

www.keu.kz

№3 (38) 2015

ISSN 1998-7862

**ҚЭУ Жаршысы: экономика, философия,
педагогика, юриспруденция
ЖУРНАЛЫ**

ЖУРНАЛ

**Вестник КЭУ: экономика, философия,
педагогика, юриспруденция**

JOURNAL

**Bulletin of KEU: Economy, Philosophy, Pedagogics,
Jurisprudence**

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

Аймагамбетов Е.Б. ректор Карагандинского экономического университета Казпотребсоюза, доктор экономических наук, профессор (Казахстан)

ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЛАВНОГО РЕДАКТОРА

Таубаев А.А. проректор по научной работе Карагандинского экономического университета Казпотребсоюза, доктор экономических наук, (Казахстан)

РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ

Татаркин А.И. директор Института экономики Уральского отделения РАН, академик РАН, доктор экономических наук, профессор (Россия)

Manuela Troschke Senior Researcher, Osteuropa-Institut Regensburg and Department of Economics, University of Regensburg, PhD, Professor (Germany)

Базилевич В.Д. декан экономического факультета Киевского национального университета им.Т.Шевченко, член-корреспондент НАН Украины, доктор экономических наук, профессор (Украина)

Сатубалдин С.С. академик НАН РК, доктор экономических наук, профессор (Казахстан)

Dilip K. Das Deputy Head of the Institute of Asian Business at Sol Bridge International School of Business, Professor of International Economics and Finance (Republic of Korea)

Алимбаев А.А. директор НИИ регионального развития, доктор экономических наук, профессор (Казахстан)

Азаров В.А. руководитель Омского регионального отделения Российской Академии Юридических наук, Заслуженный юрист Российской Федерации, доктор экономических наук, профессор (Россия)

Покрытан П.А. профессор кафедры политической экономии МГУ имени М.В.Ломоносова, доктор экономических наук (Россия)

Айнабек К.С. директор НИИ НЭСА, доктор экономических наук, профессор (Казахстан)

Ханов Т.А. директор НИИ ЭПИ, доктор юридических наук (Казахстан)

Шамурзаев Т.Т. заведующий кафедрой Уголовного процесса и криминалистики Кыргызско-Российского славянского университета, доктор юридических наук (Киргизстан)

Бакишев К.А. начальник института повышения квалификации и переподготовки кадров Карагандинской Академии МВД РК имени Б.Бейсенова, доктор юридических наук, профессор (Казахстан)

Касенов Б.К. доктор философских наук, профессор (Казахстан)

Муликова С.А. доктор педагогических наук, профессор (Казахстан)

Пунтус Е.А. МНС НИИ ЭПИ, Карагандинский экономический университет, технический редактор (Казахстан)

ҚЭУ Жаршысы
Ғылыми басылым

Вестник КЭУ
Научное издание

Bulletin of KEU
Scientific publication

Журнал зарегистрирован в Министерстве культуры, информации
и общественного согласия Республики Казахстан.

Свидетельство № 3672-Ж от 11 марта 2003 года.

Подписной индекс: 74106

Учредитель: Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза

Год основания журнала - 2003.

Периодичность издания- 4 номера в год.
Языки публикаций: казахский, русский, английский.

© Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 2014

МАЗМҰНЫ:

ЭКОНОМИКА

Гулзира АБДРАИМОВА, Сая АБЕУОВА ҚАЗАҚСТАННЫҢ ДҮНИЕЖҮЗІЛІК САУДА ҰЙЫМЫНА КІРУ МӘСЕЛЕЛЕРІ.....	9
Зулпаруза АБДУРАХМАНОВА, Елена АНДРЕЕВА ФАРМАЦЕВТИКАЛЫҚ ӨНЕРКӘСІП ӨЛЕМДІК ҮРДІСТЕРІНІҢ ДАМУЫ ЖӘНЕ ҰЛТТЫҚ ЭКОНОМИКАЛЫҚ МҮДДЕЛЕРІН ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУ ЖӘНЕ ОНЫҢ ЕСЕБІ.....	13
Қуандық АЙНАБЕК ТАЛДАУ ӘДІСТЕРІ АДАМИ КАПИТАЛДЫҢ ҚАЗІРГІ ЗАМАНҒЫ ТӘСІЛДЕРІ.....	18
Алина ВОЛКОВА КЕЗЕҢ ҮШІН ШЫҒЫНДАРДЫ ОҢТАЙЛАНДЫРУ МӘСЕЛЕЛЕРІ.....	34
Үрзада ЕСАЙДА ИННОВАЦИЯЛАРДЫҢ ЖҮЙЕЛІЛІГІ ҚР ДӘНДІ ШАРУАШЫЛЫҒЫНЫҢ ТИІМДІЛІГІН АРТТЫРУЫНЫҢ НЕГІЗГІ ФАКТОРЫ РЕТІНДЕ.....	37
Насипжан КАЙРАНБЕКОВА ҚАЗАҚСТАҢДА ТУРИЗМДІ ҰЙЫМДАСТЫРУДЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ТЕТІКТЕРІ....	43
Антон КУРИЛКИН ҚАЗАҚСТАННЫҢ ШАҒЫН БИЗНЕСТІҢ ДАМУЫ.....	46
Жанар ЛҰҚПАНОВА, Назар УЛАКОВ, Арайлым ТАНАШЕВА, Динара ИГЛИКОВА ЕЭО ҚАТЫСУШЫ ЕЛДЕРІНІҢ САЛЫҚ ЖҮЙЕЛЕРІН ҮЙЛЕСІМДІЛІГІНІҢ МӘСЕЛЕЛЕРІ.....	50
Наталья ПАРАСОЦКАЯ СЕРВИСТІК ҚЫЗМЕТ КӨРСЕТЕТІН КӘСІПОРЫНДАРДЫҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ЖАҒДАЙЫН БАҒАЛАУ.....	55
Татьяна ПУПЫШЕВА АДАМИ КАПИТАЛДЫ ТАЛДАУ ӘДІСТЕМЕСІ: СОЦИОЛОГИЯЛЫҚ КӨЗҚАРАС.....	66
Өмір СЕМБЕКОВ, Гулзира СЕРИКОВА, Асель АХМЕТОВА, Айнұр ТЫНГИШЕВА ЕЭО ЕЛДЕРІНІҢ САҚТАНДЫРУ НАРЫҚТАРЫ: МӘСЕЛЕЛЕРІ МЕН ДАМУ БОЛАШАҒЫ.....	75

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Даурен БАЛГИМБЕКОВ, Гульзира АБДРАИМОВА, Алмас ОРЫНБЕКОВ ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА АДАМ САУДАСЫ САЛАСЫНДА ЗАҢСЫЗ КӘСІПКЕРЛІКТІҢ АДЫН АЛУ ЖӘНЕ ОНЫ ТЕРГЕУ БОЙЫНША ҒЫЛЫМИ-ЗЕРТТЕУЛІК САРАПТАМАНЫ ӨЗЕКТЕНДІРУ.....	79
Валихан КАСИМОВ ПРОКУРАТУРА ҚҰҚЫҚ ҚОРҒАУ ОРГАНЫ РЕТІНДЕ.....	83

ДӨҢГЕЛЕК СТОЛ БАЯҢДАМАЛАРЫ

Қуандық АЙНАБЕК ПРЕЗИДЕНТТІҢ РЕФОРМАЛАРЫ ЭКОНОМИКАМЕН ҚОҒАМДЫ ІРГЕЛЕУ: ҚАДАМДЫҚ БАҒДАРЛАМА АРҚЫЛЫ "ҰЛТ ЖОСПАРЫ-БЕС ИНСТИТУЦИОНАЛДЫҚ РЕФОРМАЛАРДЫ ЖҮЗЕГЕ АСЫРУ ҮШІН 100 БАТЫЛ ҚАДАМ".....	88
---	----

Болат СЕЙІТҚОЖИН ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ҚАЗІРГІ КЕЗЕҢДЕГІ СЫБАЙЛАС ЖЕМҚОРЛЫҚҚА ҚАРСЫ САЯСАТЫ.....	92
Аликжан ФЕТКУЛОВ "ЖҮЗ НАҚТЫ ҚАДАМДЫ" ІСКЕ АСЫРУ ШЕҢБЕРЛЕРДЕ ҚЫЛМЫСТЫҚ ӘДІЛЕТТІЛІКТІ ЖҮЗЕГЕ АСЫРУДА АЗАМАТТАРДЫҢ КОНСТИТУЦИЯЛЫҚ ҚҰҚЫҚТАРЫН САҚТАУ.....	97

СОДЕРЖАНИЕ:

ЭКОНОМИКА

Гулзира АБДРАИМОВА, Сая АБЕУОВА ПРОБЛЕМЫ ВХОЖДЕНИЯ КАЗАХСТАНА ВО ВСЕМИРНУЮ ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ.....	9
Зулпаруза АБДУРАХМАНОВА, Елена АНДРЕЕВА МИРОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ИНДУСТРИИ И ИХ УЧЕТ ПРИ ОБЕСПЕЧЕНИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ. . . .	13
Куандык АЙНАБЕК СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ В МЕТОДОЛОГИИ АНАЛИЗА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА.....	18
Алина ВОЛКОВА ПРОБЛЕМЫ ОПТИМИЗАЦИИ РАСХОДОВ ПЕРИОДА.....	34
Урзада ЕСАЙДАР СИСТЕМНОСТЬ ИННОВАЦИЙ, КАК КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЗЕРНОВОГО ХОЗЯЙСТВА В РК.....	37
Насипжан КАЙРАНБЕКОВА ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ТУРИЗМА В КАЗАХСТАНЕ.....	43
Антон КУРИЛКИН РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА КАЗАХСТАНА.....	46
Жанар ЛУКПАНОВА, Назар УЛАКОВ, Арайлым ТАНАШЕВА, Динара ИГЛИКОВА ВОПРОСЫ ГАРМОНИЗАЦИИ НАЛОГОВЫХ СИСТЕМ СТРАН - УЧАСТНИЦ ЕАЭС.....	50
Наталья ПАРАСОЦКАЯ ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ СЕРВИСНЫХ УСЛУГ.....	55
Татьяна ПУПЫШЕВА МЕТОДОЛОГИЯ АНАЛИЗА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА: СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД.....	66
Амир СЕМБЕКОВ, Гулзира СЕРИКОВА, Асель АХМЕТОВА, Айнур ТЫНГИШЕВА СТРАХОВЫЕ РЫНКИ СТРАН ЕАЭС: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ.....	75

ЮРИСПРУДЕНЦИЯ

Даурен БАЛГИМБЕКОВ, Абдраимова ГУЛЬЗИРА, Алмас ОРЫНБЕКОВ АКТУАЛИЗАЦИЯ ПРОБЛЕМ НАУЧНОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ПРОБЛЕМ БОРЬБЫ С ТОРГОВЛЕЙ ЛЮДЬМИ В РК.....	79
Валихан КАСИМОВ ПРОКУРАТУРА КАК ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫЙ ОРГАН.....	83

ДОКЛАДЫ КРУГЛОГО СТОЛА

Куандык АЙНАБЕК ПРЕЗИДЕНТСКИЕ РЕФОРМЫ К ПРОГРЕССУ ЭКОНОМИКИ И ОБЩЕСТВА: ПОШАГОВАЯ ПРОГРАММА "ПЛАН НАЦИИ - 100 КОНКРЕТНЫХ ШАГОВ ПО РЕАЛИЗАЦИИ ПЯТИ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ РЕФОРМ".....	88
---	----

Будат СЕЙТХОЖИН ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ И ПРОФИЛАКТИКА КОРРУПЦИИ В РАМКАХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВЕРХОВЕНСТВА ЗАКОНА.....	92
Аликжан ФЕТКУЛОВ СОБЛЮДЕНИЕ КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРАВ ГРАЖДАН ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ УГОЛОВНОГО ПРАВОСУДИЯ В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ "СТО КОНКРЕТНЫХ ШАГОВ".....	97

CONTENTS:

ECONOMY

Gulzira ABDRAIMOVA, Saia ABEUOVA THE PROBLEMS OF KAZAKHSTAN'S ACCESSION TO THE WORLD TRADE ORGANIZATION	9
Zulparuza ABDURAHMANOVA, Elena ANDREEVA WORLD TRENDS IN THE PHARMACEUTICAL INDUSTRY AND THEIR INCLUSION IN NATIONAL ECONOMIC INTERESTS	13
Kuandyk AINABEK MODERN APPROACHES TO ANALYSIS METHODOLOGIES HUMAN CAPITAL	18
Alina VOLKOVA PROBLEMS OF OPTIMIZATION OF EXPENSES FOR THE PERIOD	34
Urzada ESAIDAR INNOVATION CONSISTENCY - AS A KEY FACTOR OF THE IMPROVEMENT OF THE EFFECTIVENESS OF GRAIN PRODUCTION IN KAZAKHSTAN	37
Nassipzhan KAIRANBEKOVA ECONOMIC MECHANISMS OF TOURISM IN KAZAKHSTAN	43
Anton KURILKIN SMALL BUSINESS DEVELOPMENT IN KAZAKHSTAN	46
Zhanar LUKPANOVA, Nazar ULAKOV, Arailum TANASHEVA, Dinara IGLIKOVA THE ISSUE OF HARMONIZING OF TAX SYSTEMS IN MEMBER-COUNTRIES OF THE EEU	50
Natalia PARASOTSKAYA EVALUATION OF FINANCIAL CONDITION OF SERVICE ENTERPRISE	55
Tatyana PUPYSHEVA METHODOLOGY OF ANALYSIS OF HUMAN CAPITAL: SOCIOLOGICAL APPROACH	66
Amir SEMBEKOV, Gulzira SERIKOVA, Aysel AKHMETOVA, Aynur TYNGISHEVA THE INSURANCE MARKETS OF THE EAEU: PROBLEMS AND PERSPECTIVES OF DEVELOPMENT	75

JURISPRUDENCE

Dauren BALGIMBEKOV, Gulzira ABDRAIMOVA, Almas ORYNBEKOV MAINSTREAMING SCIENTIFIC RESEARCH PROBLEMS COMBATING HUMAN TRAFFICKING IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN	79
Valikhan QASIMOV PUBLIC PROSECUTOR AS LAW ENFORCEMENT	83

REPORTS ROUND TABLE

Kuandyk AINABEK PRESIDENT'S REFORMS TO PROGRESS THE ECONOMY AND SOCIETY: STEP BY STEP PROGRAM "PLAN OF THE NATION - 100 CONCRETE STEPS TO IMPLEMENT THE FIVE INSTITUTIONAL REFORMS"	88
--	----

Bulat SEYTHOZHIN ANTI-CORRUPTION POLICY OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN AT THE PRESENT STAGE.....	92
Alikjan FETKULOV THE OBSERVANCE OF CITIZENS' CONSTITUTIONAL RIGHTS IN THE ADMINISTRATION OF CRIMINAL JUSTICE, AS PART OF THE FOLLOW-UP TO THE "100 CONCRETE STEPS".....	97

Гулзира АБДРАИМОВА, экономика ғылымының кандидаты, доцент Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, ЭҚЗҒЗИ аға қызметкері, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш. 9 abdraitova@mail.ru+77212441624(6564)

Сая АБЕУОВА, экономика ғылымының кандидаты, доцент Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш. 9 abeuova@mail.ru+77212441624(265)

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ДҮНИЕЖҮЗІЛІК САУДА ҰЙЫМЫНА КІРУ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Мақала ҚР Бүкіләлемдік сауда ұйымына ену: тарифтер және сауданы дұрыс жүргізу ережелері, импорттық баждар, халықаралық келісім-шарттар және ҚР-ның ДСҰ-ға кірудегі жағымды және жағымсыз жақтары туралы жазылған. ҚР-ның ДСҰ-ға кірудегі сыртқы сауданың негізгі көрсеткіштеріне теоретикалық талдау жасалған.

Түйінді сөздер: Дүниежүзілік сауда ұйымы, сыртқы сауда, тиімділік, экспортты реттеу, импорттық баждар, отандық өндірушілер, бәсекелестік.

Гулзира АБДРАИМОВА, кандидат экономических наук, доцент, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, НИИЭПИ старший научный сотрудник, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, abdraitova@mail.ru+77212441624(6564)

Сая АБЕУОВА, кандидат экономических наук, доцент, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9 abeuova@mail.ru+77212441624(265)

ПРОБЛЕМЫ ВХОЖДЕНИЯ КАЗАХСТАНА ВО ВСЕМИРНУЮ ТОРГОВУЮ ОРГАНИЗАЦИЮ

В данной статье рассматриваются проблемы вхождения Казахстана во Всемирную торговую организацию: тарифы, правила ведения торговли, импортные пошлины, составление международных договоров а также негативные и позитивные стороны вхождения РК в ВТО. Проанализированы основные показатели внешней торговли в рамках участие Казахстана в ВТО.

Ключевые слова: Всемирная торговая организация, внешняя торговля, эффективность, экспортное регулирование, импортные пошлины, отечественные производители, конкуренция.

Gulzira ABDRAIMOVA, Candidate of Economic Sciences, associate professor, Karaganda Economic University of Kazpotrebooyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str.9, abdraitova@mail.ru+77212441624(6564)

Saia ABEUOVA, Candidate of Economic Sciences, associate professor, Karaganda Economic University of Kazpotrebooyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str.9, abeuova@mail.ru+77212441624(265)

THE PROBLEMS OF KAZAKHSTAN'S ACCESSION TO THE WORLD TRADE ORGANIZATION

This article discusses the problems of Kazakhstan's accession to the World Trade Organization: principles, rules of trading, tariffs, import duties, drafting of international agreements, negative and positive sides of entering of Kazakhstan to WTO. Authors analyze the main indicators of foreign trade in the framework of Kazakhstan's participation in the WTO.

Keywords: World Trade Organization, foreign trade, agriculture, efficiency, export regulation, import duties, domestic producers, competition

Қазақстанның Дүниежүзілік сауда ұйымына (ДСҰ) кіру нәтижелерінің жағымсыз жақтарына қарағанда, артықшылықтары көп болады. Себебі ДСҰ-на кіруші елдермен келісім сөздер кезінде ең үлкен дау импортталатын тауарларға қатысты баж қойылымдарын төмендету маңайында туындайды. Қазақстан ДСҰ-на кіру барысында импорттық баждарды орта салмақтанған деңгейге дейін төмендетуі керек. Қазақстанның ДСҰ-на кіруіне қарсы келушілер мұндай сыртқы сауда режимін

либеризациялау экономиканы толығымен шет елдік тауарларға ашып береді, нәтижесінде көптеген отандық өндірушілер жабылып, мемлекеттің экономикалық қауіпсіздігіне нұқсан келтірілуі мүмкін. Дүниежүзілік сауда ұйымының жекелеген мүшелері арасындағы ресми емес екі жақты немесе көп жақты келіссөздерді талап етуі мүмкін.

Қазақстанның қосылуы жөніндегі келіссөздер барысында төмендегідей салаларда сауалнамалар туындайды:

¹ Берілген мақала ғылыми-зерттеу тақырыбына арналған, жобаның аталуы: "Бүкіләлемдік сауда ұйымына ену жағдайында Қазақстандағы агроөнеркәсіптік кешенді тұрақты дамыту және экономикалық қауіпсіздікті қамтамасыз ету мәселелері" ҒБМ-ның фундаменталдық зерттеу бағдарламасына сәйкес гранттық қаржыландыру № 5162 ГФ4 2015-2017жж.

- бағаны түзетуді реттеу ережелері мен тәжірибесі;
- салықтандыру жүйесі;
- жекелеген экономикалық, ең алдымен ауыл шаруашылық салалардағы субсидиялар;
- шетел инвестициялардың режимі;
- төлем балансы;
- қорғау шаралары мен ұлттық өндірушілерді қорғау шаралары (антидемпинг және өтемдік шаралар);
- импорттық лицензиялау;
- экспортты реттеу;
- мемлекеттік сауда кәсіпорындары;
- импорт тауарларын стандартизациялау және сертификациялау жүйесі, санитарлық және фитосанитарлық шаралар;
- валюта айырбастау;
- сыртқы сауда жөніндегі статистика мен басылымдар;
- зияткерлік меншік құқықтарын қорғау жүйесі.

Алайда ДС? - дағы импорттық тарифтің, орта салмақтанған қойылымы 4% көлемінде, ал салалар бойынша 7-15 % ауытқитын болса, бұл Қазақстан үшін тиімді қойылым болады, өйткені біздің импорттық тарифтің орта салмақтанған қойылымы 8-9 % көлемінде, аутқып тұрады, ал бұл ДС?-ның қойылымынан көп. Сонымен қатар Қазақстан өз тарифтерін әрдайым төмендетіп келеді. Тауарлы позициялардың ең көп саны 0-15%, оның ішінде 75% тауарлы позициялар үшін тариф 1-10%, ал 94.3 % - 0-15% көлемінде тарифтер қойылымдары салынады. Қазақстан баждары қорғаныс мақсаттарына қарағанда, фискалды қызмет атқарады. Сондықтан ДС?-на кіру Қазақстан үшін қызығушылық білдіруші тауарлар. Шет елдік компаниялар Қазақстан нарығын өз тауарларымен қамтамасыз еткісі келсе, қазіргі әрекет етуші төмен тариф қойылымдары олар үшін шектеу болмас еді. Бұған келесідей себептер бар және олар толығымен ақталады.

Қазақстан нарығы шет елдік өңдеуші фирмалар үшін тым тар болып келеді.

Елдер тәжірибесіне негізделі отырып, кіші елдерге үлкен мемлекеттерге қарағанда талаптар өте қатаң болмайды. Себебі мүше елдерді үлкен елдердің сыйымды нарықтары қызықтырады да, оларға бәсекелес ретінде қатаң талаптар қойылады. Тенгенің нақты курсы жоғарыламай, төмендемейтін болса, импорт экспортқа қарағанда көлемі және өсу темптері жөнінен асып түседі. Жағдайға Қазақстанның ДС?- на кіруі айтарлықтай әсерін тигізе алмайды және оның маңызды себептері бар. Осылайша Қазақстанның ДС?- на кіруден пайда болатын жағымсыз жақтар жоқ. Егер Қазақстанның кейбір тауар түрлері бойынша тарифтер ДС?-на қарағанда айтарлықтай жоғары болса, бұл оған кіруден бас тартуға себеп бола алмайды. Бәсекелестігі төмен өнімді шығару, адамдарды өнімділік дәрежесі төмен тауарды өндіруде ұстау оның нәтижесінде қызмет ете алмайтын жүйе ретінде құлауына әкелетін еді және оның пайдасы көп және маңызды компоненттерден тұрады. Қазіргі кездегі Қазақстан нарығындағы бәсекені импортталатын тауарлар құрайды, сондықтан ДС?-на енгеннен кейінгі шет ел

бәсекелестерінің әрекеттері ішкі бәсекелес ортаны жандандырып, отандық өндірушілерді, өндірісті жаңартуға, бағаны төмендетуге, өнім сапасын жақсартуға және тұтынушылар қажеттіліктерін қанағаттандыруға мүмкіндік береді. Қазақстандағы импорт бәсекеден басқа келесілерді қамтамасыз етеді:

- арзан, сапасы жақсы, табысы аз тауарлармен қамтамасыз ету;

- кәсіпорындарды техника мен технологияларды жаңартуға, өндіріс шығындарын төмендетуге, қазіргі заманғы бәсекелес өнім шығаруға мүмкіндік беретін инвестициялық тауарлармен қамтамасыз етілуі және де оның экономикадағы орны;

- инвесторларға тауарлар түрлеріне сұраныстың артуы жайында мәлімет береді және өз уақыттылы жаңа өндірістерді ұйымдастыруға мүмкіндік береді;

- дамытуға, не жабуға мәжбүрлейді.

Әрине, Қазақстан ДС?- на енудің нәтижесінде бәсеке артады, бір салалар дамып, ұтады да, екіншілері ұтылып, өндіріс шығындарын азайтады. Нарықтық экономика жағдайында Қазақстанның материалды өндіріс салалары болуы міндетті емес. Өндіріс тиімділігі артық өнеркәсіп түрлері дамиды да, қалғандары жойылады. Қазақстандағы ең тиімсіз өндіріс салаларына келесілер жатады: химия өнеркәсібі, машина жасау, құрылыс материалдары өнеркәсібі, жеңіл өнеркәсіп. Алайда бұл салалардың ДС?-на енуден кейін дамуы үшін мүмкіндік пайда болуы мүмкін. Тәжірибе көрсеткендей, еңбек сыйымды өндіріс салалары.

Кіргізу баждарын арттыру, отандық өндірушілерге көмек көрсету сияқты, іс- әрекеттер ҚР кейбір заңдарын бұзады және оны толықтай қолдай алмайды. "Адал емес бәсеке туралы" ҚР заңының 4 бабында айтылған: "Мемлекеттік және жергілікті басқару органдарына нарықтық қатынастарының бөлек субъектілеріне жағымды немесе дискриминациялық жағдайлар жасауға, бәсекені шектеу немесе жоюға, тұтынушылар құқықтары мен мүдделерін бұзуға тыйым салынады және ол заңды бұзуға құқығы жоқ". Бәсекелес және тиімді отандық өндірістің дамуына импорт кері әсерін тигізбейді, керісінше кедендік және салық саясатының тиімсіздігі, бір сала кәсіпорындарына бірдей емес жағдайларды жасау және оны толықтай дамыту [1].

Тенгенің нақты курсының азайтылуы импортты тауарларға тарифті және бейтарифті шараларға қарағанда үлкенірек шектеу болады. Импорттерлер елге шет ел тауарларын әкелу ешбір табыс әкелмейді. Нарықты қорғаудың тағы бір механизмі - ұлттық стандарттарды қолдану. Бұл механизм әсіресе АҚШ-та кең түрде қолданылады және оны толығымен қолдап жүзеге асырады. Сыртқы сауда операцияларының ұйымдық нысандарына келетін болсақ:

Халықаралық тәжірибеде сатып алу-сату келісімшарты бойынша жүзеге асырылатын сатудың екі негізгі әдісі бар - тікелей (direct Selling) және жанама (indirect Selling) әдістері қолданылады.

Тікелей (тура) әдіс - тауар өндірушілер мен оны тұтынушылар арасында тікелей байланыстарды орнатуды ұйғарады. Аталған жағдайда экспорттаушы

өзінің тауарына нарықты өзі тауып, осы нарыққа делдалдың қатысуынсыз-ақ шығады. Ережеге сәйкес, бұл тұтынушылар мен жабдықтаушылардың саны шектеулі, ал тауарға деген сұраныс бұқаралық сипатқа ие болмаған жағдайда жүреді. Жанама сату әдісі -коммерциялық (сауда-саттық) қызметі делдал арқылы жүзеге асыруды ұйғарады. Халықаралық тәжірибеде тікелей сату әдісі мынандай жағдайларда қолданылады:

- ірі өнеркәсіптік объектінің құрылысы барысында, яғни делдал- фирмалар белгілі және тапсырыс беруші осы делдал-фирмалардың бірімен келісімшарт жасауға қабілетті болса;

- дайын өнімді бірлесіп шығару үшін екі немесе бірнеше кәсіпорындармен өндірістік кооперацияны жүзеге асыру барысында;

- ұзақ мерзімді келісімшарттардың негізінде өнеркәсіптік шикізаттарды ірі партиялармен сату барысында;

- ауылшаруашылық шикізаттарының ірі партиясын өндіруші фирмалардың тікелей сатып алуы кезінде;

- меншікті өткізу тораптары арқылы стандартты ірі сериялы жабдықтарды сату кезінде (кәсіпорындардағы экспорттық өткізу қызметтері, сондай-ақ тауарды сатып алушы елдегі филиалдар, еншілес компаниялар).

Жанама сату әдісі мынадай жағдайларда қолданылады, егерде:

- тауар жаппай сұранысқа ие болса, яғни тұтынушылар көп болып, тауар өндіруші өз бетінше оңтайлы сатып алушыны анықтай алмаса;

- тауар өзінің өмірлік циклының соңғы кезеңінде тұрса, әрі оны өткізу (сату) үшін делдалға көмек қажет болса;

- аталған тауар нарығы сыртқы сауда шектеулерінің болуымен немесе ұлттық ерекшеліктерімен сипатталады және бұл тауар нарығына ұлттық делдалдық фирмалардың көмегінсіз шығуы мүмкін емес болып табылады. Осы екі сауда тәсілінің артықшылықтары мен кемшіліктері бар, сондықтан да осы екі тәсілдің біреуін таңдау жеке сипатқа ие болады және көбінесе тауардың қасиетіне, өткізу нарығына, тұтыну сұранысына, тауарды өткізу арналарына, саудадан кейінгі техникалық қызмет көрсетуді ұйымдастыру ерекшеліктеріне және т.б. байланысты болып келеді.

Жанама тәсілдің артықшылықтарына мыналарды жатқызуға болады:

- тауарды барынша қысқа мерзімде неғұрлым пайдалы жағдайларда өткізу (сату) мүмкіндігі;

- жергілікті делдал арқылы нарықтың хал-ахуалы мен болашағы туралы қажетті ақпараттарды алу;

- делдалдардың білімін пайдаланып, тұтынушылардың ұлттық және басқа да ерекшеліктерін ескере отырып, жарнама шараларын жоғары деңгейде ұйымдастыру;

- тауарларды сатудан кейінгі техникалық қызмет көрсету жұмыстарын өте жоғары, сапалы әрі жедел ұйымдастыру;

- қосымша пайда алу және делдалдардың білімі мен қаржы қаражаттарды тарту есебінен

сататын тауарлардың бәсекеге қабілеттілігін жоғарылату.

Жанама әдістің кемшілігі мыналар:

- екі ортада делдал жүретіндіктен, өндіруші мен тұтынушы арасында кері байланыстың үзілуі;

- өткізу нарығындағы сатушы имиджінің делдалдық мінез құлқына тәуелді болуы [2].

Өндірістік бірлестіктер өнімдерінің бөлшектерін жалпы нарық үшін емес, нақты бір тапсырыс берушінің тапсырмасы мен техникалық талаптары бойынша жасап шығаратын бірлестік түрін білдіреді. Осындай өнімдерді жеткізу үшін жасалатын сыртқы сауда келісімшарттары мердігерлік сипатта болады. Мердігерлік келісімшарттың мәні мынада: бір тарап басқа бір тараптың тапсырмасы бойынша өзіндегі материалдармен (немесе тапсырыс берушінің материалдарымен) белгілі бір жұмыстарды өзінің тәуекеліне ала отырып атқаруға міндет алса, басқа тарап атқарылған істі қабылдауға және төлеуге міндет жүктейді. Мысалы, бір тарап екіншісіне кәдімгі сериялық электрқозғаушыларды сататын болса, онда олардың осы қатынастары сатып алу-сату келісімімен құжатталады, ал тараптардың біреуі арнайы электрқозғаушыларды жеке талаптар бойынша жасауға тапсырма берсе, бұл жағдайда мердігерлік келісім жасалады. Мердігерлік келісімшарттар мердігер міндеттемелерінің кең өрісін қамтиды, бұған ізденіс және жобалық-конструкторлық жұмыстар, жеке тапсырмалар бойынша машиналар мен құрал-жабдықтарды жасап шығару, өнеркәсіптік және басқа да объектілердің ғимараттары, кеңес беру және басқа да жеке қызметтер көрсету кіруі мүмкін. Мердігерлік келісімшарттарда мердігер орындайтын жұмыс көрсетіледі және мұндай келісімшарттарда бұл жұмыстың қандай нысанда атқарылатыны бекітіледі [3].

Мердігерлік келісімшарт бойынша атқарылатын жұмыстардың қатаң түрде жеке орындалатынына байланысты, мұндай келісімшарттар ғылыми - өндірістік және басқа да бірлестік байланыстарды бекіту барысында кең таралымға ие болды. Мердігерлік келісімшарттардың негізгі ерекшелігі - мердігердің атқаратын жұмысы үшін толық жауапкершілікте болуы. Мердігерлік келісімшарттың ерекшелігі келесілерге келіп тіреледі:

- кооперацияланатын өнімді өндіру мен жеткізу үшін келісімшартқа қол қою көбінесе ұзақ мерзімді бірлесу шарттарын анықтайтын келісімдерді бекітумен қоса жүреді;

- бұл шарттар машиналарды конструкциялауды бірлесіп жасауды, тапсырыс берушінің техникалық құжаттамасы мен берілген үлгі бойынша кооперацияланатын бөлшектердің өндірісі мен жеткізілуін қарастырады;

- кооперацияланатын өнім өзіндегі материалдармен де, тапсырыс берушінің материалдарынан да жасала береді және жабдықтаушылар қолданылған материалдардың сапасына жауапты болады;

- әдетте, мұндай келісімшарттарда егерде жабдықтаушы өнімді жасауды уақытында бастамаса немесе тапсырысының сапасы, жеткізу мерзімі

бойынша лайықты деңгейде атқармаса, онда тапсырыс беруші келісімшарттан бас тарту құқына ие болатыны көрсетіледі;

- мұндай келісімшарттарда сапасыз өнімдермен дер кезінде жеткізіліп бермегені үшін қатаң айыппұлдар салу қарастырылған;

- айыппұл шаралары төлене отырып, зиян шеккен тарапқа тікелей шығындарды өтеу қарастырылады.

Халықаралық саудада қысқа мерзімді (рейтинг), орта мерзімді (хайринг) және ұзақ мерзімді жалға беру қолданылады. Жалға деген келісімшарт бойынша мүліктік жал қатынастары мына жағдайларда жасалады, егерде бір елдің жалға берушісі келесі бір елдің жалға алушысына келісілген ақы бойынша мүлікті уақытша пайдалануға берсе. Мұндай келісімшарттар тараптардың құқықтары мен міндеттемелерінің кең ауқымын қамтиды. Рейтингтік келісімшарт әлемдік тәжірибеде өте сирек жасалады. Бұл келісімшарттарда көлік құралдары, туристік тауарлар және қысқа мерзімді қолданыстағы басқа да тауарлар қолданылады. Әдетте, мұндай келісімшарттар жалға берушінің сақтандыру мен жалға берілетін заттың техникалық қызмет көрсету міндеттемелерін қарастырады [4].

Ренталық мөлшерлемелер әлемдік нарықтағы сұраныс пен ұсыныстың ықпалымен қалыптасады. Көлік құралдарын экипажымен және жүргізушісімен қоса жалға алудың келісім-шарттары "тайм-чартер" деп аталса, экипажсыз жалға беру "бербоут" деп аталады. Халықаралық тәжірибеде орта мерзімді жалға беру үшін жасалатын келісімшарттар өте жиі қолданылады. Мұндай келісімшарттарда көлік құралдары, жол-құрылыс машиналары, құрал-жабдықтарды құрастыру, ауыл шаруашылығы машиналары қолданылады. Орта мерзімдік жалдың ставкалары нарықтағы сұраныс пен ұсыныстың ықпалымен қалыптасады. Келісімшартқа сәйкес сақтандыру мен техникалық қызмет көрсетуді жалға беруші немесе жалға алушы жүзеге асырады. Халықаралық тәжірибеде ұзақ мерзімді жалға беру кеңінен қолданылады. Лизингтің негізінде кеңсе, құрылыс-монтаждық және технологиялық құрал-жабдықтар жатыр. Лизингке тұтастай өнеркәсіптік кәсіпорындар жалға беріледі.

Қарама-қарсы сыртқы сауда операциясының сипатты белгісі мынада: әріптестердің негізгі және қарама-қарсы міндеттемелері бір құжатта, яғни келісімде немесе келісімшартта тіркеледі. Қарама-қарсы сатып алу (халықаралық жіктеу бойынша "байбек" операциялары) импорттаушы елдегі тауарды белгілі бір сомаға сатып-алуға жасалған экспорттаушылардың міндеттемелерін білдіреді. Мұндай міндеттемелер, әдетте келісімшарт құнының белгілі бір бөлігін құрайды. Бұл операция бартерлік келісімшарт сияқты импорттаушыға жасалған жеңілдік болып саналады. Сыртқы саудалық қарама-қарсы сатып алуды жүзеге асыру тәсілі мынадай:

- импорттаушының ұстанымы;

- келіссөздер кезінде, әдетте тауар бағасына келісілгеннен кейін импорттаушы тауарларды экспорттаушының елінде белгілі бір сомаға сатып алудың міндетті шарты етіп қояды (бұл сома

мәмледен түскен пайызбен есептеледі). Импорттаушы бұл шартты келісім-шартқа енгізуге мүдделі және осыған тырысады. Сондай-ақ шартты орындамағаны үшін айыппұл шаралары қолданылады (орындалмаған міндеттер сомасы 20 пайыздан 50 пайызға дейінгі көлемде). Бұл жердегі импорттаушының көздейтін мақсаты - өз еліндегі валютаның бөлігін сақтау және нарыққа экспорттаушы елдерді кіргізуі [5].

Экспорттаушының ұстанымы. Таңдау еркіндігі кезінде ол үшін қарама-қарсы сатып алуға қарағанда, әдеттегі коммерциялық келісімшарт анағұрлым тиімді болып табылады. Алайда, шиеленіскен бәсекелестіктің ықпалымен экспорттаушы қарама-қарсы саудаға келіседі және бұл жағдайда келіссөздердің негізгі құралы - осындай сауданың көлемін анықтау болып табылады. Шетелдік экспорттаушылардың қарама-қарсы міндеттемелерді орындауы немесе оларға банктік кепілдемелерді ұсынумен, не болмаса импорттаушылардың кезекті төлемінен түсетін кепілдік сомаларын ұстап қалу құқығымен қамтамасыз етіледі. Кепілдемелік ұстап қалу мөлшері қарама-қарсы міндеттемелер сомасының 1,25-1,5 пайызын құрайды. Шетел экспорттаушылары қарама-қарсы міндеттемелерді атқаруда үшінші фирмаға жүктеуі мүмкін, алайда оның атауы қарама-қарсы міндеттемелерде көрсетілуі тиіс және оларды атқару үшін жауапкершілік шетел экспорттаушыларына қалады. Қарама-қарсы міндеттемелерді нақты бір тауармен оны жабдықтаушы көрсетілуі немесе тауар мен жабдықтаушыны таңдау мүмкіндігі қарастырылуы мүмкін.

Қорытындылай келе Дүниежүзілік сауда ұйымына өтуді жақтаушылар да, оған қарсылар да уақыт озған сайын өз дәлелдерін алға тартып, дауыстарын айқынырақ шығарып жатыр. Бұл заңды да өйткені дүниежүзілік сауда ұйымы секілді әлемнің бірнеше мемлекетін біріктірген экономикалық алпауыт ұйымның құрамына ену ойласпай шеше салатын мәселе емес. Себебі бұл ұйым қайырымдылық одағы емес, керісінше қиян-кескі бәсекелестік өтетін алаң ұйымды күшті тауар өндірісі бар ел ғана жеңіске жетеді. Алушты деген сөзді ең бірінші "арзан" тауар өндіре алу деп түсіну керек. Екіншіден, күшті деген сөзді "сапалы" деген сөзбен алмастыруға болады. Яғни өзіндік құны төмен, бірақ жұрт қызығатындай сапалы тауар өндіре алсаң ғана бұл ұйымның қызығын көресің. Ал ондай мүмкіндігі болмағандар импорт тұтынушысы шеңберінде өмір сүреді. Ақиқат осы.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә Назарбаевтің "Қазақстан 2030 стратегиясы".

2. Расулов.Н. "Инфляцияның дамуы және көрсеткіштері" // Қаржы қаражат 2013 Алматы № 6 24-27 б.б.

3. Статистикалық бюллетен, № 2 2013ж. 80-81 бет

4. Статистикалық жинақ "Тәуелсіз Қазақстанға 20 жыл" 16 - 226 бет.

5. Режим доступа: http://profinance.kz/news/novosti_dlya_koshelka/mezhdunarodnaya_organizaciya.

Зулпаруза АБДУРАХМАНОВА, магистр экономических наук, младший научный сотрудник научно-исследовательского института новой экономики и системного анализа, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, Караганда, ул. Академическая, 9, bakbergen_2000@mail.ru, +7721244-136-32 (6500)

Елена АНДРЕЕВА, д.э.н., профессор, руководитель центра региональных компаративных исследований Института Экономики Уральского отделения Российской Академии наук, 620014, Россия, г.Екатеринбург, ул. Московская, 29, E-mail: elenandr@mail.ru, +3433710254.

МИРОВЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ИНДУСТРИИ И ИХ УЧЕТ ПРИ ОБЕСПЕЧЕНИИ НАЦИОНАЛЬНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ

Статья посвящена развитию мировой тенденции фармацевтической индустрии, которая является сектором мировой экономики, одним рентабельных, динамико-мировых продаж лекарственных средств, где мировой рынок ориентирован на стабильную тенденцию потребления лекарственных средств, тенденцию развития фармацевтических рынков стран Единого экономического пространства и переживает сегодня важнейший этап в своей эволюции и элементом национальных интересов фармацевтической индустрии, является национальная фармацевтическая отрасль.

Ключевые слова: мировая фармацевтическая индустрия, национальная фармацевтическая индустрия, мировой рынок, лекарственные средства, национальные интересы, национальные приоритеты.

Зулпаруза АБДУРАХМАНОВА, экономика ғылымдарының магистрі, Жаңа экономика және жүйелік талдау Ғылыми-зерттеу институты, кіші ғылыми қызметкері, Қазтұтынуодағы Қараганды экономикалық университеті, 100009, Қараганды қ., Академическая көш. 9, bakbergen_2000@mail.ru, +7721244-136-32 (6500)

Елена АНДРЕЕВА, э.э.д., профессор, Экономика Институты ғылымдарының Ресей Академия Орал боліміндегі, Облыстық салыстырмалы зерттеулер орталығының басшысы, 620014, Ресей, Екатеринбург қ, ул. Мәскеу көшесі, 29. e-mail: elenandr@mail.ru + 3433710254.

ФАРМАЦЕВТИКАЛЫҚ ӨНЕРКӘСІП ӨЛЕМДІК ҮР ДІСТЕРІНІҢ ДАМУЫ ЖӘНЕ ҰЛТТЫҚ ЭКОНОМИКАЛЫҚ МҮДДЕЛЕРІН ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУ ЖӘНЕ ОНЫҢ ЕСЕБІ

Мақала жаһандық фармацевтикалық өнеркәсіпті дамыту үрдістерінің әлемдік экономиканың секторы болып табылатыны және олардың бүгінгі шешуші сатысында, дәрі-дәрмектердің тиімді динамикалық-әлемдік сатуында, әлемдік нарығындағы дәрілік құралдардың тұтыну тұрақтылығының үрдісіне бағытталғанын, Бірыңғай экономикалық кеңістік фармацевтикалық нарықтарын дамыту үрдісіне және оның эволюциясын шешуші сатысында бүгін, және фармацевтикалық өнеркәсіп ұлттық мүдделерінің элементі, отандық фармацевтикалық өнеркәсібі болып табылады.

Түйіндеме сөздер: фармацевтикалық өнеркәсіп, ұлттық фармацевтикалық өнеркәсіп, әлемдік нарық, дәрілік құралдары, ұлттық мүдде, ұлттық басымдықтары.

Zulparuza ABDURAHMANOVA, master's degree of economic sciences, junior researcher at the Scientific researching institute of New economy and system analysis, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Karaganda, Academicheskaya st., 9, bakbergen_2000@mail.ru, +7721244-136-32 (6500)

Elena ANDREEVA, Scientific lead, doctor economics sciences, professor, head of the Center of regional comparative research of the Ural department of Russian Academy of sciences of Institute of Economy of .Ekaterinburg city. E-mail: elenandr@mail.ru, +3433710254.

WORLD TRENDS IN THE PHARMACEUTICAL INDUSTRY AND THEIR INCLUSION IN NATIONAL ECONOMIC INTERESTS

The article is devoted to the development of the global trends in the development of the pharmaceutical industry, which is the sector of the world economy, in a cost-effective, dynamic-world sales of medicines, where the world market is focused on stable trend of drug development trend of pharmaceutical markets of the Common Economic Space, and is today in a crucial stage in their evolution and element of national interests of the pharmaceutical industry, is the national pharmaceutical industry.

Keywords: the pharmaceutical industry, the national pharmaceutical industry, the world market, medicinal facilities, national interests, national priorities. Основной тенденцией развития современной мировой экономики является ее глобализация.

Этот решающий фактор международных экономических отношений, отмечают многие исследователи в разных странах. Одно из распространенных мнений специалистов заключается в том, что мир переходит сейчас от исторического периода, для которого была характерна абсолютизация интересов национальной экономики, к другому этапу - глобальной экономике.

Мировая фармацевтическая индустрия является одним из наиболее динамично развивающихся секторов химической индустрии. Как и в любой другой отрасли, здесь возникали проблемы, но трудности не носили стратегического характера и разрешались путем эволюционного трансформирования фармацевтического рынка или компаний отрасли.

Ядром современной национальной фармацевтической индустрии является фармацевтическая отрасль, представляющая собой сложный научно-производственный комплекс, включающий все виды производств: готовые лекарственные средства, витамины, медицинские препараты на их основе, антибиотики, лекарственные средства и диагностикумы, получаемые биотехническими методами с помощью биотехнологий.

Мировая фармацевтическая индустрия вступила в очередной этап своего развития, суть которого составляют процессы многогранной и всеобъемлющей интеграции. Глобализация фармацевтической индустрии, во многом обусловленная увеличением издержек на создание и разработку оригинальных лекарств, а также консолидированной позицией крупных медицинских структур, направленная на снижение оптово-закупочных цен, приводит к необходимости интеграционных процессов в отрасли. Научная и коммерческая интеграция, проявляющаяся в создании альянсов, организации обмена информацией, объединении сбытовых сетей способствует не только оптимизации административных, научных, технологических и сбытовых структур компаний, но и существенно снижает издержки, что в свою очередь позволяет удешевить препараты, попадающие в больницы и на прилавки аптек, а также аккумулировать финансовые ресурсы для разработки новых лекарств.¹

На долю крупнейших фармацевтических фирм приходится наибольшая доля производственных мощностей расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР). Они имеют объемы продаж, превышающие десятки миллиардов долларов, и высокие показатели рыночной капитализации. При этом следует отметить, что американские фармацевтические компании являлись более конкурентоспособными по сравнению с европейскими. В 2014 г. наибольший объем мировых продаж медикаментов приходился на Северную Америку, страны Европейского Союза, Японии.

Говоря о мировом фармацевтическом рынке, необходимо отметить, что на современном этапе доля ее рынка незначительна. Резкое снижение

производства медикаментов и лекарственных препаратов, удовлетворение большой доли потребностей в лекарствах за счет дорогостоящего импорта непосредственно связаны с вопросами национальной безопасности страны. Необходимо отметить, что национальные фармацевтические компании в период кризиса 1998 г. со всей очевидностью продемонстрировали, что способны побеждать в конкурентной борьбе и вытеснить с рынка иностранных производителей традиционной продукции, дублирующей изготавливаемые ими препараты. Мировая тенденция фармацевтического рынка является одним рентабельных, динамично-мировых продаж лекарственных средств характеризующий постоянным ростом, в целом за последние 15 лет, где продажи увеличились в 3 раза.²

Мировой рынок ориентирован на стабильную тенденцию роста (темпы ежегодного прироста объемов мирового рынка лекарственных средств, составляют около 90 %), вызванную демографической ситуацией в мире, ростом населения большинства континентов, его "старением" вследствие увеличения продолжительности жизни в экономически развитых странах, повышением миграционной активности в силу различных политических, социальных и военных конфликтов в разных странах, а также появлением все новых форм и разновидностей различных болезней.

Рассмотрим среднедушевое потребление ЛС и ВВП на душу населения в Казахстане, России, Беларуси где среднедушевое потребление в денежном выражении в Казахстане и Беларуси показатели намного ниже, чем в России. В России 2014 году составило 207 долл. в год, что в 1,9 раза больше, чем в Казахстане (111 долл.), и в 2,4 раза больше, чем в Беларуси (86 долл.). Различия в среднедушевом потреблении в натуральном выражении менее значительны. Лидер по этому показателю - Казахстан с 41,25 упаковки в год. Несколько ниже потребление в России - 39,62 и Беларуси - 32,63 упаковки в год, таблица 1, рисунок 1³.

Уровень потребления ЛС в государствах ниже, чем в экономически развитых странах мира. Существенная разница в объемах потребления прежде всего объясняется различием в среднем уровне доходов на душу населения. Можно проследить зависимость: чем выше ВВП на душу населения, тем выше потребление ЛС. Также потребление зависит от развития системы государственного и страхового лекарственного обеспечения. В развитых странах доля ЛС, дотируемых из государственных или страховых источников, достигает 60-70%, тогда как в Единое экономическое пространство 25-38%. как представлено в таблице 2, рисунок 2.

Таблица 1 - Среднедушевое потребление ЛС и ВВП на душу населения в Казахстане, России, Беларуси.

Государство	Казахстан	Россия	Беларусь	ЕЭП
Численность населения (млн.чел.)	16,9	143,3	9,46	169,66
ВВП на душу населения(долл.)	12007	14037	6685	13425
Среднедушевое потребление ЛС (долл.в год)	111	207	86	191
Среднедушевое потребление ЛС (упаковок в год)	41,25	39,62	32,63	38,17

Примечание – Составлено автором по источнику: Зайченко Е., Прогноз погоды на российском фармрынке //Рынок БАД. – 2011. - №2 (62). – С.27. [3].

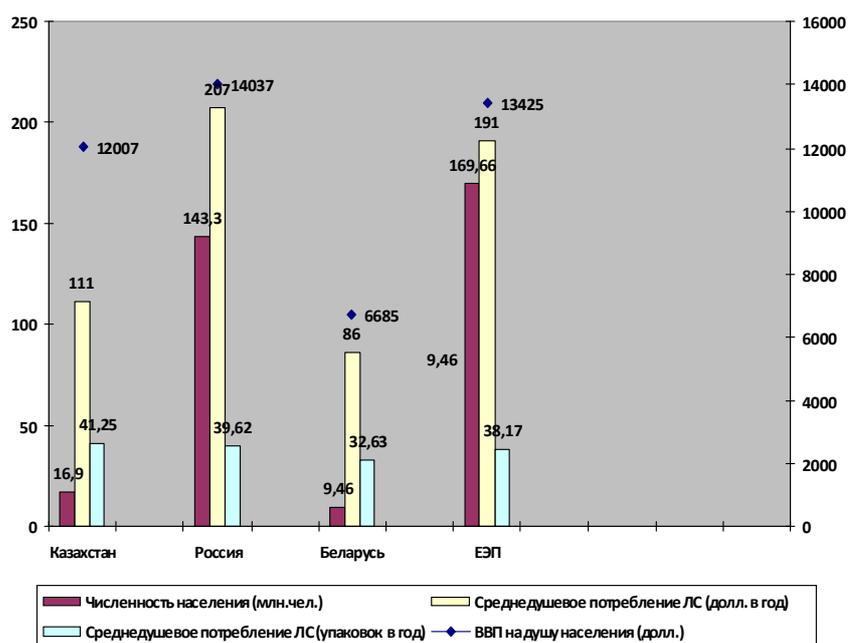


Рисунок 1. Среднедушевое потребление ЛС и ВВП на душу населения в Казахстане, России, Беларуси (Составлено автором по источнику)

Примечание - Составлено автором на основе [3]

Таблица 2 - Среднедушевое потребление ЛС и ВВП на душу населения в разных странах мира

№	Наименование страны	Среднедушевое потребление ЛС
1	Китай	38
2	Беларусь	86
3	Бразилия	115
4	Казахстан	111
5	Россия	207
6	Италия	240
7	Испания	278
8	Великобритания	223
9	Франция	416
10	Германия	431
11	Канада	512
12	Япония	786
13	США	770

Примечание – Составлено автором по источнику: Зайченко Е., Прогноз погоды на российском фармацевтическом рынке //Рынок БАД. – 2011. - №2 (62). – С.27. [3]

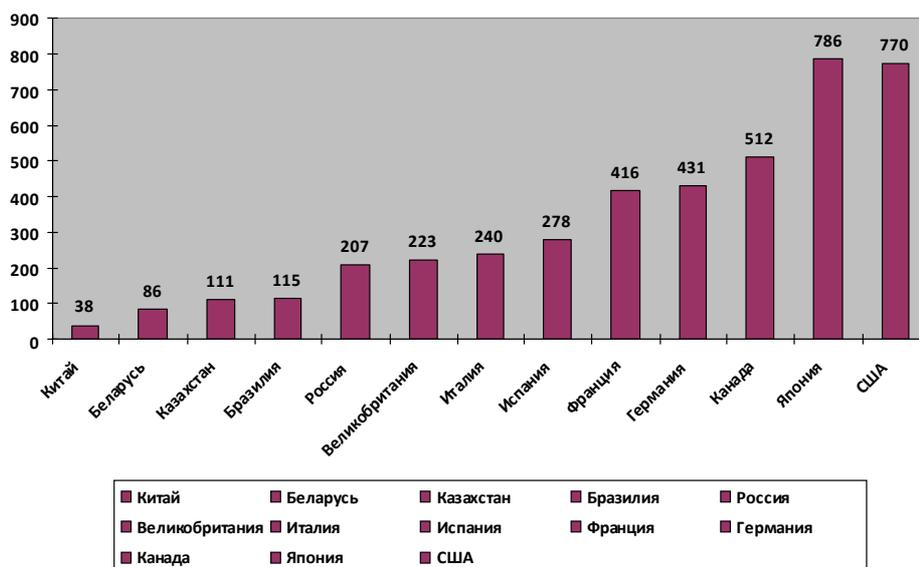


Рисунок 2. Среднедушевое потребление ЛС и ВВП на душу населения в разных странах мира
Примечание - Составлено автором на основе [3]

Фармацевтическая индустрия переживает сегодня важнейший этап в своей эволюции. Фармацевтические компании столкнулись с рядом новых трудностей в своей деятельности: резкое повышение затрат на научные исследования и разработки, установление различных запретов регуляторами рынков, мировые экономические трудности - все это делает создание новых лекарственных препаратов гораздо более сложным процессом, чем прежде. В этих условиях крупные фармацевтические компании прикладывают все усилия для глобализации процесса научных исследований и разработок. Республика Казахстан - имеющая большую территорию, выгодное географическое положение и богатые недра, является самой стабильной и экономически благополучной республикой в Центральной Азии. Руководство страны держит курс на развитие обрабатывающих отраслей промышленности. Благодаря этому со временем Казахстан станет одной из самых экономически развитых стран. В мировых масштабах фармацевтический рынок Казахстана весьма незначителен (порядка 800 млн.долл.США или 0,1% мирового рынка).⁴

Потребление готовых лекарственных средств на душу населения ниже уровня развитых стран в 6-12 раз, что свидетельствует о большом потенциале роста лекарственного рынка. Таким образом, Казахстан является перспективной "площадкой" для роста фармацевтической индустрии. Особая роль в этом процессе принадлежит ряду азиатских стран. Китай, Индия, Корея, Тайвань являются наиболее благоприятными странами для разработки и производства фармацевтической продукции. На первом месте среди стран, стремящихся преодолеть превосходство Запада на мировом рынке лекарственных средств, находится Индия, на втором - Китай, на третьем - Бразилия. Они имеют большой научный потенциал, огромный внутренний рынок и меняют стратегию в области производства лекарств. Рост развивающихся рынков Китая и Индии окажет положительное воздействие на стоимостные показатели мирового фармацевтического рынка, а также в Китае и Бразилии темпы прогресса фармацевтической индустрии ниже, чем в Индии, но здесь также начались масштабные преобразования и несомненно, все ресурсы для этого имеют и страны СНГ, в частности, Казахстан, таблица 3.⁵

Таблица 3 - Прогноз развития фармацевтического рынка в целом (Подушевые расходы на фармацевтическую продукцию)

	2009	2010	2014		2020		2020/2014
	\$	\$	\$	% потреб. расходов	\$	% потреб. расходов	Рост, %
Мир в целом	67	139	154	3	271	3	176
США	678	1246	1314	4	2147	4	163
ЕС	139	273	297	1	392	2	132
Япония	337	547	647	2	1234	3	191
Китай	15	56	69	4	212	5	307
Индия	7	19	22	2	51	3	231
Россия	12	122	153	2	422	3	276
Бразилия	54	218	260	3	473	4	182
Южная Африка	34	94	103	2	156	2	152

Примечание – Красильников В.А. Модернизация. Зарубежный опыт и уроки для России. Москва, 2014г.-73-85с. [5].

Тенденции развития фармацевтических рынков стран Единого экономического пространства - это:

- внедрение систем управления качеством на основании унифицированного международного стандарта GMP, гармонизированного с GMP Европейского союза;

- рост рынка за счет роста цен на лекарственные средства (ЛС) в нерегулируемом сегменте;

- сокращение продаж дешевых ЛС, увеличение продаж дорогих ЛС (рост средней стоимости упаковки);

- увеличение объема продаж ЛС в натуральном выражении (в упаковках) в среднем на 1% за год;

- увеличение издержек производителей в отсутствие достаточного объема высокорентабельных инновационных препаратов казахстанских производителей, ориентированных на производство малорентабельных непатентованных ЛС и вынужденных конкурировать за счет более низких цен;

- низкая маржинальность сегмента, связанная с государственным регулированием и конкуренцией в секторе дистрибуции, где оптовая наценка составляет в среднем 30% от цены производителя;

- увеличение государственного финансирования бесплатного обеспечения ЛС в 2 раза с 2015 года.

Основная задача настоящей Стратегии Республики Казахстан состоит в формировании и поддержании силами обеспечения национальной безопасности внутренних и внешних условий, благоприятных для реализации стратегических национальных приоритетов.

Стратегические национальные приоритеты направлены на обеспечения национальной безопасности, по которым реализуются конституционные права и свободы граждан РК, осуществляющие устойчивое социально-экономическое развитие и охрану суверенитета страны, её независимости и территориальной целостности.

Национальные экономические интересы Республики Казахстан являются совокупностью внутренних и внешних потребностей государства в обеспечении защищенности и устойчивого развития личности, общества и государства. На обеспечение национальных интересов Республики Казахстан негативное влияние будут оказывать вероятные рецидивы односторонних силовых подходов в международных отношениях, противоречия между основными участниками мировой политики, усилится глобальное информационное противоборство, возрастут угрозы стабильности индустриальных и развивающихся стран мира, их социально-экономическому развитию.6

Выявлены элементы национальных интересов фармацевтической индустрии, где элементом развития является национальная фармацевтическая отрасль

Национальные интересы и стратегические национальные приоритеты Республики Казахстан на долгосрочную перспективу заключаются:

- в развитии демократии и гражданского общества, повышении конкурентоспособности национальной экономики;

- в обеспечении незыблемости конституционного строя, территориальной целостности и суверенитета страны;

- внутренние и внешние суверенные потребности государства в обеспечении национальной безопасности реализуются через стратегические национальные приоритеты.

Развитие национальной фармацевтической индустрии рассматривается как непрерывный процесс, предполагающий совершенствование сферы разработок производства и продвижения фармацевтической продукции в стране, который в условиях динамических изменений на внутреннем и внешних рынках обеспечивает национальные интересы государства и положительно влияет на укрепление здоровья нации. 7

Список литературы:

1. Балашов, А.И. Проблемы гармонизации интересов фармацевтического бизнеса с задачами устойчивого социально-экономического развития / А. И. Балашов // Вестник ИНЖЭКОНа. -2009. - № 7(34). - С 253-255с.

2. Балашов, А.И. Противоречия государственной политики в области регулирования цен на лекарственные средства: проблемы и пути их решения / И.Д. Котляров, А.И. Балашов // Вопросы экономики. - 2011. - № 10. - 142-154с.

3. Зайченко Е., Прогноз погоды на российском фармацевтическом рынке //Рынок БАД. - 2011. - №2 (62). - .27с.

4. А.Кошанов "Последовательная и предсказуемая внешняя политика - продвижение национальных интересов и укрепление региональной и глобальной безопасности"/ А.И. Аманжолов // Вестник. -2013. - № 7(34). - 253-255с.

5. Красильников В.А. Модернизация. Зарубежный опыт и уроки для России. Москва 2014г.- 73-85с.

6. Новые партнеры Латинской Америки - Китай, Южная Корея, Индия, ЮАР. Отв. ред. В.А. Теперман. - М.:ИЛА РАН, 2005. - Аналитические тетради №18,- 110с.

7. Национальные экономические интересы в системе отношений глобализации// А: Институт экономимики НАН РК "Экономика", 2012. - № 2, - 125с.

Қуандық АЙНАБЕК, доктор экономических наук, профессор, действительный член Международной академии информатизации, полный член Европейской академии естествознания, директор Научно-исследовательского института новой экономики и системного анализа при КЭУК. 100009, г. Караганда, ул. Академическая, 9, ainabek@mail.ru, +7721244-16-24(6500).

СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ В МЕТОДОЛОГИИ АНАЛИЗА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА²

В статье рассматриваются различные подходы авторов в совершенствовании методологии анализа человеческого капитала. Предлагаются методы определения стоимости жизни человека, как фактора влияющего на развитие человеческого капитала. Исследованы подходы оценки домохозяйств, пути их развития и воздействия на формирование человеческого капитала.

Ключевые слова: анализ человеческого капитала, методология, современные подходы.

Қуандық АЙНАБЕК, экономика ғылымдарының докторы, профессор, халықаралық ақпараттандыру академиясының нағыз мүшесі, Еуропалық жаратылыстану академиясының толық мүшесі, ҚҚЭУ жанындағы Жаңа экономика және жүйелік талдау ғылыми зерттеу институтының директоры, 100009, Қарағанды қ., Академическая көш, 9, ainabek@mail.ru, +7721244-16-24(6500).

ТАЛДАУ ӘДІСТЕРІ АДАМИ КАПИТАЛДЫҢ ҚАЗІРГІ ЗАМАНҒЫ ТӘСІЛДЕРІ

Мақалада авторлардың адам капиталын талдау әдістемесін жетілдіру әдістері қарастырылған. Адам капиталының дамуына әсер ететін факторы ретінде адам өмірінің құнын анықтау әдістері ұсынылған. Бағалау тәсілдері үй шаруашылығын, олардың дамуы мен адами капиталды қалыптастыру әсер зерттелген.

Түйінді сөздер: адами капиталды талдау, әдістемесі, ағымдағы тәсілдер.

Kuandyk AINABEK, Dr. of Economics, Prof. of Economics, Academician of International Academy of Informatization., the director of Research institute of new economy and the system analysis at KEUK. 100009, Karaganda, Akademicheskaya St., 9, ainabek@mail.ru, +7721244-16-24(6500).

MODERN APPROACHES TO ANALYSIS METHODOLOGIES HUMAN CAPITAL

The article deals with different approaches to improve the methodology of the authors of the analysis of human capital. The methods of determining the value of human life as a factor affecting the development of human capital. Assessment approaches investigated household, their development and the impact on human capital formation.

Keywords: analysis of human capital, methodology, current approaches.

Постановка проблемы выражается в определении современных подходов в методологии анализа человеческого капитала. Современные подходы в методологии анализа человеческого капитала, исходя из определения его содержания, можно подразделить на основные направления исследования 1) человека как капитал; 2) рассмотрение а) факторов или б) компонентов его содержания в качестве проявления человеческого капитала; 3) определение способности к труду - трудовой потенциал работника (хозяина процесса труда) в качестве товара-капитала.

Анализ последних исследований и публикаций. Первое направление "человек как капитал" предопределяет учет затрат предпринимателем на содержание только наемного работника на основе договора оплаты за труд. В данном случае полностью исключается рассмотрение экономических отношений между предпринимателем-капиталистом и наемным работником по поводу научного и справедливого распределения добавленной и

прибавочной стоимости, дохода и прибыли. Как правило, в вышеприведенном варианте диктует условия предприниматель-капиталист по условиям найма и оплате труда. Это, к сожалению, существует в странах СНГ, Евразийского экономического союза, результатом чего является диспропорции в распределении доходов в масштабе национальной и региональной экономики.

Проблема воспроизводства полной стоимости человеческого капитала все острее становится в развивающихся странах, где степень эксплуатации наемных работников довольно высокая, зашкаливающая от 200 до 500 и более процентов, и их жизнь практически не защищена. Поэтому собственник смотрит на наемного работника как на орудие, которое нужно максимально эксплуатировать, а по степени износа выбрасывать на свалку. Таких примеров множество, как в пространстве СНГ, ЕАЭС, так и Казахстана. Но история показывает, что такая психология собственников, вытекающая из традиционных правил

² Статья подготовлена по материалам темы: "Развитие человеческого капитала моногородов в современных условиях индустриально-инновационного и интеграционного развития Казахстана: методология и практика" по программе фундаментальных и прикладных исследований, финансируемых в рамках программно-целевого и грантового финансирования МОН РК за № 5163 ГФЧ на период 2015 -2017 годы.

игры в масштабе государства, приводят к стагнации и антагонизму в развитии экономики и общества[1]. Ярким примером в просторах СНГ последствий антагонистических противоречий в экономике и обществе может служить современная Украина. Данное государство не только приблизилось к банкротству, но происходит раскол страны.

По этому поводу белорусские ученые С.А. Кристиневиц, А.М. Омелянюк подчеркивают, что "развитие человечества само привело себя к жесточайшему ограничению, сознательно, шаг за шагом усиливая подчинение труда капиталу. Вся жизнедеятельность человека подчиняется функционированию, техническому осуществлению производственных процессов. Жизнь, земное время, отведенное человеку для существования, подразделяется на затраты времени на труд и затраты времени на свободное время"[2, с.11]. Далее они отмечают, что "при этом индивидуальный выбор предпочтения выбора одного из двух данных видов времяпровождения определяется соотношением предельной доходности труда и реальной заработной платой. При условно-безграничном количестве трудовых ресурсов предельная доходность труда (по правилу оптимального соотношения факторов производства - минимальных издержек или максимальной прибыли) зависит от соотношения предельной доходности условно-постоянного фактора - капитала к его цене (реальной процентной ставке)"[2, с.11]. И эти данные и положения белорусские авторы представляют через экономическую модель[2, с.11]:

$$\underline{MRP}_L = \underline{MRP}_K$$

$$w \qquad i$$

где: \underline{MRP}_L - предельная доходность труда; \underline{MRP}_K - предельная доходность капитала; w - ставка реальной заработной платы; i - доход от банковского процента.

Затем они приходят к логическому выводу, что "при условной постоянности количества капитала (ограничение краткосрочного периода) и условной постоянности дохода от банковской процентной ставки (экзогенной для производственного сектора в силу его зависимости от финансовой системы) мы получаем, что предельная доходность труда (в условиях несовершенной конкуренции и средняя производительность труда) а, следовательно, и численность занятых зависит от производительности капитала.

В то же самое время, реальная заработная плата находится в прямой зависимости от реальной банковской процентной ставки. Эта зависимость показывает еще одну подчиненность труда (его цены) от производного капитала или рынка денег. Эту зависимость обнаружил еще Дж. Кейнс, когда критиковал постулаты неоклассического рынка совершенной конкуренции. Анализируя данную ситуацию, легко прийти к выводу о том, что не только труд как фактор производства полностью в данных условиях будет подчинен капиталу. Но и вся жизнедеятельность главного субъекта экономических отношений - человека - будет

подчиняться и зависеть от экономической "жизнедеятельности" капитала. И чем далее шел прогресс, тем в большей степени развивалась привязка человека к капиталу. У К. Маркса это были "цепи и кандалы" (специализация и разделение труда), в наше время это возможность для социально-диспропорционального распределения национального дохода и эксплуатации.

У К. Маркса единственным выходом из сложившейся ситуации было лишь революционное изменение существующей хозяйственной системы с ликвидацией частной собственности и искусственно сформированной диктатурой пролетариата. Западный мир выбрал другой путь - построение гражданского общества с встроенными защитными стабилизаторами - демократия, плюрализм мнений, социальный контроль, свобода прав человека, социальная ответственность и другие. Эти неэкономические категории исключены из экономического анализа, однако, они дают положительный эффект в экономической политике, а следовательно, должны стать ее экономическими детерминантами"[2, с.10-12]. На наш взгляд, сама практика жизни показала, что есть пути гармонизации социально-экономических отношений.

Второе направление: "факторы и компоненты его содержания в качестве проявления человеческого капитала" обуславливают учет воздействия внешней среды и внешних факторов. В этом случае с подачи идей американскими учеными Т. Шульцем и Г.Беккером стали учитывать внешние факторы, позволяющие повышать эффективность человеческого капитала на основе развития общего и профессионального образования, культуры и так далее.

Т. Шульц занимался проблемами борьбы с бедностью в аграрных странах. Он отходил от традиционных подходов в объяснении распространения бедности в этих странах только природными факторами. Т. Шульц считал, что ключевым средством борьбы с бедностью относится рост квалификации аграрных работников, что привело Т.Шульца к раскрытию содержания человеческого капитала, которое определило как приобретенные человеком ценные навыки и способности, что можно развить соответствующими вложениями[3].

Другой известный американский ученый Г.Беккер на основе авторской модели распределения личных доходов, учитывающая кривые спроса и предложения на инвестиции в человеческий капитал, показал зависимость в долгосрочном периоде между уровнем образования и заработной платой наемного работника в сторону увеличения, то есть, чем выше уровень образования работника, тем выше его заработная плата[4; 5, с.14].

Некоторые российские ученые также, и в частности И.В. Ильинский, включают в структуру человеческого капитала информационный, интеллектуальный и коммуникационный капиталы, капиталы здоровья и культуры, образования и т.д.[6;5, с.21].

Здесь хочется отметить, что очень сложно и порой невозможно количественно оценить воздействие всех факторов и составляющих частей человеческого капитала в мезо и макроуровнях. Об этом российский автор М.А. Тобиен пишет следующее: "Использование представленных оценок (человеческого капитала)ЧК, полученных на основе тестов, непосредственно оценивающих навыки и компетенции населения, лимитировано, во-первых, тем, что это трудоемкая и ресурсоемкая процедура. Поэтому такие оценки доступны лишь для ограниченного круга стран и для отдельных временных точек.

Во-вторых, по мнению многих исследователей, то обстоятельство, что эти оценки часто противоречат и друг другу, и более привычному ряду натуральных показателей запаса, таких как накопленное число лет обучения и доли лиц с образованием того или иного уровня, скорее запутывает ситуацию, чем продвигает вперед к решению задачи измерения ЧК. Поэтому сегодня в ряду натуральных измерителей преобладают оценки количества образования, составляющие основу для денежных оценок накоплений ЧК" [7, с. 9-10].

Далее М.А. Тобиен дает оценку затратному методу определения человеческого капитала. Он подчеркивает, что "затратный метод расчета стоимости ЧК позволяет на основе статистических данных рассчитывать накопление инвестиций в человека. Данный метод, предложенный Дж. Кендриком и Т. Шульцем, основан на подходе, согласно которому инвестиции в человека включают затраты семьи и общества на воспитание детей до достижения ими трудоспособного возраста и получения определенной специальности, на переподготовку, повышение квалификации, здравоохранение, на миграцию рабочей силы и др. [8;9; 7, с.10; 10, с.337]. Однако, следует отметить, что затратный метод, несмотря на всю полноту учета затрат по формированию ЧК, малоприменим в практических расчетах. Он не отражает реального объема ЧК, задействованного в трудовом процессе, несовершенен из-за условности и отсутствия статистического сопровождения включаемых затрат, дает завышенные результаты вследствие отнесения затрат на культурное развитие личности к образовательной, а не к культурной составляющей капитала человека, не учитывая при этом моральный износ ЧК (устаревание знаний и навыков). Кроме того, в ... условиях нестабильных цен метод не позволяет производить инвентаризацию затрат разных периодов без учета инфляционной составляющей и сопоставлять в дальнейшем со стоимостью эпизодически переоцениваемого основного производственного капитала"[7, с.10; 10, с.337-340].

Далее и другие авторы с критическим обзором высказывались по поводу оценки человеческого капитала(ЧК). Так, российские ученые Кириянов Д. А., Сухарева Т. Н. отмечали, что "... в настоящее время среди многочисленных вариаций оценки ЧК не существует той, которая соответствовала бы его реальному объему. Причиной этому служит, во-

первых, несовершенство технологий измерения, математических моделей, трудности статистического учета. Во-вторых, для достоверности оценки ЧК необходим учет ряда действующих факторов, которые в принципе оценить невозможно"[10, с.337].

В связи с вышеприведенным можно отметить, что второе направление: "факторы и компоненты его содержания в качестве проявления человеческого капитала" дает возможность расширить объем исследования факторов и компонентов для оценки человеческого капитала, однако остаются и возникают проблемы объективного и более полного его подсчета, нахождения путей оптимизации затрат, повышения эффективности с учетом глубинных взаимосвязей всех составляющих его структуры и внутренних, внешних факторов развития.

Третье направление: "трудовой потенциал хозяина процесса", предлагаемое нами, в качестве товара-капитала позволяет оптимизировать затраты и повысить эффективность посредством учета внутренних и внешних факторов, создающих условий к инновационному развитию компании, региона и национальной экономики в рамках равноправных экономических отношений между хозяином собственности средств производства и хозяином процесса труда посредством научного и справедливого распределения дохода, добавленной и прибавочной стоимости, прибыли.

Для того чтобы реализовать принцип справедливого распределения дохода между собственником средств производства и наемным работником, или по новым терминологиям - это отношения между хозяином собственности и хозяином процесса труда, нужно исходить из экономических показателей: стоимости жизни человека, прожиточной нормы человека, дохода фирмы, валового внутреннего продукта(ВВП), уровня рентабельности, соотношения между зарплатой и прибылью в добавленной стоимости как в прогрессивных компаниях и высокоразвитых странах. Также важным являются показатели учета свободного времени и гармонизации отношений свободного и рабочего времени для создания условий эффективного и инновационного развития в современных интеграционных условиях.

Выделение нерешенных ранее частей общей проблемы. Объективное определение стоимости жизни человека, как важного показателя в экономических отношениях собственников, монополистов и фирм к наемному работнику, хозяину процесса труда, позволит ориентироваться в направлении справедливого распределения доходов между ними, гармонизации интересов и в итоге снятие антагонистических противоречий. Естественно, стоимости жизни человека непосредственно влияет на воспроизводство трудовых ресурсов и человеческого капитала.

Цель исследования выражается в определении современных подходов в методологии анализа человеческого капитала.

Основные результаты исследования. Наемные работники представляют большинство населения страны, и они являются хозяевами инновационных,

экономических и производственных процессов. Поэтому в Казахстане и ЕАЭС государство должно в законодательной форме утвердить порядок определения стоимости жизни человека, чтобы изменить отношения собственников, монополистов и фирм к наемному работнику, тем самым направить развитие экономики на социальную, гуманистическо-цивилизованную и инновационную ориентацию развития человеческого капитала. От этого будет зависеть конкурентоспособность страны, фирм, процветание общества и повысится статус труженика.

Здесь нужно помнить, что человек является целью и исходным, основным элементом, или ядром экономической системы и общественного хозяйствования. Поэтому оценка его жизни в стоимостном выражении необходима, как основного элемента, тем более, если человечество развивается в условиях рынка и социальной ориентации экономики, где должны быть гармонизированы отношения собственника и наемного работника, и государства. Такой подход позволит качественно подняться на новый уровень развития экономики и общества, человека, трудового капитала. Подтверждение этому можно найти в высокоразвитых странах: Японии, Швеции, Финляндии, США и других. Так, например, экономический эквивалент жизни среднестатистического человека в 2005 году в США составил 2,63 млн. долларов, в Швеции - 2,48 млн. долларов, в Великобритании - 2,32 млн. долларов. В целом в экономически развитых странах оценки жизни человека колеблются от 1 до 9 млн. долларов, а фактические выплаты семьям погибших составляют от 0,5 до 100 млн. долларов в расчете на одного погибшего[11]. Некоторые российские авторы отмечают, что "диапазон изменения стоимости жизни ... за рубежом при ее определении по сумме страхования составляет 130тыс. долл. - 5 млн. долл. США[12].

Такая расценка жизни человека заставит любого собственника, предпринимателя, государственного чиновника думать, в первую очередь, о безопасности своего наемного работника, за которых они должны отвечать.

А как обстоят дела в Казахстане и России по поводу экономического эквивалента жизни среднестатистического человека? Из практики жизни видно, что жизнь россиян и казахстанцев оцениваются намного дешевле, можно сказать, что она искусственно занижена, поскольку политика направлена на защиту интересов собственников, предпринимателей, при этом грубо нарушая права наемных работников, таких же равноправных граждан страны.

Если обратиться к данным из практики стран ЕАЭС в качестве примера, то страховщики отмечают, что "в среднем человеческая жизнь в России оценивается приблизительно в 3 млн. рублей. Данные опроса показали, что средний размер компенсации зависит от принадлежности респондента к той или иной имущественной группе. Если в нижних имущественных группах средний размер

компенсации находится на уровне 2,6-2,7 млн. рублей, то в верхней имущественной группе этот показатель составляет 4,25 млн. рублей. Пока только выплаты родственникам погибших на шахте "Ульяновская" (3,2 млн. рублей) соответствуют этим запросам"[11].

В Казахстане также есть конкретный пример, где женщины, чьи мужья погибли 20 сентября 2006 года во время взрыва на шахте им. Ленина в городе Темиртау, предъявили иски за моральный вред АО "Миттал Стилл Темиртау", которые оценили свои потери в 7 млн. тенге для каждой. Но все семьи погибших горняков получили компенсации в размере 10 годовых зарплат. Администрация АО "Миттал Стилл Темиртау" утверждает, что выплатила им по 2,8 млн. тенге (или 608,7 тыс. российских рублей) на приобретение жилья. Кроме того, были закрыты все кредиты, которые брали погибшие шахтеры, оплачена учеба детей-студентов и тех, кто пожелал учиться. Поэтому компания не намерена увеличивать размеры компенсаций. Однако эти пострадавшие семьи рабочих считают, что полученные компенсации не соответствуют размерам нанесенного морального вреда[13]. Такое сомнение в оценке жизни граждан Казахстана, но и России говорит о том, что отсутствует научная методология определения этого феномена.

Так, в прессе пишут: "На данный момент единой методики подсчета эквивалента стоимости человеческой жизни в России нет. По каждому случаю страховая сумма рассчитывается индивидуально, и, даже если случаи похожи, выплаты родственникам погибших очень разнятся. Социологическое исследование с целью выявить экономический эквивалент стоимости человеческой жизни в России провели эксперты "Росгосстраха". Опрос населения показал, что почти 90 % жителей страны считают недостаточными суммы, которые власти сейчас выплачивают родственникам погибших в катастрофах. Но сумма, которую они считают приемлемой, более чем в десять раз ниже той, которую принято платить в США в аналогичных случаях"[11].

Стоимостная оценка жизни граждан оцениваются страховщиками в основном исходя из величины заработной платы и дохода получаемого жертвой несчастного случая на производстве или по причине услугодателей за определенный период, к примеру, 10-30 лет. Здесь также учитывается размер страховки жизни клиента, попавшего в такую ситуацию со смертельным исходом. И от этого разнятся суммы компенсаций в вышеприведенных примерах по странам Запада.

По данному поводу С.Гуриев писал, "что ценность жизни равна величине "человеческого капитала" - того, сколько данный человек производит добавленной стоимости за всю свою жизнь", при этом вторым компонентом в определении стоимости жизни предлагается им средняя продолжительность трудовой деятельности, которая равна около 40 лет [14]. Далее, пробуя найти правильный вариант, он подчеркивает, что "можно попробовать оценить жизнь россиянина, экстраполируя американские данные. Анализ показывает, что при увеличении

дохода в X раз ценность жизни увеличивается лишь в квадратный корень из X. Таким образом, ценность жизни россиянина примерно в 3,5 (квадратный корень из соотношения ВВП на душу населения в России и Америке) раза ниже, чем ценность жизни американца"[14].

Здесь отметим, что точка зрения С.Гуриева по поводу определения стоимости жизни человека, где выявляется использование величины добавленной стоимости на душу населения, полностью совпадает и с нашим решением. Однако по поводу второго компонента нами предлагается не средняя продолжительность трудовой деятельности, которая равна около 40 лет, а средняя продолжительность жизни граждан страны (60-65 лет в зависимости от уровня жизни стран). Нужно оценивать не только по вкладу человека в национальную экономику, но и в целом его стоимость за среднюю продолжительность жизни граждан страны на основе ВВП на душу населения, поскольку и последний показатель учитывает долю каждого в общих результатах. Поэтому, на наш взгляд, будет корректно использовать в определении стоимости жизни человека эти два показателя.

Далее стоимостная оценка жизни граждан не должна иметь в качестве основы исходную величину заработной платы, поскольку дифференцированные её размеры представляются дискриминацией значимости жизни каждого гражданина страны, где государством декларируется их равенство и равноценное право на жизнь. Основой расчета стоимости жизни (S) должен быть показатель ВВП на душу населения (Y^*) и средняя продолжительность жизни граждан страны (R). И она тогда определяется как произведение ВВП на душу населения (Y^*) и средней продолжительности жизни гражданина (R): $S = Y^* \cdot R$.

Более состоятельные граждане могут застраховать свою жизнь на большую сумму, чем на ту величину, которую должно гарантировать государство законодательно, а выплачивать обязаны будут непосредственные виновники трагедии и страховые компании. Если показатель ВВП на душу населения (Y^*) равен 12276 долл. США за 2014 год в Казахстане и средняя продолжительность жизни составляет 63 года, то стоимости жизни (S) гражданина Казахстана должна быть оценена в $\$12276 \cdot 63 = 773388$ долл. США[15, с. 9]. Исходя из стоимости жизни, государство должно строить всю социальную политику, дорожа жизнью сограждан, создавая условия полноценного развития человеческого капитала. Далее оценка увечья, производственной травмы (Т) должна исходить от величины стоимости жизни, корректируя на основе коэффициента (k) учета степени ущерба здоровью, которая должна колебаться от 1 до 0 и плюс пособие по инвалидности на каждый год жизни (p). Размер пособий по инвалидности должен исходить от величины средней заработной платы и составлять, как минимум, треть от неё. Тогда $T = S \cdot k + p$.

Если сравнивать показатели стоимости жизни граждан Казахстана и стран Запада, то разница будет ощутимая, поскольку ВВП на душу населения у них

намного выше, а также доходы и заработная плата, и средняя величина продолжительности жизни.

Наши оппоненты могут возразить по поводу того, что необходимо снизить величину продолжительности жизни граждан страны (R) на уже прожитую часть. С одной стороны, это вроде бы правильно, но в таком случае не учитывается созданная им части дохода, которая должна была бы ему сполна возмещена, с учетом его доли от общего богатства страны. Непрожитая часть от средней продолжительности жизни человека идет в счет только по той причине, что он, имевший такой потенциал, предписанный государством, должен был воспитать и вырастить детей для обеспечения и воспроизводства населения и экономики во временном пространстве. Поэтому компенсация за потерю члена семьи должна быть выплачена сполна для продолжения рода, роста населения, формирования будущего человеческого капитала. Здесь нужно подчеркнуть особо, что именно рост населения, трудовых ресурсов и уровень управления обществом и экономикой определяют конкурентоспособность страны. Это подтверждается бурным развитием Китая.

Далее отметим также то, что необходимо внести в законодательство право получения эквивалента стоимости жизни погибшего на производстве, или от вредных услуг, только членам семьи, а не последующим родственникам.

Тем самым, зная научно обоснованную оценку стоимости жизни и увечья, производственной травмы, нужно отстаивать права совместно с профсоюзами, депутатами, адвокатами, партиями и международными организациями, выражающими интересы человека и граждан страны. Единая методология определения стоимости жизни позволит в век глобализации социально ориентированным странам в просторах ЕАЭС на деле бережно относиться к человеку, трудовому капиталу, создавая цивилизованные условия гармоничного развития личности и гуманизации общества[1].

В формировании социальной и инновационной ориентации экономики важным индикатором развития становится обеспечение жизненно необходимых условий развития человеческого капитала, граждан страны. Традиционно к этому показателю относят прожиточный минимум, минимальный уровень заработной платы, размеры пособий по безработице и пенсий, уровень занятости, безработицы, обеспеченности жильем, доступность к медицинским, образовательным услугам и другим социальным благам.

Так, например, по данным МОТ, уровень безработицы в ближайшие годы продолжит расти. К 2019 году уже более чем 212 млн человек будут безработными (сегодня их 201 млн). Об этом говорится в новом докладе Международной организации труда (МОТ) "Перспективы в сфере глобальной занятости и социальной сфере на 2015 год". Доля работников с нестабильной занятостью в мире может составлять более 1,5 млрд человек, что эквивалентно половине (50 процентов) общей численности мировой рабочей силы. Эксперты

Международной организации труда (МОТ) - специализированное агентство системы ООН, которое ставит целью реализацию принципов социальной справедливости, международно-признанных прав человека и прав в сфере труда, также отмечают, что лишь немногие работающих бедных - тех, кто трудится, но живет менее чем на 2 долл. США в день на человека - смогли выбраться из нищеты. Они подчеркивают, что не были созданы достойные и производительные рабочие места, чтобы работающие бедные и их семьи могли выйти из порога нищеты и бедности[16].

За последнее десятилетие экономический рост в большей степени привел к росту производительности труда и в меньшей - к росту занятости. Производительность труда в мировом масштабе увеличилась на 26 процентов, а число работающих в мире выросло лишь на 16,6 процента. Чтобы сдержать или снизить уровень безработицы, необходимо усилить взаимосвязь между экономическим ростом и созданием рабочих мест. Создание именно достойных и производительных рабочих мест, а не просто рабочих мест - залог снижения безработицы и сокращения числа семей, работающих, но живущих в бедности. Это, в свою очередь, создаст предпосылки для будущего развития и экономического роста[16].

Здесь уместно привести высказывание Генерального секретаря Международной конфедерации профсоюзов Шаран Барроу на страницах журнала международного валютного фонда, которая писала, что "в совместном докладе, подготовленном в сентябре 2014 года МОТ, Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и Всемирным банком (ILO, OECD, World Bank; 2014), отмечается это явление, а также то, как именно оно препятствует быстрому восстановлению экономики и усиливает неравенство: "Рост заработной платы значительно отстает от роста производительности труда в большинстве стран Группы 20-ти. Снижение доли оплаты труда в доходах, которое происходило в большинстве стран Группы 20-ти в течение последних десятилетий?, продолжается в некоторых из них, в то время как в других доля оплаты труда остается неизменной. Во многих странах Группы 20-ти усиливается неравенство в заработной плате и доходах ... Восстановление экономического роста ... зависит от восстановления спроса, а это, в свою очередь, требует более активного создания рабочих мест и роста заработной платы"[17, с.32-33]. Далее она отмечает: "В соответствии с результатами глобального опроса общественного мнения, проведенного Международной конфедерацией профсоюзов (МКП) в 14 странах, только половина респондентов считает, что представители следующего поколения смогут найти себе достойную работу. Восемьдесят два процента утверждают, что их доходы отстают от роста стоимости жизни или не меняются, а половина работающих семей говорит, что они не могут угнаться за темпами роста стоимости жизни. Семьдесят восемь процентов полагают, что экономическая система

благоприятствует богатым и не является справедливой для большинства людей"[18; 17, с.32].

Растущие объемы мировой экономики, увеличение населения с 6,6 до 8 млрд. человек в 2030 году, усиление колоссальной нагрузки на окружающую среду, необходимость обеспечения устойчивого развития, ускоренного внедрения новых технологий, природные и климатические изменения, а также социальные, осложняют разрешение нарастающих проблем, препятствуют своевременной реакции государств и человечества на современные вызовы в эпоху глобализации. По прогнозу экспертов с 2005 по 2030 гг. объем мировой экономики возрастет более чем в два раза, с 35 до 72 трлн. долл. США. Он возрастет по оптимистическому варианту уже к 2020 году почти в три раза[19]. И здесь возникает вопрос: сможет ли международное сообщество при таких темпах повышения производительности труда в глобальном масштабе обеспечить достойную жизнь главному производителю-человеку, ликвидировать бедность во всем мире? Если не изменить сознание и мышление собственников, высокопоставленных государственных и надгосударственных чиновников, а также "правила игры" в отношении между собственниками и наемными работниками, госчиновниками и последними в реализации социальной справедливости, гуманизации и социализации экономики, то позитивного ответа и результата не будет на вышеприведенный вопрос.

Труднодоступность жилья основной массе населения Казахстана, а также стран СНГ, ЕАЭС, ничтожно малые размеры пособий по безработице и инвалидности, и минимальной заработной платы и доходов, получаемые большинством трудящихся, не позволяют достойно жить гражданам и считать себя полноценным человеком, поскольку ограничения потребностей до минимума приводят к рабской, маргинальной психологии, падению нравов до инстинктов животного уровня.

Так, например, пособия по безработице, основанные на нормативах прожиточного минимума являются порочными, поскольку ограничивают людей в стремлении к развитию. Из разъяснительного положения Министерства труда и социальной защиты населения Республики Казахстан, прожиточный минимум определяется как необходимый минимальный денежный доход на одного человека, равный по величине стоимости минимальной потребительской корзины. Минимальная потребительская корзина представляет собой минимальный набор продуктов питания, товаров и услуг, необходимых для обеспечения жизнедеятельности человека в натуральном и стоимостном выражении. Она состоит из продовольственной корзины и фиксированной доли расходов на непродовольственные товары и платные услуги. Продовольственная корзина рассчитывается уполномоченным государственным органом по статистике по научно-обоснованным физиологическим нормам потребления продуктов питания, утверждаемым уполномоченным органом в области здравоохранения. В продовольственной

Таблица 1 - Индикаторы уровня жизни населения Республики Казахстан за 2003-2013 гг.

Индикаторы, (годы)	2003	2005	2007	2009	2011	2013
Среднемесячная номинальная заработная плата (долл. США)	155	256	428	456	614	717
Оценка номинальных денежных доходов населения в среднем на душу в месяц (тенге)	10533	15787	25226	34 282	45 435	56 235
Среднемесячный прожиточный минимум населения (тенге)	5128	6014	9653	12 660	16 072	17 789
Удельный вес трудовых доходов в денежных доходах населения (%)	76	77	82	80	81	81

Составлено на основе источника: [20, с. 5]

корзине содержится 43 наименования продуктов питания: мясные, рыбные, молочные, масложировые, хлебные, плодоовощные их виды, яйца, сахар, чай, специи и другие. Стоимость минимальной продовольственной корзины определяется путем умножения минимальных норм потребления продуктов питания для различных половозрастных и социально-демографических групп населения на средние цены регистрации в представительных объектах розничной торговой сети. Доля расходов на минимально необходимые непродовольственные товары и услуги для расчета прожиточного минимума установлена в размере 40 процентов стоимости минимальной потребительской корзины [20].

По таблице 1 видно, за период 2003-2013 годы величина прожиточного минимума в среднем на душу населения выросла от 5128 до 17789 тенге, среднемесячная номинальная заработная плата - от 155 до 717 долл. США.

В условиях формирования социально и инновационно-ориентированной рыночной экономики нужно отходить от тех нормативов и показателей, которые свойственны были для раннего этапа капитализма, которые строились на ограблении, насилии, эксплуатации трудящихся и обмане. Минимальные расходы на жизнь человека, исходя из обеспечения физиологического воспроизводства, представляется архаизмом для современного уровня развития Человечества. Вышеупомянутые традиционные подходы уже являются тормозом развития для стран, устремленных и имеющих все основные предпосылки к переходу на уровень высокоразвитых государств. Поэтому необходимо кардинально изменить подходы к определению обеспечения достойной жизни граждан и прогрессивного развития человеческого капитала, что послужит стимулом для широких масс населения в прогрессивном развитии и построения социальной экономики. Здесь уместно отметить, что сказал Б. де Жувенель по данному поводу: "Опыт показывает, что прогресс сдерживается в тех случаях, когда неравенство чрезмерно наследуется, а также когда шкала доходов имеет разрывы. Но он также сдерживается, когда равенство достигается насильственными мерами. Видимо, существует

оптимальное для целей прогресса распределение потребительской способности"[21, с. 69].

Цивилизованное государство, нацеленное на инновационное развитие, если оно себя таковым считает, то должно определять не прожиточный минимум, а параметры прожиточного уровня для нормальной жизни гражданина - "прожиточную норму".

Прожиточная норма человека нами определяется по следующей формуле:

$P_n = (Y : k_1) \cdot k_2 = [ВВП : (365 \text{ дн.} \cdot 24 \text{ час.})] \cdot 6 \text{ час.} \cdot 30 \text{ дн.}$,

где P_n - прожиточная норма человека; Y = ВВП - валовой внутренний продукт на душу населения; k_1 - коэффициент равной величине 365 дней \cdot 24 час), $k_2 = 6 \text{ час.} \cdot 30$ (или 28;31) дней.

Данная методика учитывает почти все основные факторы, предопределяющие прожиточную норму человека на месяц, можно подсчитать и на день. Данная методика определяет только стоимость проживания человека без учета расценки жилищно-коммунальных услуг. Далее нужно ввести следующие категории: социально-экономическую норму развития человека; духовно-интеллектуальную норму развития человека; стоимость жизни человека, которые стали бы базовыми, по которым ориентировались бы в определении нормальной заработной платы, пенсии, пособий по безработице, инвалидности и т.п.

Из опыта высокоразвитых стран видно, что самым эффективным и достойным являются варианты, предложенные японцами и французами, по поводу размеров и продолжительности выплат пособий по безработице. Для сравнения ниже приведем эти данные за период восьмидесятых годов XX столетия: США - 36 % от заработка в течение 14 недель; Великобритания - 28,5 ф.ст. в течение 52 недель; Франции - 40 фр. в день в дополнение к 42 % от заработка в течение 1-2,5 лет, особые пособия в течение 3 лет [22, с. 433]. Для Казахстана был бы приемлем размер пособия по безработице в зависимости от количества иждивенцев в семье от 40 до 60 % от средней заработной платы по стране на 12-18 месяцев... Если обозначить среднюю заработную плату по стране на конкретный год через V_s , коэффициент определения пособия по

безработице - k , равный 0,4-0,6 в зависимости от количества иждивенцев в семье, а размер пособия по безработице V_b , то

$$V_b = V_s \cdot k.$$

Более гуманные нормативы пособий по безработице позволяют нормальному человеку не сломаться, пережить неудачные периоды в жизни и продолжить повышение профессиональной квалификации и адаптации к новым реалиям вызова современных условий. В противном случае, как показывает практика многих стран, где отсутствуют прогрессивные подходы борьбы с безработицей, люди чаще всего опускаются на дно общества, увеличивается количество наркоманов, криминальных поступков, разрушаются семьи, на исправления и преодоления последствий которых государству придется потратиться намного больше, чем принять превентивные меры - достойную величину пособий по безработице.

Следующим актуальным вопросом является размеры пенсии и сроки выхода на заслуженный отдых. В странах СНГ, ЕАЭС, и в частности Казахстане, данные проблемы ещё не урегулированы, и данные показатели не сравнятся с высокоразвитыми странами. Отечественные пенсионеры, исключая некоторые категории, которые являются явным меньшинством, выходя на заслуженный отдых, автоматический переходят в разряд бедных. Такой подход к старости говорит о том, что государственные чиновники, власть далеки от понимания национальной и мировой культуры. Только та цивилизация достойна существованию, которая не только относится с уважением к старости, но реально создает условия для полноценной жизни старшему поколению. Пренебрежение к старости равносильно самоуничтожению культуры, духовности, где последнее выражает сущность развития Человечества... Далее отметим, что пенсионеры должны получать пособия не ниже 65-80 % от уровня средней заработной платы по стране, или должны находиться на полном государственном обеспечении по старости, и выходить на пенсию в возрасте от 50 до 60 лет в зависимости от условий труда. Многие пенсионеры не доживают до пенсионного возраста в странах СНГ. И выйдя на пенсию, они в основном не проживают и десяти лет. После выхода на заслуженный отдых, пенсионеров желательно привлекать к организационным или другим работам, в качестве консультантов или экспертов, в общественной жизни на добровольных началах или договорной основе, и к участию их в самоуправлении микрорайона и социума... Другой обделенной категорией людей являются домохозяйки. Их труд не учитывается нигде в масштабе государства. Однако они выполняют услуги по воспитанию, формированию и развитию человеческого капитала для обеспечения расширенного воспроизводства населения и, следовательно, экономики. Поэтому труд домохозяйек, имеющих двух и более детей, государством необходимо оплачивать. Тогда в

Казахстане более быстрыми темпами будут решаться демографические проблемы. В России сделаны некоторые шаги в этом направлении, и уже имеются некоторые результаты, которые характеризуют рост населения в стране.

Остро стоит также вопрос жилья в Казахстане и России, странах СНГ, ЕАЭС. Еще многие граждане не имеют собственной квартиры, не говоря о собственном доме. При этом на рынке жилья динамика цен в основе высокая, хотя период экономического кризиса внесли некоторые корректуры. В июне 2013 года в среднем по Республике Казахстан цена одного квадратного метра продажи нового жилья составила 180,5 тыс. тенге и по сравнению с предыдущим месяцем увеличилась на 1,5%, перепродажи благоустроенного жилья, соответственно - 140,6 тыс. тенге и на 1,8%, аренды благоустроенного жилья - 1 035 тенге и на 1,8%[1].

По вышеприведенным данным можно сделать вывод, что большинство населения не в состоянии купить или арендовать жильё. В связи с этим государство должно предпринять экстренные и коренные меры по урегулированию обеспечения жильем население. В частности, строить муниципальные квартиры, дома, предоставляемые в аренду по низким, доступным ставкам, или на бесплатной основе для малоимущих и государственных служащих, работникам образовательной и медицинской, социальной сферы. А ипотечный механизм можно использовать тем слоям общества, которые имеют доход семьи в месяц на уровне ВВП на душу населения. При этом нужно модернизировать сам механизм ипотечного кредитования для популяризации среди широких слоев населения.

Несомненно, развитие сфер науки, образования, культуры и здравоохранения влияют на состояние человеческого капитала, что является главным богатством страны. Однако принимаемые меры в странах ЕАЭС, СНГ, и в частности Казахстане, являются полумерами, не приносящие существенных результатов. Что бы изменить ситуацию, необходимо ввести научно обоснованные нормативы труда, поскольку в данных сферах эти показатели превышают в 2 или 3, и более раз объективно предельную величину, что сильно сказывается на результатах, принося массу негативных последствий для общества.

Воздействие трудовых ресурсов на развитие человеческого капитала исследовано не вполне достаточно, а особенно влияние домохозяйства, самозанятости на формирование трудового потенциала и человеческого капитала.

Домохозяйство представляется формой проявления потребительского капитала как свойство и вид человеческого капитала. По этому поводу еще российский ученый М. М. Критский выделял "производственный (Т), потребительский (Р) и интеллектуальный (S) капитал"[23, с.101] в качестве трех основных видов человеческого капитала. Поэтому поводу в своей статье Е.П. Дюндик подчеркивал, что "воспроизводственный подход к классификации видов человеческого капитала важен

для оценки величины и интенсивности использования человеческого капитала в конкретных отраслях деятельности"[24]. В уточнении его высказывании нужно отметить, что в воспроизводственный цикл прямо или косвенно входит и домохозяйство и через потребительский капитал.

Наемный работник вне компании осуществляет удовлетворение различных своих потребностей, на что тратятся заработанные деньги. При этом члены семьи оказывают друг другу различные услуги, производят продукцию для внутреннего потребления и для продажи.

В домохозяйстве происходит дальнейшее развитие человеческого капитала не только через потребление материальных благ и услуг, но и формирования условий для перспективного развития. Об этом писал еще известный ученый М.Блауг: "концепция человеческого капитала, или "твердое ядро" исследовательской программы человеческого капитала, заключается в идее, что люди тратят на себя ресурсы различным образом - не только для удовлетворения текущих потребностей, но и ради будущих денежных и не денежных доходов. Они могут инвестировать в свое здоровье; могут добровольно приобретать дополнительное образование; могут тратить время на поиск работы с максимально возможной оплатой вместо того, чтобы соглашаться на первое же попавшееся предложение; могут покупать информацию о вакансиях; могут мигрировать, чтобы воспользоваться лучшими возможностями для занятости; наконец, они могут выбирать низкооплачиваемую работу с более широкими возможностями для обучения вместо высокооплачиваемой работы без каких либо перспектив развития"[25, с.318].

Поэтому исследование домохозяйства в качестве микро-социально-экономической среды формирования потребительского капитала и вне сферы компаний позволит шире и глубже понять взаимосвязь внутренних и внешних факторов развития человеческого капитала.

В экономической литературе имеется скудное количество материалов исследований по проблемам развития домашнего хозяйства и его влияния на формирование и развитие потребительского, человеческого капитала. Наверное, это связано с тем, что домашнее хозяйство непосредственно не участвует в производстве основной массы богатства страны.

Домашнее хозяйство отличается от фирм и государства. Это отличие проявляется в том, что оно является, прежде всего, субъектом потребления, тогда как фирмы - субъектами хозяйствования, выполняющими услуги и производство товаров, составляющих основу валового внутреннего продукта национальной экономики. Также домашнее хозяйство отличается от государства тем, что оно не участвует непосредственно в создании валового внутреннего продукта, не имеет юридической формы в участии рыночных и правовых сделок, как субъекты хозяйствования.

Домашнее хозяйство представляется неформальным образованием, объединяющим людей по родственным и другим признакам для совместного проживания в одной квартире, доме, отдельном помещении (общежитии). Обычно такое совместное проживание свойственно семьям по родственным признакам или двух людей противоположного пола, а также одного пола.

В основе совместного проживания прослеживается удовлетворение культурных, духовных, эмоциональных и физиологических потребностей, продолжение человеческого рода, создание экономического союза для благополучной совместной жизни в форме первичной ячейки общества, где формируется и развивается потенциальный и реальный человеческий капитал.

С экономической точки зрения некоторые исследователи рассматривают домашнее хозяйство "как сферу занятости, в которой члены семьи или межсемейного клана обеспечивают своим трудом личные потребности этой семьи (клана) в форме натуральных продуктов и услуг"[26, с. 210]. Тем самым здесь противопоставляется домашнее хозяйство рыночной занятости и государственной мобилизационной занятости[26, 210].

Далее в российских официальных документах дается определение домашнего хозяйства, которое представляет собой совокупность лиц, проживающих в одном жилом помещении или его части, как связанных, так и не связанных отношениями родства, совместно обеспечивающих себя пищей и всем необходимым для жизни, то есть полностью или частично объединяющих и расходующих свои средства. Домохозяйство может состоять из одного человека, живущего самостоятельно[27]. Подобное определение домашнего хозяйства встречается в методологических положениях по статистике Республики Казахстан. В них отмечается, что "домохозяйство (домашнее хозяйство) - группа лиц, проживающих совместно, объединяющих (полностью или частично) свои доходы и имущество и совместно потребляющих определенные виды товаров и услуг, к которым относятся, главным образом, жилье и продукты питания. Домашнее хозяйство может состоять из одного человека. Члены домохозяйства, в отличие от семьи, могут не состоять в отношении родства"[28, с. 212].

Точка зрения по поводу того, что домохозяйства нужно отождествлять только с личностью одного человека встречается у неоклассиков. "Хотя домашнее хозяйство состоит из нескольких человек - мужа, жены, детей, а иногда родственников и родителей, имеющих разные потребности, вкусы и предпочтения, - вся неоклассическая теория отождествляет его с отдельной личностью", - пишет Дж.К.Гэлбрейт[29, с. 5].

"Домашнее хозяйство, отождествленное таким образом с отдельным человеком, так распределяет свой доход между разными видами расходов, чтобы в пределе удовлетворения, получаемое от каждого вида затрат, было приблизительно равным. Как отмечалось, это и есть оптимальный уровень удовольствия, т.е. неоклассическое равновесие

потребления. Здесь возникает очевидная проблема того, - подчеркивает Дж.К.Гэлбрейт, - чьи средства удовлетворения предельно уравниваются, идет ли речь о муже, жене, детях, с учетом их возраста, или проживающих в семье родственниках, если такие имеются. Но на это вся традиционная теория не дает ответа. Очевидно, между мужем и женой существует компромисс, который согласуется с более идиллической концепцией прочного брака. Каждый партнер подчиняет свои экономические предпочтения более значительным удовольствиям семейного единства и супружеского ложа"[29, с.5]. По этому поводу Б.Г. Липсий, П.О. Стайниг отмечают: "В теории спроса мы рассматриваем домашнее хозяйство как нашу фундаментальную ... единицу, мы должны отметить, что многие интересные проблемы, касающиеся конфликта в семье и родительского контроля над судьбой детей, выпадают из поля зрения, когда мы берем домашнее хозяйство в качестве основной единицы, принимающей решения. Когда экономисты говорят о потребителе, они фактически имеют дело с группой индивидов, образующих домашнее хозяйство"[30, с. 71-71].

Далее, примерно такой точки зрения придерживаются другие американские ученые М.Андерсон, Ф.Бечхофер, Д.Герчони, которые пишут: "В любой момент времени только в ничтожной доле домашних хозяйств их члены пытаются действовать как атомизированные индивиды, не принимающие друг друга в расчет - и подобные ситуации внутренне неустойчивы. Большинство же домашних хозяйств все время вырабатывают чрезвычайно сложные системы правил для своих членов, устанавливающие, как принято и как не принято себя вести"[31, с. 3].

По этому поводу В.В.Радаев проявляет свою солидарность точкам зрения вышеприведенных авторов и подчеркивает: "Обычно экономист находит традиционный выход из положения: он отождествляет домашнее хозяйство как целостную единицу с отдельным человеком, принимающим рациональные решения (напомним, что подобное проделано и в теории фирмы). Таким образом, сложная внутренняя структура домашнего хозяйства из рассмотрения исключается. Между тем в этой структуре таится немало серьезных проблем, одна из которых связана с взаимоотношениями полов в домашнем хозяйстве. Экономист, как правило, индифферентен к этой проблеме. Сначала в XX столетии действия "экономического человека" опирались на совокупность собственнических и гражданских прав, которые принадлежали мужчине. В XX же столетии утвердилось демократическое равенство прав мужчины и женщины. И на первый взгляд, оба в равной степени начали претендовать на роль homo economicus. Это позволило вновь избежать постановки шекотливых вопросов"[26, с.214].

Тем самым представители данного направления в экономической теории вновь демонстрируют поверхностный подход в исследовании довольно сложного социально-экономического явления как домашнее хозяйство, которое является исходным пунктом формирования и развития человеческого

капитала. Упрощенческим подходом легче решать экономические проблемы на бумаге, но при этом не будет продвижения, как в теории, так и в решении практических задач в развитии домашнего хозяйства и определении его роли и значения в повышении эффективности национальной экономики, и в частности, человеческого капитала.

Домашнее хозяйство возникло после распада общинного строя на основе разделения общественного труда и господства частной собственности, где союз противоположных полов и родственно связанные люди могли жить совместно для обеспечения собственного благополучия, продолжения рода. Этот союз представлял семью, которая состояла из родителей, собственных и приемных детей, внуков и так далее. С экономической точки зрения домашнее хозяйство образовалось также для снижения транзакционных издержек и издержек потребления, эффективности бюджета домашнего хозяйства, расходов на потребление. Здесь нужно напомнить, что снижение транзакционных издержек привело к формированию и фирм как субъектов хозяйствования, рынка, и государства.

На раннем этапе формирования и развития домохозяйства домашнее производство занимало ведущее место в обеспечении жизнедеятельности семьи и создание товаров для рынка. Тем самым такое преобладание производственной функции домашнего хозяйства для самообеспечения и поставки товаров для продажи характерно было на ранних этапах его развития. Об этом Дж.К.Гэлбрейт писал следующее, что "в доиндустриальных обществах женщины ценились наряду с их способностью к рождению детей, за их эффективность в сельскохозяйственном труде или в домашней мануфактуре, а в высших слоях общества за их интеллигентность, женскую привлекательность и прочие качества, позволяющие достойно принимать гостей"[29, с.3].

Со временем развития общественного производства, технологии, рынка и национальной экономики производственная функция домашнего хозяйства сокращается до уровня удовлетворения внутренних потребностей семьи, где производство товаров приобретает эпизодический характер в мегаполисах и городах. "Индустриализация устранила необходимость женского труда в таких домашних занятиях, как прядение, ткачество и изготовление одежды. В сочетании с техническим прогрессом она значительно уменьшила ценность женского труда в сельском хозяйстве. Тем временем растущие стандарты народного потребления наряду с исчезновением личного слуги-лакея создали острую нужду в людях для управления и других видов обеспечения потребления. Вследствие этого новая социальная добродетель стала придаваться ведению домашнего хозяйства - продуманному приобретению товаров, их приготовлению, употреблению и содержанию, а также заботе и уходу за жильем и прочим имуществом. Добродетельная женщина - это теперь хорошая домашняя хозяйка или в более широком смысле, хорошая

домоуправительница. Социальная жизнь в значительной мере стала демонстрацией виртуозности в выполнении этих функций, своего рода ярмаркой для демонстрации женских добродетелей. Дело обстоит подобным образом, - подчеркивает Дж.К.Гэлбрейт, - до сих пор"[29, с.3].

В продолжение данной темы В.В.Радаев пишет, ссылаясь на научный труд Г.Беккера[29, с. 32-63], что "между тем, разница гендерных позиций особенно видна именно в разделении функций в домашнем хозяйстве, где работа в значительной степени лежит на плечах женщины. ... В силу биологических причин женщины больше вовлечены в уход за детьми и сопряженные с этим домашние обязанности. А раз женщины тратят на них больше времени, то у них появляется и больше стимулов делать вложения не в рыночный "человеческий капитал", а в те его виды, которые повышают эффективность их труда в домашнем хозяйстве. Соответственно, мужчинам в такой ситуации более рационально инвестировать в рыночный "человеческий капитал" и получать более высокие вознаграждения на рынке, чтобы максимизировать совокупную "семейную" полезность. Так возникает замкнутый круг, в котором биологические различия закрепляются и усиливаются экономическими действиями"[26, с.214-215]. Этот замкнутый круг можно разбить на основе оценки труда домохозяйки и его учета на государственном уровне, а также используя правовые аспекты, например, заключение договора между супругами, между домохозяйством и государством по поводу обеспечения эффективного общественного потребления и ведения домашнего хозяйствования.

Если домохозяйства сохраняют функцию производства товаров и услуг для рынка, то они превращаются в субъекты хозяйствования и рыночных отношений. Такие субъекты выполняют функции кооперативных производственных организаций, крестьянских хозяйств. Поэтому нужно выделить специфику домашнего хозяйства как субъекта потребления благ и воспроизводства ячейки человеческого рода, потенциала человеческого капитала.

Для раскрытия содержания домашнего хозяйства необходимо установить связь между домашним производством, трудом, услугами, издержками потребления, трансакций, домашним бюджетом, доходами и расходами, расширением и воспроизводством ячейки потенциала человеческого капитала.

Далее нужно отделить внешние связи домашнего хозяйства от внутренних отношений, поскольку первые учитываются субъектами хозяйствования рыночной сферы и государства. К внешним отношениям домохозяйства можно отнести сделки с субъектами хозяйствования сферы экономики, рынка и государства по поводу покупок товаров, оформления финансовых, транспортных и других услуг. Внутренние отношения домашнего хозяйства предопределены производством и услугами по обеспечению потребления благ для

воспроизводства трудового потенциала, рабочей силы и человеческого капитала.

Здесь нужно отметить, что исследование внутренних отношений домохозяйства представляет познание миниэкономике структуры национального хозяйства. А если учитывать совокупность внешних и внутренних отношений домохозяйства, то оно представляется как исследование микроэкономики в структуре экономической системы национального масштаба.

Основой существования домохозяйства явилось совместное проживание для противостояния внешним факторам в условиях ограниченных ресурсов, продолжения рода и расширенного воспроизводства человеческого капитала. Это предопределялось отношениями собственности по присвоению и отчуждению благ между членами домохозяйства и обществом, а также условиями обособления в агрегированный субъект потребления и снижения трансакционных издержек по поводу совместного проживания и расширенного воспроизводства человеческого капитала. Поэтому, из всего вышесказанного, можно сформулировать следующее определение содержания домашнего хозяйства, которое выражает социально-экономические связи по реализации существенных отношений присвоения и отчуждения благ между членами домохозяйства и внешней средой в условиях ограниченности ресурсов, формирования и развития человеческого капитала, и воспроизводства рода данного социума, обособленного субъекта потребления для снижения трансакционных, потребительских издержек, повышения эффективности труда в пространстве этой неформальной организации, которая функционирует на основе традиций и культуры, предопределенные условиями развития национальной экономикой.

Из содержания определения домохозяйства вытекают следующие основные функции: совместного проживания для снижения трансакционных, потребительских издержек, повышения эффективности труда в домашнем хозяйстве и противостояния внешним факторам; воспроизводство рода и формирование и развитие человеческого капитала; взаимного обогащения духовного, культурного, физиологического и энергетического потенциала каждого члена и в целом социума.

"Потребление - это поистине благословенная вещь в соответствии с неоклассической моделью; его следует максимизировать любыми честными и социально приемлемыми средствами. К тому же это в высшей степени необременительное удовольствие. Необходимо задумываться только над выбором благ и услуг. А их употребление не вызывает никаких проблем. И то, - пишет Дж.К.Гэлбрейт, - и другое неверно. Из виду упускаются обстоятельства в значительной мере формирующие образ личной, семейной и общественной жизни. Само это упущение и скрывающиеся за ним обстоятельства должны быть рассмотрены. Эти вопросы имеют немаловажные последствия...

Когда обладание благами и их потребление переходит некоторую границу, оно становится обременительным, если связанные с этим усилия не могут быть переложены на других. Так, например, употребление изысканных и экзотических блюд доставляет удовольствие только тогда, когда есть кому их готовить. В противном случае для всех, кроме чудаков, время, потраченное на приготовление, быстро сведет на нет всякое удовольствие от еды. Более просторное и благоустроенное жилье требует более обременительного ухода и присмотра. Так же обстоит дело с одеждой, автомобилями, газонами, спортивным инвентарем и прочими потребительскими излишествами. Если есть люди, на которых можно переложить обязанности присмотра и которые в свою очередь могут нанимать и руководить необходимой для обслуживания рабочей силой, то потребление не имеет границ. В противном случае потребление имеет жесткие пределы. При виде огромных зданий, построенных в Англии в XVII, XVIII и XIX столетиях, сразу же возникает мысль о богатстве их обитателей. Но часто оно было скромным по современным стандартам. Следует признать, что более важную роль сыграла способность переложить административные обязанности, связанные с потреблением, на многочисленный и трудолюбивый обслуживающий класс"[29, с.2]. Таким обслуживающим классом стали в основном женщины. По этому поводу Дж.К.Гэлбрейт приводит следующее: "Превращение женщин в класс скрытой прислуги явилось экономическим достижением первостепенного значения. Наемная прислуга была доступна лишь небольшой части населения в доиндустриальном обществе; в наше время жена-служанка доступна на сугубо демократической основе почти для всего мужского населения. Если бы эту работу выполняли наёмные работники, получающие денежное вознаграждение, они оказались бы самой крупной категорией в структуре рабочей силы"[29, с.2]. Стоимость услуг домашних хозяек исчисляется, хотя эти расчеты в какой-то степени интуитивны, приблизительно в одну четверть валового национального продукта[32]. Такой подсчет и определение стоимости услуг домохозяйки по ставкам зарплаты за эквивалентную работу в 70 годы XX века осуществил американский ученый А.Г.Скотт, который установил эту величину в 257 долл. США за неделю и 13364 долл. в год[33].

Измерение цены времени в домашнем хозяйстве является для экономистов и общества основной проблемой, на что обратил внимание российский ученый В.В.Радаев, который отметил следующее: "С измерением временного ресурса сразу возникают трудности. Прежде всего, сказывается нехватка систематических данных о семейных бюджетах времени. Но, главное, не ясно, как измерить цену времени, затрачиваемого в домашнем хозяйстве, как оценить продукт труда, который изначально не предназначен для продажи? Предлагаются два пути преодоления этой основной трудности"[27, с.212]. Эти пути обосновывались в научной работе Р.Гроуней. Первый путь - это исчисление времени,

затрачиваемое в домашнем хозяйстве, альтернативными издержками (opportunity costs), то есть величиной заработной платы, которую данный человек мог бы получить за данное время на рынке труда. Второй путь исходит из вменения плодам домашнего хозяйства ту цену, которая установлена рынком на данный вид продукта или услуги[34, с.296-297].

Здесь будет уместно привести критические замечания В.В.Радаева по вышеприведенным подходам измерения затрат домохозяйств. Он пишет: "В первом случае рыночная цена труда не всегда оказывается адекватным измерителем. Например, производительность труда в домашнем хозяйстве может совершенно не зависеть от того, имеет ли домохозяйка диплом о высшем образовании и ученую степень. И экономистам приходится все-таки апеллировать к разнице субъективных оценок, которые представители более и менее образованных слоев дают своему домашнему труду. Во втором же случае чужое время, затраченное кем-то на рынке труда для оказания тебе услуги, и твое время, затраченное в домашнем хозяйстве на самообслуживание, вопреки предпосылкам экономической теории, зачастую оцениваются очень разными мерками.

Влияют ли экономические расчеты на решения домохозяйки, стоящей перед выбором: купить стиральную машину, сдавать белье в прачечную или стирать его вручную? Да, влияют, и серьезным образом. Но из этого не следует, что "рыночный" и домашний труд исчисляются одним эквивалентом. Во-первых, данные виды труда могут оцениваться в разных денежных единицах"[26, с.212-213]. Эта мысль была заимствована у американского ученого В.Зилайза, который писал: "в своей повседневной жизни люди понимают, что ... несмотря на анонимность долларовых банкнот, отнюдь не все доллары равны или взаимозаменяемы"[35, с. 5, 36-70]. Далее В.В.Радаев отмечает: "А во-вторых, домашний труд не всегда измеряется деньгами. Зачастую до количественных оценок дело не доходит, хотя человек и взвешивает качественно разнородные альтернативы. Скажем, мать решает, пойти ли ей работать, чтобы получить дополнительный заработок, или посидеть с ребенком, уделив ему больше внимания и заботы. Для неё это не сопоставление двух денежных сумм.

Производимое человеком ранжирование сплошь и рядом остается плодом "качественного" решения. Иными словами, мы можем сказать, "что выгоднее" с точки зрения данного человека, но не можем утверждать, "насколько выгоднее". Следовательно, возникает сомнение в допустимости математических операций и представления поведенческих характеристик в виде плавных кривых. Конечно, исследователь волен производить калькуляции за своих обследуемых, считая, что они "как будто" исчисляют денежные прибыли и издержки домашнего труда. Но не подменяем ли мы в данном случае главные причины второстепенными? И не проще ли признать, что здесь экономический анализ наталкивается на пределы, за

которыми лежат области неизмеримой экономики"[26, с.213].

Здесь нужно отметить, что критика по поводу определения денежного эквивалента услуг домохозяйки ученым Р.Гроуной необходима, поскольку зарплата за подобные услуги предопределены доходами фирм и различными условиями функционирования рынка, государства. Это показывает отсутствие общего стоимостного критерия определения услуг в сфере домашнего хозяйства. Однако высказывание В.В.Радаева по поводу представления домашнего хозяйства, как сферы неизмеримой экономики, и отказ от количественного определения качественных характеристик явлений в пространстве домохозяйства на основе того, что это очень сложно и невозможно, исходя из субъективного понимания безвыходности, не может быть окончательным вердиктом по данной проблеме. Надо помнить, что любая качественная характеристика в экономике имеет количественное измерение. Отказ от экономического, количественного анализа во взаимосвязи с качественной характеристикой не позволит определить домохозяйство как составную часть экономической системы, узнать его место и механизм функционирования, и пути выявления повышения эффективности в органической целостности, как национальной экономики.

Домохозяйства, как фирмы, государство, рынок, представляются структурными элементами национальной экономики. Поэтому возникает необходимость определения механизма эффективной взаимосвязи субъекта непосредственного, конечного потребления с фирмами, рынком, государством. Данная проблема разрешима при определении общего критерия стоимостной оценки услуг, труда в пространстве домашнего хозяйства.

Значение домашнего хозяйства и женского труда в нем особо отмечалось Дж.К.Гэлбрейтом: "Если бы не эти услуги, все формы домашнего потребления были бы ограничены временем, которое требуется, чтобы справиться с таким потреблением, - отбирать, перевозить, готовить, ремонтировать, содержать, чистить, обслуживать, хранить, предохранять и выполнять прочие задачи, которые связаны с потреблением благ. В современной экономике роль женщин в деле обслуживания имеет решающее значение для расширения потребления. Тот факт, что подобная роль получила широкое признание, если не считать отдельных возникших в последнее время возражений, является грозной данью власти удобной социальной добродетели.

Как только что отмечалось, труд женщин, связанный с облегчением потребления, не учитывается ни в национальном доходе, ни в национальном продукте. Такое обстоятельство имеет определенное значение для его маскировки. Вещи, которые не учитываются, часто и не замечаются. В настоящее время возникло мнение, что по этой причине и в результате использования традиционных педагогических приемов возникают условия, при которых женщины, изучая экономическую теорию,

не осознают своей истинной роли в экономике. Это в свою очередь позволяет им с большей готовностью согласиться на такую роль. Если бы их функции в сфере экономики были более четко отражены в современной педагогической методике, это могло бы вызвать нежелательные отрицательные последствия"[29, с.5].

Пора к переходу учета труда домохозяйки и нужно исходить от объективного критерия, обусловленного от результатов всей национальной экономики. Таким показателем является валовой внутренний продукт (ВВП) или ВВП на душу населения (Y), на основе которого можно рассчитать цену одного часа (t), как свободного времени, так и затраченного труда домохозяйки. Если ВВП на душу населения обозначить через Y , то цена средних затрат труда домохозяйки за сутки (T_d) определяется по следующей формуле:

$$T_d = [Y : (D \cdot t_8)] \cdot t_6 \quad (1)$$

где D - число рабочих и отпускных оплачиваемых дней в году - 306, без учета выходных и праздничных дней (59); t_8 - количество рабочих часов в сутки - 8; t_6 - среднее количество часов, затраченного труда домохозяйкой - 6 часов.

Так, например, ВВП на душу населения в Казахстане 2014 году составил 11356,6 долл. США, тогда $T_d = [\$12276 : (306 \cdot 8)] \cdot 6 = \30 . Теперь через T_m обозначим предельно высокую цену затрат труда домохозяйки за месяц, то тогда T_m определяется по следующей формуле:

$$T_m = T_d \cdot D_{30} = \$30 \cdot 30 = \$900. \quad (2)$$

Если цена затрат одного часа труда домохозяйки:

$$t_{r1} = Y : (D \cdot t_8) = \$12276 : (306 \cdot 8) = \$5, \quad (3)$$

то цена одного часа свободного времени (t_{s1}) будет определяться по формуле:

$$t_{s1} = Y : (D \cdot t_{16}) = \$12276 : (306 \cdot 16) = \$2,5. \quad (4)$$

Следовательно, годовая предельно высокая оплата труда домохозяйки (t_{365}) должна равняться:

$$t_{365} = t_{r1} \cdot 6 \cdot 365 = \$5 \cdot 6 \cdot 365 = \$10950 \quad (5)$$

Если умножить данную годовую зарплату домохозяйки на количество домашних хозяйств, где требуется такое решение оплаты труда, а их около 50% от общего числа, то получится внушительная сумма, примерно равная 10% от ВВП национальной экономики Казахстана за 2014 год. Однако, если точно посчитать затраты на побочные и негативные социально-экономические явления, порожденные из-за выведения домашнего хозяйства из поля учета и регулирования государством процессов в пространстве данного социума, то можно понять, что эти расходы будут незначительными по сравнению с потерями на борьбу с наркоманией, проституцией, внедрения здорового образа жизни, строительство яслей, детсадов, домов престарелых, интернатов и оплату обслуживающему персоналу.

Государство должно быть заинтересованно в оплате труда домохозяйки, которая растит детей и

готовит человеческий капитал для рынка труда и на государственную службу, обеспечивая высококачественный "социально-экономический продукт", необходимый для укрепления безопасности страны.

Полная нормативная величина оплаты труда домохозяйки должно вытекать из экономических условий и потребности государства, которое заинтересовано в существенном сокращении безработицы, расширенном воспроизводстве человеческого капитала, соблюдении здорового образа жизни и повышении культурного уровня членов социума для обеспечения им конкурентоспособности. Так же стимулом для домохозяек может стать пенсионное обеспечение государством, что будет способствовать значительному увеличению численности рождаемых детей.

Данная идея получило свое продолжение в России. В предложениях председателя комитета Совета Федерации по социальной политике и здравоохранению В.Петренко отмечается, что "если женщина оставит дома троих детей, а сама пойдет сажать дерево - пользы от этого не будет никакой. Мы провели расчеты пока по 18 регионам РФ. По этим расчетам, в некоторых регионах получается экономия средств в 4,7 раза, если мама будет воспитывать троих детей дома и за это получать заработную плату. При этом будут идти пенсионные отчисления и учитываться стаж"[36].

Для обследования необходимо классифицировать, подразделять домохозяйства на виды и группы по важным признакам. Нами предлагается измененная и дополненная группировка по признакам и видам домохозяйства в

Таблица 2- Виды домохозяйств по основным признакам

№	Наименование основных признаков	Число групп	Условное обозначение признаков
1	2	3	4
1	По доходу на каждого члена домохозяйства	6	Ниже прожиточного минимума; на уровне прожиточного минимума; выше прожиточного минимума; среднего прожиточного уровня; выше среднего прожиточного уровня; высокие доходы
2	По источникам средств существования	15	Зарботная плата на предприятии, в организации, учреждении всех форм собственности; доходы от предпринимательской деятельности; доход от фермерского хозяйства; доход от работы у отдельных граждан; доход от личного подсобного хозяйства; доход от собственности; стипендия; пенсия по старости или за выслугу лет; пенсия по инвалидности; пенсия по случаю потери кормильца; пособие по безработице; различные пособия (кроме пособия по безработице); другой вид государственного обеспечения; на иждивении отдельных лиц; иной источник
3	По принадлежности жилого помещения	2	Государственный жилищный фонд, частный жилищный фонд
4	По типу жилого помещения (для государственного и частного жилищного фонда)	3	Отдельная квартира; общая квартира (коммунальная), общежитие, другое жилое помещение; снимают жилое помещение
5	По наличию (отсутствию) в пользовании земельного участка	2	Наличие (отсутствие) приусадебного, огорода, садового, дачного или земельного участка
6	По количеству квадратных метров на каждого члена жилплощадью	4	9; 12; 16; 20 и более
7	По проживанию в домашнем хозяйстве определенного количества	7	Из 1 человека, 2 человек, 3 человек, 4 человек, 5 человек, 6 человек, 7 и более человек
8	По возрасту	10	0,5–1 лет, 1–3 лет, 4–6 лет, 7–10 лет, 11–13 лет, 14–16 лет, 17–29 лет, 30–39 лет, 40–49 лет, 50–54 лет, 55–57 лет, 58–62 лет, 63 лет и старше
9	По полу	2	Мужчины; женщины
10	По уровню образования	7	Высшее, незаконченное высшее, среднее, специальное, среднее общее, неполное среднее, начальное
11	По национальности	4	Национальность, смешенная национальность, народность, этническая группа.

Составлено на основе источника[37].

таблице 2, первоначально взятая у российских исследователей.

Такое подразделение домохозяйств позволит регулировать процессами развития данного социума. Домохозяйства целесообразно подразделять по основным признакам: общим доходом и на каждого члена домохозяйства; общему количеству людей; обеспеченности жильем, количеством квадратных метров на каждого члена жилплощадью и другими. Группировки домохозяйств позволят создать модели и механизмы регулирования социально-экономических процессов в данном социуме, как субъекта потребления, среды формирования и развития человеческого капитала вне компаний и фирм.

Домашнее хозяйство нужно особо рассматривать как субъект развития потенциала человеческого капитала моногородов. Решение проблем домохозяйств моногородов позволит снизить безработицу, улучшить условия формирования и развития человеческого и предпринимательского капитала.

Если учитывать особенности развития моногородов, то для диверсификации производства нужно дополнительно обращать внимание на резервы развития домохозяйств, поскольку развитие малого бизнеса на основе домохозяйств в сфере услуг и мелкого производства позволит увеличить занятость населения, человеческого капитала, а также предпринимательского капитала.

Городские власти на начальном этапе должны проявить инициативу в создании малого и инновационного бизнеса с увеличением численности самозанятости населения, формирования новых рабочих мест. Здесь нужно особо обратить внимание на развитие кооперативного движения, которое может охватить активную и инновационную часть домохозяйств. Домохозяйства могут выращивать овощи, грибы, оказывать мелкие услуги производству продуктов питания и др. Также необходимо подключать свободных членов домохозяйства в процесс повышения квалификации, как по линии компаний, так и госучреждений и общественных организаций.

В моногородах необходимо создавать общественные и кооперативные организации для активизации домохозяйств в формировании и развитии человеческого и предпринимательского капитала моногородов и инновационной среды, научно-образовательных кластеров с привлечение научно-исследовательских институтов, университетов, технических колледжей и с других городов области, региона. Надо помнить, что развитие домохозяйств моногородов - путь формирования и инновационного развития человеческого и предпринимательского капитала.

Таким образом, проблемы развития человеческого капитала моногородов нужно решать комплексно и через призму совершенствования условий домашнего хозяйства. Государству необходимо регулировать и на основе правовых отношений и экономических подходов в обеспечении здорового образа жизни населения, расширенного воспроизводства человеческого

капитала и повышения эффективности общественного потребления, существенного сокращения безработицы через призму решения проблем развития домохозяйства. Это позволит обеспечить инновационное развитие человеческого капитала, достойной жизни и условий труда, что должно к привесте торжеству социальной справедливости, как единственному пути к полноценному духовному развитию Человечества. "Тезис о том, что в сфере производства нет места справедливости, - отмечает немецкий философ П.Козловски, - неверен: справедливость должна быть соблюдена и при распределении, и при создании общественного продукта" [38, с. 286; 39].

Выводы. Таким образом, определены и осуществлен анализ по трем основным направлениям исследования человеческого капитала: 1) человека как капитал; 2) рассмотрение а) факторов или б) компонентов его содержания в качестве проявления человеческого капитала; 3) определение способности к труду - трудовой потенциал работника(хозяина процесса труда) в качестве товара-капитала.

Предложены методы определения стоимости жизни человека, как фактора влияющего на развитие человеческого капитала. Исследованы подходы оценки домохозяйств, пути их развития и воздействия на формирование человеческого капитала.

Список литературы:

1. Айнабек К.С. Теория общественного хозяйствования(Альтернатива экономической теории и экономика) Учебник: исправл. и дополн. - Караганда: КЭУК, 2014. - 608с. http://www.aup.ru/books/m250/4_5_1.htm
2. Кристиневиц С.А., Омелянюк А.М. Институциональные условия воспроизводства человеческого капитала в инновационной экономике. Монография. - г. Брест. Издательство БрГТУ, 2008. 152с. http://www.bstu.by/~et/wp-content/uploads/2011/06/krist_omel_monograf.pdf
3. Schultz T. Investment in Human Capital / T. Schultz // The American Economic Review. - March 1961. ? № 1. - P.38-56.
4. Becker G.S. Human Capital: A Theoretical and Empirical Analysis. / G.S. Becker. ? N.Y.: Columbia University Press for NBER, 1964.
5. Никандрова Е. Г. Роль духовно-нравственной составляющей человеческого капитала в его воспроизводстве. Диссертация. Санкт-Петербург - 2014. 195с. http://unecon.ru/sites/default/files/dissertaciya_nikandrovoy_e.g.pdf
6. Ильинский И.В. Конкурентоспособность человеческого капитала России: состояние, проблемы, перспективы: монография / И.В. Ильинский. - СПб: ФГБОУВПО "СПГУТД", 2011. - 278 с.
7. М.А. Тобиен. Проблемы современной трактовки и измерения категории "человеческий капитал". http://vestnikes.vlsu.ru/fileadmin/_temp_/Tobien_M.A._Problemy_sovremennoi_traktovki_i_izmerenija_kategorii_chelovecheskii_kapital.pdf
8. Kendrick J. The Formation and Stocks of Total Capital. N.Y.: Columbia University Press, 1976

- (Кендрик Дж. Совокупный капитал США и его формирование. М.: Прогресс, 1978).
9. Schultz, T. Human Capital, Family Planning, and Their Effects on Population Growth / T. Schultz // American Economic Review Papers and Proceedings. - 1994. - 84(2). - pp. 255-260.
 10. Кирьянов Д. А., Сухарева Т. Н. Методы оценки человеческого капитала: анализ объективности и достаточности данных: [Электронный ресурс]. - // Теория и практика общественного развития. 2011. №3. С.337-340. Научная библиотека КиберЛенинка: <http://cyberleninka.ru/article/n/metody-otsenki-chelovecheskogo-kapitala-analiz-obektivnosti-i-dostatochnosti-ishodnyh-dannyh-1#ixzz3WgxPMm3F>
 11. Жизнь со скидкой/http://blah.ru/cat52_Ekonomika/news128945_ZHizn_so_skidkoj.html.
 12. Economic equivalent for human life value I.L. Trunov, L.K. Trunova, A.A. Vostrosablin <http://www.trunov.com/content.php?act=showcont&id=43>
 13. Р. Келлер. Вдовы шахтеров выдвинули иски на 84 миллиона тенге./Газета "Комсомольская правда-Казахстан", 12 мая 2007.
 14. С. Гурьев. Мифы экономики: Сколько стоит человек: Ведомости, 26 мая 2003. www.vedomosti.ru/newspaper/2003/05/26
 15. Динамика основных социально-экономических показателей Казахстана за 1995-2014гг. Министерство национальной экономики Республики Казахстан. Комитет по статистике/Астана. http://www.stat.gov.kz/faces/homePage/homeDinamika.pokazateli?_afzLoop=354046260986535#%40%3F_afzLoop%3D354046260986535%26_adf.ctrl-state%3Dvltciudrz_97
 16. МОТ: При сохраняющемся неравенстве в предстоящие пять лет уровень безработицы будет расти. Quote.rbc.ru 21.01.2015. <http://quote.rbc.ru/news/fond/2015/01/21/34298748.html>
 17. Финансы и развитие/ Ежеквартальный журнал международного валютного фонда, март 2015, выпуск 52, номер 1, Вашингтон.
 18. International Labour Organization (ILO), 2014, Global Wage Report
 19. 2014/15: Wages and Income Inequality (Geneva).
 20. "Уровень жизни населения в Казахстане". Статистический сборник / Астана, 2014. http://www.stat.kz/digital/ceni_tarifi/Pages/default.aspx
 21. Жувенель Б. де. Этика перераспределения. - М., 1995. <http://www.biometrica.tomsk.ru/ftp/economics/bert.htm>
 22. Борисов Е.Ф. Экономическая теория. - М., 1999. 384с.
 23. Критский М.М. Человеческий капитал. - СПб: Лен. Унив., 1991.
 24. Е.П. Дюндик, Человеческий капитал как основа инновационного развития высокотехнологических предприятий // "Академия Тринитаризма", М., Эл № 77-6567, публ.19757, 13.11.2014. <http://www.trinitas.ru/rus/doc/0016/001d/00162372.htm>
 25. Блауг М. Методология экономической науки. Вопросы экономики. М., 2004. С. 318.
 26. Радаев В.В. Экономическая социология. - М., 2000. -603с.
 27. "Временного положения о порядке проведения обследования бюджетов домашних хозяйств", утвержденного Госкомстатом России 27.01.1996г. [www.gks.ru/bgd/free/B99_10/IssWWW.exe/Stg/d000/i000180r.htm?](http://www.gks.ru/bgd/free/B99_10/IssWWW.exe/Stg/d000/i000180r.htm)
 28. Методологические положения по статистике. 2-е издание, доп./Под общ. ред. К. Абдиева. - Алматы, 2005. 323с.
 29. Дж. К. Гэлбрейт. Экономические теории и цели общества, Глава IV. Потребление и концепция домашнего хозяйства. - М.- 2007. <http://orel.rsl.ru/nettext/economic/gelbrait/glb004.htm>.
 30. В. G. Lipsey, P. O. Steineg. Economics, 2d ed., New York, Harper and Row, 1969, pp. 71-72.
 31. Anderson M., Bechhofer F., Geshuny J. (eds.). The Social and Political Economy of the Household. Oxford University Press, 1994. P.3.
 32. Becker G. A Treatise on the Family. Cambridge, Harvard University Press, 1994(1981). P.31.
 33. A. G. Scott, The Value of Housework: For Love or Money, Us magazine, 1972, July. P.11.
 34. Gronau R. Home Production-A Survey/ Ashenfelter O., Lauard R.(eds.) Handbook of Labor Economics. Vol. I. Amsterdam, N/Y., North-Holland, 1986. P.296-297.
 35. Zelizer V/ The Social Meaning of Money. N.Y., Basic Books, 1994. P. 36-70.
 36. Домохозяйкам будут выплачивать зарплату/06.03.2009. <http://rabota.mail.ru/news/619/>
 37. Методологические положения по статистике. Вып. 3. Госкомстат России. - М., 2000. 54с. <http://tmsk.gks.ru/method/DocLib/i020000r.doc>
 38. Козловски П. Принципы этической экономики/Пер. изд. - СПб., 1999. 340 с.
 39. Айнабек К.С. Теория общественного хозяйствования(Альтернатива экономической теории и экономикса). - Караганда: КЭУК, 2014. http://www.aup.ru/books/m250/4_5_2.htm

Алина ВОЛКОВА, магистрант группы УА-21нп, Карагандинский экономический университет
Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая, 9, gava0411@mail.ru,
+77755198778

ПРОБЛЕМЫ ОПТИМИЗАЦИИ РАСХОДОВ ПЕРИОДА

На сегодняшний день, большинство казахстанских компаний находятся в крайне сложном финансовом положении. Для многих предприятий, причиной кризиса явилась цепная реакция падения спроса, снижение прибыли, потеря производства и снижения платежеспособности ряда предприятий. При таких обстоятельствах, одним из главных факторов выживания компании становится оптимизация расходов. Тем не менее, решительные шаги, чтобы уменьшить расходы часто не приносят желаемых результатов даже в краткосрочной перспективе.

Ключевые слова: расходы, оптимизация.

Алина ВОЛКОВА, магистрант тобы УА-21нп Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық
университеті, 100009, Қазақстан, Қарағанды Республикасы, қ. Академиялық, 9, gava0411@mail.ru,
+77755198778

КЕЗЕҢ ҮШІН ШЫҒЫНДАР ДЫ ОҢТАЙЛАНДЫРУ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Бүгінгі күні кезең үшін шығындарды оңтайландыру мәселелері, қазақстандық компаниялардың көпшілігі өте қиын қаржылық жағдайда тұр. Көптеген бизнес үшін, дағдарыстың себебі, сұраныстың құлдырауы тізбекті реакция болды пайда қысқарды, өндіруді жоғалту мен кәсіпорындарының бірқатар төлем қабілетін төмендетеді. Мұндай жағдайларда, компанияның өмір сүру негізгі факторларының бірі шығындарды оңтайландыру айналады. Алайда, шығындарды азайту үшін шешуші қадамдар жиі тіпті қысқа мерзімді перспективада, қалаған нәтижелерге әкеледі емес.

Түйінді сөздер: шығындар, оңтайландыру.

Alina VOLKOVA, undergraduate group UA-21np, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz,
100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Academicheskaya str., 9, gava0411@mail.ru, +77755198778

PROBLEMS OF OPTIMIZATION OF EXPENSES FOR THE PERIOD

To date, the majority of Kazakh companies are in an extremely difficult financial situation. For many businesses, the cause of the crisis was a chain reaction of falling demand, reduced profits, loss of production and reduce the solvency of a number of enterprises. Under such circumstances, one of the main factors of the company's survival becomes cost optimization. However, decisive steps to reduce costs often do not bring the desired results, even in the short term.

Keywords: costs optimization.

В связи с ухудшением экономической и финансовой ситуации на предприятиях, и усугубление проявлений воздействия негативных тенденций кризиса, который уже перешел в стадию глубокого кризиса, многие компании начинают паниковать и сокращать свои расходы. В условиях кризиса, управление компанией видит одну из основных "рецептов" выживания -это сокращение расходов. Таким образом, в погоне за экономией стали "вырезать" без разбора целые статьи расходов, необдуманно и не взвешенно. Решения, конечно же, должны приниматься в этих ситуациях очень быстро, почти мгновенно. Сокращение расходов может привести к негативным последствиям стратегических и тактических потерь. При принятии решений сокращения расходов также часто упускается из виду категория "нужных" затрат, в результате чего компания теряет огромные прибыли.

Затраты являются неотъемлемой частью любого бизнеса, без них, компания не может ни развиваться, ни просто работать. Тем не менее, для обеспечения рентабельности необходимо, чтобы

расходы были эффективными, то есть, каждый потраченный тенге принес прибыль. Поставив такую цель, руководство будет в состоянии защитить компанию от ненужных расходов. Тем не менее, не каждый руководитель видит лучшие способы сокращения расходов.

В Послании Президента Республики Казахстан - лидера нации Н.А.Назарбаева народу Казахстана от 14 декабря 2012 года "Стратегия "Казахстан - 2050": Новый политический курс состоявшегося государства" Одним из долгосрочных приоритетов страны, определенных в стратегии развития, признано достижение реальных, устойчивых, возрастающих темпов экономического на базе открытой экономики с высоким уровнем цивилизованного рынка. В целях приоритетных задач развития экономики необходим переход хозяйствующих субъектов на качественно новый уровень, достижения которого невозможно без совершенствования управления предприятием [1].

Эта статья не может охватить все решения принимаемые руководством для оптимизации

расходов, а лишь может сосредоточить внимание управленцев на том, что все сокращения расходов должны носить взвешенный характер.

Предприятие должно бороться за снижение не всех, а только непродуктивных, неэффективных расточительных расходов.

Для того что бы принять то или иное решение, предприятие должны поставить перед собой следующие вопросы:

-Как можно увеличить воздействие и экономическую эффективность расходов, которые компания собирается сократить?

-Как снижение тех или иных расходов отразится на финансовом положении предприятия в перспективе: год, два, три, пять и десять лет?

Итак, рассмотрим вопрос что такое расходы периода.

Расходы периода, в отличие от затрат на производство не зависят от объема производства и являются постоянными затратами, не связанными с конкретными видами реализованной продукции или услуг. Хозяйствующие субъекты понесут данные расходы, даже если в течение определенного периода, они ничего не производят.

Разделение затрат на производство и расходов на период, является необходимым для оценки влияния на конечные финансовые результаты производственной деятельности предприятия, а также показатель того, какое влияние на прибыль оказали административная и непроизводственная часть расходов и какие расходы можно сократить без болезненных потерь для фирмы.

Административные расходы также не зависят от объема производства и определены как постоянные, не связанные с конкретными видами реализованной продукции или услуг. Расходы периода списываются в том отчетном периоде, в котором они произведены, и не переносятся на последующие периоды в остатках нереализованной продукции.

К общим и административным расходам отчетного периода относятся:

- оплата труда работников, относящихся к административному персоналу;

- оплата труда персонала, занятого в обслуживающих производствах и хозяйствах;

- отчисления от оплаты труда административного персонала и персонала, занятого в обслуживающих хозяйствах, по установленным нормам;

- содержание административного аппарата управления, работников, обслуживающих структурные подразделения предприятия, материально-техническое и транспортное обслуживание. В том числе расходы на содержание служебного легкового автотранспорта и компенсации за использование для служебных поездок личных легковых автомобилей;

- расходы на содержание и обслуживание технических средств управления, узлов связи, средств сигнализации, вычислительных центров и других технических средств управления, не относящихся к производству (износ основных средств общехозяйственного назначения, расходы на содержание и текущий ремонт зданий, сооружений и инвентаря общехозяйственного назначения в пределах норм налогового учета);

- и др [2, с.1].

Накладные расходы - это расходы, связанные с обслуживанием производства, организацией работ, которые не могут быть непосредственно отнесены на отдельные виды продукции. В состав накладных расходов включаются: оплата труда и отчисления от оплаты труда управленческого и обслуживающего производственного персонала, амортизация основных средств используемых при оказании услуг, коммунальные услуги, потребленные в процессе производства, распределенные расходы будущих периодов и прочие расходы, связанные с оказанием услуг. База для распределения накладных расходов устанавливается предприятием по видам деятельности внутренними инструкциями и положениями [2,с.1].

Коммерческие расходы- это расходы на продажу, они включают расходы, произведенные при продаже товарно-материальных запасов:

- заработная плата работников отдела сбыта (торговли), отчисления от заработной платы работников отдела сбыта (торговли), расходы по страхованию собственности, командировочные расходы, амортизационные отчисления и расходы по содержанию основных средств, используемых при реализации запасов, и др.;

- транспортировка грузов до пункта отправления, погрузочно-разгрузочные работы;

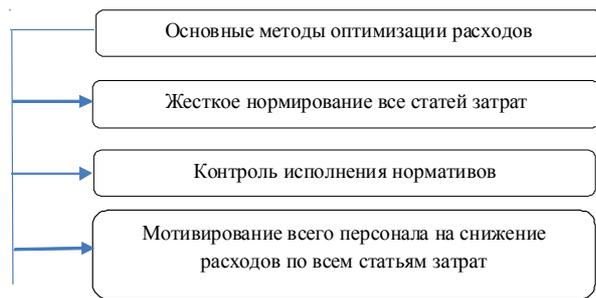
- расходы по изучению рынков сбыта и продвижению товара на рынок (затраты на маркетинг), расходы на разработку и издание рекламных изделий, участие в выставках, ярмарках, стоимость образцов товаров, переданных в соответствии с контрактами, соглашениями и иными документами непосредственно покупателям или посредническим предприятием бесплатно и не подлежащих возврату, и другие аналогичные расходы.

Оптимизация расходов периода - это выбор из всех возможных видов использования ресурсов тех, которые дают лучшие результаты.

Оптимизация расходов периода- это определения значений экономических показателей, в которых оптимально достигается наилучшие финансовые результаты деятельности предприятия.

Руководители ошибочно считают, что расходы сократятся, если они начнут строго контролировать расход денежных средств. Если руководитель будет управлять деньгами, у предприятия появится дефицит денежных средств, тогда возникнет необходимость взять кредит, а если активно привлекаются кредиты, то не за горами и банкротство. Эффективное снижение затрат зависит от того, как ведется анализ как доходной так и расходной части. Причем обе эти статьи нужно планировать постоянно. Обязательно, чтобы у руководства перед глазами всегда были бюджеты как доходов так и расходов, также следует уделять внимание тому, на какой срок рассчитать тот или иной проект, т.к некоторые проекты могут в краткосрочной перспективе показаться затратными, а в долгосрочной - очень выгодными. На рисунке представлены основные методы оптимизации расходов.

Рисунок - Основной метод эффективной оптимизации расходов на предприятии в период кризиса



Расходы, которые должны быть сокращены:

"Универсальные" расходы, которые могут быть безопасно снижены без значительных потерь в долгосрочной и краткосрочной перспективе;

- Устранение потерь в производстве: экономия топлива, электроэнергии и сырья;

- Снижение стоимости "поддержание высокого статуса." Это может быть переход на менее престижную и менее дорогой офис. "Seal" услуги, ведомств, сотрудники заняли помещения, отказ от избыточного пространства;

- Отказ выплачивать дивиденды акционерам и учредителям в пользу укрепления финансового положения, создание стабилизационного фонда, на выживание компании в условиях кризиса;

Целый раздел так называемых "скрытых" расходов, про которые все забыли. Расходы от упущенной возможности;

- Общеадминистративные расходы - статья не большая, но, как говорят: "Копейка рубль бережет" Это включает в себя элементарную бережливость и уважение к расходам по электроэнергии, воде, тепла и так далее.

Расходы, которые компания будет увеличивать:

Затраты, которые компания лучше понести для того, чтобы минимизировать риски и снизить затраты, которые компания может понести в противном случае в будущем.

- Расходы, связанные с экономической безопасностью. Это необходимо проводить сложные превентивные меры, чтобы устранить многие из рисков, вероятность которых увеличивается в периоды кризиса. Рекомендуется усилить систему риск предприятия управления, правовой системы, системы безопасности, системы антикризисного менеджмента;

- Расходы или инвестиции в человеческие ресурсы. Эти расходы в основном для поддержания морального духа (корпоративной идеологии, внутренней антикризисной политики), так как независимо от того, сколько компания будет сократили издержки кризиса не может быть преодолены без поддержки сотрудников. Кризис предоставляет отличную возможность для тимбилдинга. Они также включают в себя стоимость переподготовки и переобучения персонала, и без которого не обойтись;

- Расходы на маркетинг, разработки новых продуктов, дизайна и внедрения новых продуктов;

- Расходы на развитие предприятия в виде вознаграждения и льгот для инноваций, внедрения новых и менее ресурсосберегающих технологий по оптимизации бизнес-процессов с целью повышения эффективности производства и бизнеса;

- Затраты, необходимые для реорганизации и обновления бизнеса, инноваций и развития предприятий. Экономика и бизнес после кризиса не останется таким же, как они были до "краха". Деловой мир кардинально изменился, как всегда это бывает, повторится перераспределение ресурсов: финансовых, промышленных, интеллектуальных, там будут изменения в балансе сил на рынке и в политике. Почти все бизнес-аналитики и топ-менеджеры крупных компаний пытаются найти новый способ, и даже новый бизнес парадигму. Таким образом, каждая компания будет иметь идти своим путем изменения в организационной структуре, корпоративной культуры, построение отношений во многих плоскостях, а это, в свою очередь, потребует инвестиций;

Руководитель должен иметь под рукой объективную информацию о компании чтобы иметь возможность контролировать затраты с момента их возникновения. На многих предприятиях создаются целые плановые отделы, которые анализируют данные для руководителей, с целью принятия решений по сокращению затрат, их сотрудники:

- изучают, факторы, влияющие на затраты;

- выясняют причины перерывов в работе;

- контролируют наличие сбоев при отгрузке или приемке товаров;

- выявляют затаривание склада и т.п. [2, с.3].

Затем готовится анализ и план оптимизации затрат, т.е. персонал планирует программу по снижению расходов, руководитель утверждает ее. Способы борьбы с расходами периода очень различны, руководитель должен отреагировать на проведенный анализ доходов и расходы и сократить ненужные статьи затрат.

Также хотелось бы предупредить руководителей, что "закручивание гаек" и "затягивания поясов" не достаточно для того, что бы компании вышла из кризиса. Это только одно из направлений, по которому можно двигаться сегодня. Для выживания предприятия требуется целая система мер:

- снижение затрат, сокращение нерациональных расходов;

- повышение экономической эффективности всех затрат;

- усиление маркетинговой деятельности;

- поиск и внедрение инновационных решений для ведения хозяйственной деятельности.

Управление расходами на предприятии в период кризиса должно быть не бюджетным или автоматическим, когда выделяются статьи и доводятся лимиты, а "ручным", когда изучается целесообразность каждого платежа, эффективность всех издержек по- отдельности. Управление расходами должно соизмерять тактические потребности и стратегические задачи, находя между ними золотую середину.

Список литературы:

1. Послания Главы государства народу Казахстана от 14 декабря 2012 года "Стратегия "Казахстан-2050": новый политический курс состоявшегося государства" - Режим доступа: <http://www.akorda.kz/>

2. Мухамбеткалиева Л., Статья от 09 марта 2015 года "Как вести учет и произвести распределение общепроизводственных затрат" - Режим доступа: <http://online.zakon.kz>

Урзада ЕСАЙДАР, кандидат экономических наук, доцент, заведующая кафедрой "Туризм и сервисное обслуживание" Алматинского технологического университета, urzada.esaidar@mail.ru

СИСТЕМНОСТЬ ИННОВАЦИЙ, КАК КЛЮЧЕВОЙ ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ЗЕРНОВОГО ХОЗЯЙСТВА В РК

Статья посвящена проблемам, связанным с формированием системного характера инноваций в зерновом производстве Республики Казахстан. В современных условиях резко обострилась продовольственная проблема в связи с ростом мирового населения и сокращением земельных ресурсов, пригодных для сельскохозяйственного производства. Поэтому развитые страны интенсифицируют процессы модернизации самой традиционной и ранее дотационной отрасли экономики, в которых экстенсивные методы сменили инновационные технологии. При этом новейшие достижения современной науки внедряются во все циклы аграрного производства. Благодаря новым технологиям мировыми лидерами в производстве сельскохозяйственной продукции, и прежде всего, зерна, являющегося основным и жизненно важным продуктом, стали США, Канада, ЕС. Состояние же казахстанской зерновой отрасли и связанных с ней отраслей экономики все более резко контрастирует с изменениями, происходящими в мировой экономике. Реализация эффективной модернизационной стратегии развития отрасли посредством стимулирования, мотивации и системности инноваций позволит сократить имеющийся разрыв и существенно повысить эффективность зернового производства в РК.

Ключевые слова: инновации, зерновое производство, повышение эффективности, создание конкурентных преимуществ, системность, селекционно-генетическое, производственно-технологическое, организационно-управленческое и экономико-социо-экологическое направления инноваций.

Урзада ЕСАЙДА, экономика ғылымдарының кандидаты, доцент, Алматы технологиялық университетінің Туризм және сервистік қызмет кафедрасының меңгерушісі, urzada.esaidar@mail.ru

ИННОВАЦИЯЛАР ДҮЙЕЛІЛІГІ ҚР ДӘНДІ ШАРУАШЫЛЫҒЫНЫҢ ТИІМДІЛІГІН АРТТЫРУЫНЫҢ НЕГІЗГІ ФАКТОРЫ РЕТІНДЕ

Мақала Қазақстан Республикасының дәнді дақылдар өндірісінің инновацияларының жүйелі сипатының құрылуының күрделі мәселелеріне арналған. Қазіргі кезде ауылшаруашылыққа арналған жерлердің азаюына, жер қорының азаюы және әлем халқының көбеюіне байланысты сауда-саттық мәселелері күшейіп отыр. Сол себепті мемлекеттің дамуы дәстүрлі және дотационды экономика салаларын модернизациялау үрдістерін жетілдіріп отыр, осы ретте экстенсивті әдістерді инновациялық технологиялар алмастырып отыр. Қазіргі кезде заманауи ғылым жетістіктері аграрлы өндірістің барлық салаларына енгізіліп отыр. Жаңа технологиялар арқасында ауылшаруашылық өнімдерін өндіруші, соның ішінде өмірлік маңызы бар дәнді өндірушілер қатарында көшбасшы АҚШ, Канада, ЕО болып отыр. Қазақстандық дән өндірісі соңғы жылдары әлемдік экономика талаптарына сай тез құбылып отыр. Ынталандыру, мотивациялау және жүйелі инновациялар салаларын қолдану арқылы модернизациялық дамудың тиімді жүзеге асуы негізінде арадағы арақашықтықты жеңіп, ҚР дән өндірісінің тиімділігін жеткілікті дәрежеде арттыруға болады.

Кілттік сөздер: инновациялар, дән өндірісі, тиімділікті арттыру, бәсекелестік артықшылықтарды құру, жүйелілік, сұрыптық-генетикалық, өндірістік-технологиялық, инновацияның ұйымдастырушылық-басқару және экономико-социо-экологиялық бағыттары.

Urzada ESAIDAR, candidate of economic sciences, associate professor, Head of the Department "Tourism and service" of Almaty Technological University, urzada.esaidar@mail.ru

INNOVATION CONSISTENCY - AS A KEY FACTOR OF THE IMPROVEMENT OF THE EFFECTIVENESS OF GRAIN PRODUCTION IN KAZAKHSTAN

The article deals with the problems associated with the formation of the systemic nature of innovation in grain production of the Republic of Kazakhstan. In modern conditions sharply deteriorated the food problem in connection with the growth of the world population and a reduction in land suitable for agricultural production. Therefore, developed countries will intensify the process of modernization of the traditional and previously subsidized industries in which extensive methods have changed innovative technologies. At the same time the latest achievements of modern science are implemented in all the cycles of agricultural production. Thanks to new technologies the world leaders in the production of agricultural products, and especially grain, is basic and vital product were the United States, Canada, EU. The state of Kazakhstan's grain industry and related sectors of the economy more sharply contrasts with the changes occurring in the global economy. The implementation of an effective modernization strategy development of the industry by encouraging, motivating and system innovation will reduce the existing gap and significantly improve the efficiency of grain production in Kazakhstan.

Keywords: innovation, grain production, increase efficiency, create competitive advantage, systematic, genetic breeding, production and technological, organizational and administrative, economic and socio-ecological areas of innovation.

Постановка проблемы. Сегодня мировое сообщество обеспокоено новыми глобальными вызовами, одним из острейших среди них является продовольственная безопасность, которая понимается, прежде всего, как обеспеченность зерном. Зерновое производство является системообразующей и важнейшей экспортоориентированной отраслью аграрного производства РК. За годы независимости страна вошла в десятку мировых лидеров в поставках зерна и заняла первое место по экспорту муки. Тренды последних лет свидетельствуют об ужесточении конкуренции на мировом рынке и в этих условиях перед зерновой отраслью РК выдвигаются две главные задачи. Во-первых, каким образом осуществить прирост производства зерна до объемов, удовлетворяющих возрастающие экспортные потребности, снизить себестоимость и цену единицы продукции, что позволит проводить импортозамещение животноводческой продукции. Во-вторых, как в условиях глобализации и конкуренции со стороны ведущих стран-зернопроизводителей укрепить свои позиции и войти в пятерку экспортеров зерна на мировом рынке.

Эти задачи возможно решить только используя комплексную систему мер организационно-экономического и правового характера, которые должны быть направлены на повышение эффективности использования естественных конкурентных преимуществ страны и создание новых инвестиционно-инновационных конкурентных преимуществ казахстанского зернового производства.

Анализ последних исследований и публикаций. Вопросы инновационного развития сельскохозяйственного производства получили разработку в трудах зарубежных и российских авторов, таких как М. Беккер, Э. Касл, А. Нельсон, Р. Рейх, Т. Хеджес, Л.Д. Александер, И. Дин, М.Е. Портер и исследованиях российских экономистов-аграрников - А.И. Алтухова, И.А. Алтухова, И.И. Безаева, И.Н. Буздалова, А.В. Голубева, В.А. Дергунова, В.А. Добрынина, А.П. Зинченко, В.А. Клюкача, В.В. Козлова, Н.Д. Кондратьева, А.И. Костяева, Г.И. Макина, В.В. Малосердова, А.А. Михалева, А.В. Петрикова, Г.А. Романенко, И.С. Санду, И.Г. Ушачева, А.В.Чаянова, А.А.Черняева, А.А. Шутькова, Р.А. Фатхутдинова и других. Среди исследований последних лет (2013-2014 гг.) можно выделить работы Н.А. Полянской, в которых рассматриваются сущность и перспективы развития инновационных технологий в производстве зерна, выявляется зависимость урожайности зерновых и эффективности зернового хозяйства от уровня их применения. Н. Ф. Гайворонская в своих трудах основной упор делает на проблемах ускорения технологического развития зернового подкомплекса России.

Большой вклад в разработку научных аспектов становления и развития инновационной деятельности в АПК, методических подходов к внедрению инновационных проектов и программ, обоснованию их экономической эффективности внесли казахстанские ученые, такие как А.А. Абишев, С.А.

Абдильдин, Л.И. Абдильдина, К.М. Бельгибаев, И.Ю. Бенке, В.В. Григорук, Т.И. Есполов, Х.Е. Ертазин Г.А. Калиев, Р.Ю. Куватов, А.А. Кайгородцев, К.Р. Касенов, А.Ш. Нурсейт, О.С. Сабден, Ж.Ж. Сулейменов, А.А. Сатыбалдин и др. Целенаправленно изучением инновационного развития сельскохозяйственной отрасли в Казахстане занимаются Ж.Темирбулатова и З. Борбасова. Ценность работам первого автора придает разработка модели развития инновационной деятельности в сельском хозяйстве региона на основе технологии Форсайта. Второй автор преимущественно концентрируется на вопросах финансовых, организационных и технологических инноваций и их роли в повышении эффективности зернового производства в РК.

Выделение нерешенных ранее частей общей проблемы. Тем не менее, важная часть проблем эффективного развития инновационных процессов в зерновом производстве пока не получила должного освещения в отечественной экономической литературе. Так, в имеющихся публикациях недостаточно внимания уделено вопросам повышения эффективности зернового производства, аспектам состояния внедрения ресурсосберегающих технологий выращивания зерновых культур, проблемам формирования системности в использовании и внедрения инноваций на региональном и локальном уровнях функционирования отрасли.

Особую остроту и актуальность, применительно к проблемам совершенствования инновационной деятельности в зерновом производстве, приобретают классификация инноваций, взаимосвязи стратегических инновационных и инвестиционных проектов и программ. От научного обоснования системной инновационной политики в зерновой отрасли АПК во многом зависят - его эффективность, уровень конкурентоспособности продукции казахстанских зернопроизводителей на внутреннем и мировом рынках и в конечном итоге закрепление позиций страны, как мировой зерновой державы.

Цель исследования. Целью настоящего исследования является осуществление анализа состояния внедрения инноваций в зерновой отрасли Казахстана и перспектив придания им системного характера.

Основные результаты исследования. Мировой опыт свидетельствует о том, что закрепление страны, как лидера зернопроизводства на мировом рынке достигалось поэтапным использованием трех групп факторов: естественных, инвестиционных и инновационных. Анализ конкурентных преимуществ Казахстана в современный период позволяет довольно высоко оценить его позиции в мировой экономике главным образом с точки зрения обладания преимуществами естественного порядка. Это, прежде всего, высокая землеобеспеченность. Также страна обладает и довольно сомнительными "преимуществами" экономического плана - недооценкой цены основного фактора производства - земли, которая существенно влияет на издержки производства зерна в странах - конкурентах, и достаточно низкой стоимостью рабочей силы на селе.

В то же время конкурентные преимущества высокого порядка, то есть инвестиционные и инновационные необходимо создавать, что, как показывает практика, требует значительных финансовых и временных ресурсов.

Ключевая проблема запаздывания в создании конкурентных преимуществ инновационного порядка заключается в отсутствии системности во внедрении инноваций. В то время как этот процесс должен проходить параллельно по всем четырем направлениям инновационной деятельности - селекционно-генетическом, производственно-технологическом, организационно-управленческом и экономико-социо-экологическом. Отметим, что в настоящее время использование инновационного потенциала аграрной науки в Казахстане чрезвычайно низкое, в то время как, к примеру, в США оно составляет свыше 50%. То же относится и к масштабам применения инновационных аграрных технологий, которое носит даже не локальный, а точечный характер. Тогда как за счет внедрения новых технологий в ближайшей перспективе Казахстан может увеличить производство зерновых до 25 млн. тонн, среди которых 18 млн. тонн может составлять пшеница. Экспорт пшеницы в результате можно увеличить до 12 млн. тонн.

Правительством РК проводится значительная работа по различным направлениям инновационной деятельности в зерновом хозяйстве, определенный прогресс достигнут в области организационно-управленческого направления. Программы развития агропромышленного комплекса, прежде всего, направлены на масштабное внедрение инноваций в зерновом производстве. Так, в отраслевой Программе развития агропромышленного комплекса Республики Казахстан на 2010-2014 годы, выдвинувшей цель "развития конкурентоспособного агропромышленного комплекса страны, обеспечивающего продовольственную безопасность, увеличение экспорта продукции и оптимальный уровень доходов лиц, занятых в аграрном секторе национальной экономики" в качестве основного ориентира в земледелии, определено увеличение объемов производства сельскохозяйственных культур, имеющих рынки сбыта на основе:

- диверсификации отрасли;
- повышения культуры земледелия;
- внедрения в производство современных влаго- и ресурсосберегающих технологий;
- химизации производства;
- вовлечения в оборот новых и ныне неиспользуемых орошаемых земель" [1].

Особым пунктом прописана государственная поддержка инновационной деятельности, предусматривающей следующие меры:

- "- модернизация и техническое перевооружение предприятий перерабатывающей промышленности, внедрение передовых технологий и систем управления качеством;
- создание банка данных инновационных проектов и прогрессивных технологий в агропромышленном комплексе и периодическое

информирование о них участников продовольственного рынка;

- стимулирование импорта:

а) машин и оборудования, предназначенных для предприятий, производящих средства производства для предприятий АПК;

б) комплектов средств производства для перспективных индустриальных технологий изготовления и переработки сельхозпродукции;

в) семян высокоурожайных и высокобелковых культур;

д) патентов и лицензий, способствующих коренному научно-техническому перевооружению отраслей АПК" [2].

Отдельно оговаривается изменение мер государственного регулирования рынка зерна, предусматривающего его диверсификацию в направлении организации производства и реализации каждого отдельного вида зерновых, путем установления первоочередных и приоритетных направлений использования имеющихся ресурсов.

В программе были впервые в казахстанской практике обоснованы принципы разработки и внедрения механизма "зеленой революции" в земледелии. Этот механизм согласно программе предусматривал:

"- внедрение новых высокоурожайных сортов сельскохозяйственных культур отечественной и зарубежной селекции с целью резкого увеличения продовольственных ресурсов;

- механизацию и химизацию сельского хозяйства;
- осушение и орошение земель;
- восстановление плодородия деградировавших почв с нарушенным содержанием гумуса;
- стимулирование эколого-экономических систем земледелия" [3].

Создание системного уровня инновационной деятельности в зерновом хозяйстве страны продолжила Программа по развитию агропромышленного комплекса в Республике Казахстан на 2013 - 2020 годы "Агробизнес-2020", в которой констатируется исчерпание возможностей экстенсивного развития и обосновывается необходимость модернизации технологий [4].

Селекционно-генетическое, производственно-технологическое, организационно-управленческое и экономико-социо-экологическое направления инновационной деятельности в совокупности оказывают огромное влияние на эффективность зернового производства. Производственно-технологические инновации должны включать в себя:

- использование новых перспективных сортов растений, использование новых химикатов и биопрепаратов;
- механизация и автоматизация производства;
- эффективное применение современных влаго- и ресурсосберегающих технологий;
- внедрение оптимальных технологий сберегающего земледелия;
- диверсификация и переход к производству более эффективных культур;
- повышение степени специализации зерносеющих районов.

В производстве зерна инновационный процесс подразделяется на два направления - технологический и биологический. Технологическое направление подразумевает разработку и внедрение в производство новой техники, механизмов, удобрений, средств защиты, а также совершенствование технологий выращивания зерновых культур. Биологическое направление предусматривает создание и внедрение в производство новых сортов и гибридов семян. Кроме того, должна происходить сортомена, которая становится важным фактором интенсификации при производстве зерна.

Главным фактором повышения эффективности производства зерна в РК должна стать модернизация и интенсификация производства на основе берегающего земледелия. К числу важнейших направлений последнего относятся:

- использование районированных семян высших репродукций, отзывчивых к новым технологиям;
- применение севооборотов, включающих культуры, улучшающие плодородие почвы;
- рациональное применение удобрений и интегрированный подход к борьбе с сорняками, вредителями и болезнями растений;
- ведение производства продукции растениеводства на основе использования новых комплексов техники, приборов и оборудования системы берегающего земледелия [5].

Таким образом, единый производственный процесс, обеспечивающий экономическую эффективность отрасли, составляют именно эти четыре интегрированных элемента. Однако, в настоящий момент в Казахстане слабо развиты все четыре элемента, что негативно влияет не только на экономические показатели, но и на плодородие почв. А это, в свою очередь, отрицательно сказывается на урожайности зерновых культур, которая является самой низкой среди всех зернопроизводящих стран. При этом очень высока амплитуда ее колебаний в годы различные по погодно-климатическим условиям. Так, если брать период 2009-2013 гг., то эти колебания составили: в 2009 году урожайность пшеницы (основной зерновой культуры) имела показатель 11,9 ц/га, в 2010 г. - снизилась до 7,3, в 2011 г. - достигла своего пикового значения за все годы 16,6, в 2012 г. - вновь резкое снижение до 7,9 и в 2013 г. - опять подъем до 10,8 ц/га [6]. Следовательно, крайне высока зависимость урожайности, а значит и эффективности зернопроизводства от изменчивости погодных условий. Все вышесказанное объективно диктует необходимость системного развития инновационного процесса в зерновой отрасли Республики Казахстан.

Создание новых сортов и гибридов, отзывчивых к новым технологиям составляет важную часть инновационного процесса. К примеру, в 2012 году в результате проведения селекционных и биологических (физиолого-биохимических, биотехнологических, иммунологических, технологических) исследований, широкого экологического сортоиспытания научно-исследовательскими организациями Казахстана было создано и передано на государственное

сортоиспытание 10 сортов зерновых культур, в том числе: 7 яровой мягкой пшеницы, 1 яровая твердая пшеница, 1 озимая твердая пшеница, 1 тритикале; а также 2 сорта ярового ячменя [7].

В 2013 году было создано и передано на государственное сортоиспытание 42 сорта и гибрида зерновых, зерно-бобовых, зерно-фуражных культур, в 2014 году эти показатели составили 22 зерновых, 11 зернофуражных, 4 зернобобовых. В результате доля посевных площадей зерновых культур под сортами отечественной селекции от общей посевной площади зерновых культур составила 47,9% [8]. Однако, создание и развитие семеноводства зерновых культур имеет ограниченные возможности и небольшой масштаб. Кроме того, отсутствуют разработки по созданию новых сортов твердой пшеницы и ячменя пивоваренного назначения.

В зоне рискованного земледелия, к которым относится Казахстан, одним из основных способов повышения продуктивности зернового производства является применение влагоресурсосберегающих технологий. Реализация задач, сформулированных в ГПФИИР, позволила достичь определенных результатов в этом направлении. Так, в 2012 году площади применения влагоресурсосберегающих технологий достигли 12,4 млн. га, что на 0,7 млн. га больше, чем в 2011г. и в 2,5 раза больше уровня 2007 года, в том числе "нулевых" - 2,5 млн. га. В 2013 году площади с использованием этих технологий увеличились еще на 0,2 млн. га и достигли 12,6, а в 2014г. - 12,9 млн. га.

В разрезе регионов наибольшие площади с применением влагоресурсосберегающих технологий расположены в основных зерносеющих районах. Так, в 2012 году эти площади составляли в Костанайской области 4,0002 млн. га (увеличение по сравнению с 2008г. 1,0002 млн. га), в Северо-Казахстанской - 3,400 млн. га (увеличение на 1,3487) и Акмолинской - 3,1096 млн. га (увеличение на 1,7032 млн. га).

Тем не менее, темпы внедрения передовых агротехнологий берегающего земледелия, в частности, нулевых в республике низкие, так в 2012 году при возделывании зерновых культур нулевая технология применялась на 15,4% посевной площади.

Совершенствуется и модернизируется парк сельскохозяйственной техники. За 2007-2012 годы было приобретено 30,4 тыс. единиц сельхозтехники на сумму 310,0 млрд. тенге, в том числе через АО "КазАгроФинанс" - 10,6 тыс. единиц на сумму 122,0 млрд. тенге. На 01.01.2015 года в стране насчитывалось 152826 тракторов, 45427 комбайнов, 3122 посевных комплексов, 90123 сеялки и 15041 жаток. Динамика оснащенности зернового хозяйства Казахстана приведена в таблице 1 [10].

Практически по всем видам сельскохозяйственной техники в 2009-2014гг. наблюдалось сокращение. Наиболее оно затронуло оснащенность зернового производства республики тракторами и комбайнами. Только по посевным комплексам имеется положительная динамика - с 2203 до 3122 единиц.

В целом обновление парка идет крайне медленными темпами, что сильно тормозит модернизацию сельскохозяйственной техники,

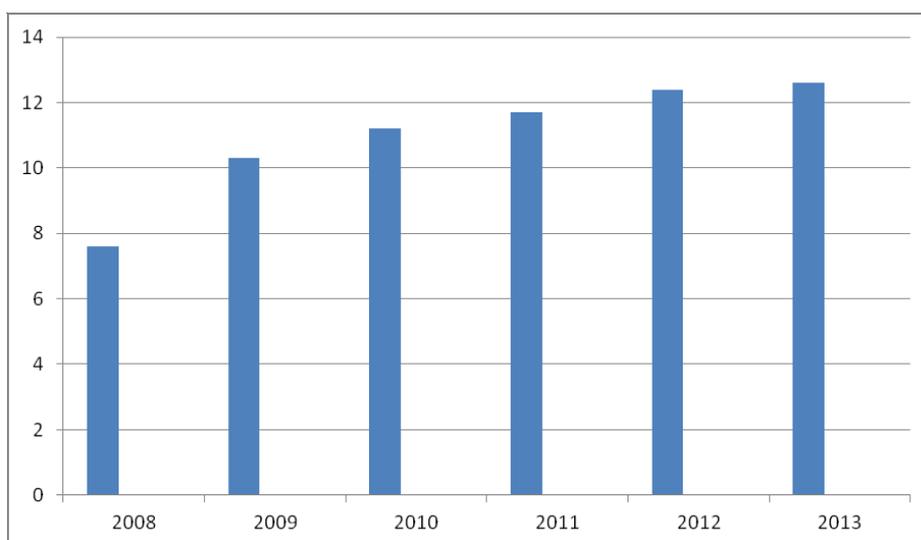


Рис. 1 - Динамика площадей с применением влагосберегающих технологий [9]

особенно, учитывая тот фактор, что средний возраст более 78% зерноуборочных комбайнов и тракторов составляет 13-14 лет, при нормативном сроке эксплуатации 8-10 лет. 65,2% зерноуборочных комбайнов, 90% тракторов и 94% сеялок подлежат списанию. В целом существующий парк сельхозтехники имеет износ в пределах 84%; почти 90% техники нуждаются в замене.

Еще одно направление агротехнических инноваций заключается в диверсификации культур, поскольку по-прежнему преобладает монокультура пшеницы, составляющая свыше 66% посевной площади. В связи с этим диверсификация структуры посевных площадей, уход от монокультуры пшеницы, расширение площадей альтернативных культур с учетом их биологических особенностей стали одной из главных задач повышения эффективности зернового производства. За 2009-2013 гг. посевная площадь пшеницы сократилась с 14,751 до 13,089 млн. га [11].

Сокращение продолжалось и в 2014 году до порядка 13 млн. га. При этом произошло некоторое увеличение посевов ячменя, масличных и ряда кормовых культур.

Стратегия диверсификации производства зерновых и растениеводства в целом поддерживается государственными субсидиями. В 2014 году по

сравнению с 2013 годом субсидии для "приоритетных" культур, таких как семена масличных культур и фуражного зерна были увеличены на 244% для ячменя, 313% - для кукурузы на зерно, 355% - для кукурузы на силос, 187% - для рапса и 175% - для сои. Субсидии предназначены на топливо, удобрения, гербициды и другие средства для весеннего сева и уборки урожая. Кроме того, сохраняются низкие процентные ставки для лизинга сельскохозяйственной техники.

Таким образом, использование водо- и энергосберегающих технологий в Казахстане, в том числе нулевой обработки почвы no-till, приобретение сельскохозяйственной техники, а также увеличение использования минеральных удобрений будет способствовать повышению урожайности и эффективности производства зерна.

Резюмируя вышесказанное, можно прийти к следующему выводу. Главный из них заключается в том, что инновационное развитие зерновой отрасли может быть наиболее эффективным в системном, интегративном комплексе направлений, приоритетов и задач. Инновационный процесс в зерновом производстве Казахстана имеет ряд позитивных сторон:

- создание многообразия форм хозяйствования;

Таблица 1 - Динамика основных видов сельскохозяйственной техники

Виды техники	2009г.	2010г.	2011г.	2012г.	2013г.	2014г.
тракторы	158276	158143	155580	153815	152675	152826
комбайны	48057	48503	47197	46610	45663	45427
посевные комплексы	2203	2537	2629	2788	3030	3122
сеялки	91340	91725	91686	89233	89759	90123
жатки	15665	15279	15233	14955	15120	15041

- отход от административного управления зерновой отраслью;
- использование различных приемов выращивания, в том числе энерго- и ресурсосберегающих технологий производства, хранения и переработки зерна;
- проведение работ по воспроизводству плодородия почв, предотвращение всех видов их деградации, разработка адаптивных технологий агроэкосистем и агроландшафтов;
- разработка и развитие государственной инновационной политики и стратегии на уровне всего АПК и зернового кластера.

Таким образом, устраняя влияние отрицательных факторов инновационного развития, определенных выше, при одновременном совершенствовании положительных, используя новые технологии селекционно-генетического, технологического, организационно-управленческого и социального типа возможно обеспечить опережающее развитие зернового хозяйства РК.

Список литературы:

1. Стратегический план Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан на 2010-2014 годы. Официальный интернет-ресурс Минсельхоза - Режим доступа: <http://mgov.kz/>
2. Стратегический план Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан на 2010-2014 годы. Официальный интернет-ресурс Минсельхоза - Режим доступа: <http://mgov.kz/>
3. Стратегический план Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан на 2010-2014 годы. Официальный интернет-ресурс Минсельхоза - Режим доступа: <http://mgov.kz/>
4. Программа по развитию агропромышленного комплекса в Республике Казахстан на 2013 - 2020 годы "Агробизнес-2020". Астана, 2012. - 97 с.
5. Алтухов А.И. Зерновой рынок России / А.И. Алтухов. - М.: ГНУ ВНИИЭСХ. Издательство ИП Насирдинова В.В., 2012. - 700 с.
6. Сельское, лесное и рыбное хозяйство в Республике Казахстан. Стат. Сб. Астана: Комитет по статистике министерства национальной экономики РК, 2014. - 196 с. - С.116.
7. Прикладные научные исследования в области АПК за 2012 год. Отчет Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан о реализации научно-технической политики в 2012 году. - Режим доступа: <http://mgov.kz/wp-content/uploads/2014/06/header1.jpg>
8. Отчет Министерства сельского хозяйства Республики Казахстан о реализации научно-технической политики в 2014 году. - Режим доступа: <http://mgov.kz/wp-content/uploads/2014/06/header1.jpg>
9. Мастер-план "Стабилизация зернового рынка". Астана, 2013. - Режим доступа: <http://mgov.kz/wp-content/uploads/2014/06/header1.jpg>
10. Наличие основных видов сельскохозяйственной техники. Официальный интернет-ресурс министерства сельского хозяйства РК. - Режим доступа: <http://mgov.kz/wp-content/uploads/2014/06/header1.jpg>
11. Сельское, лесное и рыбное хозяйство в Республике Казахстан. Стат. Сб. Астана: Комитет по статистике министерства национальной экономики РК, 2014. - С. 68.

Насипжан КАЙРАНБЕКОВА, "Экономика" мамандығы бойынша 2-ші курс магистранты, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш. 9, igenkhulovna@mail.ru, +77756363059

ҚАЗАҚСТАНДА ТУРИЗМДІ ҰЙЫМДАСТЫРУДЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ТЕТІКТЕРІ

Қазіргі туристік индустрия халықаралық қызметтер саудасында ең ірі жоғары табысты және қарқынды дамушы сегменттердің бірі болып табылады. Ол дүниежүзінде көптеген мемлекеттерде валюта ағымының негізгі көзі. Туризмнің дамуы - болашақта ұзақ мерзімді және экономикалық тиімді перспектива, өйткені туризм шетелдік валюта ағымын қамтамасыз етеді және мемлекеттің төлемқабілеттілік балансы мен жиынтық экспортқа жағымды әсерін тигізетіндігімен қарастырылып отырған тақырыптың өзектілігі анықталады.

Берілген мақалада автормен елімізде туризмді ұйымдастырудың экономикалық тетіктерін қарастырылған, туризмнің қоғам өміріне ықпалы талданып, туризм саласын ұйымдастырудың үлгілері салыстырмалы түрде ұсынылған.

Түйінді сөздер: туристік индустрия, туристік ресурс, нарық, сұраныс, бәсекелестік, экономикалық фактор, инвестиция, мемлекеттік реттеу.

Насипжан КАЙРАНБЕКОВА, магистрант 2-го курса специальности "Экономика", Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9, 100009, igenkhulovna@mail.ru, +77756363059

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ МЕХАНИЗМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ТУРИЗМА В КАЗАХСТАНЕ

В настоящее время туристская индустрия является одним из интенсивно развивающихся и высокодоходным сегментом международной торговли услуг. Вместе с этим, туризм во многих странах является основным источником денежного потока. Развитие туризма - долгосрочная и экономический рентабельная перспектива, потому что туризм обеспечивает поток иностранной валюты, а так же окажет позитивное влияние на баланс платежеспособности и совокупности экспорта страны, поэтому рассматривая тема является актуальной в наше время.

В статье автор рассматривает экономические механизмы организации туризма в Казахстане, анализирует влияние туризма в общественную жизнь, сравнительно представляет формы организации туристской сферы.

Ключевые слова: индустрия туризма, туристский ресурс, рынок, спрос, конкуренция, экономический фактор, инвестиция, государственное регулирование.

Nassipzhan KAIRANBEKOVA, 2 year master's degree student in speciality of "Economics", Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str.9, 1000096, igenkhulovna@mail.ru, +77756363059

ECONOMIC MECHANISMS OF TOURISM IN KAZAKHSTAN

At present, the tourism industry is one of the rapidly developing and highly profitable segment of the international trade in services. At the same time, tourism in many countries is the main source of cash flow. Tourism development - long-term and economically viable prospect because tourism provides a flow of foreign currency, as well as have a positive impact on the balance sheet solvency and total exports of the country, so the topic in question is relevant in our time.

The author considers the economic mechanisms of the organization of tourism in Kazakhstan, analyzes the impact of tourism in social life, forms of organization is relatively tourist areas.

Keywords: tourism industry, tourist resources, market demand, competition, economic factors, investment, government regulation.

Қазақстан Республикасы нарықтық экономика жағдайында екпінді түрде дамуда, бірақ бұл мұнай өндірісі мен металлургия саласының арқасында, ал туризм тек даму деңгейінде. Қазақстан Республикасының мақсаты шикізат негізіндегі бағыттан ауытқып, сервисті-технологиялық экономикаға көшу жағдайына дайындықты негізге ала отырып, экономика салаларын әртараптандыру жолымен мемлекеттің тұрақты дамуына қол жеткізу болып табылатын, 2003-2015 жылдарға арналған индустриалды-инновациялық даму стратегиясы бойынша негізгі көңіл қызмет көрсету саласына

бағыттау мәселесі түр. Қызмет көрсету саласының шегінде туризм саласы маңызды орын алады.

Қазақстан Республикасының аса бай тарихы, бірегей тарихи ескерткіштері, тиімді географиялық орналасуы, табиғи және климаттық жағдайы, саяси тұрақтылық, серіктестікке барынша ашықтығы мен дайындығы - туристік саланы қарқынды дамытуды қамтамасыз етеді. Қазақстандық туризмнің дамуы мемлекет үшін экономикалық тиімді перспектива, өйткені ол қалпына келетін табиғи ресурстарға негізделеді, ал өндірістік ресурстар (мұнай, газ, көмір) уақыт өте таусылады, яғни қалпына келмейді. Соңғы

онжылдықта Қазақстанға туристік бағыт ретінде дүниежүзінде қызығушылық айтарлықтай жоғарылады. Саяхаттаушылардың үлкен бөлігін қызықтыру үшін жергілікті туроператорлармен ұсынылатын туристік қызмет спектрі жылдан жылға өсуде. Бірақ аталған мемлекетте туристік ағымды тежейтін мәселелер қатары бар, бұл кешендендірілмеген, ескірген материалды-техникалық база, төмен деңгейдегі сервис және туристік қызметке деген шығын көлемінің үлкендігі. Аталған мәселелерді шешу арқылы мемлекетке келуші туристер ағымын жоғарылатуға болады, яғни Қазақстанға да жақсы мүмкіндіктер ашылады: шетелдік валюта ағымы есебінде бюджетті толтыру, жұмыспен қамтамасыз ету нарығын кеңейту, халықтың табысын және өмір сүру деңгейін жоғарылату, сәйкесінше, бұл нәтижесінде мемлекеттің толықтай гүлденуі мен тұрақты түрде дамуына әкеледі. ҚР Президенті Н.Назарбаев ағымдағы жылдағы халыққа жолдауында ("Нұрлы жол") атап өткендей, бұл салада бір жұмыс орынын ұйымдастыру басқа өнеркәсіп салаларымен салыстырғанда 10 есе арзанырақ болып табылады [1]. Сондықтан, мемлекет дүниежүзілік шаруашылықтың ең ірі, жоғарғы табысты салалардың бірінің ары қарайғы дамуына көңіл бөліп, жағдай жасауы қажет, ол - туристік индустрия. Қазақстанда туризм экономиканың басым салаларының қатарына қосылғандықтан, үнемі даму жағдайын зерттеуді және болашақта тиімді даму бағыттарын қарастыруды талап етеді

Туризм көптеген дамыған және дамушы елдер үшін валюталық түсімдерінің кайнар көзі болып табылады. Жоғарыда атап өткендей, Қазақстан үшін де бұл экономика секторы маңызды мәселе болып отыр. Қазақстан Республикасында көптеген туризм түрлерін және туристік қызметтің формаларын дамыту үшін ресурстары мен мүмкіншіліктері жетерлік. Қазақстан Республикасында туристік индустрияның дамуы халықтың әл-ахуалының деңгейінің артуының нәтижесі болып табылады және қоғам өміріне өз ықпалын тигізеді (сурет 1).

Өкінішке орай, Қазақстан және дамыған еуропа нарығында да туризмде көрсетілген қызметтің сапасына көп көңіл бөлінбейді. Туризм саласында кәсіпкерлер өз тәжірибелеріне және жұмыс өтіліне сүйене отырып, іс әрекет жасайды.

Көптеген туристік кәсіпорындар осы саладағы түбегейлі ғылыми зерттеулерсіз және сапалы іс-шараларсыз пайдаларын жоғарылатуға мүмкіндіктері болмай, клиенттері мен қызмет өндірісінің көлемін кеңейте алмайды.

Туризм саласындағы жоғары деңгейдегі сұраныстың пайда болуы осы саладағы ғылыми зерттеулер мен басқа да іс-шараларды жоспарлауға көп көңіл бөлу керектігін негіздеді.

Туризм индустриясы көптеген шағын және орта кәсіпорындармен сипатталады. Олардың қазіргі кезде қажетті зерттеу құралдары, "ноу-хау", немесе тәжірибелі жұмыстарды атқаруға жұмысшыларды жалдайтын қаражаты жоқ. Олар тек қана жарнама жүргізуді, өткізуді және нарықты зерттеу мен өнімді жетілдіру әрекеттерін жасайды. Бұл қызмет көрсетудің көптеген салаларында қолданылады. Бәсекенің күшеюі және клиенттердің талаптарының көбеюі туристік ұйымдардың көпшілігі үшін

маркетингті қолдануына алып келеді, яғни бәсекелік күресте жетістікті қамтамасыз ету және сыртқы орта өзгерістеріне бейімделуі үшін стратегиялық маркетингтік жоспар құрады [2].



Сурет 1. Туризмнің экономикадағы ролі

Туризм саласының дамуы мен туристік қызметтерді зерттеуші экономист-ғалымдардың пікірлерін жалпылай келе, біздің көзқарасымыз бойынша: "Туризмді дұрыс ұйымдастыру - нарықтағы кәсіпорынның мінез-құлқының тұжырымдамасы, стратегиясы және тактикасы. Туризмді дұрыс ұйымдастырудың мақсаты - сатып алушылардың қажеттіліктерін қанағаттандыру және осының негізінде оның өсуі мен мол пайда табу мақсатына жетуін көздейді" - деп тұжырымдауға болады.

Туризмді ұйымдастырудағы шет елдік тәжірибеге талдау жасай отырып, ұйымдастырудың екі үлгісін бөліп қарастырдық. Яғни, туризмді ұйымдастырудың еуропалық және азиялық үлгілері.

Туризмді ұйымдастырудың еуропалық үлгісі әлемге әйгілі курорттарымен танымал Италия, Испания және Франция елдерінде қолданылады. Бұл елдердегі туризмді дамыту мәселелері көп салалы министрлік деңгейінде шешіледі. Туристік саламен айналысатын министрліктің бөлімі мемлекеттік реттеу бойынша мынадай іс-шаралар жүргізеді: нормативтік-құқықтық негізін дайындайды, осы саладағы халықаралық ынтымақтастықты дамыту мәселелерімен айналысады, статистикалық мәліметтерді өңдейді, аймақтардың осы бағыттағы қызметтерін реттейді, осы салаға қатысты көрмелер ұйымдастырады және шет елдердегі туристік өкілдіктерді басқарады.

Дамыған еуропалық елдердегі мемлекеттік туристік әкімшілік жергілікті басқару орындарымен және жеке бизнеспен бірлесе отырып тірлік жасайды. Ал, бұл өз кезегінде туризмді дамытудағы мемлекеттік бағдарламалардың міндеттерін шешуде жеке қаржылық ресурстарды тартуға мүмкіндік береді. Бұл саясаттың нәтижесі ретінде туристік қызметтерді реттеудегі аралас (мемлекеттік-жеке) меншікті институттарды алуға болады.

Туризмді басқарудың мұндай жүйесінің арқасында, аталған елдер жоғары индустриялы туризмі бар әлемдік туристік орталықтарға айналып отыр. Бұл елдердегі туризмнен келетін кірістер бюджеттің маңызды баптарына кіреді.

Туризм дамуының бастапқы кезеңінде мемлекеттік басқару органдарының маңызы үлкен. Оның себебі, алғашқы кезеңде туристік саланың инфрақұрылымын жасау үшін қуатты қаржылық салымдар қажет болады. Мұндай қаржылық көмекті тек мемлекет бере алады. Мемлекетке кірістер әкеле

Кесте 1 - Туризм саласын ұйымдастыру үлгілері

Ұйымдастырудың үлгілері	Ұйымдастыру үлгілері таралған елдер	Реттелу ерекшеліктері	Қаржылану жағдайы
Еуропалық	Италия, Испания, Франция және т.б.	Мемлекеттік рет-теу институттары, жеке реттеу инс-ры	Мемлекеттік, жеке қар-жылар
Азиялық	Түркия, Египет, Тунис, Марокко, Қытай және т.б.	Басым түрде мемлекеттік реттеу инс-ры	Мемлекеттік қар-жылар, жеке қар-жылар
Қазақстандық	Қазақстан Республикасы	Басым түрде мемлекеттік реттеу инс-ры	Мемлекеттік, жеке қар-жылар

Е с к е р т у - Зерттеу мәліметтері негізінде автор құрастырған

бастайтын жоғары дамыған және бәсекелестік мүмкіншілігі үлкен туризм саласы қалыптасқаннан кейін, мемлекеттік органдар негізінен туризм дамуын реттеуші қызметіне ауысады.

Туристік индустрияны ұйымдастырудың азиялық үлгісі Түркия, Египет, Тунис, Марокко және Қытай елдерінде таралған. Бұл үлгідегі елдерде туристік саланы ұйымдастыру мен басқару беделді әрі күшті министрлікке жүктелген. Бұл елдерде туризм экономиканың басым бағыттарының бірі болып саналады. Мемлекеттің көмегінің нәтижесінде аталған елдерде туризм мен курорттар жоғары ырғақпен дамуда [3].

Жалпы туризмді дамытудың экономикалық тетіктерінің негізгі мақсаты - туристік қызметтердің бәсекелестігін арттыратын ұтымды даму үлгісін құру.

Экономикалық тетіктер экономикалық әдістер мен тұтқалардың көмегімен өндірісті және шаруашылықты жүргізетін тұтастай жүйені білдіреді.

Туристік қызметтерді ұйымдастырудың экономикалық тетіктеріне келетін болсақ экономикалық факторларына мән беру керек (сурет 2).

Қазақстан үшін сұраныс өлшемдерін халықаралық стандарттарға сай ұстауда мынадай мәселелерді шешуі қажет: жалпы тұрғындардың кіріс деңгейін көтеру; көрсетілетін туристік қызметтер бойынша сапасын көтеру үшін қатал нормативтер мен нормаларды қабылдау және т.б.

Қазақстанда туризм өндірісінің дамымай калуының тағы бір себебі экономика саласы ретінде онымен мемлекеттік деңгейде тікелей айналыспады. Туризмді аумақтық ұйымдастыру мен мемлекеттік емес туристік құрылымдарды кешенді болжауға, ұзақ мерзімді жоспарлауға назар аударылмады. Туризм табысының үлкен бөлігі жергілікті бюджетке түсетіндігіне қарамастан, жергілікті басқару органдарының тарапынан туристік қызметті басымдық деп танымауы саланы дамытуды тежеуші фактор болып табылады. Ал Қазақстанның халықаралық сауда ұйымына кіруінің өзі сұранысты арттыратын факторға жатады [4].

Туризмді ұйымдастырудың экономикалық тетіктерінің ішінде инвестицияларды арттыру бойынша мемлекеттік саясатты атап өттік. Өйткені, туризм саласында жоспарланып отырған ірі жобаларды жүзеге асыру тікелей осы инвестиция мәселесімен байланысты болып табылады.

Қазіргі жағдайда Қазақстан үшін әлемдік туристік қауымдастықта өз орнын табудың мүмкіндігі туып отыр. Бұл мақсатқа жету үшін мемлекет осы саланы ұйымдастыру мен басқаруды өз деңгейінде жүргізуі керек. Қазақстан өзінің туристік өнімімен халықаралық нарыққа шыққанына көп уақыт болған жоқ. Сол себептен, қазақстандық туристік өнім өзінің өмір сүру шеңберіндегі енгізу кезеңінде тұр. Бұл кезеңде туристік қызметтердің сапасын көтеруге қажетті табиғи және экономикалық әлеуеттердің деңгейін көтеру керек.

Қорыта келе, туристік қызметтерді ұйымдастыру мен реттеу жағдайларын, туризмнің экономикалық дамудағы құндылығын, кемшіліктерін және мүмкіндіктерін бағалаудың шетелдік тәжірибесін кешенді шолу, отандық туризмді дамытудың талдамалық негіздерін жасауға мүмкіндік беретіндігін атап өтуге болады.

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Назарбаев Н.Ә. "Нұрлы жол" (Қазақстан Республикасы Президентінің Қазақстан халқына жолдауы 11.11.2014 ж.)
2. Здоров А.Б. Экономика туризма учебник - М.: Финансы и статистика, 2004. - 272 с.
3. Сенин В.С. Организация международного туризма: Учебник - М.: Финансы и статистика, 2000 ж.
4. Экономика и организация туризма. Международный туризм. Е.Л.Драчева, Ю.В. Забаев, Д.К. Исмаль и др., под ред. И.А. Рябовой, Ю.В. Забаева, Е.Л. Драчевой. - 2-е изд., Стер. - М.: Кнорус, 2005. - 576

Сурет 2. Туризмді ұйымдастырудың экономикалық тетіктері



Антон КУРИЛКИН, преподаватель кафедры Менеджмента и бизнеса, Карагандинский государственный индустриальный университет, 101400, г. Темиртау, пр. Республики, 30, smokie81@mail.ru, +77774211907

РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА КАЗАХСТАНА

В статье рассмотрено развитие малого бизнеса в Республике Казахстан. Проанализирована динамика и описана структура малого бизнеса в Казахстане. Отражена необходимость государственной поддержки малого бизнеса.

Ключевые слова: малый бизнес, малое предпринимательство, субъекты малого бизнеса, поддержка малого бизнеса.

Антон КУРИЛКИН, Менеджмент және бизнес кафедрасының оқытушы, Қарағанды мемлекеттік индустриялық университеті, 101400, Темиртау қ., Республика даң. 30, smokie81@mail.ru, +77774211907

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ШАҒЫН БИЗНЕСТІҢ ДАМУЫ

Мақалада Қазақстан Республикасында шағын бизнесінің дамуы қаралған. Қазақстанда шағын бизнесінің серпіні және құрылымы талданған. Шағын бизнесінің мемлекеттік қолдауын қажеттілігі көрінген.

Түйінді сөздер: шағын бизнес, шағын кәсіпкерлік, шағын бизнесінің субъектілері, шағын бизнесінің қолдауы.

Anton KURILKIN, tutor of Management and Business department, Karaganda state industrial university, 101400, Temirtau, Republic Av., 30, smokie81@mail.ru, +77774211907

SMALL BUSINESS DEVELOPMENT IN KAZAKHSTAN

The article considers the development of small business in the Republic of Kazakhstan. Analyzed the dynamics and described the structure of small business in Kazakhstan. Reflected the necessity of state support of small business.

Keywords: small business, small entrepreneurship, small business entities, small business support.

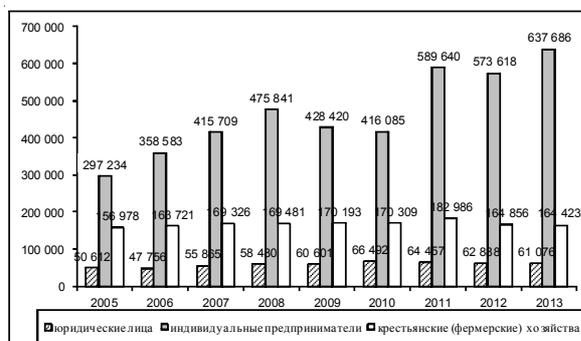
Экономика развитых государств в основном базируется на субъектах малого бизнеса, которые, как, впрочем, и представители среднего бизнеса являются основой для развития самих стран. Малое предпринимательство: способствует развитию конкурентной среды; противостоит монополизации; содействует созданию новых рабочих мест, повышает занятость и уменьшает безработицу, в том числе социально уязвимых слоев населения; способствует диверсификации производства и насыщает местные рынки; формирует средний класс; обеспечивает большую гибкость экономической системы, поддерживает развитие рыночной экономики; определяет структуру и качество валового национального продукта; увеличивает бюджет за счет налоговых поступлений; сглаживает кризисные явления в экономике; снижает социальную напряженность; является основой для развития среднего бизнеса; способствует созданию и внедрению инноваций; заставляет крупные и средние компании применять новые технологии и увеличивать эффективность производства. Актуальны вопросы развития малого бизнеса и для Казахстана.

В малом предпринимательстве Казахстана задействовано 1,9 млн. человек. При этом его доля в экономически активном населении страны составляет 21,1%. Данный показатель ниже, чем в развитых странах. Так, для сравнения, в странах Евросоюза в малом бизнесе занято более 50%

работников, а в Италии, являющейся лидером по данному показателю он составляет 90% от всех занятых. В Японии общая численность занятых в частном предпринимательстве составляет 72%, а в США превышает 80%. В среднем же, по миру согласно данным ООН, в малом и среднем бизнесе занято практически 50% экономически активного населения, производящего 40-60% валового внутреннего продукта, в то время как, в республике Казахстан малым и средним бизнесом в совокупности производится лишь 20% ВВП.

Количество субъектов малого предпринимательства в Казахстане в целом имеет положительную динамику. Согласно данным Агентства республики Казахстан по статистике количество зарегистрированных субъектов малого предпринимательства в 1999 году составляло 30 172 единиц. С каждым годом оно увеличивалось, к 2005 году уже возросло в 16,7 раза и составило 504 824 единиц. Из них: юридические лица составляли 50 612, индивидуальные предприниматели - 297 234, а крестьянские (фермерские) хозяйства - 156 978. Далее с каждым годом количество субъектов малого бизнеса продолжало расти. В 2006 году оно составляло 570 060, в 2007 году - 640 900, в 2008 году - 703 802. Влияние глобального экономического кризиса негативно отразилось на активности субъектов малого бизнеса. Как вследствие, в 2009 году их количество сократилось до 659 214, а в 2010 году - до 652 886. В 2011 году тенденция поменялась и

количество субъектов малого предпринимательства составило 837 083, в 2012 году оно незначительно сократилось до 801 362. К 2013 году численность субъектов малого бизнеса снова возросла и составила уже 863 185 единиц [1]. Динамика активных субъектов малого предпринимательства Казахстана, начиная с 2005 года, показывает общую положительную тенденцию роста. Если в 2005 году их количество составляло 504 824 единицы (из них: юридические лица 50 612, индивидуальные предприниматели - 297 234, крестьянские (фермерские) хозяйства - 156 978), то в 2013 году оно увеличилось до 863 185 единиц (из них: юридические лица 61 076, индивидуальные предприниматели - 637 686, крестьянские (фермерские) хозяйства - 164 423). В целом, за прошедшие 8 лет общее количество субъектов малого бизнеса увеличилось в 1,7 раза. При этом, если количество крестьянских (фермерских) хозяйств практически не изменилось, юридических лиц - увеличилось только на 20,7%, то число индивидуальных предпринимателей возросло значительно - на 114,5% [1].



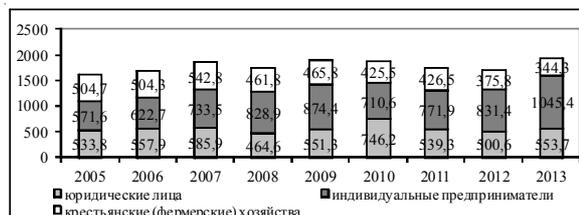
Примечание - Составлено автором по данным Агентства РК по статистике [1]

Рисунок 1 - Динамика количества активных субъектов малого предпринимательства Казахстана

Численность занятых в малом бизнесе также имеет общую положительную динамику. В 1999 году их количество составляло 340,7 тыс. человек. К 2005 году оно увеличилось в 4,7 раза и составило 1 610,1 тыс. человек. Последующие два года количество занятых в малом бизнесе продолжало расти. В 2006 году оно составляло 1 684,9 тыс. чел., в 2007 году - 1 862,2 тыс. чел. В 2008 году их количество сократилось до 1 755,3 тыс. чел., а в 2009 году вновь увеличилось уже до 1 891,5 тыс. чел. Следующие три года количество занятых в малом предпринимательстве Казахстана снижалось. В 2010 году оно составило 1 882,3 тыс. чел., в 2011 году - 1 737,7 тыс. чел., а в 2012 - 1 707,8 тыс. чел. Только в 2013 году количество занятых в малом бизнесе увеличилось до 1 943,4 тыс. чел [1].

По видам экономической деятельности наибольшее количество активно занятых в малом предпринимательстве по итогам 2013 года приходится также, как и в случае с численностью субъектов малого бизнеса, на оптовую и розничную торговлю, ремонт автомобилей и мотоциклов - 684 168 человек. Это относится и к юридическим лицам (117 663 человек), и к индивидуальным

предпринимателям (566 505 человек). Со значительным отставанием за ней следует сельское, лесное и рыбное хозяйство - 367 216 человек. Численность занятых в других видах малого предпринимательства менее значительна.



Примечание - Составлено автором по данным Агентства РК по статистике [1]

Рисунок 2 - Динамика численности занятых в малом предпринимательстве Республики Казахстан (в тыс.чел.)

Динамика численности занятых в малом предпринимательстве Казахстана подвержена колебаниям, но, начиная с 2005 года, их общее число возросло на 20,7%. Если в 2005 году их количество составляло 1 610,1 тыс. чел. (из них: юридические лица 533,8 тыс. чел., индивидуальные предприниматели - 571,6 тыс. чел., крестьянские (фермерские) хозяйства - 504,7 тыс. чел.), то в 2013 году оно увеличилось до 1 943,4 тыс. чел. (из них: юридические лица 553,7 тыс. чел., индивидуальные предприниматели - 1 045,4 тыс. чел., крестьянские (фермерские) хозяйства - 344,3 тыс. чел.). При этом, количество занятых в крестьянских (фермерских) хозяйствах малого бизнеса сократилось на 31,8%, занятых у юридических лиц осталось практически без изменений, а число занятых у индивидуальных предпринимателей возросло значительно - на 82,9% [1].

Также произошло увеличение выпуска продукции субъектами малого бизнеса. В 2000 году он составлял только 87 567 млн. тенге. К 2005 году данный показатель возрос в 14,1 раза и составил 1 234 581 млн. тенге. Последующие два года он продолжал расти. В 2006 году составлял 1 521 548 млн. тенге, в 2007 году - 2 066 274 млн. тенге. В 2008 году выпуск продукции сократился до 1 905 467 млн. тенге, а в 2009 году вновь возрос до 2 043 916 млн. тенге. В последующие годы выпуск продукции субъектами малого предпринимательства Казахстана постепенно увеличивался. В 2010 году он составил 2 514 278 млн. тенге, в 2011 году - 2 706 686 млн. тенге, а в 2012 - 2 850 078 млн. тенге, а в 2013 году достиг максимальной отметки в 3 288 786 млн. тенге [1].

Наибольший выпуск продукции субъектами малого предпринимательства по видам экономической деятельности в 2013 году наблюдается в оптовой и розничной торговле, ремонте автомобилей и мотоциклов - 890 843 млн. тенге. Справедливо это и в отношении юридических лиц (416 893 млн. тенге), и в отношении индивидуальных предпринимателей (473 950 млн. тенге). С незначительным отставанием от нее следует сельское, лесное и рыбное хозяйство - 781 609 млн. тенге и строительство - 422 157 млн. тенге [1]. Выпуск

продукции субъектами малого бизнеса, занимающимися другими видами экономической деятельности, менее значителен.

Выпуск продукции всеми субъектами малого предпринимательства имеет общую положительную тенденцию роста с 2005 года по 2013 год в 2,7 раза. Если в 2005 году выпуск продукции составлял 1 234 581 млн. тенге (из них: юридические лица - 844 632 млн. тенге, индивидуальные предприниматели - 222 993 млн. тенге, крестьянские (фермерские) хозяйства - 166 956 млн. тенге), то в 2013 году данный показатель составил 3 288 786 млн. тенге (из них: юридические лица - 1 596 439 млн. тенге, индивидуальные предприниматели - 949 816 млн. тенге, крестьянские (фермерские) хозяйства - 742 531 млн. тенге). При этом, если выпуск продукции юридическими лицами увеличился только в 1,9 раза, то индивидуальными предпринимателями - в 4,3 раза, а крестьянскими (фермерскими) хозяйствами - в 4,5 раза [1].



Примечание - Составлено автором по данным Агентства РК по статистике [1]

Рисунок 3 - Динамика выпуска продукции в малом предпринимательстве Республики Казахстан (в млн. тенге)

В динамике количества субъектов малого бизнеса Казахстана, численности занятых в нем, а также выпуске продукции наблюдаются общие положительные тенденции, но не носят масштабного характера.

При развитой рыночной экономике осуществляется широкая поддержка малого предпринимательства. В Казахстане также понимают значимость данного процесса, и потому реализует комплекс мер, направленных на государственную поддержку малого бизнеса.

Чтобы быть конкурентоспособным Казахстану необходимо усиление мер государственной поддержки.

Поддержка малого бизнеса государством в РК включает в себя следующие основные меры:

- государственная поддержка и содействие на этапах становления, функционирования и развития бизнеса;
- финансовая поддержка развития малого предпринимательства;
- информационно-аналитическая помощь;
- поддержка в области образования и повышения квалификации предпринимателей;
- материально-техническая поддержка.

Господдержка, а также содействие становлению, функционированию и развитию предпринимательства направлены на создание

комплекса организаций, обеспечивающих формирование инфраструктуры предпринимательства. Ответственность за данное направление несет Министерство индустрии и торговли Республики Казахстан, подотчетное Правительству и Президенту Республики Казахстан. В его структуру входит департамент развития предпринимательства. Он определяет государственную политику развития и поддержки предпринимательства, создает условия для развития бизнеса, рассматривает жалобы и обращения предпринимателей и занимается привлечением инвестиций в данную сферу. Следующим звеном поддержки предпринимательства в Казахстане выступают такие местные исполнительные органы, как аппараты акимов областей и городов, осуществляющие данную деятельность через департаменты (управления) предпринимательства и промышленности. К ним относятся отделы предпринимательства. Кроме этого данную деятельность реализуют отделы экономики и бюджетного планирования или отделы экономики и финансов. Развитию предпринимательской среды способствуют комиссии по делам предпринимательства и совет предпринимателей при Президенте Республики Казахстан.

Основными государственными программами, в рамках которых осуществляется поддержка малого бизнеса в Казахстане являются:

- Программа "Дорожная карта бизнеса - 2020", направленная на создание устойчивого и сбалансированного роста местного предпринимательства в несырьевых секторах экономики, на борьбу с безработицей через сохранение существующих и создание новых рабочих мест и на подготовку топ-менеджеров для малого бизнеса, в том числе за рубежом;

- Программа "Занятость - 2020" напрямую направлена на решение вопросов занятости населения, особенно это касается содействия развитию бизнеса в сельской местности через микрокредитование и обучение предпринимателей.

Также поддержкой малого бизнеса занимаются государственные компании, оказывающие финансовую поддержку, информационно-аналитическую помощь, способствующие формированию государственной политики, занимающиеся обучением предпринимателей. К таким компаниям в Казахстане относятся:

- АО "Фонд развития предпринимательства "Даму", оказывающий финансовую и консалтинговую поддержку малому бизнесу;
- АО "Банк Развития Казахстана", осуществляющий финансовую поддержку;
- АО "Центр инжиниринга и трансферта технологий", обеспечивающий трансферт технологий и увеличивающий инновационность предпринимательства, что повышает конкурентоспособность Казахстана;
- АО "Корпорация по развитию и продвижению экспорта "Kaznex", осуществляющая информационно-аналитическую помощь развитию предпринимательства;

- АО "Национальный инновационный фонд", привлекающий инвестиции в инновационные предпринимательские проекты;

- АО "Инвестиционный фонд Казахстана", инвестирующий финансовые средства в предприятия, занимающиеся переработкой сырья и материалов с использованием современных технологий;

- Технопарки, бизнес-инкубаторы, промышленные зоны, которые занимаются материально-технической поддержкой предпринимательства [3].

Государственная поддержка малого бизнеса в Республике Казахстан стимулирует его развитие через многочисленные меры.

Тем не менее, не смотря на положительную динамику, малое предпринимательство в Казахстане продолжает испытывать серьезные трудности, для преодоления которых необходима последовательная работа, прежде всего, по совершенствованию

законодательства, финансовой поддержки малого бизнеса, повышению эффективности региональных программ развития малого и среднего бизнеса, по устранению административных барьеров и преодолению коррупции. Все это еще предстоит сделать.

Список литературы:

1. Агентство Республики Казахстан по статистике. - Режим доступа: <http://www.stat.gov.kz>.

2. Евразийская экономическая интеграция: 20 наиболее задаваемых казахстанцами вопросов (по материалам СМИ, социальных сетей, срезов общественного мнения, экспертных опросов). - Астана: Нұр Отан Қоғамдық саясат институты, 2014. - 35 с.

3. Официальный сайт "Фонда развития предпринимательства "Даму". - Режим доступа: <http://www.damu.kz>.

Жанар ЛУКПАНОВА, кандидат экономических наук, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г.Караганда, ул.Академическая, 9, zhanar_or@mail.ru, +77212441624

Назар УЛАКОВ, кандидат экономических наук, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г.Караганда, ул.Академическая, 9, nazarulakov@gmail.com, +77212441624

Арайлым ТАНАШЕВА, магистр, старший преподаватель, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г.Караганда, ул.Академическая, 9, tab.kz@mail.ru, +77212441624

Динара ИГЛИКОВА, магистр, старший преподаватель, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г.Караганда, ул.Академическая, 9, dinara_iglikova@mail.ru, +77212441624

ВОПРОСЫ ГАРМОНИЗАЦИИ НАЛОГОВЫХ СИСТЕМ СТРАН - УЧАСТНИЦ ЕАЭС

В статье рассмотрены теоретические и практические вопросы налогообложения в странах-участниках ЕАЭС. Раскрыто значение налогов и влияние налоговой нагрузки на экономику государств. Особое внимание уделяется проблеме гармонизации косвенных налогов (на примере акцизов) при перемещении товаров из одной страны в другую.

Ключевые слова: система налогообложения, ставки налогов, налоговая нагрузка, гармонизация, акцизы.

Жанар ЛУКПАНОВА, экономика ғылымдарының кандидаты, Қазтұтынуодағы Қарағанды Экономикалық Университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ, Академическая, 9 көшесі, zhanar_or@mail.ru, +77212441624

Назар УЛАКОВ, экономика ғылымдарының кандидаты, Қазтұтынуодағы Қарағанды Экономикалық Университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ, Академическая, 9 көшесі, nazarulakov@gmail.com, +77212441624

Арайлым ТАНАШЕВА, магистр, аға оқытушы, Қазтұтынуодағы Қарағанды Экономикалық Университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ, Академическая, 9 көшесі, tab.kz@mail.ru, +77212441624

Динара ИГЛИКОВА, магистр, аға оқытушы, Қазтұтынуодағы Қарағанды Экономикалық Университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ, Академическая, 9 көшесі, dinara_iglikova@mail.ru, +77212441624

ЕЭО ҚАТЫСУШЫ ЕЛДЕРІНІҢ САЛЫҚ ЖҮЙЕЛЕРІН ҮЙЛЕСІМДІЛІГІНІҢ МӘСЕЛЕЛЕРІ

Мақалада ЕЭО қатысушы елдерінің салық салуының теориялық және тәжірибелік сұрақтары қарастырылған. Мемлекет экономикасының салық ауыртпашылығының және салықтардың мәні ашылған. Бір елден басқа елге тауарлардың өтуінде жанама салықтардың (акциздер мысалында) үйлесімділігі мәселелеріне ерекше назар аударылады.

Түйін сөздер: Салық салу жүйесі, салық мөлшерлемелері, салық ауыртпашылығы, үйлесімділігі, акциздер.

Zhanar LUKPANOVA, candidate of economic sciences, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, str.Akademicheskaya, 9, zhanar_or@mail.ru, +77212441624

Nazar ULAKOV, candidate of economic sciences, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, str.Akademicheskaya, 9, nazarulakov@gmail.com, +77212441624

Arailum TANASHEVA, MSc, Senior Lecturer, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, str.Akademicheskaya, 9, tab.kz@mail.ru, +77212441624

Dinara IGLIKOVA, MSc, Senior Lecturer, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, str.Akademicheskaya, 9, dinara_iglikova@mail.ru, +77212441624

THE ISSUE OF HARMONIZING OF TAX SYSTEMS IN MEMBER-COUNTRIES OF THE EEU

Theoretical and practical issues of taxation in member-countries of the EEU have been studied in the article. It is revealed the value of taxes and the impact of the tax burden on the economy of countries. Particular attention is paid to the harmonization of indirect taxes (for example, excise taxes) for the movement of goods from one country to another.

Keywords: tax system, tax rates, tax burden, harmonization, excises.

Таблица 1 - Значение основных налогов в российской экономике

Виды налогов	2014		
	% к ВВП	% к доходам бюджета	% к налоговым поступлениям
ВВП	100	-	-
Доходы бюджета	37,48	100	-
Всего налоговых поступлений	20,14	53,74	100
из них:			
Федеральные налоги	18,36	48,98	91,2
налог на добавленную стоимость	5,52	14,72	27,39
Акцизы	1,50	4,01	7,45
налог на доходы физических лиц	3,78	10,09	18,79
налог на прибыль организаций	3,33	8,87	16,51
налог на добычу полезных ископаемых	4,07	10,85	20,19
Региональные налоги	1,05	2,81	5,2
налог на имущество организаций,	0,89	2,37	4,41
транспортный налог	0,16	0,44	0,81
Местные налоги	0,29	0,76	1,4
земельный налог	0,25	0,66	1,23
налог на имущество физических лиц	0,04	0,10	0,19
Примечание - Рассчитано на основе данных Федеральной службы государственной статистики и Федерального Казначейства РФ			

Система налогообложения в государствах - участниках ЕАЭС является во многих аспектах похожей, вместе с тем существуют значительные различия в порядке определения налоговой базы и применения налоговых льгот. За годы независимости в налоговых системах этих стран произошли значительные изменения. Присущей чертой проводимых в этой сфере реформ было снижение общего уровня налогов и изменение их структуры в сторону упрощения налоговых систем, что укладывается в общемировые тенденции. Так, за последние два года, в Республике Беларусь количество налогов сократилось с 80 до 10, а в Российской Федерации количество налогов за последние годы сократилось с 52 до 14 видов.

Рассмотрим структуру налогов в экономике различных стран. Поскольку в России действует трехуровневая налоговая система, то соответственно все налоги подразделяются на три вида в зависимости от налоговых полномочий различных уровней власти, а также уровня установления и изъятия налогов: федеральные, региональные и местные. В таблице 1 приведена роль отдельных налогов в экономике и бюджете России. Налоговые доходы бюджетной системы в долях ВВП демонстрируют небольшой рост: с 19,3% в 2010 году до 20,14% в 2014 году [1].

Наибольшее значение для российской экономики имеют 4 налога: налог на добавленную стоимость (свыше 5% ВВП), налог на доходы физических лиц (почти 4% ВВП), налог на прибыль организаций (свыше 3 % ВВП) и налог на добычу полезных ископаемых (около 4% ВВП). При этом роль НДС выросла: в 2014 году он занимал второе место по значимости после НДС.

Причем в налогово-бюджетной системе России преобладают федеральные налоги, которые составляют свыше 90% совокупных налоговых доходов.

Рассмотрим структуру налоговых поступлений Республики Беларусь. На сегодняшний день основная доля доходов консолидированного бюджета Республики Беларусь (86,2 %) формируется за счет налоговых поступлений. Формирование налоговых доходов в 2014 году на 90,5 % обеспечено поступлениями налога на добавленную стоимость (36,9 %), подоходного налога (17,0 %), акцизов (11,2 %), налога на прибыль (10,6 %), налоговых доходов от внешнеэкономической деятельности (9,7 %), налогов на собственность (5,1 %). В структуре консолидированного бюджета 55,8 % составляют доходы республиканского бюджета и 44,2 % доходы местных бюджетов (без учета безвозмездных поступлений) [2].

Таблица 2 - Величина и структура налоговой нагрузки на экономику Республики Беларусь за 2013-2014гг.

Показатели	2013 г.	2014 г.
	в % к ВВП	
ДОХОДЫ- всего	29,7	28,2
НАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ, из них	25,9	24,3
Подоходный налог	4,2	4,1
Налог на прибыль	3,4	2,6
Налоги на собственность	1,2	1,2
НДС	8,8	8,97
Акцизы	2,8	2,7
Налоговые доходы от внешнеэкономической деятельности	3,7	2,4
Примечание – Составлено по данным Министерства финансов Республики Беларусь [6]		

Таблица 3 - Ставки основных налогов в государствах-членах Таможенного союза

№ п/п	Вид налога	Республика Беларусь	Республика Казахстан	Российская Федерация
1.	Налог на добавленную стоимость (%)	20 (10; 0)	12 (0)	18 (10; 0)
2.	Налог на прибыль (%)	24	20 (15; 10)	20
3.	Налог на доходы физических лиц (%)	12	10 (5)	13
4.	Социальный налог (%)	34	11 (4,5)	34
5.	Налог на имущество	Диффер. ставка 0,1 – 2	Диффер. ставка 0,05 – 2	Диффер. ставка ? 2,2

Примечание – Составлено на основании Налогового Кодекса Республики Казахстан (НК РК); Налогового кодекса Российской Федерации (НК РФ); Налогового кодекса Республики Беларусь (НК РБ)

Таблица 4 - Структура доходов центральных бюджетов Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, в %.

Наименование	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Беларусь					
Доходы, всего в том числе:	100	100	100	100	100
налоги на прибыль (доход)	11,7	5,2	5,8	4,9	5
НДС	38,9	34,5	33,9	37,2	37,6
Акцизы	14,4	10,3	11,8	16,6	16,6
доходы от внешнеэкономической деятельности	19,1	28	26,8	22	14,4
Другие	15,9	22	21,8	19,3	26,4
Казахстан					
Доходы, всего в том числе:	100	100	100	100	100
налоги на прибыль (доход)	23,1	23,6	21,9	19,9	19,8
НДС	18,7	19,4	19,2	25,6	20,3
Акцизы	0,4	0,4	0,5	0,6	0,8
доходы от внешнеэкономической деятельности	10,3	18,3	15,6	17	17,8
Другие	47,6	38,3	42,8	36,8	41,3
Россия					
Доходы, всего в том числе:	100	100	100	100	100
налоги на прибыль (доход)	3,1	3	2,9	2,7	2,8
НДС	30,1	28,6	27,6	27,2	27,1
Акцизы	1,7	2,4	3,1	4	4,1
доходы от внешнеэкономической деятельности	38,9	41	38,6	38,5	37,7
Другие	26,3	24,9	27,8	27,6	28,3

Примечание – Составлено на основе данных Евразийской экономической комиссии [3]

Как правило, от размера налоговых ставок зависит уровень налоговой нагрузки. К основным налогам во всех трех странах относятся налог на прибыль (или с дохода) и налог на добавленную стоимость. Рассмотрим, к примеру, НДС, так по нему основная ставка в Республике Казахстан составляет 12 %, Российской Федерации - 18 %, Республике Беларусь - 20 %. Основными источниками в доходах центральных бюджетов этих стран также являются такие налоги, как налог на прибыль, НДС, акцизы, доходы от внешнеэкономической деятельности.

Так, налог на прибыль в Республике Беларусь выше и ставка его составляет 24%. Ставка социального налога в двух странах выше более чем в три раза, чем

в Казахстане. По налогу на имущество, ставки во всех странах дифференцированы в зависимости от стоимости имущества.

Различные ставки НДС в государствах - членах Таможенного союза объясняются, прежде всего, различиями экономических систем (соотношением сырьевой и промышленной составляющей), а также ходом экономических реформ.

Рассмотрим структуру налоговых поступлений в центральных бюджетах России, Казахстана и Республики Беларусь. (Таблица 4).

Как следует из таблицы налог на прибыль (корпоративный подоходный налог в Казахстане) и НДС составляют львиную долю налоговых

поступлений в доходах государственного бюджета Республики Казахстан, наименьшую долю поступлений составляют акцизы. В России основную долю в бюджете составляют НДС и доходы от внешнеэкономической деятельности. В Беларуси к основным налогам в структуре поступлений бюджета приходится на НДС, акцизы и доходы от внешнеэкономической деятельности.

В системе налогового реформирования государства - члены ЕАЭС стараются придерживаться международных принципов и стандартов, как в учете, так и в налоговой сфере. Вместе с тем существующие различия в налоговых законодательствах стран ЕАЭС, которые снижают возможность более активно сотрудничать в торговых отношениях. Основным поставщиком товаров на рынок Казахстана в 2011-2014 году была Россия (нефть, бензин, трубная продукция и т.д.), удельный вес которой составлял более 35% от общего импорта РК. При этом импорт из Республики Беларусь остается незначительным, составляя в среднем 1,5% от общего объема импорта [4].

Таким образом, гармонизация в системе налогообложения, является одним из эффективных способов формирования Единого экономического пространства, который основан на свободном движении товаров, услуг, рабочей силы и капитала, и важным направлением налоговой политики ряда государств, включающим систематизацию и унификацию налогов, координацию налоговых систем и налоговой политики стран, входящих в международные интеграционные сообщества.

Акциз является одним из налогов, который играет немаловажную роль и взимается при перемещении товаров через границу. Акцизы также выполняют социальную функцию, вызванную необходимостью сокращения потребления социально вредных товаров (алкогольных и табачных

изделий). Рассмотрим возможность унификации ставок акцизов трех стран. В таблице 5 приведены ставки акцизов на отдельные группы подакцизных товаров в Республике Беларусь, Республике Казахстан и Российской Федерации.

Приведенные восемь основных групп по ТН ВЭД ТС подакцизных товаров охватывают 60 - 80% национальных перечней подакцизных товаров государств - членов ТС. Можно наблюдать расхождения в ставках акцизов, в особенности на такие товары, как сигареты с фильтром, сигареты без фильтра, бензин автомобильный, дизельное топливо (величина отклонений минимального значения от максимального составляет более 100%). Ставки акцизов в государствах - членах ЕАЭС ежегодно утверждаются правительствами сторон.

Национальные перечни подакцизных товаров государств практически идентичны. Различия в ставках акцизов на некоторые из подакцизных товаров весьма незначительны (уровни ставок акцизов имеют достаточно сближенные значения, либо размер отклонений уровней акцизов между собой невелик: например, сегодня уровни ставок акцизов на вино составляют до 0,17 евро за 1 л, на пиво - до 0,23 евро за 1 л), однако по большей части товарных позиций, таких как бензин автомобильный, дизельное топливо, сигареты с фильтром/без фильтра, табак трубочный и т.д., как и упоминалось ранее, различия в уровнях ставок весьма значительны.

Наиболее высокие ставки акцизов на подакцизные товары отмечаются в Республике Беларусь (спирт этиловый, бензин автомобильный, дизельное топливо) и Российской Федерации, где самые высокие ставки установлены на пиво и сигареты. В Республике Казахстан наблюдаются максимально высокие ставки акцизов на вина и легковые автомобили (0,17 евро за литр), на

Таблица 5 - Ставки акцизов на отдельные группы подакцизных товаров в Республике Беларусь, Республике Казахстан и Российской Федерации.

Подакцизный товар	Код ТН ВЭД	Ед. изм.	Ставки акцизов (в евро)		
			Республика Беларусь	Республика Казахстан	Российская Федерация
1. Спирт этиловый	2208	1 л	1,19	0,37	0,8
2. Вина	2204	1 л	0,11	0,17	0,12
3. Пиво	2203	1 л	0,13	0,13	0,23
4. Сигареты с фильтром	2402	1000 шт.	4,34	4,9	от 15,03
5. Сигареты без фильтра	2402	1000 шт.	0,4	2,8	от 13,15
6. Автомобили легковые	8703	1 л. с.	до 2,1	7,33	до 6,1
7. Бензин автомобильный	2710	1 т	147,4	до 24,9	130,9
8. Дизельное топливо	2710	1 т	94,66	до 2,9	64,7
Примечание – Составлено на основании Налогового Кодекса Республики Казахстан (НК РК) ; Налогового кодекса Российской Федерации (НК РФ); Налогового кодекса Республики Беларусь (НК РБ) [5], [6], [7]					

остальные товарные позиции в Республике Казахстан минимальные ставки акцизов.

Основными проблемами исчисления акцизов в рамках ЕАЭС являются, это отсутствие единого перечня подакцизных товаров в международных актах ЕАЭС, так для одной страны перемещаемый товар является подакцизным, а для другой страны он может оказаться не подакцизным. Еще одна проблема в ставках, поскольку применяются разные виды ставок (адвалорные, твердые, комбинированные), разные размеры ставок, еще и выраженные в разных валютах. В результате, к примеру, увеличение ставок на табачную продукцию в 2012 году в РФ привело к снижению объема взаимной торговли данной продукцией в странах Таможенного Союза. Для решения данных проблем необходимо рассмотреть возможность введения примерного перечня подакцизных товаров в законодательство ЕАЭС и возможность сближения размеров налоговых ставок по акцизам в странах ЕАЭС.

Резюмируя, следует отметить что, основными задачами в области налогообложения в перспективе будут являться следующие:

- совершенствование системы налогообложения в соответствии с мировыми требованиями и международными стандартами в целях гармонизации налогов в едином экономическом пространстве;

- совершенствование системы налогового администрирования с учетом лучших результатов мирового опыта;

- применение единого подхода в применении ставок НДС и таможенных пошлин в странах ЕАЭС;

- унификация косвенных и прямых налогов и определение новых подходов в национальных налоговых законодательствах стран-участниц ЕАЭС.

Список литературы:

1. Фискальный федерализм. Проблемы и Перспективы развития: монография для магистрантов, обучающихся по программам направления "Финансы и кредит" / Под ред. И.А. Майбурова, Ю.Б. Иванова. - М.: ЮНИТИ-ДАНА. - С. 177-17

2. О налоговой нагрузке на экономику Республики Беларусь в 2014 году. - Режим доступа: <http://www.nalog.gov.by/uploads/documents/NalogNagr-MNS-2014.doc>.

3. Финансовая статистика. Оперативные данные за 2014 год. Статистический сборник; Евразийская экономическая комиссия. - Москва: 2015. - 122 с.

4. Об итогах внешней и взаимной торговли товарами Таможенного союза и Единого экономического пространства в I квартале 2013 г. (Департамент статистики Евразийской экономической комиссии). - Режим доступа: <http://www.tsouz.ru/>

5. Кодекс РК "О налогах и других обязательных платежах в бюджет" (Налоговый кодекс) (с изменениями и дополнениями) от 10 декабря 2008 года N 99-IV по состоянию на 15.01.2015г.

6. Налоговый кодекс РФ от 31 июля 1998 года N 146-ФЗ по состоянию на 01.01.2015 г

7. Кодекс Республики Беларусь от 29.12.2009 N 71-З по состоянию на 01.01.2014 г.

Наталья ПАРАСОЦКАЯ, кандидат экономических наук, доцент, Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации, 125993, Россия, г. Москва, Ленинградский проспект, 49, natalia.parasotskaya@gmail.com, +7 495 517 36 48

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ СЕРВИСНЫХ УСЛУГ

Данная статья рассматривает широкий круг вопросов, связанных с вопросами оценки финансового состояния предприятий сферы сервисных услуг. Особое внимание уделяется особенностями расчета финансового состояния исследуемого предприятия. Оценка финансового состояния предприятия необходима собственникам, инвесторам, кредиторам, финансовым руководителям, руководителям отделов и всей общественности, которые должны получать хорошие результаты от ожидания.

Ключевые слова: финансовое состояние, сервисные услуги, финансовый результат, прибыль.

Наталья ПАРАСОЦКАЯ экономикалық ғылымдарының кандидаты, доцент, Ресей Федерациясының Үкіметі жанындағы Қаржы университеті, 125993, Ресей, Мәскеу, Ленинградтың даңғылының, 49, natalia.parasotskaya@gmail.com, +7 495 517 36 48

СЕРВИСТІК ҚЫЗМЕТ КӨРСЕТЕТІН КӘСІПОРЫНДАРДЫҢ ҚАРЖЫЛЫҚ ЖАҒДАЙЫН БАҒАЛАУ

Бұл мақалада қызмет көрсету (сервис) аясындағы кәсіпорындардың қаржылық жағдайын бағалау сұрақтарымен байланысты мәселелер қарастырылған. Ерекше назар зерделенетін кәсіпорынның қаржылық жағдайын есептеу ерекшеліктеріне аударылған. Кәсіпорынның қаржылық жағдайын бағалау инвесторларға, несиегерлерге, меншік иелеріне, қаржы жетекшілеріне, бөлім басшыларына және кәсіпорындардан жақсы нәтиже алуға тиісті барлық жұртшылыққа қажет.

Негізгі сөздер: қаржылық жағдайы, сервистік қызмет көрсету, қаржылық нәтиже, пайда.

Natalia PARASOTSKAYA, PhD, Associate Professor, Finance University under the Government of the Russian Federation, 125993, Russia, Moscow, Leningrad Prospect, 49, natalia.parasotskaya@gmail.com, +7 495 517 36 48

EVALUATION OF FINANCIAL CONDITION OF SERVICE ENTERPRISE

This article examines a wide range of issues related to the issues of assessing the financial condition of enterprises in the sphere of services. Particular attention is paid to the peculiarities of calculating the financial condition of the investigated companies. Evaluation of the financial condition of the company must be the owners, investors, lenders, financial managers, heads of departments and the general public, who should be getting good results from expectations.

Keywords: financial condition, services, financial result, profit.

В современных экономических отношениях деятельность предприятия является предметом внимания обширного круга участников рыночных отношений, заинтересованных в результатах его функционирования.

Известно, что оценкой финансового состояния предприятия является совокупность методов, позволяющих определить состояние дел предприятия в результате анализа его деятельности на конечном интервале времени. Цель анализа финансового состояния предприятия - использование информации об его финансовом состоянии, платежеспособности и доходности.

Оценка финансового состояния предприятия необходима собственникам, инвесторам, кредиторам, финансовым руководителям, руководителям отделов и всей общественности, которые должны получать хорошие результаты от ожидания.

Для того чтобы обеспечивать выживаемость предприятия в современных условиях и, особенно в условиях мирового финансового кризиса,

управленческому персоналу необходимо, прежде всего, уметь реально оценивать финансовое состояние, как своего предприятия, так и существующих потенциальных конкурентов.

Острая потребность в овладении современными механизмами и методами финансового менеджмента подтверждалась широкомасштабными процессами акционирования и приватизации в Республики Казахстан, ростом числа вновь создаваемых частных предприятий, расширением контактов с иностранными партнерами, в том числе в сфере инвестиционных операций. Для обеспечения четкого управления работой предприятий необходимым остается выбор оптимальной финансовой политики [1].

При этом бесспорным остается факт, что финансовый менеджмент, как наука, имеет сложную структуру. Одной из составных его частей является финансовый анализ, базирующийся на данных бухгалтерского учета и вероятностных оценках будущих факторов хозяйственной жизни. Связь

финансового анализа с управлением очевидна. Управлять - значит принимать решения. Управлять - значит предвидеть, а для этого необходимо обладать достойной информацией, отслеживать финансовые потоки и разумно регулировать финансовую деятельность. При этом аналитическая информация окажется бесполезной для целей управления, если не будут соблюдены другие необходимые принципы анализа - уместность, достоверность, существенность, сравнимость.

Финансовые менеджеры предприятия, в качестве источников анализа финансового состояния предприятия, применяют отчеты и приложения к ним, а также сведения из самого учета, если анализ проводится внутри предприятия.

В связи с этим, на предприятиях финансовая отчетность становится информационной основой последующих аналитических расчетов, необходимых для принятия управленческих решений. Решения финансового характера точны настолько, насколько хороша и объективна информационная база.

Бесспорно, в современных условиях финансовый менеджер становится одним из ключевых фигур на предприятии. Деятельность финансового менеджера в общем виде может быть представлена следующими направлениями: общий финансовый анализ и планирование; обеспечение предприятия финансовыми ресурсами (управления источниками средств), распределение финансовых ресурсов (инвестиционная политика).

Таким образом, на основе исследования теории вопроса и, исходя из опыта работы, можно сделать вывод, что успешное финансовое управление на отечественных предприятиях направлено на:

- выживание предприятия в условиях конкурентной борьбы;
- избежание банкротства и крупных финансовых неудач;
- лидерство в борьбе с конкурентами;
- приемлемые темпы роста экономического потенциала предприятия;
- рост объемов производства и реализации; максимизацию прибыли;
- минимизацию расходов;
- обеспечение рентабельной работы предприятия и, в конечном счете, есть цель финансового менеджмента.

В процессе подготовки работы с эмпирической базой являются данные первичной финансовой отчетности анализируемого предприятия, составленные и обработанные самостоятельно. Конкретно финансовый анализ является существенным элементом финансового менеджмента и аудита. Для этого используются основные финансовые документы - бухгалтерский баланс, отчеты о прибылях и убытках и движении денежных средств, в чем едины все экономисты и бухгалтеры. Практически все пользователи финансовых отчетов предприятий используют методы финансового анализа для принятия решений по оптимизации своих интересов.

Если собственники анализируют финансовые отчеты для повышения доходности капитала, обеспечения стабильности предприятия, то

кредиторы и инвесторы анализируют финансовые отчеты, чтобы минимизировать свои риски по займам и вкладам. По нашему мнению качество принимаемых решений целиком зависит от качества аналитического обоснования решения.

Переход Казахстана на Международные стандарты финансовой отчетности вызывает необходимость использования новой методики финансового анализа, соответствующей условиям рыночной экономики. Такая методика нужна для обоснованного выбора делового партнера, определения степени финансовой устойчивости предприятия, оценки деловой активности и эффективности предпринимательской деятельности.

Субъектами анализа выступают, как непосредственно, так и опосредованно заинтересованные в деятельности предприятия пользователи информации: собственники предприятия, заимодавцы (банки и др.); поставщики; клиенты (покупатели); налоговые органы; персонал предприятия и руководство. Каждый субъект анализа изучает информацию, исходя из своих интересов.

В определенных случаях, для реализации целей финансового анализа, бывает недостаточно использовать лишь финансовую отчетность. Отдельные группы пользователей, например, руководство и аудиторы, имеют возможность привлекать дополнительные источники (данные управленческого и финансового учета). Тем не менее, чаще всего годовая и квартальная отчетность являются единственным источником внешнего финансового анализа [2].

Для всех субъектов его устойчивое конкурентное положение на рынке остается определяющим, которое измеряется экономическим потенциалом предприятия. При этом экономический потенциал, наряду с производственным и инновационным потенциалами, тесно связан с финансовым потенциалом, который характеризуется наличием финансовых ресурсов, необходимых для нормального функционирования предприятия, целесообразностью их размещения в активах предприятия и эффективностью использования [3].

Мы знаем из теории и практики, что методика финансового анализа состоит из трех взаимосвязанных блоков: анализа финансовых результатов деятельности предприятия; анализа финансового состояния; анализа эффективности финансово-хозяйственной деятельности.

Основным источником информации для анализа финансового состояния служит "Баланс предприятия". Его значение настолько велико, что анализ финансового состояния нередко называют анализом баланса. Источником данных для анализа финансовых результатов является "Отчет о прибылях и убытках". Источником дополнительной информации для каждого из блоков финансового анализа служат "Отчет о движении денежных средств" и "Отчет об изменении капитала", а также пояснительная записка.

Основной целью финансового анализа является получение небольшого числа ключевых (наиболее информативных) параметров, дающих объективную

и точную картину финансового состояния предприятия, его прибылей и убытков, изменений в структуре активов, капитала и обязательств, в расчетах с дебиторами и кредиторами. При этом специалиста-аналитика и управляющего (менеджера) может интересовать как текущее финансовое состояние предприятия, так и его проекция на ближайшую или более отдаленную перспективу, то есть ожидаемые параметры финансового состояния. Но не только временные границы определяют альтернативность целей финансового анализа. Они зависят также от целей субъектов финансового анализа, то есть конкретных пользователей финансовой информации.

При финансовом анализе определяющим считается анализ финансовой отчетности предприятия, под которым понимается выявление взаимосвязей и взаимозависимостей между различными показателями его финансово-хозяйственной деятельности, включенными в отчетность. Экономисты подтверждают, что результаты анализа позволяют заинтересованным лицам и организациям принимать решения на основе оценки текущего финансового положения и деятельности предприятия за предшествующие годы и его потенциальных возможностей на предстоящие периоды [4].

Основой анализа является система показателей и аналитических таблиц, логика отбора, составление которых предполагает анализ состояния и динамики экономического потенциала предприятия, результатов и эффективности его использования. В современных подходах финансового менеджмента широкое признание получают коэффициентные методы управления.

На наш взгляд, систематический анализ, проводимый с использованием экономических коэффициентов, комплексно и объективно отражает реальную экономическую картину предприятия за определенный период и данный действенный инструмент должен иметь место в финансовой работе субъектов.

Для финансового менеджера финансовые коэффициенты имеют особое значение, поскольку являются базой для оценки его деятельности внешними пользователями отчетности, прежде всего акционерами, учредителями и инвесторами. Поэтому, принимая любое решение, финансовый менеджер оценивает влияние этого решения на наиболее важные финансовые коэффициенты.

Так как объектом нашего внимания выступают субъекты сервисных услуг, интерес представляет методика анализа финансово-хозяйственной деятельности и практика применения ее в управленческой деятельности. Анализируемый период охватывает три года работы одного предприятия (2012 - 2014 годы).

Прежде чем проводить финансовый анализ и оценку анализируемого субъекта (ООО "ЭЛКОМ") можно сказать, что, осуществляя коммерческую деятельность, он обладает современными производственными мощностями, высококвалифицированным персоналом и осуществляет свою деятельность:

1. В области торговли:
 - оргтехники и сопутствующих товаров (расходные материалы, запасные части к оргтехнике и др.);
 - программного обеспечения;
2. В области сервисных услуг:
 - исполнение гарантийных обязательств по проданному оборудованию;
 - ремонт оргтехники (копировальные аппараты от малых до инженерных систем, принтеры, сканеры, компьютеры и др.);
 - обслуживание программного обеспечения.
3. В области прочих услуг - полиграфические услуги.

Финансовое состояние субъекта является важнейшей характеристикой его деловой активности и надежности. Он определяет конкурентоспособность субъекта, его потенциал в деловом сотрудничестве, является гарантом эффективной деятельности, как самого предприятия, так и его партнеров. Устойчивое финансовое положение субъекта не является подарком судьбы или счастливым случаем истории. Это - результат умелого, просчитанного управления всей совокупностью производственных и хозяйственных факторов, определяющих результаты деятельности субъекта.

Бухгалтерский баланс служит индикатором для оценки финансового состояния предприятия. Наиболее общие представления об имевших место качественных изменениях в структуре их источников, можно получить с помощью вертикального и горизонтального анализа финансовой отчетности. Для общей оценки финансового состояния анализируемого субъекта составим аналитическую группировку баланса (таблица 1).

Из приведенной аналитической группировки можно сделать вывод, что за последние три года наблюдается рост собственного капитала, отсутствуют резкие изменения в отдельных статьях баланса, а соотношение дебиторской задолженности плюс денежные средства с кредиторской задолженностью приблизительно равны. Все эти показатели являются признаками общей положительной оценки динамики и структуры баланса.

На анализируемом субъекте наблюдается тенденция роста дебиторской и кредиторской задолженности. Кредиторская задолженность постоянно растет и превышает дебиторскую задолженность, так на конец 2012 года - в 3,7 раза, на конец 2013 года - в 1,7 раза и на конец 2014 года - в 2 раза. Очевидно, такая тенденция связана с увеличением объемов реализации, что само по себе увеличивает размеры оплаты за проданный товар и соответственно, размер задолженности за него. При принятой торговой политике на предприятии отсутствует сомнительная дебиторская и кредиторская задолженности. Поэтому, в данной ситуации, достаточно оснований для положительной оценки.

Наиболее общее представление об имевших место качественных изменениях в структуре средств и их источников, а также динамике этих изменений показано на рисунке 1.

Таблица 1 - Аналитическая группировка статей актива, капитала и обязательств баланса ООО "ЭЛКОМ" за 2012 -2014 гг., тыс. тенге

АКТИВЫ	На начало 2012 г.	На начало 2013 г.	На начало 2014 г.
I. Краткосрочные активы			
Денежные средства и их эквиваленты	8042,00	14 014,00	18 460,00
Краткосрочная дебиторская задолженность	3012,00	9 416,00	11 085,00
Запасы	21043,00	39 076,00	48 312,00
Текущие налоговые активы	67,00	198,00	342,00
Итого краткосрочных активов	32164,00	62 704,00	78 199,00
II. Долгосрочные активы			
Основные средства	26238,00	35 012,00	39 086,00
Итого долгосрочных активов	26238,00	35 012,00	39 086,00
БАЛАНС	58402,00	97 716,00	117 285,00
КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
III. Краткосрочные обязательства			
Обязательства по налогам	238,00	876,00	1 398,00
Обязательства по другим обязательным и добровольным платежам	39,00	61,00	79,00
Краткосрочная кредиторская задолженность	11020,00	16 531,00	22 017,00
Прочие краткосрочные обязательства	4597,00	10 276,00	8 536,00
Итого краткосрочных обязательств	15894,00	27 744,00	32 030,00
IV. Долгосрочные обязательства			
Отложенные налоговые обязательства	2048,00	1846,00	1020,00
Итого долгосрочных обязательств	2048,00	1846,00	1020,00
V. Капитал			
Выпущенный капитал	5200,00	25000,00	25000,00
Резервы	11023,00	9023,00	7323,00
Нераспределенный доход (непокрытый убыток)	24237,00	34 103,00	51 912,00
Итого капитал	40460,00	68126,00	84235,00
БАЛАНС	58402,00	97 716,00	117 285,00
Примечание - данные источника [1]			



Примечание - составлено автором

Рисунок 1 - Структурное представление активов, капитала и обязательств ООО "ЭЛКОМ" за 2014 г.

Из приведенных данных видно, что в целом, рассматривая структурное представление активов и капитала с обязательствами баланса анализируемого предприятия, можно сделать вывод, что предприятие является стабильным субъектом.

Проведем более углубленный анализ с помощью представления графиков по отдельным статьям вертикального анализа баланса по трансформированной номенклатуре статей (таблица 2).

Судя по данным баланса, доля основных средств и краткосрочных активов предприятия за год снизилась на 2,5%, хотя произошло обновление основных средств на сумму 4074 тыс. тенге. На первый взгляд, данные показатели говорят о неблагоприятной тенденции. Однако, изучая отрасль сервисных услуг, мы считаем, что для более точного анализа и оценки требуется дополнительный финансовый отчет по движению долгосрочных

Таблица 2 - Вертикальный анализ баланса ООО "ЭЛКОМ" за 2014 г.

Статьи баланса	Остаток на 01.01.14		Остаток на 01.01.15		Отклонение	
	тыс. тенге	%	тыс. тенге	%	тыс. тенге	%
I. Краткосрочные активы						
Денежные средства и их эквиваленты	14 014	14,34	18 460	15,74	4446	1,40
Дебиторская задолженность	9 416	9,64	11 085	9,45	1669	-0,18
Запасы	39 076	39,99	48 312	41,19	9236	1,20
Текущие налоговые активы	198	0,20	342	0,29	144	0,09
Итого краткосрочных активов	62 704	64,17	78 199	66,67	15495	2,50
II. Долгосрочные активы						
Основные средства	35 012	35,83	39 086	33,33	4074	-2,50
Итого долгосрочных активов	35 012	35,83	39 086	33,33	4074	-2,50
БАЛАНС	97 716	100,00	117 285	100,00	19569	0,00
III. Краткосрочные обязательства						
Обязательства по налогам	876	0,90	1 398	1,19	522	0,29
Обязательства по другим обязательным и добровольным платежам	61	0,06	79	0,07	18	0,01
Кредиторская задолженность	16 531	16,92	22 017	18,77	5486	1,85
Прочие краткосрочные обязательства	10 276	10,52	8 536	7,28	-1740	-3,24
Итого краткосрочных обязательств	27 744	28,39	32 030	27,31	4286	-1,08
IV. Долгосрочные обязательства						
Прочие долгосрочные обязательства	1846	1,89	1020	0,87	-826	-1,02
Итого долгосрочных обязательств	1846	1,89	1020	0,87	-826	-1,02
V. Капитал						
Выпущенный капитал	25000	25,58	25000	21,32		-4,27
Резервы	9023	9,23	7323	6,24	-1700	-2,99
Нераспределенный доход (убыток)	34 103	34,90	51 912	44,26	17809	9,36
Итого капитал	68126	69,72	84235	71,82	16109	2,10
БАЛАНС	97 716	100,00	117 285	100,00	19569	0,00
Примечание: составлено автором по данным источника [1]						

активов, который не предусмотрен стандартными отчетами.

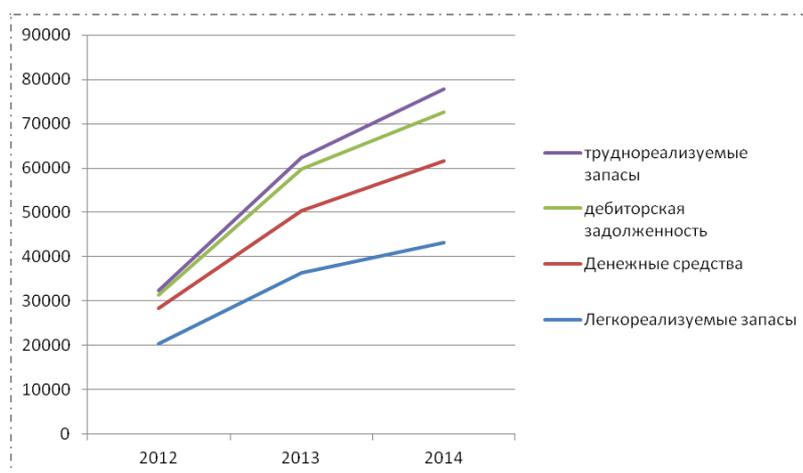
Доля текущих налоговых активов увеличилась в 2013 году по сравнению с 2012 годом в 3 раза и в 2014 году по сравнению с 2013 годом в 1,7 раз. Эта неблагоприятная тенденция говорит о том, что идет неправильная налоговая политика: "заплату лучше больше, чем меньше". Но, если рассматривать этот показатель в суммовом виде в сравнении с другими показателями, то эти переплаты незначительны в финансовой деятельности анализируемого предприятия.

Краткосрочные активы предприятия возросли в 2013 году по сравнению с 2012 г. почти в два раза, а в 2014 году увеличение произошло в 1,7 раз по сравнению с 2013 годом. Тенденция роста по отдельным статьям активов представлена на рисунке 2.

В соответствии с рисунком 2, абсолютно ликвидная часть (денежные средства) увеличилась за 2014 год на 4446 тыс. тенге и составила менее 15,74% от общей суммы активов. Удельный вес денежных средств в 2013 году увеличился на 79% по сравнению с 2012 годом, в 2013 году возрос на 18,7% по сравнению с 2014 годом. Данный показатель оценивается как положительный, так как произошло увеличение самой ликвидной статьи баланса.

Существенное увеличение показателя дебиторской задолженности не говорит о том, что уменьшилась платежеспособность покупателей, потому что на исследуемом предприятии отсутствует сомнительная дебиторская задолженность. Увеличение этого показателя говорит о том, что, имея стабильное финансовое положение, исследуемый объект имеет возможность продавать товары и оказывать услуги в кредит. Для анализируемого субъекта увеличение этого показателя относится к положительным результатам.

Учитывая специфику анализируемого субъекта, только 3% покупателей это физические лица, остальные покупатели - корпоративные, из них 40% - бюджетные организации. Согласно действующему законодательству РК, бюджетные организации не имеют права кредитовать частные организации, то есть покупатель осуществляет оплату только после получения товаров, выполнения работ, услуг. В нашем случае дебиторская задолженность носит временный характер, и срок ее оплаты не превышает шести месяцев.



Примечание - составлено автором

Рисунок 2 - График краткосрочных активов ООО "ЭЛКОМ" за 2012-2014 гг., тыс. тенге

Увеличение запасов в размере 86% на конец 2013 года и 24% - на конец 2014 года можно считать положительным фактом. Однако наличие труднореализуемых активов и увеличение их в 2013 году почти в 3 раза и в 2014 году почти в 2 раза может оцениваться как отрицательная тенденция и требовать выявления причины роста этого показателя и разработки программы действий для снижения этого показателя, а именно, рассчитывать оптимальный объем запасов, необходимый для удовлетворения потребностей рынка. Проведенный нами анализ изменил наши выводы об отрицательной тенденции роста данного показателя. Дело в том, что на анализируемом предприятии к труднореализуемым запасам относятся запасы, учитываемые на "каннибализационном складе", который формируют только предприятия сервисных услуг, и он состоит из запасных частей и расходных материалов, используемых на оборудовании, которое уже не выпускается производителем. Данные запасы формируются на основании прогнозного сервисного плана ресурса обслуживаемого оборудования и пополняются за счет последних партий продаж поставщика либо за счет покупки и разборки вышедшего из строя оборудования.

В анализе финансово-хозяйственной деятельности субъектов особого внимания заслуживают источники средств субъекта. Представим графически капитал и обязательства анализируемого предприятия (рисунок 3). В соответствии с рисунком 3, в составе источников средств субъекта удельный вес выпущенного капитала в 2013 году увеличился почти в 5 раз за счет вкладов учредителей. Привлекает внимание рост нераспределенной прибыли, которая увеличилась в 2013 году на 40% и в 2014 году на 52%. Увеличение нераспределенной прибыли является основным показателем деятельности предприятия и всегда заслуживает большого внимания, как показатель финансового состояния субъекта. Кредиторская задолженность на конец 2013 года увеличилась на 75%, а на конец 2014 года увеличение произошло на 15%.

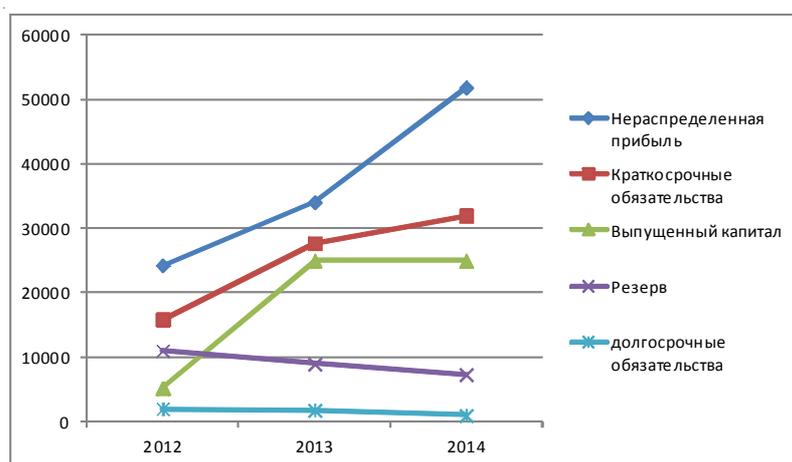
Анализируя данные по кредиторской задолженности, можно сделать вывод, что более 50% кредиторской задолженности составляет задолженность поставщикам по товарному кредиту. Авансы покупателей, которые можно рассматривать, как доходы будущих периодов, составляют от 21 до 31%. Основная причина увеличения кредиторской задолженности - рост положительной репутации анализируемого предприятия, которая выражается в росте доверия поставщиков субъекта. И, несмотря на тенденцию роста кредиторской задолженности, мы оцениваем этот показатель как положительный. Обобщая полученные результаты анализа можно сказать, что на предприятии за год произошел рост имущественного потенциала предприятия. Такое сравнение можно сделать за 3 года, по годам, за ряд лет и проследить как положительные, так и отрицательные (негативные) моменты. Чтобы говорить об эффективности данного потенциала, необходимо проанализировать субъект на ликвидность и платежеспособность и выяснить, сможет ли предприятие погасить все свои краткосрочные обязательства без нарушения сроков погашения.

Одним из важнейших критериев финансового состояния предприятия является оценка его платежеспособности, под которой принято понимать способность предприятия рассчитываться по своим долгосрочным обязательствам, то есть, является ли платежеспособным предприятие, у которого активы больше, чем внешние обязательства.

Способность предприятия платить по своим краткосрочным обязательствам называется ликвидностью. Иначе говоря, предприятие считается ликвидным, если оно в состоянии выполнить свои краткосрочные обязательства, реализуя текущие активы.

Анализ ликвидности баланса ООО "ЭЛКОМ" приведен в таблице 3.

В зависимости от степени ликвидности, то есть скорости превращения в денежные средства, активы предприятия разделяются на группы.



Примечание - составлено автором

Рисунок 3 - График капитала и обязательств ООО "ЭЛКОМ" за 2012-2014 гг., тыс. тенге

Таблица 3 - Анализ ликвидности баланса ТОО "Фирма ЭЛКОМ" за 2011 г. тыс. тенге

Актив	На начало 2014 г.	На конец 2014 г.	Изменение	Капитал и обязательства	На начало 2014 г.	На конец 2014 г.	Изменение
A1	14014	18460	+4446	K1	27744	32030	+4286
A2	9416	11085	+1669	K2	0	0	0
A3	39274	48654	+9380	K3	1846	1020	-826
A4	35012	39086	+4074	K4	68126	84235	+16109
Баланс	97716	117285	+19569	Баланс	97716	117285	+19569

Примечание: рассчитано автором по данным источника [1]

Для определения ликвидности баланса следует сопоставить итоги приведенных групп по активу и капиталу с обязательствами. Баланс считается абсолютно ликвидным, если имеют место следующие соотношения:

$$\begin{aligned}
 A-1 &> K-1 && +160 \\
 A-2 &> K-2 && +1669 \\
 A-3 &> K-3 && +10206 \\
 A-4 &< K-4 && -12035
 \end{aligned}$$

Выполнение первых трех неравенств влечет выполнение и четвертого неравенства, поэтому практически существенным является сопоставление итогов первых трех групп по активу и капиталу с обязательствами. Четвертое неравенство носит "балансирующий" характер и в то же время имеет глубокий экономический смысл: его выполнение свидетельствует о соблюдении минимального условия финансовой устойчивости - наличии у предприятия собственных средств.

Из приведенной таблицы 3 видно, что баланс анализируемого предприятия является абсолютно ликвидным.

Известно, что финансовое положение предприятия можно оценивать с точки зрения краткосрочной и долгосрочной перспективы. В первом случае критерии оценки финансового положения - ликвидность и платежеспособность предприятия, то есть способность своевременно и в полном объеме произвести расчеты по краткосрочным обязательствам. А величина собственных средств характеризует ту часть

собственного капитала предприятия, которая является источником покрытия его краткосрочных активов. Этот расчетный показатель зависит как от структуры активов, так и от структуры источников средств и имеет особо важное значение для субъектов, занимающихся коммерческой деятельностью и другими посредническими операциями. При прочих равных условиях, рост этого показателя в динамике рассматривается как положительная тенденция. Доля собственных оборотных средств в покрытии запасов характеризует ту часть стоимости запасов, которая покрывается собственными краткосрочными активами. Традиционно имеет большое значение в анализе финансового состояния предприятий торговли рекомендуемая нижняя граница показателя в этом случае - 50% [5].

Для оценки финансового положения анализируемого предприятия представим коэффициенты в таблице 4.

На основании проведенных расчетов анализируемого субъекта, мы видим, что на протяжении трех лет коэффициент текущей ликвидности не был ниже двух. Можно сделать вывод, что предприятие без труда может рассчитаться по своим краткосрочным обязательствам. Что касается коэффициента быстрой ликвидности, то с каждым годом он увеличивается - стремится к единице. Из рассматриваемых отчетных дат, значение показателя абсолютной ликвидности удовлетворяет нормативному значению, более того,

Таблица 4 - Основные показатели финансового положения ООО "ЭЛКОМ" за 2012 - 2014 гг.

Показатель	Норматив	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Коэффициент текущей ликвидности	≥ 2	2,02	2,26	2,44
Коэффициент быстрой ликвидности	≥ 1	0,7	0,85	0,93
Коэффициент абсолютной ликвидности	$\geq 0,2 \div 0,5$	0,50	0,51	0,58
Доля собственных оборотных средств в покрытии запасов, %	≥ 50	70	85	93
Примечание - рассчитано автором по данным источника [1]				

величина коэффициента постоянно повышается. Доля собственных краткосрочных активов в покрытии запасов говорит о том, что деятельность предприятия характеризуется с положительной стороны. В рыночных условиях, когда хозяйственная деятельность субъекта и его развитие осуществляется за счет самофинансирования, а при недостаточности собственных финансовых ресурсов - за счет привлеченных средств, важной аналитической характеристикой является финансовая устойчивость субъекта [6].

Задачей анализа финансовой устойчивости является оценка величины и структуры активов, капитала и обязательств. Это необходимо, чтобы ответить на вопросы: насколько организация независима с финансовой точки зрения, растет или снижается уровень этой независимости и отвечает ли состояние его активов, капитала и обязательств с задачами ее финансово-хозяйственной деятельности? Надо сказать, что единых нормативных критериев для рассмотренных показателей не существует. Они зависят от многих факторов: отраслевой принадлежности, принципов кредитования, сложившейся структуры источников средств и др.

На практике применяют разные методики анализа финансовой устойчивости, такие как определение нормальных уровней значений коэффициентов, анализ абсолютных, относительных показателей и др. Проанализируем финансовую устойчивость исследуемого предприятия с помощью относительных показателей. Оценка финансовой устойчивости анализируемого предприятия представим в виде коэффициентов (таблица 5). Как видно из приведенных коэффициентов в 2012 году

коэффициент финансовой зависимости равен 1,44 - это означает, что в каждом 1,44 тенге, вложенного в активы предприятия, 44 тынина - привлеченных. Но с каждым годом привлеченного капитала становится меньше. Так, в 2014 году его значение равно 1,39.

Субъекты, нацеленные на перспективное развитие, стремятся к стабильной, наиболее приемлемой в сложившихся условиях хозяйствования деятельности, формированию наиболее рациональной структуры ресурсов и поиску резервов. Возможность дальнейшего развития определяется, в первую очередь, наличием активов и их структурой, которые определяют имущественный потенциал субъекта. Сопоставление активов с источниками их финансирования дает основание судить о степени устойчивости его финансового положения. Совокупность данных определяющих факторов - наличие имущественного потенциала и стабильное финансовое состояние предприятия, которые, в свою очередь формируют экономический потенциал.

Таким образом, говоря об экономическом потенциале, мы имеем в виду способность субъекта к развитию в условиях меняющейся внешней среды, приводящую к приращению собственности на основе выявления резервов и более рационального использования ресурсов. Принятие обоснованных и эффективных управленческих решений, базирующихся на научной основе, невозможно без тщательной проработки вопросов анализа экономического потенциала с установлением причинно-следственных связей между факторами, его определяющими. При этом важно, наряду с основными факторами внешней и внутренней среды предприятия, способными оказать влияние на

Таблица 5 - Показатели финансовой устойчивости ООО "ЭЛКОМ" за 2012-2014 гг.

Показатель	Норматив	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Коэффициент концентрации собственного капитала	-	0,69	0,70	0,72
Коэффициент финансовой зависимости	-	1,44	1,43	1,39
Коэффициент манёвренности собственного капитала	$\geq 0,5$	0,79	0,92	0,93
Коэффициент соотношения собственных и привлечённых средств	< 1	0,44	0,43	0,39
Примечание – рассчитано автором по данным источника [1]				

производственную и финансовую деятельность субъекта, учитывать и такой из них, который в чистом виде не может быть отнесен к указанным группам факторов, то есть речь идет об отраслевой специфике.

Рассмотрим особенности анализа экономического потенциала субъектов сервисных услуг, как одной из наиболее динамично развивающихся отраслей экономики.

Устойчивость финансового положения предприятия в значительной степени зависит от целесообразности и правильности вложения финансовых ресурсов в активы. Активы динамичны по своей природе. Структура стоимости имущества анализируемого субъекта представлена в таблице 6 и дает общее представление о финансовом состоянии предприятия. Она показывает долю каждого элемента в активах и соотношение привлеченных и собственных средств.

По данным приведенного баланса, динамика имущественного положения предприятия может быть охарактеризована следующим образом: за 2013 и 2014 годы у предприятия произошло изменение структуры баланса; имущество предприятия увеличилось за 2013 год на 67,3%, а за 2014 год - на 20%; в 2013 году произошло уменьшение запасов на 4%, но в 2014 году произошло увеличение на 1,2%, что увеличило долю реализуемых активов в будущем; денежные средства, как наиболее ликвидные повысили свое значение на 1,4% в 2014 году. На основании этого можно судить о повышении платежеспособности предприятия в целом на конец 2014 года.

Основные средства субъекта составляют основную часть активов, и в 2013 году их увеличение составило в размере 64,2%, а в 2014 году они возросли еще на 66,7%. В целом можно отметить положительный рост величины основных средств в субъекте, что связано с расширением структурных подразделений субъекта и приобретением нового оборудования. Это весьма характерная тенденция для субъектов сервисных услуг.

Одним из важнейших факторов увеличения объема производства услуг в субъектах является обеспеченность их собственными средствами в необходимом количестве и ассортименте и более полное их использование. Определим обеспеченность субъекта основными средствами и уровень их использования по обобщающим и частным показателям.

Не малую роль в анализе инвестиционной деятельности субъектов имеют показатели оценки имущественного положения.

На исследуемом субъекте основные средства не выбывают по причине полного износа. Политика данного субъекта ориентирована на частичное использование основных средств. Учитывая, что предприятие оказывает высококачественные сервисные услуги, оно должно постоянно обновлять свое оборудование. Оборудование, которое уже было в эксплуатации, мы продаем дешевле, чем новое, но и здесь мы получаем прибыль. Наше оборудование находится в работоспособном состоянии, поэтому его реализация становится выгодным как для покупателя, так и для продавца.

В нашем анализе сервисные предприятия работают по одинаковому принципу, разница лишь в объемах услуг и активов.

Учитывая, что вышеприведенные коэффициенты в анализе финансово-хозяйственной деятельности играют роль в принятии управленческих решений, и эти коэффициенты нельзя рассчитать при наличии только утвержденных финансовых отчетов, нами предлагается новая форма отчетности по основным средствам для внедрения в бухгалтерскую программу предприятий, где основные средства выступают определяющим критерием в финансово-хозяйственной деятельности предприятия. И считаем, что если ее утвердить, как обязательную к финансовой отчетности, то пользователям финансовой информации легче будет принимать управленческие решения. Мы считаем, что показатель имущественного положения предприятия - один из наиболее важных показателей. При наличии разработанного нами аналитического отчета по основным средствам рассчитать эти коэффициенты не составит труда для любого специалиста. А если учитывать тот факт, что пользователями этой информации не всегда являются специалисты в области финансов, то наличие этого отчета, даже без расчета коэффициентов, поможет получить следующую информацию: а) разделение основных средств по основным номенклатурным группам; б) первоначальная стоимость основных средств; в) балансовая стоимость основных средств; г) сумма накопленной амортизации; д) поступление и выбытие основных средств по годам; е) финансовый результат от реализации основных средств.

При анализе имущества предприятия целесообразно проанализировать структуру основных средств. Необходимые данные представлены в таблице 7.

Анализируя данные таблицы 7, отметим, что в 2012 году основной удельный вес в составе средств основного вида деятельности приходился на здания и сооружения - 80,1%, машины и оборудование - 17,5% и прочие основные средства 2,4%. Причем, в 2013 году сумма основных средств возросла в 1,33 раза, но в структуре доля зданий уменьшилась на 16,7%, а доля машин и оборудования возросла на 15,9%, соответственно, доля прочих основных средств также увеличилась на 0,8%. По результатам 2014 г. произошло увеличение основных средств в 1,12 раза, при этом доля зданий и сооружений осталась на уровне 2013 г. - 63,4%, а доля машин и оборудования была увеличена на 3,4%, соответственно доля прочих основных средств была увеличена на 1,4%.

Обобщая произведенные расчеты, можно сделать вывод, что на предприятии существует политика обновления основных средств и направлена она на приобретение производственных машин, оборудования и парка компьютерной техники.

Необходимо отметить, что на предприятиях, оказывающих сервисные услуги, этот показатель оценивается как положительный. Кроме того, предложенный нами отчет по движению основных средств, будет очень полезен руководителю при принятии инвестиционных решений. Данный отчет

Таблица 6 - Структура имущества и источников его образования ООО "ЭЛКОМ" за 2012 - 2014 гг.

Показатели	На конец 2012 г		На конец 2013 г		Изменение прирост (+) снижение (-)		На конец 2014 г		Изменение прирост (+) снижение	
	тыс. тенге	%	тыс. тенге	%	тыс. тенге	%	тыс. тенге	%	тыс. тенге	%
Активы: всего	58402	100	97716	100	+39314	+67.3	117285	100	+19569	+20.0
1.Балансовая стоимость основных средств	26238	44.9	35012	35,8	+8774	+9.1	39086	33,3	+4074	-2,5
2.Стоимость оборотных средств в том числе:	32164	55.1	62704	64,2	30540	-9.1	78199	66,7	+15495	+2,5
2.1 Запасы	21043	36.0	39076	40,0	+18033	-4.0	48312	41,2	+9236	+1,2
2.2 Расчеты с дебиторами и прочие	3079	5.3	9614	9,8	+6535	-4.5	11427	9,7	+1813	-0,1
2.3 Денежные средства	8042	13.8	14014	14,4	+5972	-0.6	18460	15,8	+4446	+1,4
Капитал и обязательства: всего	58402	100	97716	100	+39914	+67.3	117285	100	+19569	+20.0
3. Собственный капитал в том числе:	40460	69.3	68126	69,7	+27666	-0.4	84235	71,8	+16109	+2,1
3.1 Уставный капитал	5200	8.9	25000	25,6	+1980	-16.7	25000	21,3	0	-4,3
3.2 Резервы	11023	18.9	9023	9,2	-2000	+9.7	7323	6,2	-1700	-3,0
3.3 Нераспределенная прибыль	24237	41.5	34103	34,9	+9866	+6.6	51912	44,3	+17809	+9,4
4.Привлеченные средства: в том числе	17942	30.7	29590	30,3	+11648	+0.4	33050	28,2	+3460	-2,1
4.1 Краткосрочные	15894	27.2	27744	28,3	+11850	-1.1	32030	27,3	+4286	-1,0
4.2 Долгосрочные	2048	3.5	1846	2,0	-202	+1.5	1020	0,9	-826	-1,1
Примечание - составлено автором по данным источника [1]										

является, на наш взгляд, трудоемким, если не внедрить его в бухгалтерскую программу.

В случае автоматизации показателей рекомендуемого отчета их можно аналитически расширить.

Одним из показателей состояния основных средств является балансовая стоимость и амортизация основных средств. Несмотря на постоянное движение основных средств (покупка, продажа), на протяжении трех лет процент износа находится в пределах 16-19%. А это значит, что не происходит устаревания активной части оборудования. То есть, за счет постоянного обновления основные средства находятся в рабочем состоянии с износом не более 20%, следовательно, услуги, оказываемые субъектом, имеют высокое качество.

Таким образом, можно сделать вывод, что финансовое состояние есть - это совокупность показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов. Однако цель анализа состоит не только и не столько в том, чтобы установить и оценить финансовое состояние предприятия, но еще и в том, чтобы постоянно проводить работу, направленную на его улучшение.

Анализ финансового состояния показывает, по каким конкретным направлениям надо вести эту работу, дает возможность выявления наиболее важных аспектов и наиболее слабых позиций в финансовом состоянии исследуемого субъекта. В соответствии с этим, результаты анализа дают ответ на вопрос, каковы важнейшие способы улучшения финансового состояния конкретного предприятия в конкретный период его деятельности [7].

Таблица 7 - Аналитический отчет ООО "ЭЛКОМ" по основным средствам за 2012-2014 гг., тыс. тенге

Показатели	Группа основных средств (ОС)				Всего
	Здания и сооружения	Производственные машины и оборудование	Парк компьютерной техники	Прочие	
Остаток на начало периода по балансовой стоимости:	22034	2066	984	386	25470
Остаток на начало периода по первоначальной стоимости	28931	2930	1430	622	33913
Введено в эксплуатацию всего:	4422	15900	3974	1819	26115
2012 г.		1760	837	338	2935
2013 г.	2389	8936	1239	597	13161
2014 г.	2033	5204	1898	884	10019
Накопленная амортизация всего:	10452	5009	1816	410	9481
2012 г.	1014	437	299	86	1836
2013 г.	1214	1675	407	118	3414
2014 г.	1328	2033	664	206	4231
Реализовано всего:	0	1858	1557	0	3415
2012 г.			376		376
Балансовая стоимость			331		331
Результат от реализации ОС			45		45
2013 г.		653	402		1055
Балансовая стоимость		596	377		973
Результат от реализации ОС		57	25		82
2014 г.		1205	779		1984
Балансовая стоимость		1013	701		1714
Результат от реализации ОС		192	78		270
Итого балансовая стоимость ОС на					
2012 г.	21020	3389	1191	638	26238
2013 г.	22195	10054	1646	1117	35012
2014 г.	22900	12212	2179	1795	39086
Примечание - составлено автором [5]					

В современных условиях особое значение приобретает серьезная аналитическая работа на предприятии, связанная с изучением и прогнозированием его финансового состояния. Современное и полноценное выявление "болевых точек" финансов предприятия позволяет осуществлять комплекс упреждающих мер, принимать управленческие решения, тем самым, предотвращая возможное банкротство субъекта [8].

В конечном результате, анализ финансового состояния предприятия должен показать руководству предприятия картину его действительного состояния, а лицам, непосредственно не работающим на данном предприятии, но заинтересованным в его финансовом состоянии - сведения, необходимые для беспристрастного суждения, например, о рациональности использования вложенных в субъект дополнительных инвестиций и прочая информация.

Список литературы:

- 1 Аналитическая ведомость "Финансовый результат" ООО "ЭЛКОМ"
- 2 Баймухамбетова С. С. Финансовый менеджмент www.kazsu.kz
- 3 Семенов А. К., Набоков В. И. Основы менеджмента. Учебник. - М.: Издательско-торговая корпорация "Дашков и К", 2008. - 556 с.
- 4 Сабден О. С., Акбердин Р. З., Васильева Е. С. Рыночная экономика. Учебное пособие. - Алматы: НИЦ "Гылым", 2012. - 751 с.
- 5 Ковалев В. В. Финансовый анализ: управление капиталом. - М.: Финансы и статистика, 2000. - 512 с.
- 6 Терехова Л. В. Управление финансами предприятия. - М.: ЗАО "Издательский дом "Логос-Развитие", 2011. - 144 с.
- 7 Галицкая С. В. Финансовый менеджмент. Финансовый анализ. Финансы предприятий. Учебное пособие. - М.: Эксмо, 2014. - 652 с.
- 8 Хруцкий В. Е., Сизова Т. В., Гамаюнов В. В. Внутрифирменное бюджетирование: настольная книга по постановке финансового планирования. - М.: Финансы и статистика, 2004. - 400 с.

Татьяна ПУПЫШЕВА, младший научный сотрудник Научно-исследовательского института Новой экономики и системного анализа, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, г. Караганда, ул. Академическая, 9, ptn7@mail.ru, +77212441624(6500)

МЕТОДОЛОГИЯ АНАЛИЗА ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА: СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД

В статье рассмотрены особенности категории человеческого капитала в социологии. Проанализированы институциональный и функциональный подходы к анализу человеческого капитала.

Ключевые слова: человеческий капитал, методология, институциональный подход, функциональный подход.

Татьяна ПУПЫШЕВА, Жаңа экономика және жүйелік талдау Ғылыми-зерттеу институты, кіші ғылыми қызметкері, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қарағанды қ., Академическая көш. 9, ptn7@mail.ru, +77212441624(6500)

АДАМИ КАПИТАЛДЫ ТАЛДАУ ӘДІСТЕМЕСІ: СОЦИОЛОГИЯЛЫҚ КӨЗҚАРАС

Мақалада әлеуметтануда адами капитал санаттарының ерекшеліктері қарастырылған. Адами капиталды талдаудың институционалдық және функционалдық көзқарасы талданды.

Түйінді сөздер: адами капитал, әдістеме, институционалдық көзқарас, функционалды көзқарас.

Tatyana PUPYSHEVA, junior researcher at the Scientific researching institute of New economy and system analysis, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Karaganda, Academicheskaya st., 9, ptn7@mail.ru, +77212441624(6500)

METHODOLOGY OF ANALYSIS OF HUMAN CAPITAL: SOCIOLOGICAL APPROACH

The article describes the features of the category of human capital in sociology. Analyzed the institutional and functional approaches to the analysis of human capital.

Keywords: human capital, methodology, institutional approach, functional approach.

Постановка проблемы. В экономической теории подходы к исследованию человеческого капитала разнообразны, а процесс его развития исследуется различными научными школами. При этом человек рассматривается как цель развития экономики и вместе с тем носитель человеческого капитала, реализующий успех нации.

Еще Адам Смит, рассматривая земельные ресурсы и вещественный капитал в качестве приоритетных факторов производства, отметил, что богатство страны, "каковы бы ни были почва, климат или размеры территории", зависит от "искусства, умения и сообразительности, с какими, в общем, применяется труд", а также от пропорции занятых и не занятых производительным трудом, причем "в большей степени от первого из этих условий" [1, с.77]. В его работе "Исследование о природе и причинах богатства народов" 1776 года звучит идея о том, что человеческий труд участвует в создании прибыли: "Большую ловкость или умение рабочего можно рассматривать с той же точки зрения, как и машины и орудия производства, которые сокращают или облегчают труд и которые, хотя и требуют известных расходов, но возвращают эти расходы вместе с прибылью" [1, с.158]. Он проводил аналогию

трудовых ресурсов и вещественного капитала, полагая, что: "человек, изучивший с затратой большого труда и продолжительного времени какую-либо из профессий, которые требуют чрезвычайной ловкости и искусства, может быть сравним с такою же дорогой машиной" [1, с.164]. При этом, по его мнению, рост производительности труда зависит в большей степени от умений рабочего, чем от улучшений инструментов и машин, при помощи которых он трудится.

Давид Рикардо видел в "недостатке образования во всех слоях населения" причину "бедствий". По его мнению, для того чтобы народ стал счастливее "надо только улучшить систему управления и обучения" [2, с.458].

Джон Стюарт Милль хотя и не рассматривал человека как богатство, но уделял внимание его приобретенным способностям, формирующимся в процессе труда: "Мастерство, энергия и настойчивость рабочих страны в такой же мере считаются ее богатством, как и их инструменты и машины" [3, с.139].

Карл Маркс при анализе влияния экономии рабочего времени на процесс воспроизводства рабочей силы, отмечает, что "с точки зрения

³ Статья подготовлена по материалам темы: "Развитие человеческого капитала моногородов в современных условиях индустриально-инновационного и интеграционного развития Казахстана: методология и практика" по программе фундаментальных и прикладных исследований, финансируемых в рамках программно-целевого и грантового финансирования МОН РК за № 5163 ГФЧ на период 2015 -2017 годы.

непосредственного процесса производства сбережение рабочего времени можно рассматривать как производство основного капитала, причем этим основным капиталом является сам человек" [4, с.178]. Труд высококвалифицированного работника, по его мнению, должен оплачиваться выше, так как издержки, затрачиваемые на получение такой квалификации выше, следовательно, и стоимость такого труда также выше. "Труд, который имеет значение более высокого, более сложного труда по сравнению со средним общественным трудом есть проявление такой рабочей силы, образование которой требует более высоких издержек, производство которой требует большего рабочего времени, и которая имеет поэтому более высокую стоимость, чем простая рабочая сила" [4, с.208-209]. Рабочая сила, по К.Марксу, способна не только воспроизводиться, но развивать и совершенствоваться, в результате повышается уровень ее квалификации. Рабочая сила, имеющая более высокую квалификацию, создает большую стоимость производства, но так как на ее производство затрачивается больше общественного труда, то она обладает и более высокой стоимостью воспроизводства. Возможно это лишь при наличии прибавочного продукта, создаваемого рабочей силой, но в то же время выступающего источником его воспроизводства. Накопление способностей к труду, развитие рабочей силы требует существенных затрат живого и овеществленного труда. Данный подход близок по значению к трактовке современной теории человеческого капитала.

Альфред Маршал, проводя сравнения вещественного капитала и трудовых ресурсов, отмечал, что знания и организация составляют значительную часть капитала. Человек служит "главным средством производства богатства; и он же является конечной целью богатства" [5, с.246]. Так, например, "шахтер также подвержен износу, как и машина" [5, с.283]. По его мнению, инвестиции в трудовые ресурсы более эффективны, чем в вещественный капитал, но менее предсказуемы, так как более подвержены риску. Особое значение имеют ресурсы образования, обеспечивающие прирост национального богатства, и открывающие перед массами людей огромные возможности, которые сами люди не могли бы себе обеспечить.

Анализ последних исследований и публикаций. Предпосылками теории "человеческого капитала" послужили работы Адама Смита, Вильяма Петти, Джона Стюарта Милля, Давида Риккардо, Карла Маркса, Эрнста Энгеля, Теодора Витстейна, Жан-Батиста Сэя, Мари Эспри Леона Вальраса, Генри Сиджвика, Ирвинга Фишера, Альфреда Маршала и многих других исследователей. Современная теория человеческого капитала начала формироваться в 1950-1980-х годах в работах Гэри Беккера, Теодора Шульца, Джорджа Минцера, Бартона Вейсброта, Б. Л. Хансена, Марка Блауга, Самуэля Боулса, Йорама Бен-Порэта, Ричарда Лэйарда, Джорджа Псахаропулоса, Джона Френсиса Уэлча и других.

Выделение нерешенных ранее частей общей проблемы. В литературе четко выделены два основных направления исследования экономического развития

человеческого капитала. Согласно первому из них ученые рассматривают производственное развитие человеческого капитала через призму образования человека, его квалификации и здоровья без учета инвестиционных процессов в них. Представители второго направления относят к экономическому развитию человеческого капитала все инвестиции в человека, способствующие формированию у него определенных знаний, умений, навыков, качеств и т.п.

В экономической теории понятие человеческий капитал зачастую рассматривается через анализ инвестиций в него и стоимостного выражения данных инвестиций как способности приносить доход. Развитие человеческого капитала в данном контексте - это развитие форм экономической жизнедеятельности человека, прежде всего компетенций работников, выраженных в форме профессиональных знаний, трудовых умений, навыков, способностей и уровня образования. А процесс развития человеческого капитала исследуется различными научными школами, в частности: экономической концепцией развития человеческого капитала (в теории капитала и теории человеческого капитала), экономической философией и социальной экономикой (в концепциях культурного и социального капитала населения, а также теориях комплексного развития человека), социально-экономическими концепциями человеческого развития (в концепциях потребительского потенциала работников, теориях образовательного потенциала) [6, с.135].

Цель исследования заключается в том, чтобы рассмотреть социологические подходы в методологии анализа человеческого капитала.

Основные результаты исследования. В социологии, также как и в экономике, категория "человеческий капитал" широко стала использоваться после выхода в 1964 году книги Гэри Беккера "Человеческий капитал" [7], где он рассмотрел человеческий капитал в качестве основного экономического ресурса и осуществил расчет экономической эффективности образования. Хотя вопросу отношения человека к труду, его нравственному и духовному развитию, творческому потенциалу уделял внимание еще немецкий социолог Макс Вебер в своей работе 1905 года "Протестантская этика и дух капитализма" [8], в которой он проанализировал взаимовлияние социальных факторов, религиозных отношений и экономических условий, показав, что различия, наблюдаемые между традиционными и капиталистическими обществами, заключаются не в техническом развитии, а, прежде всего, в человеческих ресурсах, точнее ценностях отношения человека к труду. Французский социолог Эмиль Дюркгейм рассматривал вопросы разделения труда и возникновения солидарности в работе "О разделении общественного труда" в 1893 году [9].

В современной социологии подходы к анализу человеческого капитала разнообразны, но можно выделить основные из них: 1. институциональный, 2. функциональный.

1. В рамках институционального подхода человеческий капитал рассматривается через призму институтов, выполняющих функцию его

производства и воспроизводства. Он позволяет исследовать особенности развития человеческого капитала с целью разработки механизмов для создания благоприятных условий развития отдельных социальных институтов, в качестве которых выступают семья, образование, здравоохранение, государство и т.д. Именно они обеспечивают сохранение человеческого капитала, его воспроизводство и развитие.

Институт семьи в современном индустриально-инновационном обществе по-прежнему участвует в процессах производства и воспроизводства человеческого капитала. Именно семья вкладывает средства (в том числе и материальные) в рождение, а затем и воспитание детей, позволяя членам семьи получить образование, прививая им определенные ценности, поддерживая здоровье, развивая способности, умения, навыки и таланты. Тем самым она развивает человеческий капитал.

Английский социолог Энтони Гидденс определяет семью следующим образом: "Семья - это ячейка общества, состоящая из людей, которые поддерживают друг друга одним или несколькими способами, например, социально, экономически или психологически (любовь, забота, привязанность), либо члены которой отождествляются друг с другом как поддерживающая ячейка" [10, с.62].

Альфред Маршал [5] полагает, что общие способности и таланты человека в большей мере зависят от его окружения в детском и подростковом возрасте, при этом наибольшее влияние оказывает мать, за ней следом идет отец, а уже потом остальное ближайшее окружение человека.

Гэри Беккер пишет: "Альтруизм как исходная посылка применим к подавляющему большинству семей, хотя отношения детей и родителей определяются и другими мотивами. Альтруизм, приходящийся на одного ребенка, по-видимому, обратно пропорционален количеству детей, так что дополнительный ребенок уменьшает полезность, извлекаемую родителями от каждого отдельного ребенка, подобно тому, как покупка дополнительной машины сокращает полезность, приходящуюся в среднем на один автомобиль". Также он отмечает: "Сильный альтруизм родителей способствует эффективным вложениям в детей, повышая вероятность того, что родители будут делать дарения или оставлять наследство взрослым детям. Однако сильный альтруизм может снижать эффективность другим путем - например, если дети понимают, что в случае неудачи родители их обязательно выручат. Так, дети, которые пока не получали дарений, но ожидают их от альтруистичных родителей в будущем, станут меньше сберегать и больше брать в долг, увеличивая свое текущее потребление и снижая будущий объем ресурсов, поскольку альтруистичные родители склонны увеличивать поддержку детей, находящихся в нужде" [11].

Французский социолог Пьер Бурдьё отмечает, что родители создают в семье особую культурную среду, способную содействовать развитию разнообразных способностей детей. Эти способности в последующем будут вознаграждаться обществом.

Таким образом, производство и воспроизводство человеческого капитала изначально становятся возможными благодаря инвестициям, которые семья вкладывает в своих детей и других участников семейно-брачных отношений. В последующем данные затраты (в случае правильного их применения) компенсируются. Однако просчитать инвестиции, вкладываемые в рамках института семьи в развитие человеческого капитала, как и дивиденды, извлекаемые из него, практически невозможно. Кроме того, данные дивиденды могут и не поступить. В целом же, проблемы, связанные с воспроизводством человеческого капитала в рамках института семьи связаны: с производством самого человеческого капитала посредством рождения, воспитания и социализации детей; с созданием материальной базы, где через ведение домашнего хозяйства и приумножение семейной собственности происходит воспроизводство рабочей силы; с организацией досуга и отдыха членов семьи, что в свою очередь способствует сохранению и восстановлению рабочей силы; а также с вопросами реализации человеческого капитала, так как отдельные члены семьи участвуют в рыночном хозяйстве и/или организации семейного бизнеса, что и позволяет семье получать доходы. В данном контексте человеческий капитал необходимо рассматривать как социально-экономические отношения, существующие между членами семьи по поводу формирования, реализации и накопления человеческого капитала, развивающегося в процессе его реализации.

Система образования выступает как особый социальный институт, обеспечивающий формирование и развитие человеческого капитала. Во второй половине двадцатого века западные исследователи показали, что инвестиции в образование и подготовку высококвалифицированных специалистов не только приводят к развитию способностей отдельных людей, но и обеспечивают рост благосостояния общества в целом. Наибольшее влияние на концепцию человеческого капитала в этом контексте внесли исследователи Теодор Шульц, Гэри Беккер, Джордж Минцер, Лэстер Карл Туроу, Джон Кендрик, а также другие. На данный момент в развитых странах инвестициям в образование и науку уделяется особое значение, они рассматриваются как необходимые и приносящие в перспективе дивиденды. Таким образом, система образования и науки занимает одну из ключевых позиций в развитии человеческого капитала.

Для Гэри Беккера в человеческом капитале важны не только производственные навыки, но и знания индивида, а также его мотивация. По его мнению, человеческий капитал предоставляет человеку определенные выгоды, в качестве которых выступают как более высокие доходы (зарботки), так и "культурные и прочие неденежные блага" [12, с.245]. Экономическая эффективность образования высока. Работник, получивший его, имеет большие возможности получения высоких доходов. Дополнительный доход от образования вычисляется

следующим образом: из доходов тех, кто окончил колледж, вычитаются доходы работников со средним общим образованием. Следовательно, экономическая эффективность образования представляет собой разницу между пожизненными доходами работников, окончивших колледж, и работников, получивших среднее образование. Издержками образования будут выступать как прямые затраты (затраты на плату за обучение, проживание и т.п.), так и альтернативные издержки - упущенный доход за время обучения. А отдача от инвестиций в образование - это отношение доходов к издержкам, которые по его расчетам составляют 12-14% годовой прибыли. "Один из способов инвестирования в человеческий капитал - улучшение физического и эмоционального состояния человека", при этом "эмоциональное состояние все больше начинает рассматриваться как важная детерминанта заработка" [12, с.249].

На основе анализа обширного статистического материала Г. Беккер показал, что образование является основой увеличения доходов наемных работников, работодателей и государства в целом. В настоящий момент в западных странах не только сами работники, но предприниматели и политики стали рассматривать вложения в образование как перспективные капиталовложения, приносящие дивиденды.

По мнению исследователя "новой экономики" К. Хенинга: "Решающим фактором стал человеческий капитал, вернее его способность превращать информацию в знания. Физический капитал не исчез, но потерял свою доминирующую позицию" [13, с.4].

Американский социолог Даниел Белл рассматривает современное общество как общество знания. Ведь: "Когда знание в своей систематической форме вовлекается в практическую переработку ресурсов (в виде изобретения или организационного усовершенствования), можно сказать, что именно знание, а не труд выступает источником стоимости" [14, с.215]. При этом знания рассматриваются широко: "Знания - это не вещь, не процесс, а некая особая система взаимоотношений, включающая отношения между знаками и внезапными феноменами, знаками и деятельностью и, наконец, отношения между различными знаковыми конструкциями" [14, с.161].

Д. Белл уделяет внимание не только знаниям, образованию, но и науке и технологиям. Он пишет: "Я стою на том, что информация, теоретическое знание суть стратегические ресурсы постиндустриального общества. Кроме того, в своей новой роли они представляют собой поворотные пункты современной истории. Первый поворотный пункт - изменение самого характера науки. Наука как "всеобщее знание" стала основной производительной силой современного общества. Второй поворотный пункт - освобождение технологии от своего "императивного" характера, почти полное превращение ее в послушный инструмент. Современная технология открывает множество альтернативных путей для достижения уникальных и вместе с тем разнообразных

результатов, при этом неизмеримо возрастает производство материальных благ. Таковы перспективы, вопрос лишь в том, как их реализовать" [14, с.285].

Таким образом, экономисты и социологи показали, что развитие человеческого капитала зависит от системы образования и науки. Именно они способствуют становлению и развитию индустриально-инновационной экономики, которая не может существовать без высококвалифицированных управленческих кадров, научных и инженерно-технических специалистов.

В условиях глобализации экономически развитые страны ориентируются на привлечение перспективных ученых и высокопрофессиональных специалистов в различных областях. "Утечка мозгов" стала актуальной проблемой для многих государств (в частности это касается постсоветских стран), так как она замедляет развитие экономики. Без решения этой проблемы, данные страны не смогут быть конкурентоспособными на мировых рынках.

Недостаток высококвалифицированных управляющих кадров и специалистов инженерно-технического профиля, способных разрабатывать, внедрять и реализовывать высокотехнологичные инвестиционные проекты, низкий уровень квалификации рабочих, обслуживающих оборудование и транспортные средства в процессе модернизации производственных процессов, в совокупности с высоким износом основных фондов большинства предприятий приводят к низкой производительности труда.

На современном этапе развития интеграция образования, науки и производства, развитие гуманитарного, технического, профессионального обучения, информационных технологий, высшего, послевузовского образования, опирающиеся на современные достижения науки и техники, являются одними из приоритетных направлений развития индустриально-инновационной экономики. От них во многом зависит качество человеческого капитала.

Здоровье также является основой для накопления и развития человеческого капитала страны. При этом речь идет как о физическом, так и о духовном здоровье. В случае высокого уровня популяционного и индивидуального здоровья инвестиции в человеческий капитал более эффективны, и наоборот, чем ниже уровень здоровья, тем менее эффективны вложения.

Всемирная организация здравоохранения определяет здоровье как: "Состояние полного физического, духовного и социального благополучия, а не просто отсутствие болезни или физического дефекта" [15].

Российский исследователь Ильинский И.В. рассматривает здоровье как национальный капитал, представляющий собой инвестиции в человека, направленные на формирование, поддержание и совершенствование его здоровья в целом, и трудоспособности в частности. Время жизнедеятельности человека и его трудоспособности продлевают инвестиции в здоровье [16].

Американский экономист М. Гроссман подчеркнул взаимосвязь образования и здоровья. По

его мнению, индивиды с лучшей образовательной подготовкой более эффективны в использовании и производстве своего "капитала здоровья", так как ведут более здоровый по сравнению с другими образ жизни, занимаются более безопасными и менее вредными видами деятельности, разумнее пользуются медицинскими услугами, и в целом более бережно относятся к своему здоровью.

М. Гоклани Индур также показал взаимосвязь образования и здоровья. По его мнению, качественное образование необходимо для создания нового человеческого капитала, но это невозможно без здоровья, так как здоровье люди более продуктивны и способны уделять больше внимания интеллектуальному развитию и трудовой деятельности. Кроме того, с увеличением средней продолжительности жизни повышается уровень образования [17].

Накопление человеческого капитала страны зависит от государственного финансирования системы здравоохранения, но кроме того, значительное влияние на него оказывают действия работодателей и самих работников, направленные на поддержание здоровья. Как отмечает Л.А. Еловиков, человеческий капитал на 60-70 % создается самим носителем способностей к труду [18, с. 56]. Подобная модель предполагает солидарную ответственность государства, работодателя и гражданина ведь без комплексного участия всех заинтересованных сторон невозможно достижение значимого конечного результата.

Показателями уровня развития системы здравоохранения страны, согласно международным стандартам, являются: коэффициент младенческой смертности, общий коэффициент смертности населения, общий коэффициент рождаемости и ожидаемая продолжительность жизни при рождении. Именно на них ориентируются при определении качества человеческого капитала. Кроме того, на его качество влияют заболеваемость, ее виды и доля инвалидов в структуре населения.

По данным Всемирной организации здравоохранения экономическое развитие достигается благодаря четырем основным факторам здоровья: профилактика заболеваний, за счет чего высвобождаются ресурсы, которые тратятся на лечение больных; роста числа детей-школьников и улучшением их успеваемости; возможностями использования природных ресурсов, которые были недоступны ввиду болезней населения; и снижение издержек производства по болезни работников.

Таким образом, институт здравоохранения формирует биологическое и физическое качество человеческого капитала. При этом капитал здоровья, самым тесным образом переплетается с капиталом образования.

Ключевая роль в установлении требований к человеческому капиталу и создании общих условий для его развития принадлежит государству. Это связано с тем, что именно государство является гарантом стабильности и социально-экономического развития. И вместе с тем именно оно получает максимальную отдачу от человеческого капитала.

Английский социолог Энтони Гидденс в своей работе "Национальное государство и насилие" 1985 года особо подчеркивал роль национального государства как носителя административной власти [19]. Вместе с тем именно эта власть дает государству ресурсы для развития человеческого капитала.

Американский экономист Дуглас Сессил Норт [20] рассматривает социальные институты как системы управления социальными процессами, направленными на максимизацию богатства. По его мнению, институты "определяют правила игры" как для отдельных индивидов, так и для организаций в целом, и дают тем самым возможность получать прибыль. Он подчеркивает взаимовлияние государственного устройства и экономической системы. Государственная система имеет возможность напрямую влиять на другие подсистемы общества, осуществлять их модернизацию, управлять социальными процессами и стимулировать развитие экономики.

Рамочные требования, устанавливаемые государством к человеческому капиталу, зависят от уровня социально-экономического развития страны, государственных приоритетов и политических ценностей. Поскольку современные развитые страны ориентированы на развитие инновационной экономики, экономики знаний, развитие которых невозможно без высококвалифицированных специалистов, высокотехнологичной продукции, научных исследований и разработок, то государство обеспечивает развитие "человекоформирующей отрасли", то есть развитие образования, науки (в том числе научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ), здравоохранения и культуры. Оно осуществляет финансирование этих сфер, их правовое регулирование и разработку государственных программ, а также создает институциональные и правовые основы для их модернизации.

Институциональный механизм развития человеческого капитала на уровне государства включает в себя финансирование его производства и воспроизводства, разработку моделей взаимодействия государства, бизнеса и общества, правовое регулирование вопросов человеческого капитала, а также поддержку институтов общества, способствующих его развитию.

Основными формами инвестиций в отдельного человека выступают: инвестиции в образование (всех уровней), здоровье, рождение, воспитание и обучение детей, трудовую мобильность и миграцию. А в оценке активов человеческого капитала применяются как экономические методы (стоимостной), так и методы экономической социологии (натуральный).

В целом, институциональный подход ориентирован на изучение базовых структур и систем, институциональных матриц, а также устойчивых механизмов, влияющих на производство и воспроизводство человеческого капитала. Данный подход позволяет не только исследовать и анализировать социальные институты, но и корректировать работу механизмов по их управлению. Этот подход актуален, так как

определяет поступательное развитие человеческого капитала в условиях глобализации.

2. Функциональный подход основывается на тех функциях, которые выполняет человеческий капитал. При этом человеческий капитал рассматривает как накопленный человеком, сформированный в процессе инвестиций, включающий в себя знания, навыки, способности, здоровье, мотивацию, используемые в производственном процессе, и способствующие повышению эффективности труда и росту производства, что в конечном итоге ведет к увеличению доходов индивида.

Основателем функционализма в социологии является французский социолог Эмиль Дюркгейм. В своей работе "О разделении общественного труда" он не только проанализировал проблему функционального разделения труда и взаимосвязи функций отдельных единиц (проблема солидарности), но и рассмотрел последствия этого разделения. Причем разделение труда, по его мнению, имеет не только экономические последствия, но и неэкономические. Такие как, возникновение и развитие государства, политики, права, морали, социальных норм, благодаря чему общества переходят от механической к органической солидарности. Дюркгейм пишет: "Если разделение труда порождает солидарность, то не потому, что оно делает из каждого индивида, занятого обменом, как говорят экономисты, существо, а потому, что возникает целая система прав и обязанностей, которые связывают людей друг с другом" [9, с. 11].

Современные функциональные подходы к человеческому капиталу воспринимают индивида как активного участника производственного и воспроизводственного процессов. При этом человек - не просто ресурс, возмещаемый путем учета затрат, но активный деятель, способный увеличивать как собственное благосостояние, так и благосостояние отдельной организации и страны в целом. "Человеческий капитал есть мера воплощенной в человеке способности приносить доход. Он включает врожденные способности и талант, а также образование и приобретенную квалификацию" [21, с. 303]. При этом индивид способен к самостоятельной экономической деятельности, самомотивации и творческой активности.

Способности к труду являются обязательным условием развития человеческого капитала, но без инвестирования развивать их крайне проблематично. "Инвестиции в человеческий капитал - это любое действие, которое повышает квалификацию и способности, или, другими словами, производительность труда рабочих" [22, с. 171]. Рост инвестиций в человеческий капитал увеличивает благосостояние населения и приносит прибыль (чаще всего в долгосрочной перспективе). Но инвестирование рассматривается не просто как вложение средств в образование, науку, здравоохранение, культуру и другие сферы общества, а как расширение свободы индивида, в том числе экономической, через изменение системы ценностей и условий распределения вновь созданной стоимости. Только в этом случае сам человек будет заинтересован в развитии собственного человеческого капитала.

Как отмечалось выше, функциональный подход базируется на проявлениях человеческого капитала в зависимости от их функций. Из всего их множества, теория человеческого капитала акцентирует внимание на тех, которые существенно влияют на изменения доходов населения, здоровье, образование, творческие способности, профессиональные умения и навыки. Они обеспечивают рост общественного благосостояния. Причем под благосостоянием понимается не только наличие материальных благ, но и наличие самой способности к труду, соответствие распределение материальных благ общества представлениям человека о социальной справедливости, наличие возможностей выбора видов трудовой деятельности, условий труда и т.д.

Развитие человеческого капитала имеет социальный, социально-экономический и экономический результат. Социальный результат развития человеческого капитала приводит к изменениям в системе социальной стратификации населения относительно показателей социального капитала, а также проявляется в развитии культуры отдельных работников, трудовых коллективов и организации в целом. Социально-экономический результат развития человеческого капитала представляет собой совершенствование социальной структуры общества посредством трансформации профессиональной дифференциации общества, что приводит к повышению профессионализма работников, сокращению безработицы. Экономический результат развития человеческого капитала заключается в росте эффективности труда работников, возрастании их доходов, увеличении доходов организаций, где трудится работник, а также за счет увеличения поступления налогов возрастании доходов региона и общества в целом.

Важным аспектом развития человеческого капитала, ранее не особо изученным, является корпоративная культура. По мнению исследователей Т. Дила и А. Кеннеди [23], именно она является определяющим аспектом любой экономической организации. Поэтому человеческий капитал необходимо развивать в рамках ее совершенствования. Ведь именно культура создает ритуалы, табу, ожидания, и как следствие формирует человеческий капитал организации. Исследователи культурных различий К. Хэмпден-Тернер и Ф. Тромпенаарс [24] анализируют глобальные проблемы систем ценностей в разных странах мира и связывают их с формами развития человеческого капитала и их разнообразием.

Важным фактором национальной конкурентоспособности в условиях глобализации является не только земля, природные ресурсы и капитал, но высокопрофессиональный человеческий капитал. В организациях в процессе управления человеческим капиталом работники рассматриваются как ресурс, который необходимо мотивировать, формировать и развивать, а также за который нужно бороться. Управление таким капиталом предполагает единую корпоративную культуру, в основе которой лежит стремление всех работников сделать организацию более успешной,

что происходит за счет организационных нововведений, совместного обсуждения и решения проблем, поддержки инициативности на всех уровнях. Ядро корпоративной культуры включают как общие корпоративные ценности (ответственность, уважение, доверие, вознаграждение по результатам и т.д.), так и специальные трудовые требования (инициативность, адаптивность, коммуникативность, исполнительность, способность принимать решения, нести за них ответственность, работать в команде и т.п.). Таким образом, корпоративная культура выступает в качестве инструмента накопления и развития человеческого капитала. Она оказывает существенное влияние на показатели производительности труда, эффективности организации, показатели физического и морального здоровья работников, осуществляя свое воздействие на них через убеждения, нормы, ценности, психологический климат, тем самым формируя культуру труда и культуру поведения.

С точки зрения интереса к человеческому капиталу, корпоративная культура создает квалификационный потенциал работника (знания, навыки и умения), творческий потенциал (познавательные и интеллектуальные способности), коммуникативный потенциал (способности к взаимодействию), психологический потенциал (работоспособность), нравственный потенциал (ценности и мотивация), лидерский потенциал и общий потенциал работника к развитию. Все вместе они определяют человеческий капитал организации. Таким образом, корпоративная культура напрямую определяет человеческий капитал, позволяет эффективно им распоряжаться, накапливать и развивать.

Функциональный анализ как метод экономической социологии состоит в обосновании количественного и качественного состава человеческого капитала, его разделении по видам предметной деятельности и их изучении. Речь идет, прежде всего, о социальном, культурном, символическом и интеллектуальном капиталах, выполняющих свои специфические функции.

Один из наиболее влиятельных социологов двадцатого века Пьер Бурдьё определял социальный капитал как "ресурс, основанный на родственных отношениях и отношениях в группе членства" [25]. Американский социолог Джеймс Самуэль Коулман, углубленно изучая данное понятие, пришел к выводу, что социальный капитал представляет собой потенциал взаимного доверия и взаимопомощи. Он формируется в межличностных отношениях целерационально и включает обязательства и ожидания, социальные нормы и информационные каналы [26]. Включает в себя он и знания, но если в человеческом капитале носителем знаний выступает индивид, то в социальном - структура отношений индивидов. Следовательно, социальный капитал есть продукт включения людей в социальную структуру. Американский социолог Алехандро Портес отмечает: "Социальный капитал - это способность индивидов распоряжаться ограниченными ресурсами на основании своего членства в

определенной социальной сети или более широкой социальной структуре" [27]. Социальный капитал является общественным благом и приносит дивиденды индивиду только в сети социальных отношений, которые он выстраивает с целью последующего извлечения выгод.

Понятие культурный капитал в научный оборот также введено Пьером Бурдьё. В своей работе "Набросок теории практического действия" 1972 года он рассматривает культурный капитал по аналогии с человеческим капиталом, полагая, что культурный капитал дает индивиду преимущества, но передается он элитами, дети которых имеют более высокие стартовые позиции (ввиду ориентации на достижения в учебе, лучших навыков устной и письменной речи, привитых эстетических ценностей, больших социальных связей), что предоставляет им в конечном итоге широкие возможности социальной мобильности [28]. Культурный капитал выражается в количественных и качественных характеристиках знаний, умений, навыков, способностей, квалификации, нравственных качеств человека, его образа жизни и социальных связей, но вместе с тем, это и затраты, потраченные на развитие всего выше перечисленного. Проявляется культурный капитал только в процессе социального действия, когда индивид становится субъектом труда, занимает определенную профессиональную нишу и социальный статус, дающие ему возможность получения доходов, превышающих затраты. Таким образом, культурный капитал легитимирует обладание статусом и властью.

По значению к культурному капиталу близок символический капитал. Некоторые исследователи считают его формой культурного, другие, наоборот, рассматривают культурный капитал как вид символического, так как оба они основаны на знаниях, но культурный капитал включает полученное знание, квалификацию и общую культурную компетентность, а символический - власть и влияние, основанные на знании и признании авторитета этого знания над другими.

Самая общая трактовка символического капитала также принадлежит П. Бурдьё. Он говорит о том, что: "Символический капитал... - любая собственность, любая разновидность капитала, воспринимаемая социальными агентами, категории восприятия которых таковы, что позволяют им знать о ней, замечать ее, придавать ей ценность" [28]. Это своего рода капитал престижа и чести, чаще всего называемый авторитетом или репутацией. При этом, несмотря на то, что в обществе постоянно осуществляются процессы обмена капиталами, людям творческим (например, художникам и интеллектуалам) достаточно редко удается адекватно конвертировать культурный и символический капитал в капитал экономический.

Одним из ведущих капиталов современного предприятия в условиях рыночной экономики выступает интеллектуальный капитал. Его главная функция заключается в ускорении прироста прибыли за счет формирования и реализации знаний, обеспечивающих эффективность хозяйственной деятельности. Исследователи Лейф Эдвинссон и

Майкл Мэлоун в своей работе "Интеллектуальный капитал" 1997 года широко определяют данное понятие и относят к нему фактически все виды ресурсов, не поддающихся традиционным оценкам, так как результаты хозяйственной деятельности корпораций зачастую отстают от цен на фондовых рынках. По их мнению, интеллектуальный капитал включает в себя человеческий и структурный капиталы, что и создает высокую рыночную оценку компаний [29]. Структурный капитал представляет собой организационно-правовую структуру, воплощающую интеллектуальный капитал, и способствующую приспособлению организации к требованиям рынка.

Неотъемлемыми частями человеческого капитала, как уже отмечалось выше, выступают капитал здоровья и образования. Инвестиции в здоровье выражаются в уменьшении заболеваемости, увеличении периода способности к труду и как следствие сохранении работоспособности. Кроме того, здоровый человек более активен в развитии своих профессиональных качеств и навыков. Образование также отражается на производительности труда. Высококвалифицированные специалисты обладают большим запасом знаний, умений, навыков и способностей, и в итоге способны приносить предприятию большую прибыль.

Социальный, культурный, символический и интеллектуальный капиталы имеют отношение к определенным сферам интеллектуальной жизни общества. Определить их границы достаточно сложно: они тесно переплетены, взаимосвязаны и зачастую конвертируемы. В совокупности своей данные капиталы определяют человеческий капитал, его качественные и количественные характеристики.

Методологические подходы к исследованию человеческого капитала в социологии разнообразны, но наиболее плодотворными из них являются институциональный и функциональный. В целом они опираются на следующие положения:

- в процессе взаимодействия индивидов возникают и воспроизводятся определенные социальные отношения, определяющие создание и накопление общественного благосостояния;

- под воздействием этих отношений, индивиды производят и воспроизводят определенный способ существования;

- именно социальные институты позволяют индивиду накапливать человеческий капитал (запас знаний, умений, навыков, способностей, квалификации, компетенции, мотивации и здоровья);

- накопленный индивидом капитал реализуется посредством его функциональной принадлежности и применяется в общественном воспроизводстве, тем самым содействуя росту производительности труда и увеличивая в конечном итоге не только доходы отдельного человека, но и благосостояние всего общества.

Таким образом, человеческий капитал - категория сложная, включающая в себя множество факторов. В целом, он представляет собой совокупный капитал членов общества, включающий в себя уровень образования, профессиональные

знания, умения, навыки и способности, мотивацию, здоровье и качество жизни людей. Развитие человеческого капитала представляет собой процесс, осуществляемый в результате инвестирования государства, организаций (предприятий) и самого человека в формирование запаса знаний, умений, навыков, способностей и здоровья, и влияющий на рост производительности труда, совершенствование структуры занятости, увеличение доходов и повышение качества жизни населения.

В современных обществах возрастает интерес к изучению человеческого капитала, его анализу и прогнозированию развития. В связи с этим особое значение приобретает методология исследования. Для наиболее полного изучения человеческого капитала она должна базироваться на понимании многомерности его проявлений, целостности его институционального и функционального измерений и комплексного использования методов экономического и социологического анализа.

Список литературы:

1. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов / А. Смит // Классика экономической мысли: Сочинения. - М.: ЭКСМО-Пресс, 2000. - 896 с.
2. Рикардо Д. Начала политической экономии / Д. Рикардо // Классика экономической мысли: Сочинения. - М.: ЭКСМО-Пресс, 2000. - 896 с.
3. Милль Дж. С. Основы политической экономии: Т. 1. - М.: Прогресс, 1980. - 495 с.
4. Маркс К. Капитал: критика политической экономии: в 3 т. Т. I. / К. Маркс. - М.: ТЕРРА-Книжный клуб, 2009. - 512 с.
5. Маршалл А. Принципы экономической науки: в 3 т. Т. I. / А. Маршалл. - М.: Прогресс, 1993. - 416 с.
6. Быченко Ю.Г. Развитие человеческого капитала в современном обществе // Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета. - №3(47). - 2013. - С. 132-138.
7. Becker Gary S. Human Capital. - N.Y.: Columbia University Press, 1964.
8. Вебер М. Избранные произведения: Пер. с нем. / Сост., общ. ред. и послесл. Ю.Н. Давыдова; Предисл. П.П. Гайдено. - М.: Просвещение, 1990. - 808 с.
9. Дюркгейм Э. О разделении общественного труда. - М.: Канон, 1996. - 432 с.
10. Томпсон Дж. Л., Пристли Дж. Социология. - М.: АСТ, 1998. - 162 с.
11. Беккер Г. С. Человеческое поведение: экономический подход. Избранные труды по экономической теории. - М.: ГУ ВШЭ, 2008. - 672 с.
12. Беккер Г. Human Capital // Лауреаты Нобелевской премии по экономике: автобиографии, лекции, комментарии / Рос. акад. Наук: ред. В.В. Окрепилов. - Т.2 - СПб., 2009. - 477 с.
13. Henning K. The Essence of the New Economy. - Kiel, 2001.
14. Белл Д. Грядущее постиндустриальное общество. Опыт социального прогнозирования. - М.: Academia, 1999. - 956 с.

15. Преамбула Устава (Конституции) Всемирной организации здравоохранения. - Режим доступа: <http://apps.who.int/gb/bd/PDF/bd47/RU/constitution-ru.pdf>.
16. Инвестиции в человеческий капитал России: состояние. Проблемы. Перспективы / Под ред. И.В. Ильинского. - СПб.: С.-Петербург. Гос. Университет технологии и бизнеса, 2003. - 216 с.
17. Гоклани Индур М. Глобализация человеческого благосостояния // Электронная версия бюллетеня Население и общество. - Режим доступа: <http://www.demoscope.ru/weekly/2007/0273/analit09.php>.
18. Еловиков Л.А. Равновесная экономика: монография. - Омск: ОмГУ, 2007. - 152 с.
19. Гидденс Э. Национальное государство и насилие. - М.: Эдиториал Ур СС, 2001. - 304 с.
20. Норт Д.С. Институты, институциональные изменения и функционирование экономики. - М.: Фонд экономической книги "НАЧАЛА", 1997. - 180 с.
21. Фишер С., Дорибунг Р., Шмолензи Р. Экономика. - М.: Дело, 2001. - 864 с.
22. Маккониел К.Р., Брю С.П. Экономикс: принципы, проблемы и политика. - Т 2. - М.: Республика, 1993. - 400 с.
23. Deal T.E., Kennedy A.A. Corporate Cultures. The Rites and Rituals of Corporate Life. - Perseus Books Publishing, 2000. - 233 p.
24. Hampden-Turner C., Trompenaars F. The Seven Cultures of Capitalism. - New York: Doubleday, 1993.
25. Bourdieu, P. The forms of capital // Handbook of theory and research for sociology of Education. Ed. by J. Richardson. - New York: Greenwood Press. - 1986.
26. Coleman J. S. Social capital in the creation of human capital // American Journal of Sociology. - 1988. - N. 94. - p. 95-120.
27. Portes A. Social capital: Its origins and application in modern sociology // Annual Review of Sociology. - Vol.24. - 1998. - p. 1-24.
28. Бурдьё П. Практический смысл / Пер. с фр.: А. Т. Бикбов, К. Д. Вознесенская, С. Н. Зенкин, Н. А. Шматко; Отв. ред. пер. и Послесл. Н. А. Шматко. - СПб.: Алетейя, 2001. - 562 с. - С. 230.
29. Эдвинссон Л. Интеллектуальный капитал. Определение истинной стоимости компании / Л. Эдвинссон, М. Мэлоун // Новая индустриальная волна на Западе / под ред. В.Л. Иноземцева. - М.: Академия, 1999. - 738 с.

Амир СЕМБЕКОВ, доктор экономических наук, профессор, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9.
sembekov_a@asko.kz

Гулзира СЕРИКОВА, кандидат экономических наук, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9. serikovagul@mail.ru

Асель АХМЕТОВА, кандидат экономических наук, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9.
ahmetovaa75@mail.ru

Айнур ТЫНГИШЕВА, магистр экономических наук, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая 9. Ajnur-88@mail.ru

СТРАХОВЫЕ РЫНКИ СТРАН ЕАЭС: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

В статье проведен сравнительный анализ показателей страховых рынков ЕАЭС. Выявлены условия функционирования единого страхового рынка в рамках данного экономического пространства. Авторами были проведены исследования в области государственного регулирования страховых рынков. Определена основная цель объединения рынков.

Ключевые слова: Евразийский экономический союз, страховой рынок, страховые премии, государственное регулирование, перестрахование.

Әмір СЕМБЕКОВ, экономика ғылымдарының докторы, профессор, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9.
sembekov_a@asko.kz

Гулзира СЕРИКОВА, экономика ғылымдарының кандидаты Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9,
serikovagul@mail.ru

Асель АХМЕТОВА, экономика ғылымдарының кандидаты Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9,
ahmetovaa75@mail.ru

Айнұр ТЫНГИШЕВА, экономика ғылымдарының магистр Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, ajnur-88@mail.ru

ЕЭО ЕЛДЕРІНІҢ САҚТАНДЫРУ НАРЫҚТАРЫ: МӘСЕЛЕЛЕРІМЕН ДАМУ БОЛАШАҒЫ

Мақалада ЕЭО сақтандыру нарықтарының салыстырмалы талдауы жүргізілген. Аталған экономикалық кеңістік аясында біртұтас сақтандыру нарығының қызмет ету шарттары анықталған. Авторлармен сақтандыру нарығын мемлекеттік реттеу саласында зерттеулер жүргізілген. Нарықтарды біріктірудің басты мақсаты анықталған.

Amir SEMBEKOV, Doctor of Economics, professor, Erbol Sembekov, Candidate of Economic Karaganda Economic University Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, ul. Academic 9.
sembekov_a@asko.kz

Gulzira SERIKOVA, Candidate of Economic Karaganda Economic University Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, ul. Academic 9. serikovagul@mail.ru

Asel AKHMETOVA, Candidate of Economic Karaganda Economic University Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, ul. Academic 9. ahmetovaa75@mail.ru

Aynur TYNGISHEVA, master of Economic Karaganda Economic University Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, ul. Academic 9. ajnur-88@mail.ru

THE INSURANCE MARKETS OF THE EAEU: PROBLEMS AND PERSPECTIVES OF DEVELOPMENT

The article provides a comparative analysis of the indicators of the insurance markets of the EAEU. The conditions of operation of the single insurance market within a given economic space. The authors performed research in the field of state regulation of insurance markets. Defined the main goal of the unification of markets

Keywords: The Eurasian economic Union, insurance market, insurance premiums, government regulation, reinsurance.

Одной из основных задач создание общего финансового рынка стран ЕАЭС является завершение процессов гармонизации, образование общего финансового регулятора, а также формирование системы защиты, обеспечивающую устойчивое развитие экономики государств-членов Союза, гарантирующую финансовую стабильность и защищающую от рисков.

Инструментом образования эффективной системы защиты в условиях экономической интеграции ЕАЭС интерпретируется функционированием единого страхового рынка.

В свою очередь общий страховой рынок будет существовать при следующих условиях:

- 1) выработка единых финансово-правовых норм, регулирующих отношения в сфере страхования,
- 2) создание общего органа регулиующую страховую деятельность
- 3) взаимное признание лицензий на территориях других государств-членов в страховом секторе
- 4) осуществление деятельности по предоставлению страховых услуг на всей территории союза без дополнительного учреждения в качестве юридического лица.

Рассмотрим основные показатели страховых рынков ЕАЭС.

Страховой рынок Российской Федерации занимает высокую позицию по емкости и масштабу среди стран ЕАЭС. 2014 год характеризовался динамичностью событий: падения курса рубля, введение санкций, замедления российской экономики - данные факторы повлияли на незначительное увеличения страховых премий и ВВП, соотношение страховых премий к ВВП составило 1,39% против 1,3% в 2013 году, что касается темпа роста премий, данный показатель снизился на 2,6 % по сравнению с 2013 годом составив на отчетную дату - 8.5%.

Казахстанский страховой рынок по объему поступления страховых премий в ЕАЭС занимает второе место - 1319 млрд. долл., однако основные индикаторы, характеризующие развития страхования в стране уровень страховых премий к ВВП, доля страхования на душу населения занимают третье место среди стран ЕАЭС, составив на отчетную дату 0,69% и 27 соответственно

Что касается, Республики Беларусь в 2014 году объем страховых премий на душу населения составил 80 долларов, уровень страховых премий 1,05 % в ВВП по данным показателям Республика Беларусь находится на втором месте.

За 2014 год взносы страховых организаций республики по прямому страхованию и сострахованию составили 798 млрд долларов. Темп роста страховых взносов за 2014 год по сравнению с 2013 годом составил 109,4%.

Удельный вес добровольных видов страхования в общей сумме страховых взносов составляет 54,1% (за 2013 год - 54,7%). В структуре страховых взносов по добровольным видам страхования на долю личного страхования приходится 36,8%; имущественного страхования - 56,5%, страхования ответственности - 6,7%.

Удельный вес обязательных видов страхования в общей сумме взносов составляет 45,9% (за 2013 год - 45,3%), из них личное страхование - 43,8% от суммы страховых взносов по обязательным видам страхования, имущественное - 8,9%, страхование ответственности - 47,3%. [1]

Кыргызстан занимает последнюю позицию в рейтинге стран-членов ЕАЭС, где первая, и, по-видимому, главная проблема - это недостаточные финансовые возможности потенциальных клиентов. Вторая - отсутствие мотивов для заключения договоров страхования. Основная же масса предпринимателей не имеет достаточных стимулов и финансовых ресурсов для обеспечения своей страховой защиты. Основное бремя расходов по ликвидации последствий природных и техногенных катастроф ложится на государственный бюджет. Хотя стоит заметить, что страховой рынок Кыргызстана кардинально изменился за последние годы и сегодня можно утверждать, что страховая отрасль становится все более значимой составляющей экономики Кыргызстана.

Таким образом, можно констатировать, что основной целью создания общего страхового рынка является достижение, прежде всего, тех параметров конкурентоспособности, которые в одиночку достигнуть достаточно сложно

Если же говорить о системе регулирования, то белорусский страховой рынок довольно монополизированный. На нем существуют жесткие ограничения на проведение обязательных видов страхования, и долгое время эта сфера деятельности

Таблица 1- Основные показатели страховых рынков ЕАЭС за 2014 год

	Казахстан	Россия	Беларусь	Армения	Кыргызстан
Страховые премии (млн \$)	1319	26025	708	72	16
Уровень страховых премий в ВВП(%)	0,69	1,39	1,05	0,83	0,26
объем страховых премий на душу населения(\$)	27	200	80	24,3	2,8
Примечание: Источник официальный сайт Евразийской Экономической Комиссии http://www.eurasiancommission.org/ru					

была закреплена только за "Белгосстрахом". Сейчас наблюдается определенная либерализация страхового законодательства. Постепенно изменяется инфраструктура страхового рынка и внедряется институт актуариев. В настоящее время в Республике Армения внедрены отдельные элементы риск-ориентированного подхода к осуществлению государственного страхового надзора, в частности, к процессу планирования инспекций в страховых компаниях, осуществления надзорных вмешательств и т.д.

С целью повышения эффективности страхового надзора Центральный Банк Республики Армения (ЦБ РА) в 2013 году разработал концепцию по развитию риск-ориентированного подхода в финансовом надзоре. Согласно этой концепции планируется пересмотреть руководства осуществления документарного надзора и инспекций в страховых компаниях, внедрить новый инструмент оценки деятельности страховых компаний и т.д.

Конечные цели - определение надзорных приоритетов с помощью выявления более рискованных компаний и видов их деятельности; распределение ресурсов по этим приоритетам.

Полный переход к риск-ориентированному надзору предполагает внедрение риск-ориентированной идеологии во все процессы, осуществляемые ЦБ РА, а также внедрение новой надзорной модели (ЦБ РА планирует внедрить канадскую надзорную модель).

Уполномоченным государственным органом Кыргызской Республики, проводящим единую государственную политику по развитию небанковского финансового рынка, в том числе страхового рынка является Госфиннадзор Кыргызской Республики согласно Закону Кыргызской Республики "О Государственной службе по регулированию и надзору за финансовым рынком Кыргызской Республики" от 24 июля 2009 года N 249.

Основные принципы государственного регулирования страховой деятельности установлены в соответствии с Законом Кыргызской Республики "Об организации страхования в Кыргызской Республике" от 23 июля 1998 года № 96.

Страховые компании, желающие осуществить страхование на внутреннем страховом рынке, должны подвергаться процессу лицензирования. Статьи 12-15,28 данного Закона Кыргызской Республики предусматривают процесс лицензирования страховых организаций: документы, необходимые для получения лицензии, требования к бизнес-плану страховой организации, основания для отказа в выдаче лицензии, запрет на деятельность, не связанную со страхованием, основания для приостановления действия и отзыва лицензии.

Согласно статьи 12 на каждый вид страхования выдается отдельная лицензия. Страховщики и перестраховщики вправе осуществлять деятельность по страхованию и перестрахованию только по тем видам страхования, которые прямо указаны в лицензии.

Государственное регулирование страховой деятельности Российской Федерации

осуществляется Центральным банком Российской Федерации. Критериями оценки деятельности страховых организаций в Российской Федерации является исполнение страховыми организациями требований, установленных к финансовой устойчивости и платежеспособности, а именно:

требований к платежеспособности страховых организаций, установленных Положением о порядке расчета страховщиками нормативного соотношения активов и принятых ими страховых обязательств, утвержденным приказом Минфина России от 02.11.2001 № 90н;

требований к формированию страховых резервов страховщика, установленных Правилами формирования страховых резервов по страхованию иному, чем страхование жизни, утвержденными приказом Минфина России от 11.06.2002 № 51н;

требований к составу и структуре активов, принимаемых для покрытия страховых резервов страховщика, установленных Порядком размещения страховщиками средств страховых резервов, утвержденным приказом Минфина России от 02.07.2012 № 100н;

требований к составу и структуре активов, принимаемых для покрытия собственных средств страховщика, установленных Требованиями, предъявляемыми к составу и структуре активов, принимаемых для покрытия собственных средств страховщика, утвержденными приказом Минфина России от 02.07.2012 № 101н.

Уполномоченным органом государственного регулирования страхового рынка является Национальный банк Республики Казахстан. Государственный контроль и надзор за деятельностью страховых организаций в РК осуществляется согласно Закону Республики Казахстан "О страховой деятельности" (далее - Закон) и соответствующими нормативными правовыми актами.

Законодательством РК предусмотрены требования к достаточности капитала страховой (перестраховочной) организации, инвестированию средств, перестраховочной деятельности. В целях снижения риска невыполнения организацией принятых на себя обязательств, законодательством РК предусмотрены ограничения по собственному удержанию страховых организаций.

Также законодательством РК предусмотрено обязательное участие страховых (перестраховочных) организаций, осуществляющих деятельность по обязательным классам страхования, в системе гарантирования страховых выплат[2]

Согласно, страхового законодательства РК обязательной нормой для страховых компаний является необходимость передачи рисков в перестрахование. Она введена для их сокращения и минимизации. Средства, выделенные на перестрахование, идут по международным каналам и перетекают на мировые финансовые рынки в основном - на Лондонский страховой рынок[3]

Альтернативная система перестрахования в условиях функционирования ЕАЭС должна быть сформирована с учётом возможностей внутренних рынков стран - членов, потенциала государств ЕАЭС,

БРИКС, ШОС и любых других стран которые будут являться надёжными партнёрами по критериям новой геополитической реальности.

К основным задачам создания общего перестраховочного рынка относятся:

Необходимо минимизировать зависимость страховой и перестраховочной деятельности в ЕАЭС от влияния зарубежных рейтинговых агентств. Следует снять требования о наличии у перестраховщиков международных рейтингов

Контроль надёжности перестраховочной защиты, возможно, осуществлять в форме проверки надзорными органами применяемой каждым страховщиком методики оценки надёжности перестраховщика либо введением внутренней системы рейтингования ЕАЭС

Следует отменить любые налоги на осуществление перестраховочных операций между странами членами ЕАЭС. Необходимо как можно скорее приступить к созданию системы расчётов по перестраховочным операциям в национальных валютах: в нынешних условиях расчёты в иных валютах становятся ненадёжным инструментом[4]

Таким образом, исходя из проведенного исследования основной целью объединения страховых рынков является достижения параметров конкурентоспособности в мировом экономическом

пространстве. Анализ развития показателей страховых рынков показал следующие результаты: страховой рынок Российской Федерации занимает высокую позицию по емкости и масштабу среди стран ЕАЭС, страховые рынки Казахстана, Беларуси, Армении находятся в процессе развития, Кыргызстан занимает последнюю позицию в рейтинге стран-членов ЕАЭС, где первая, и, по-видимому, главная проблема - это недостаточные финансовые возможности потенциальных клиентов.

Список литературы:

1. Информационно-аналитический материал Евразийской экономической комиссии.[электронный ресурс] - Режим доступа - <http://www.eurasiancommission.org/ru>
2. Информационно-аналитический материал СНГ. Современное состояние страхового надзора и регулирование страховой деятельности в государствах - участниках СНГ.
3. Вероника Пустовит . Страховые рынки ЕАЭС.<http://zviazda.by>
4. Научно-исследовательский финансовый институт Министерская научная дискуссия "Гармонизация законодательства на страховых рынках ЕАЭС.[электронный ресурс] - Режим доступа - <http://www.nifi.ru/ru>

Даурен БАЛГИМБЕКОВ, заң ғылымдарының кандидаты, доцент, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университетінің Экономикалық және құқықтық ғылыми зерттеулер институтының бас ғылыми қызметкері, 100009, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, balgimbekovdy@mail.ru
+77212441568

Гульзира АБДРАИМОВА, экономика ғылымдарының кандидаты, доцент, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университетінің Экономикалық және құқықтық ғылыми зерттеулер институтының аға ғылыми қызметкері, 100009, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, balgimbekovdy@mail.ru

Алмас ОРЫНБЕКОВ, заң ғылымдарының магистрі, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университетінің Жалпықұқықтық және арнайы пәндер кафедрасының оқытушысы, 100009, г. Караганда, ул. Академическая, 9

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА АДАМ САУДАСЫ САЛАСЫНДА ЗАҢСЫЗ КӘСІПКЕРЛІКТІҢ АЛДЫН АЛУ ЖӘНЕ ОНЫ ТЕРГЕУ БОЙЫНША ҒЫЛЫМИ-ЗЕРТТЕУЛІК САРАПТАМАНЫ ӨЗЕКТЕНДІРУ

Мақалада Қазақстан Республикасында адам саудасы саласында заңсыз кәсіпкерліктің алдын алу және оны тергеу бойынша ғылыми-зерттеулік сараптаманы өзектендіру бойынша мәселе қозғалған.

Авторлар, адамдарды саудалау және оны тергеудің бағытталған, негізгі криминалистикалық механизмінің әдістемелерінің жалпы теориялық негіздерін және эмпирикалық алғышарттарын жасауды ұсынады.

Түйінді сөздер: адамдарды саудалау, пайдалану, криминалистикалық зерттеу, қылмысты тергеу және ашу.

Даурен БАЛГИМБЕКОВ, кандидат юридических наук, доцент, ведущий научный сотрудник НИИ ЭиПИ КЭУ Казпотребсоюза, 100009, г. Караганда, ул. Академическая, 9, balgimbekovdy@mail.ru,
+77212441568

Абдраимова ГУЛЬЗИРА, кандидат экономических наук, доцент, старший научный сотрудник НИИ ЭиПИ КЭУ Казпотребсоюза, 100009, г. Караганда, ул. Академическая, 9

Алмас ОРЫНБЕКОВ, магистр юридических наук, преподаватель кафедры Общеправовых и специальных дисциплин КЭУ Казпотребсоюза, 100009, г. Караганда, ул. Академическая, 9

АКТУАЛИЗАЦИЯ ПРОБЛЕМ НАУЧНОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ПРОБЛЕМ БОРЬБЫ С ТОРГОВЛЕЙ ЛЮДЬМИ В РК

В статье рассмотрены проблемы научного исследования проблем борьбы с торговлей людьми в РК. Авторы предлагают конструирование общетеоретических основ и эмпирических предпосылок для направленного криминалистического исследования механизма торговли людьми и её основных методик расследования.

Ключевые слова: торговля людьми, эксплуатация, криминалистическое исследование, расследование и раскрытие преступлений.

Dauren BALGIMBEKOV, candidate of legal sciences, associate professor, leading scientist of research Institute of economic and legal research, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Karaganda, Academicheskaya street, 9, E-mail: balgimbekovdy@mail.ru, +77212441634

Gulzira ABDRAIMOVA, candidate of economic sciences, associate professor, leading scientist of research Institute of economic and legal research, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Karaganda, Academicheskaya street, 9

Almas ORYNBEKOV, master of law, Lecturer of Department of general legal and special disciplines, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, g. 100009, Karaganda, Academicheskaya street, 9

MAINSTREAMING SCIENTIFIC RESEARCH PROBLEMS COMBATING HUMAN TRAFFICKING IN THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN

The article considers The problems of scientific research challenges of combating human trafficking in the Republic of Kazakhstan. The author proposes the construction of general theoretical foundations and empirical prerequisites for directed forensic examination of the mechanism of human trafficking and its main methods of investigation.

Keywords: human trafficking, exploitation, forensic investigation, investigation and detection of crime.

Мәселенің қойылуы. Қазақстан Республикасының Президенті - Ұлт көшбасшысы Нұрсұлтан Назарбаевтың Қазақстан халқына кезекті "Стратегия "Қазақстан -2050": қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты" Жолдауында, Қазақстан, жергілікті еңбек нарығын заңсыз тұрақсыздандыратын, еңбек мигранттары кездесетін миграциялық қысымға ұшырап жатқандығы көрсетіледі[1].

Қазақстан Республикасының құқық қорғау органдарының құқық қолдану тәжірибесі және әкімшілік, қылмыстық құқық, криминалогия, криминалистика және жедел іздестіру қызметінің теориясы саласындағы қазіргі ғылыми зерттеулер кәсіпкерлік қызмет саласында пайда болған қылмыстық бастамалар, ұйымдасқан қылмыстың басталуына әкеліп соғылатынын көрсетеді. Ол жеке тұлғалар мен қылмыстық топтар заңды шаруашылық формасы бар кәсіпкерлерді пайдалана отырып, адам саудасымен байланысты қылмыстарды жасайтынын көрсетті. Сонымен қатар қылмыстық құрылымдар тек қана заңсыз тауар мен қызметтерді қолданып қана емес, осыған қоса, заңды қызмет ететін құрылымдарда құлдардың еңбегін пайдалана отыра қаржылық табыс пен материалдық артықшылықтар алуға тырысады.

Адамдарды саудалау барлық дамыған мемлекеттер үшін, оның ішінде Қазақстан Республикасы үшін де алаңдататын мәселе болып тұр. Қазіргі таңда Қазақстан Республикасының әкімшілік және қылмыстық кодексінде адам саудасына ғана байланысты емес, сонымен қатар "жанама сипаттағы" іс-әрекеттер криминалдандырылған. Яғни, тұлғаның құндылығы ақшалай бағалау деңгейіне дейін түсуі, адамның зат ретінде ақшаға сатылуы және сатып алыну әрекеттері де қылмыстық тыйымға салынады. Осылайша, сарапшылардың бағалауы бойынша соңғы он жылдықта ұлттық қауіпсіздікке қауіп төндірген осы әлеуметтік қауіпті көрініске қарсы әрекет ретінде нормативті-құқықтық негіз құрылды[2, б.59].

Сонымен, 2014 жылда тек 6 ай ішінде 192 қылмыстық іс қозғалды, оның ішінде 3-і қанаушылық мақсатында адам ұрлағаны үшін; 4-і қанаушылық мақсатында заңсыз түрде адамды еркіндігінен айырғандығы үшін; 10-ы адам саудалағаны үшін; 8-і кәмелеттік жасқа толмағандарды тәнін саудалауға тартқаны үшін; 9-ы кәмелетке толмағандарды саудалағаны үшін; 11-і адамдарды тәнін саудалауға тартқаны үшін; 147-сі притондарға иелік етіп, жеңгетайлықпен айналысқаны үшін. Көп істер тергеу үстінде және соттың қарауында. Сонымен қатар, ауыр қылмысы үшін әр-түрлі мерзімге жазаланған тұлғаларда (2 жастан 8 жас аралығында) бар.

АҚШ Мемлекеттік Департаментінің 2014 жылы жарияланған адам саудасы туралы жылдық баяндамасында, рейтинг бойынша Қазақстан Республикасы минимальді стандарттарға толығымен сәйкес келмейтін, бірақ адам саудасына қарсы күреске күш салып жатқан мемлекеттер қатарына жатқызылды. Сонымен, Қазақстан Республикасында адам құқығын бұзатын, тұлғаны заңсыз саудалау, елге кіргізу және шығарудың алдын алу бойынша

ұсыныстарды қарастыру мақсатында Қазақстан Республикасының Үкіметі заңсыз түрде адамдарды сату, елден шығару және кіргізуге қарсы күрес мәселесі бойынша Ведомствааралық комиссия құрды. Қазіргі таңда, Қазақстан Республикасының Үкіметі адам саудасына байланысты қылмыстармен күресуге және олардың алдын алу мақсатында 2016-2018 жж. арналған іс-шаралар жоспарын құруда.

Ескере кететін жағдай, қазіргі таңдағы Қазақстан үшін адам саудасы, еркінен тыс еңбекке салу және қанаушылық қылмыстық әрекеттердің жаңа түрі болып келеді. Аталған қылмыс түрін жасыру деңгейі елде жоғары болып саналады. Аталған мәселе кең ауқымды болып таралғанына қарамастан, оны зерттеу тек қылмыстық және криминалдық бағытта ғана жүргізілуде, ал тергеу тәжірибесі тергеу мен тексеру бағытында әдістемелік нұсқауларды қажет етіп отыр. Осы себептерге байланысты, Қазақстанда, кәсіпкерлік саласында адамдарды саудалаудың қауіпті түрінің таралуына кедергі болатын ғылыми-негізделген көз-қарастар жоқ. Тұлға бостандығын қорғайтын криминалды және қылмыстық-құқықтық мәселелерге байланысты болатын, адамдарға қатысты түрлі келісімдер, құлға айналдыру, еңбекке заңсыз салу және қанау тәрізді келісімдерге сәйкес адам саудасына байланысты ғылыми қарастырылған ескерту жасау, тергеу, қылмысты ашу және анықтауға арналған тактикалық және әдістемелік аспектілер керек.

Қазақстан Орталық Азия аумағындағы өзге елдерден келетін адам саудасы құрбандарының мекеніне айналуға, жыл сайын заңсыз еңбекке және жезөкшелік қызмет көрсетуге тартылған адамдар ел аумағына енуде. Бұдан басқа Қазақстанның өзінде де адам саудасы белең алған проблемалардың бірі болып отыр. Өз азаматтарымыз заңсыз жұмыс күші болып, шетелдерде жүр. Әрі еліміз өзге мемлекеттерге адам саудасы құрбандарын тасымалдауда транзитті аумаққа айналған.

Жалпы алғанда, адам саудасына қарсы әрекет ету жөніндегі ұлттық заңнама кінәлі тұлғаларды жазалау бойынша тиімді шараларды жүргізуге мүмкіндік береді. Осы санаттағы қылмыстардың белең алуына орай елімізде тергеу мен жаза тағайындау көбейген. Алайда, осы саладағы құқық қолдану жағдайын жан-жақты деп айту мүмкін емес, сол себепті осы бағыттағы іс-шаралардың жүргізілуі айтарлықтай нәтиже бермей отыр. Көп жағдайда тергеу тек адам саудасы үрдісінің кейбір элементтеріне қатысты жүргізіледі, ал қылмыстық жазалауға тікелей орындаушылар ғана тартылады. Бұл жағдайда адам саудасының нағыз ұйымдастырушылары тек әкімшілік жауаппен құтылады немесе жазалаудан мүлде тыс қалады.

Саудадан зардап шегуі мүмкін адамдарды нақты және ұқыпты анықтау ең алдымен олардың жеке басы қауіпсіздігі мен конституциялық құқықтарын қорғауды қамтамасыз ету үшін қажет, сондай-ақ олардың аса маңызды қызметтерді алуын кепілдендіреді. Адам саудасы құрбандарын дұрыс анықтау көптеген қылмыстарды ашуға мүмкіндік береді. Аталмыш мәселенің орын алуының тағы бір себебі, адам саудасы құрбандарын анықтауда әдістемелік және жүйелі жұмыстың жоқтығы болып

отыр. Екінші бір себебі - жәбірленушілер құқық қорғау органдарымен әрекеттесуге ынта танытпай келеді. Бұл көбіне-көп аталмыш органдарға деген сенімсіздіктен және өз басы мен отбасының қауіпсіздігіне алаңдаудан туындауда. Адам саудасының өршуіне осындай қылмыстан жәбір көрген шетел азаматтарының көші-қон заңнамасын бұзғаны үшін шекарадан қуылуы себеп, олар көбіне заң бұзушы ретінде жауапқа тартылады, ал мұндай азаматтарға адам саудасынан зардап шеккендер ретінде құқықтық көмек көрсетілмейді.

Сонғы зерттеулер мен жарияланымдарға сараптама. Қазақстандағы адам саудасын құқықтық зерттеудің теориялық және қолданбалы аспектілері Нургалиев Б.А.[2], Хан А.Л. [3], Бадикова Е.В.[4], Мизулина Е.Б.[5], және т.б. отандық ғалымдардың мақалаларында қарастырылған, бірақ адамды саудалау саласындағы заңсыз кәсіпкерлікті зерттеу мен тергеу сұрақтары ашылмаған.

Мәселенің бұрын шешілмеген бөлімдерін бөліп қарау.

Зерттеуге жататын қылмыстардың механизмінің үлгілерінің мәнін ашу және анықтау, олардың негізгі элементтерінің мазмұнын және өзара байланысын анықтау;

Тергеудің алғашқы кезеңдерінде қалыптасатын әдеттегі жағдайларды анықтау; тергеу субъектілерімен қойылатын криминалистикалық нұсқалар; белгіленген тергеу жағдайларын шешу бойынша әдеттегі тергеу әрекеттерінің кешені және жедел-іздік шаралары мен криминалистикалық нұсқаларды тексеру; Тергеудің негізгі бағыттарын анықтау және олардың адам саудасын тергеу үрдісінде ерекшелігін анықтау;

Берілген қылмыстарды тергеуде арнайы білімдерді қолдану және оларды тәжірибеде қолданудың неғұрлым қолайлы түрлері бойынша ұсыныстар қалыптастыру.

Зерттеудің мақсаты адам саудасы және оны тергеу бойынша негізгі әдістердің механизмін криминалистикалық зерттеуге бағытталған жалпытеориялық негіздер мен эмпирикалық алғышарттар құрастыру болып табылады.

Зерттеудің негізгі нәтижелері. Жоғарыда айтылғандарды ескере отырып, оның адам қызметінің әр түрлі салаларында алуан түрлілігін ескере отырып, осы құбылыстарға қарсы іс-шаралар кешенін құрастыру қажет. Біздің зерттеулер көрсеткендей, осындай құрылымдардың қылмыстық қызметін азайтудың неғұрлым нәтижелі тәсілі болып, құқықтық, әлеуметтік-экономикалық, қаржылық, ұйымдастырушылық-басқарушылық және басқа шаралар кешені табылады. Осы жерде мәселенің құқықтық жағы басқаларына негіз болатын ең маңызды тірек ретінде қарастырылады.

Адам саудасының таралуына ықпал ететін тетіктерді әзірлеуді қылмыс жасау үшін "қолайлы" факторларды анықтаудан бастау қажет. Халықтың осал топтарына, олар бастапқыдан қандай себептерге байланысты әлсіз болғанын нақты түсінбей, зардаптан қорғану үшін көмек беру мүмкін емес. Сондықтан адам саудасымен күрес бойынша кез-келген әрекеттер осалдықты тудырушы шарттар немесе факторларды түсінуге негізделуі керек. Адам

саудасы тұрғысында осалдықтың бастапқы себептері экономикалық, әлеуметтік, мәдени, құқықтық және саяси сипатқа ие.

Палермо хаттамасы елдерге, адам саудасы тұрғысынан адамдардың осалдығына себепші болатын экономикалық факторлардың (кедейлік, дамудың төмен деңгейі және тең мүмкіндіктердің жоқтығы) әсерін әлсіретуге бағытталған бірлескен шараларды қабылдауға шақырады.

Экономикалық осалдық факторларының қатарына жұмыссыздықты және мүмкіндіктерге тең қолжетімділіктің жоқтығын да жатқызуға болады, бұл өз кезегінде адамдарды аса қолайлы жағдайларды іздеу мақсатында көшуге мәжбүрлейді.

Гендерлік аспектілер, этникалық шығу тегі және қоғамдағы жеке топтардың төменгі мәртебесін қосқандағы факторлардың тұтас кешенінің арқасында орын алатын әлеуметтік қорғанысқа деген шектеулі қолжетімділік адам саудасы саласындағы қылмыстар үшін қолайлы жағдайлар тудырушы 70 әлеуметтік фактор болып табылады. Ол білім беру саласындағы, жұмысқа алу практикасында, құқықтық және медициналық қызмет көрсетуге қолжетімділік, сондай-ақ ақпарат пен әлеуметтік қамсыздандыру жүйесіне қолжетімділіктегі кемсітушілікпен ұштастырылады. Әлеуметтік оқшаулану мәселелері адам саудасы желісіне жәбірленушілердің ревиктимизациясы мен қайтадан түсуін алдын-алу жолдарын талқылау барысында ерекше мәнге ие болуда. Сауда объектісі болған тұлғалар үйіне оралған кезде айтарлықтай қиындықтарға тап болады, өзінің қауымдарындағы қарым-қатынас пен қате түсініктердің салдары да бар.

Әлеуметтік және мәдени ғұрыптар тікелей өзара байланысты және сол себепті ақталмаған жалпыламадан құтылу үшін оларға ерекше сақтықпен қарау керек. Мысалы, келісім бойынша некелер, ерте некелесу немесе мәжбүрлі некелер секілді мәдени тәжірибе түрлері, сондай-ақ уақытша неке, каталог бойынша некелер немесе "каталог бойынша қалыңдыққа" тапсырыс секілді басқа бағыттағы тәжірибелер және сексуалдық пайдаланудың басқа нысандары - осылардың бәрі адам саудасының таралуына әсер етуі мүмкін.

Сонымен қатар, көптеген қоғамдарда қабылданған мәдени нормалар әйелге қарым-қатынас сипатында көрінеді, нәтижесінде гендерлік кемсітушілік әйелдердің адам саудасы алдындағы жоғары әлсіздігіне әкелетін факторлардың бірі болуда. Аталғандардан өзге, белгілі қоғамға жататын әйелдер жезөкшелік мақсатындағы сауда объектісі болып, пайдаланудан босағаннан кейін өз отбасына және қауымға қайта ықпалдасуы аса қиын болуымен тап болады.

Құқықтық факторлар қылмыстық әділ сот жүйесіне қолжетімділіктің жоқтығында көрініс табады, себебі сауда объектісі болған тұлға шетелдік болуы мүмкін, немесе ол құқықтық өкілдікке деген рұқсатқа ие емес, әлде жүйенің өзі тиісті қорғау құралдарымен қамтамасыз етпейді. Онымен қоса, қауіпсіздікті сезінудің жоқтығына негіз болып екінші куәгер ережесі немесе айғақтарды негіздейтін ереженіңкүші болуы мүмкін, соның нәтижесінде адам саудасының объектісі болған тұлға сотта

тыңдалу мүмкіндігінен айырылады. Қауіпсіздік жоқтығын сезіну сыбайлас жемқорлықпен ушығады. Экономикалық, әлеуметтік және мәдени факторлардан өзге, адам саудасының таралуына саяси тұрақсыздық, соғыстар және шиеленістер

Бүгінгі таңда Қазақстанда құқықтық аспектіде, адам саудасымен айналысатын жекелеген тұлғалар мен қылмыстық топтарға қатысты қылмыстық-құқықтық және криминалистикалық циклдарда жеткілікті материалдар жиналған. Бірақ, жекелеген тұлғалар мен қылмыстық топтардың қызметін зерттеуге іргелілік пен тұжырымдамалықтың болмауы және осы зерттеулердің әлі шикі болып, криминологтардан біршама артта қалып қоюы кедергі келтіреді.

Адам саудасына қарсы күрес саласындағы қылмыстық құралымдардың және жеке тұлға әрекеттерін ғылыми зерттеудің жинақталған тәжірибесін жалпылау, консолидациялау және жаңасын жасау негізіне келесілерді жатқызуға болады, олар:

Адам саудасы саласындағы қылмыстық құралымдар мен жеке тұлға әрекеттерінің қылмыстық мазмұнын түсіндіретін криминалдық концепцияны қалыптандыру;

Қылмыстық құрылымдар мен жеке тұлға әрекеттерінің объективті заңдылықтарының негізін құрайтын, қазіргі таңдағы криминалистиканың жеке және жалпы теориясын, құралдарды жасау, қабылдау, анықтау және зерттеліп отырған қылмыстық әрекетті зерттеуді іске асырудың негізгі базасы ретінде меңгеру;

Адам саудасына қарсы күрес мәселесі бойынша гауманитарлық, техникалық және жалпы ғылымдарының жетістіктерін криминалистикаға интеграциялау сұрақтарын меңгеру;

Қарастырылып отырған қылмыстарды тергеу барысында қылмыстық ізге түсу органдарының әрекеттерін технико-криминалистік қамтамасыз етуді дамыту;

Қылмыстың механизімі мен оның сипаттамасының механизімін түсіндіретін криминалистік бағытталған эмпирикалық және жалпы теориялық алғышарттарды құрастыру;

Қылмыстық және қылмыстық-іс жүргізу заңнамаға құрылымдық ұсыныстар мен осы саладағы білікті құрылымды элементтерді анықтау мақсатында әрекет етуші субъекті мен қылмыскерлер әрекетін меңгерудегі тұрақты заңдылықтарды талдау;

Адам саудасына қарсы күрестегі криминалистикалық теорияны және оны тергеудегі криминалистикалық әдіс негізін қарастыру;

Зерттелу саласындағы шет ел мамандарының ғылыми жетістіктерін меңгеру және ол жетістіктерді отандық заңнамалық актілер мен криминалдық тексерістерде қолдану;

Тергеу барысында адам сатушылардың қылмыстық әрекетін тыйятын немесе күрделендіретін кешенді іс-шаралар, сонымен қатар қылмыстық әрекетке ықпал ететін шарттар мен себептерді анықтау мәселелерін меңгеру.

Берілген зерттеулердің қорытындысы және осы бағыттағы жұмыстардың келешегі. Құқықтық

әдебиеттерді саралай келе, заңсыз еңбекті пайдалана отырып, қоғамға қауіпті іс-әрекет жасайтын қылмыстық шаруашылық субъектілердің қызметін криминалистикалық оқудың келесі жеке әдістемесіне жатқызуға болады.

Біріншіден, бұл адам саудасы қылмысынан зардап шеккендерге көмектесе отыра, қылмыстық құрылымдардың қызметіне криминалистикалық сипаттаманы жалпылау. Келесі және маңызды бағыт болып, қылмыстық істі қозғау ерекшеліктерін зерттеу табылады. Үшінші бағытқа, осы қылмысқа сәйкес анықталуы тиіс жағдайлар жатады. Төртінші- әдеттегі тергеу жағдайлары және оларды шешудің негізгі бағыттары. Бесіншіден-жекелеген тергеу әрекеттерін және жедел-ізвестіру шараларын жүргізу әдісінің алғашқы, кейінгі және қорытынды кезеңдерінің ерекшелігі. Алтыншы- нақты қылмыс түрін тергеу кезінде анықтау органымен өзара байланыс жүргізуді ұйымдастыру. Жетінші- арнайы білімдерді қолдану. Сегізінші- материалды зиянды анықтау ерекшелігі. Тоғызыншы- осы қылмысты тергеу және оның алдын алуда қоғамның көмегін пайдалану ерекшелігі. Оныншы- қылмысты жасауға итермелейтін себептер мен жағдайларды анықтау және оларды жою бойынша іс-шаралар қолдану.

Пайдаланылған әдебиеттер тізімі:

1. Послание Президента Республики Казахстан - Лидера нации Нурсултана Назарбаева народу Казахстана от 14.12.2012 "Стратегия "Казахстан-2050": Новый политический курс состоявшегося государства". - Режим доступа: <http://www.akorda.kz/>
2. Нургалиев Б.А. Международное законодательство о предотвращении рабства и торговли людьми//. Вестник Карагандинского юридического института.-2009.-№3.-С.183
3. Хан А.Л. Организация расследования преступлений, связанных с торговлей людьми. / Торговля людьми.- Алматы: Баспа 2013.- 216 с.
4. Бадикова Е.В. Международные практики противодействия торговле людьми//Вестник Карагандинского юридического института.-2009.- №3.-С.183
5. Мизулина Е.Б. Торговля людьми и рабство в России.- М: Юрсть, 2006. - 150 с.

Валихан КАСИМОВ, Ю-21ҒП тобының магистранты, Қазтұтыңуодағы Қарағанды экономикалық университеті, Қазақстан Республикасы, Қарағанды қ., 100009, Академическая 9, 87012994439, mail-1886gunner@mail.ru

ПРОКУРАТУРА ҚҰҚЫҚ ҚОРҒАУ ОРГАНЫ РЕТІНДЕ

Мақалада прокуратура органдарының негізгі міндеті парламентпен өзара іс- әрекетте заңға қайшы келетін заңсыз актілерді шығаруды ескерту, оның бірден бір кепілдігі ретінде азаматтардың бас бостандығы мен құқығын, мемлекеттің және заңды тұлғалардың заңды мүддесін қорғау қарастырылған.

Түйінді сөздер: прокуратура, құқық, прокурор, прокурор өкілеттілігі

Валихан КАСИМОВ, магистрант гр. Ю-21ҒП, Карагандинский экономический Университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая, 9, 87012994439, mail-1886gunner@mail.ru

ПРОКУРАТУРА КАК ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫЙ ОРГАН

Статье рассмотрены основная задача преследования которая противоречит закону, деятельность незаконных актов парламента выдать предупреждение, как единственную гарантию свободы и прав граждан и обеспечивает защиту законных интересов государства и юридических лиц.

Ключевые слова: прокуратура, закон, прокурор, полномочия прокурора.

Valikhan QASIMOV, master's degree c. Yu-21ҒП, Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan. Karaganda, Akademicheskaya str. 9, 87012994439, mail-1886gunner@mail.ru

PUBLIC PROSECUTOR AS LAW ENFORCEMENT

Article describes the main task of the persecution which is contrary to the law, the activities of the illegal acts of the Parliament to issue a warning, as the only guarantee of freedom and rights of citizens and protects the legitimate interests of the state and legal persons.

Keywords: prosecutors, law, the public prosecutor, the powers of the public prosecutor.

Соңғы кезде мерзімді басылымдарда прокуратураның тағдырына, оның мемлекеттегі рөліне арналған жарияланымдар өте жиі пайда болып жүр. Осы тақырыпқа жеке 2001 жылдың 21 желтоқсанында "Прокуратураның мемлекеттік органдар арасындағы орны мен рөлі және азаматтардың, заңды тұлғалардың құқықтарын қорғау жөніндегі рөлі" атты тақырыпқа арналған мәжіліс ұйымдастырылды. Мәжіліс Алматы қаласында өтті, онда атақты ғалымдар мен Қазақстан Республикасы мемлекеттік органдарының қызметкерлері қатысты. Прокуратураның ең жаңа тарихы ішінде осы мәселе қызу пікірталастар тудырып келеді. Сол пікірталастар барысында мемлекеттегі өтіп жатқан процестерге байланысты әр түрлі қызмет саласында прокурорлық қадағалау шегін, прокуратура функциялары мен өкілеттігін кеңейтуді жақтайтын немесе оған қарсы әр түрлі дәлелдер алға тартылған. Билікті бөлу жүйесінде прокуратураның орнын анықтау мәселеге айналып отыр. Прокуратура 1301 жылы Францияда құрылған. Ол патшаның мүддесін қорғау үшін арнайы орган болып құрылған. Сол кезде бақылау саласында прокуратураның өкілеттіктері кең болған. Англияда бұл жүйе қабылданған жоқ. Бірақ, 1879 жылы Жалпы айыптаушылар институты құрылған. Кейіннен АҚШ пен Ирландия прокуратура арнайы қылмыстық

қудалу органы ретінде құрылады. АҚШ- та Әділет министрі бір мезгілде Бас атторней болып есептеледі де, кейбір әкімшілік функцияларға ие болады. Сондықтан, бұл жерде прокурор басқарушы орган болып табылады және оның қадағалау өкілеттіктері болмайды. Онда ол қылмыстық қудалауды жүзеге асырады. Прокурордың заңдылықты нығайту және азаматтарды құқықтық қорғау тұрғысынан маңызды деп саналатын көптеген өкілеттіктері елеулі түрде өзгертіліп жатыр. Мемлекеттік механизмдегі прокурордың орны туралы көптеген пікірталастар болып жатыр, онда әртүрлі көзқарастар айтылуда. Біреулері прокуратура заңдардың сақталуын қадағалаушы орган ретінде заң шығару билігіне қосылуы қажет деп санайды, басқалары оның орны заңдарды іске асыратын атқарушы органдар жүйесінде болуі тиіс дейді, кейбіреулері тіпті прокуратураны президент құрылымына енгізуді ұсынады, өзгелері прокуратураның орны сот билігі жүйесінде деп санайды.

Ғалымдар мен тәжірибесі бар адамдардың басым көпшілігі прокуратура өзінше дербес билік органы деген сенімде. Прокуратура қызметін реттеуге қатысты біздің еліміздің Конституциясында прокуратура 1995 жылғы конституциясында "Сот және сот билігі " деген 7- ші тарауға енгізілген. Прокурорлық жүйе ұйымдығына қарай мемлекеттік

биліктің бір де бір құрасына кіруге тиісті емес. Бірақ, бұл прокуратураның қандай да бір "төртінші билікке" айналғанын білдіретін жағдай емес. Прокуратура биліктің барлық құрылымдарының мүдделері үшін әрекет етеді, олармен өзара қарым-қатынас жасайды, кейбір мағынада оларға қызмет көрсетеді. Прокуратура- бұл барлық мемлекеттік билік құрылымдарының өкілеттіктерінің іске асырылуын, заңды актілердің нақты орындалуын жоғары қадағалау жолымен бақылау құралы, механизмі. Ол биліктердің өзара іс- қимыл жасау заңының үстінен қараушылық биліктердің бір-бірінен ажырасуына және бір- біріне қарсы тұруына емес, құқықтық мемлекеттің ең маңызды қағидаларының бірі ретінде барлық биліктердің заңды қатаң сақталу механизмінде ерекше орын алуға тиісті.

Қазіргі кезде прокуратураны заң шығару билігі органдарына жатқызу туралы алдын ала болжамдар айтылып жүр.

Мысалы, В.Д. Ломовский прокуратураны заң шығару, атқарушы билікпен қатар қояды. Прокурорлық қадағалау жоғары заңнама билігіне тән заңдылықтың бірлігін қамтамасыз ету функцияларын орындау үшін құрылған, қызмет атқарады. Заң қабылдаумен бірге олардың нақты және біркелкі орындалуына мүдделі. Сонымен бірге прокурорлық қадағалау заңды қамтамасыз ету, заңдылық бірлігі саласында және өзге де мәселелерді шешуде заң шығару билігін, Конституциялық Кеңесті, әкімшіліктердің орнын ауыстыра алмайды. Осыған байланысты Беларусь Республикасының тәжірибесі қызықты. Беларусь Республикасының Прокуратура туралы заңының 1-ші бабына сәйкес, прокуратура мемлекет атынан заңдардың орындалуына жоғары қадағалауды жүзеге асыратын, Беларусь Республикасының Жоғарғы кеңесіне есеп беретін дербес орган ретінде қаралады. Бұл баптың мәнінен прокуратура ерекше өкілеттік берілген заңнамалық билік органы болып табылатындығы айқын көрінеді. Қазақстан Республикасында прокуратура сонымен бірге заң шығару билігіне жақындасады. Бақылауды, былай айтқанда, парламент қабылдаған заңдардың орындалуын үздіксіз қадағалай отырып, ол парламент функциясының бір бөлігін атқарады деуге болады. Қазіргі таңда прокуратураны президенттік билікке жатқызуды жақтаушылар да бар./15/

Халық бірлігінің және мемлекеттік биліктің нышаны мен кепілі болып табылатын Қазақстан Республикасы Президентінің мәртебесі және билік органдарының халық алдындағы жауапкершілігін ескере отырып, олар тым болмаса өтпелі кезеңде прокуратураны президент билігінің құрылымы ретінде құруды қисынды деп санайды. Респубика прокуратурасын президенттік билікке жатқызудың тағы бір дәлелі, ол Бас прокурордың Президентке тоқсан сайын республика бойынша заңдылықтың жағдайы туралы есеп беріп отыруға міндетті болуы. Прокуратура президенттік биліктің маңызды және қажетті тірегі болуы тиіс, бұл қоғамдағы тұрақсыз құқықтық қарым- қатынастар жағдайында өте қажет. Заңдардың және президенттің заң күші бар жарлықтарының орындалуын үнемі жүйелі түрде қадағалау прокуратура қызметінің нысаны болуы тиіс, әрі реформаларды жүргізу және құқықтық

тәртіпті қамтамасыз етуде оның маңызы өте зор болуы қажет. Кеңес Одағында прокуратураның өкілеттіктері кең болған. Кеңес Одағының Конституциясында және Қазақ ССР-ның 1978 жылы қабылданған Конституциясында прокуратураға толық бір тарау бөлінгені бұл органның маңыздылығын айғақтайды. Кеңес Одағы кезінен бастап ғалымдар прокуратураның мемлекеттік органдар жүйесіндегі орнын белгілеуге тырысқан. Ол кезде бұл органның не заңнамалық, не әкімшілік, не сот өкілеттіктері жоқ деген пікір тарлған. Бұндай пікір бүгінгі күнде де сақталып отыр. Мысалы, К.Ю. Яровиков пен С. Шалумов прокуратура биліктің бір де бір заң шығару, атқарушы және сот өкілеттігі болмауына байланысты оның билік бөлісуге қатысуына мүмкіндігі жоқ. Сондықтан прокуратура билік бөлісу жүйесіне кірмейді. Бірақ, бұған қарамастан, М.С. Шалумов прокуратура тыйм салу және қарама қарсылық жүйесіне қатысады, біз да осындай пікірді қолдаймыз. Қазақстан республикасының Президенті бүгінгі таңда прокуратура, мемлекеттік органдар мен лауазымды адамдардың мәртебесіне қарамастан, елімізде заңдылықтың сақталуын қадағалауға барлық күшін жұмылдырып отыр деп атап өтті. Тоталитарлық режим жағдайында бұл туралы армандау да мүмкін болмаған./1/ Мемлекетіміздің механизмі биліктерді бөлісу теориясы шегінен асатын негізде құрылған, себебі олардан басқа мемлекеттің мызғымасыз беріктігінің кепілі ретінде президент институтының және мемлекеттік органдардың дербес жүйесі- Конституциялық Кеңес, Прокуратура, ҰҚК бар./2/

Прокуратура органдарының негізгі міндеті парламентпен өзара іс- әрекетте заңға қайшы келетін заңсыз актілерді шығаруды ескерту, оның бірден бір кепілдігі ретінде азаматтардың бас бостандығы мен құқығын, мемлекеттің және заңды тұлғалардың заңды мүддесін қорғау болып табылады. Сонымен қатар осы актілерді дайындайтын және шығаратын депутаттардың құқықтық білімдерін арттыру да міндеттерінің бірі болып табылады. Прокуратура органдарына заң шығару бастамасының құқығын беру қажет. Бұл құқық бас прокуратураға берілуі керек. Заңды зерделеуде прокуратура органдары заң шығару бастамасына ие бола отырып, осы кейбір қарым- қатынастардың реттелмегендігіне ұшырасады да, қарым- қатынастардың реттелуі қажеттілігі туралы прокуратура заң шығарушының, мемлекеттік органдар алдында мәселені қояды.

Осы ретте прокурорлардың жаңа заң қабылдауы және қолданыстағы заңдарға өзгерістер мен толықтырқлар енгізу туралы ұсыныстары ерекше назарда қарастырылып отыр. Әрине, ҚР Бас прокурорының заң шығару бастамасын Конституцияда және "Прокуратура туралы" заңында бекітілуі қажет. Прокурорларға заң шығару бастамасын беру міндетті түрде ұсынылған заң жобасына заң шығару органының күн тәртібінде енгізілуі керек деген мағынаны білдіреді. Бас прокуратураның заң шығару бастамасын өз еркін білдіру ретінде емес, заңдылықты нығайту және заңдарды жетілдіру бойынша қызметтік парыз деп қарау қажет. Егер заң өмір талаптарына сәйкес келмей тұрса, прокурор жаңа заң қабылдау туралы

ұсыныстар енгізеді. Қажет жағдайда қолданыстағы заңдарға заң бастамасы құқығын пайдаланып, өзгерістер мен толықтырулар енгізуге міндетті. Ұсынылып отырған дұрыс және бірінғай орындалуына жоғары қадағалауды жүзеге асыра отырып, заңның тиімділігі мен өзектілігін талқылай алады. Құқықтық реформаларды іске асыру жағдайында мемлекеттік, экономикалық, әлеуметтік-мәдени құрылыс салаларының кейбіреуі ғана өз заңдылығының реттелуін алады. ҚР Бас прокурорының ұсынысы бойынша заң шығару тәртібімен енгізілген осы мәселенің көбі оңтайлы шешімін тапты. Сот билігімен өзара қарым-қатынаста қадағалау қызметінің негізгі бағыты мемлекеттік айыптауды қолдау жолымен қылмыстық істерді қарауда соттармен тиісті заңдарда қолдануды қамтамасыз етеді. Прокуратура мен соттың өзара қарым-қатынасы қылмыстық істерді қарауда ынтымақтастық пен кәсіптік өзара толықтыру бақылауы бастауында құқық қорғау қызметінің тиімділігі мен заң деңгейін арттыру мақсатында жүзеге асырылуы керек. Прокуратура шаруашылық істері бойынша сот қаулыларының заңдылығын қадағалауды жүзеге асырады. Прокурорлық қадағалаудың осы саласын жетілдірудің басымды бағыттарының бірі азаматтардың, кәсіпкерлердің, заңды тұлғалардың, қоғамдық және мемлекеттік мүдделердің құқығын заңмен қорғау және конституциялық қорғауды, экономика және басқару саласында заңдылықты бекітуді қамтамасыз ету болып табылады.

Мемлекеттік органдар өзара іс-әрекеті бағыттарының негізгі міндеттері мыналар:

- басымды бағыттар бойынша сот-тергеу және прокурорлық тәжірибесінің заңдылық жағдайын кешенді зерделеу;

- Бас прокуратураның барлық құрылымдарына қатысты тексерулер бойынша әдістемелік нұсқамаларды әзірлеу;

- министрліктермен, ведомстволармен Бас прокурорға ұсынылатын заң шығару актілерінің жобалары бойынша ұсыныстар мен ескертулерді енгізу және зерделеу;

- өзекті мәселелер бойынша прокурорлық қадағалаудың қолданыстағы заңды пайдалануға бірдей тәжірибені әзірлеу./18/

Іске асыру механизмі:

- қолданыстағы заңды пайдалануға мемлекеттік органдары мен лауазымдық тұлғалардың қолдануы бойынша үнемі қадағалауды жүзеге асыры;

- прокурорлық қадағалау арқылы нормативтік құқықтық базаны жетілдіру бойынша олармен ұсыныстар енгізу жөнінде министрліктер мен ведомстволардың қызметін жетілдіру;

- басқа мемлекеттік органдар мен жергілікті атқару органдары тарапынан өрескел заң бұзушылықтың әрбір белгіленген айғағы бойынша оларды жауапкершілікке тартуға прокурорлардың шұғыл нәтижелі араласуы;

- заң бұзушылықтар айғағын жою, жолын кесу, оларды анықтау, айыпты тұлғаларды заңмен белгіленген тәртіпте жауапкершілікке тарту.

Демократиялық құқықтық мемлекетті құру процесінде ескірген ұсынымдарды қайта ойластырып, мемлекеттік институттарды реформалау, құқық тәртібін нығайту және заңдылықтарды қамтамасыз ету. Бұл жағдайда прокуратура қызметімен ұйымдастырудың тарихи тәжірибесін қоғамдық қатынастарды дамытудың жаңа талаптарымен бірге қолдану керек. Прокуратураның құқықтық мәртебесі оның міндеттері мен қызметі Қазақстан Республикасының "Прокуратура туралы" заңында анықталған. Мемлекеттік өкіметті заң шығару, атқару, соттық деп бөлумен қатар Бас прокуратураға заңдарды дұрыс және бірінғай қолдануын талап ететін жоғары қадағалау орнын ерекше атап өту керек. Қазақстан Республикасының "Прокуратура туралы" заңын, оның қызметін құқықтық демократиялық принципіне азаматтың бас бостандығы мен құқығын қорғауға, заңның үстінен қараушылығын жалпылама нығайтуға жақындатты. Жалпы қадағалау тәртібінде қабылданған прокурордың кейбір шешімдеріне соттық бақылау қарастырылады./3/

Прокуратура заңдардың, сот шешімінің орындалуына заңдылыққа жоғары қадағалаудың мемлекеттік институт ретінде ғана ықпал етпей, құқық қорғау органдары жүйесінде үйлестіру функциясын атқарады. Прокуратура ұйымдастыру жөнінде заңдылық қызметімен мамандандырылған дербес институт ретінде қалуы керек деген қорытындыға келу керек. Құқықтық мемлекеттегі прокурорлық қадағалау конституциялық кепілдікті жүзеге асыру және құқық тәртібін нығайтудың заңдылығын қамтамасыз етудің көпарналық жүйесіндегі маңызды буыны болуы кере. Прокуратура жалпы қадағалау мәселелерін шешуде ең басты мәселені- заң бұзушылықты жоюды талап етуге міндетті. Наразылық білдіру, ұйғарымдар, прокурорлық әсер ету актілері бойынша шешімдерді прокурор емес, атқарушы өкімет органдарының, ұйымдардың, мекемелердің, сот лауазымдық тұлғалары қабылдайды.

Қадағалауға алынған объектілер мен құқықтық салалар бойынша қадағалау шегін анықтау қажет. Ол мемлекеттік атқару өкіметі органдарының, оның ішінде өкілетті және өзін-өзі басқару органдарының құқықтық актілерін қадағалау болуы мүмкін. Сонымен қатар демократиялық өзгерістерге байланысты азаматтар прокуратураның жалпы қадағалау нысаны болуы керек пе деген шешімін күтуде.

Прокуратура азаматтарды шенеуніктердің еріктілігінен қорғайтын жоғарғы тиімді, кәсіптік және мемлекеттік орган болуы қажет. Бұл үшін прокуратураның барлық өкілеттігі бар.

Прокуратураның қызметін одан әрі жетілдіруді қарастыра отырып, она қылмыстық қудалауды қызметіне ұштастыруға болмайды.

Прокурорлық қадағалау мен қадағалаудың басқа түрлерімен ара-қатынасы.

Қадағалау- заңдылықты қамтамасыз ету бойынша әртүрлі мемлекеттік органдар қызметінің бір саласы. Ол конституциялық, соттық, прокурорлық және т.б. болып бөлінеді. Бірінші

прокурорлық қадағалауды қарастырсақ, біздің принципалдық қадағалау түрі болып табылады.

Прокурор- жоғары тұрған прокурордың бұйрығымен "Прокуратура туралы" Заңымен қарастырылған лауазымдық міндеттерді атқаратын, белгіленген талаптарға сәйкес қызметке қабылданған жеке тұлға. Прокурор өз мағынасында прокуратура басшылары, Бас прокурор, облыс және оған теңестірілген, қала, аудан прокурорлары. Кең мағынасында тек жоғарыда көрсетілген прокурорлар ғана емес, олардың орынбасарлары, кеңесшілері, ерекше тапсырмалар бойынша көмекшілері деп түсінуге болады.

Прокурорлық қадағалау заң ғылымының саласы ретінде қызметтің тиімділік мәселелерін, қызметті қадағалау, нысан, құралдары мен әдістерінде жүзеге асырылап реттелген, заңдар білімі ұғымын білдіреді. Прокурорлық қадағалау мемлекеттік қызметтің бір түрі, заң ғылымының саласы және оқу пәні ретінде түсіндіріліп жүр.

Прокурорлық қадағалаудың объектілері мен субъектілері мазмұны бойынша екеуі екі басқа нәрсе болса да, бір бірімен тығыз байланысты. Прокурорлық қадағалаудың объектілері деп нормативтік құқықтық актілерді және заңдардың сақталуын тексеру жүргізілетін кәсіпорындар, мекемелер, ұйымдар және басқа заңды тұлғалар түсіндіріледі. Прокурорлық қадағалаудың субъектілері деп нормативтік құқықтық актілерді және заңдардың сақталуын тексеру жүргізетін прокурорлық- қадағалау қызметіне қатысушы тексеруші прокурорды айтады.

Прокурордың өкілеттігі - өзінің қадағалау функциясын жүзеге асыру үшін прокурордың міндеттері мен құқығының көлемі. Прокурордың негізгі өкілеттігі "Прокуратура туралы" заңында бекітілген.

Өкілеттіктен басқа прокурорлық қадағалаудың құқықтық құралдары ретіндегі ұғым бар. Бұл ұғым өмірде және әдебиетте бір-біріне тепе- тең мағынада түсіндіріледі./4/

Прокурорлық қадағалау заңнамалармен реттелген және реттелмеген әртүрлі іс- әрекеттерді жүргізу жолымен жүзеге асырылатын мемлекеттік қызметтің түрі. Прокурорлық қадағалаудың құралдарына "Прокуратура туралы" заңымен немесе қадағалауды жүзеге асыру үшін прокурорға ұсынылған басқа заңнамалық актілері де жатады. Осы құқықтық құралдарды құқық бұзушылықты анықтауда және жоюда қолдану прокурорлық қадағалаудың мәні болып табылады. Құқық бұзушылықты анықтаудың құралдары: 1) құқық бұзушылықты жою құралдары; 2) құқық бұзушылықты алдын ала ескерту.

Арнайы құжатта бекітілген прокурордың шешімі құқықтық құралдарды пайдаланудан тергеудің анықтаған қадағалаудың құралын құқық бұзушылыққа прокурорлық ықпал ету болып табылады.

Прокурор заңға сәйкес келмейтін нормативтік құқықтық актіні анықтағанда наразылық білдіру құқықтық құралын пайдаланады.

Прокурорлық қадағалау жоғарыда аталған "Прокуратура туралы" заңда қарастырылған

құқықтық актілер құралдарынан тұрады. Заң бұл құралдардың қайсысын міндетті түрде қолдануда және кемшіліктерді анықтауда және оларды жоюда қай жағдайда қандайын қолдану керек екендігін тура айта алмайды./5/

Бұл ұсыныстар тәжірибелік жұмыс және ғылыми іс- әрекетте жинақталады. Олардың ішінде ең тиімдісі Бас прокурордың нұсқамаларында, бұйрықтарында, сонымен қатар прокуратураның оқулықтарында, жобаларында нұсқаулықтарында бекітілген. Ғылыми негізделген және тәжірибеде тексерілген құқықтық құралдардың әдістері мен тәсілдері жиынтығын прокурорлық қадағалаудың әдістемелігі құрайды оның әдістемелік нұсқаулығы әртүрлі деректі нәтижені құрайды. Қадағалаудың әдістемесі заңдардың жекелей орындалуына қадағалауында анықталады. Соған сәйкесті прокурорлық қадағалаудың жалпы түрін жеке прокурорлық қадағалаудан ажыратуға болады. Сол сияқты Конституциялық қадағалау мемлекеттік құқық қорғау қызметінің сот және прокуратура арқылы жүзеге асырылатын мемлекеттік қызметтің бір түрі. Ереже бойынша Конституциялық қадағалауды Конституциялық сот, ал біздің мемлекетке қатысты прокурорлық қадағалауды екі орган Конституциялық Кеңес және прокуратура жүзеге асырады.

Ол конституциялық бақылаудың ерекше органы. Оның объектісі- Парламентпен қабылданған Президенттің қол қоюға дейінгі заңдары болып табылады. Екеуі өзара байланыста Конституцияға қайшы келетін заңдар мен нормативтік актілерге наразылық білдіруді азаматтық процесс тәртібімен жүзеге асырады. Мәселенің конституцияға қайшы келетіндігі немесе келмейтіндігі соңғы қорытындыны шығаруға Конституциялық Кеңес құқылы. Конституциялық Кеңес Конституцияға заңдардың сәйкестігін қадағалайды, Конституция нормаларын талқылайды. Прокурорлық қадағалау іс жүргізу, шұғыл іздестіру іс- әрекеттерінде, өндірісті орындауда заңдардың дұрыс және біркелкі орындалуын қадағалайды. Прокурорлық қадағалау арқылы Конституцияға қайшы келетін заңдар мен нормативтік актілерге наразылық білдіруді Азаматтық Кодекс тәртібінде жүзеге асырады. 1995 жылғы Конституцияға қайшы келетін заңдар мен нормативтік актілерге наразылық білдіруді Конституциялық Кеңес және белгілі дәрежеде прокуратура органдары да жүзеге асырады. Конституцияға қайшы келетін заңдар мен нормативтік актілерге сәйкестік мәселесін шешу прокурорлық қадағалау құзіреттігіне кірмейді, ол мәселені Конституциялық Кеңес шешеді./7/

Конституциялық қадағалаудың міндеті - Қазақстан Республикасының заңдарға сәйкессіздіктерін болдырмау. Прокурорлық қадағалаудың міндеттері Конституциялық қадағалауға қарағанда кең. Қазақстан Республикасы аумағында міндетті болып табылатын Конституциялық қадағалауды тексерулер, талқылау және шешімдер шығару арқылы жүзеге асырылады. Прокурорлық қадағалау міндетіне Конституциялық қадағалау да кіреді./8/

Соттық бақылау- соттардың заңдылықтарын, оларды қайты қарауға берілген істерін немесе сот органдары арасындағы азаматтық, қылмыстық істерді, дауларды шешетін орган болып табылады. Олар мемлекеттің атынан қызмет ететін өкілетті прокуратура органдарының заңдарды дұрыс және бірінғай қолдануын қамтамасыз ететін орган. Соттық бақылау өз мәні бойынша азаматтардың бостандығы мен құқықтарының кепілдіктер жүйесі. Сонымен бірге жинақталған тәжірибе көрсеткендей, сот тәртібіндегі қарауға ұсынылған шағымдарды, наразылықтарды шешу, мәселелерге принципиалдық қарым- қатынастың болуын сот жұмыстарының жоғары деңгейдегі болу қажеттігі дәлелдеді.

Тәжірибеде прокурорлық қадағалау мен соттық бақылау бәсекелестегі емес екендігі анықталды. Қадағалаудың әрбір нысаны жалпы істі жасайды, заңдылықты нығайту мақсаттарын көздейді. Прокурорлық қадағалау мен соттық бақылау бірігіп келіп, өзара бірін бірі толықтырады және күшейтеді. Осы екеуінің бірігуі аталған құқықтық институттардың заңды күшейту бойынша мәселелерін шешуге, олардың қызметін ұйымдастыруға бірден бір көмегін тигізеді. Прокурорлық қадағалау барлық іс- әрекеи органдарын, лауазымдарын қамтитын жалпылама сипаттағы қадағалау. Соттық бақылау ондай бола алмайды, өйткені ол шағым мәнімен шектелген./24/

Соттық бақылау соттардың қаулыларында таратылады, ал прокурорлық қадағалау істі қарағанда іске қатысуымен бірге бірқатар өзінің функциялары бар. Прокурорлық қадағалау міндеттері аяқталған соң, соттық қадағалау күш алады. Прокурор заңдылық бұзушылықтарға наразылық білдіреді, ал өкілетті орган наразылықты қарау бойынша іс жүргізу қатынастарына енеді./9/

Прокурорлық қадағалау мемлекеттік қызметтің ерекше түрі ретінде мемлекет атынан арнайы өкілеттік тұлғаларды прокурорлардың заңдары мен Президенттің жарлықтарының біркелкі және дәл орындалуын қамтамасыз етеді.

Прокурорлық қадағалау мемлекеттік қызметтің ерекше түрі ретінде арнайы өкілеттік тұлғалардың, прокурорлардың заңдар мен президенттің жарлықтарын, басқа да нормативтік құқықтық актілердің дәл және біркелкі орындалуында ҚР аумағында құқық бұзушылықты анықтау және оларды жою шараларын қабылдау, айыптыларды жазаға тарту заңдардың біркелкі және дәл орындалуын қамтамасыз ету бойынша мемлекет атынан жүзеге асыратын орган деп сипаттауға болады./10/

Қолданылған әдебиеттер тізімі:

1. Назарбаев Н.А. Тәуелсіздікке бес жыл. А., 1996 ж. 561 Б.
2. Акпарова Р.Н. ҚР-ның құқық қорғау органдары.А., 2009. 150 Б.
3. Винокуров А.Ю., Винокуров Ю.Е. РФ-дағы прокурорлық қадағалау. - М.: Изд-во МНЭПХ, 1995.
4. Гуценко К.Ф., Ковалев М.А. Правоохранительные органы. Учебник для юридических вузов и факультетов. 3-е издание, переработанное и дополненное. - М.. 2007.- 26 Б.
5. Келдібаев М.Х., Огородников А.А. Прокурорский надзор СПб., 2012. 89 Б.
6. Козлов А. Ф. Конституционные принципы прокурорского надзора // Прокурорский надзор и укрепление социалистической законности в советском государстве / Под ред. А. Ф. Козлова. Свердловск, 1981.- 14 Б.
7. Бактыбаев И.Ж. Қазақстан Республикасында Конституциялық қадағалау. А., 2012. 29 Б. 28.
8. Нәрікбаев М.С., Өтебаев Ғ.Қ., Алиев М.М. Қазақстан Республикасындағы прокурорлық қадағалау. Астана, 2009. Б.137.
9. Баймухаметов Е. Қазақстанның мемлекеттік билік жүйесіндегі прокуратураның рөлі мен орны. Заң және заман.2014, №5.
10. Байтықбаев Д.И. Автореферат. Мемлекеттік өкімет органдары жүйесіндегі прокуратураның функциялары мен құқықтық мәртебесі.А., 2003. 77 Б.

ДОКЛАДЫ
круглого стола
"5 ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ РЕФОРМ ГЛАВЫ ГОСУДАРСТВА Н.А. НАЗАРБАЕВА - СИЛЬНЫЙ
ОТВЕТ НА ГЛОБАЛЬНЫЕ ВЫЗОВЫ НАШЕЙ ГОСУДАРСТВЕННОСТИ", 27.05.2015г.

УДК 330.5

Куандык АЙНАБЕК, доктор экономических наук, профессор, действительный член Международной академии информатизации, полный член Европейской академии естествознания, директор Научно-исследовательского института новой экономики и системного анализа при КЭУК. 100009, г. Караганда, ул. Академическая, 9, ainabek@mail.ru, +7721244-16-24(6500).

ПРЕЗИДЕНТСКИЕ РЕФОРМЫ К ПРОГРЕССУ ЭКОНОМИКИ И ОБЩЕСТВА: ПОШАГОВАЯ
ПРОГРАММА "ПЛАН НАЦИИ - 100 КОНКРЕТНЫХ ШАГОВ ПО РЕАЛИЗАЦИИ ПЯТИ
ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫХ РЕФОРМ"[1]

В статье раскрываются содержание и значимость для экономики Казахстана реализация пяти национальных реформ и о конкретных шагах их осуществления. Также предлагается авторское видение и дополнение к ним.
Ключевые слова: экономика Казахстана, реформы, пошаговая программа.

Қуандық АЙНАБЕК, экономика ғылымдарының докторы, профессор, халықаралы ақпараттандыру академиясының нағыз мүшесі, Еуропалық жаратылыстану академиясының толық мүшесі, ҚКЭУ жанындағы Жаңа экономика және жүйелік талдау ғылыми зерттеу институтының директоры, 100009, Қарағанды қ., Академическая көш, 9, ainabek@mail.ru, +7721244-16-24(6500).

ПРЕЗИДЕНТТІҢ РЕФОРМАЛАРЫ ЭКОНОМИКАМЕН
ҚОҒАМДЫРГЕЛЕУ:ҚАДАМДЫҚБАҒДАРЛАМААРҚЫЛЫ"ҰЛТЖОСПАРЫ-
БЕСИНСТИТУЦИОНАЛДЫҚРЕФОРМАЛАРДЫ ЖҮЗЕГЕ АСЫРУҮШІН 100 БАТЫЛҚАДАМ"

Мақалада қазақстан экономикасын іске асыру үшін бес ұлттық реформалар мен нақты қадамдар жүзеге асыру мазмұны мен маңызын сипаттайды. Сондай-ақ, оларға авторлық алғы сөзбен толықтырулар ұсынылған.
Түйінді сөздер: Қазақстан экономикасы, реформалар, қадамдық бағдарламалар

Kuandyk AINABEK, Dr. of Economics, Prof. of Economics, Academician
of International Academy of Informatization., the director of Research institute of new economy and the system
analysis at KEUK. 100009, Karaganda, Akademicheskaya St., 9, ainabek@mail.ru, +7721244-16-24(6500).

PRESIDENT'S REFORMS TO PROGRESS THE ECONOMY AND SOCIETY: STEP BY STEP
PROGRAM "PLAN OF THE NATION - 100 CONCRETE STEPS TO IMPLEMENT THE FIVE
INSTITUTIONAL REFORMS"

The article describes the content and importance for the economy of Kazakhstan to implement five national reforms and concrete steps for their implementation. Also invited to the author's vision and complement them.
Keywords: Kazakhstan's economy, the reforms step by step program.

Постановка проблемы выражается в определении ниш для полноценной реализации пяти реформ и 100 шагов, предложенные президентом страны. Современное развитие экономики и общества в условиях быстро изменяющихся событий в мире зависит от многих геополитических, экономических, финансовых и других факторов. Поэтому, чтобы сохранить поступательное, эволюционное, устойчивое развитие экономики и общества Казахстана, государство должно реагировать на происходящие процессы, как во внешнем мире, так и внутри страны.

Цель исследования выражается в определении современных подходов реализации пяти реформ и пошаговой программы, предложенные президентом страны. В ближайшие месяцы и годы могут

произойти качественные перемены в геополитике и мировой финансовой системе, экономике, что могут оказать существенное влияние на национальную экономику, благосостояние населения, создать условия развития социально-экономических противоречий и довести до антагонизма. Об этом свое предположение высказал Президент страны Н.А. Назарбаев на VIII Астанинском экономическом форуме, который служит важной дискуссионной площадкой глобальных социально-экономических проблем. "К ним относятся кризис миропорядка и потеря доверия между странами, турбулентность глобальной экономики, изменение климата, новые линии разлома, в том числе в регионе Центральной Азии, - подчеркнул Глава государства, - а также подрыв способности мирового сообщества

обеспечивать сохранение мира"[2]. Здесь также негативным примером могут послужить ужасные события в Украине, социальные потрясения, безмерная коррупция, оторванность власти от нужд общества, рядовых граждан, упадок экономики и многое другое невольно должны быть подсказкой к своевременной перезагрузке в институциональном реформировании экономики и общества.

Основные результаты исследования. В связи с этим идеи Президента страны Н.А. Назарбаева по реформированию государственного управления, законодательства, экономики и общества являются своевременными, а предложенный им "План нации - 100 конкретных шагов по реализации пяти институциональных реформ" представляется конкретной пошаговой программой достижения в ближайшие годы и десятилетия качественных изменений в деле формирования устойчивого развития экономики, государства и общества.

Логическая структура институциональных реформ и программа пошаговой реализации с конкретными предложениями вдохновляют научное сообщество и экспертов в реалистичности осуществления во благо казахстанского общества в деле формирования устойчивой, индустриально-инновационной экономики и прогрессивного государства, стремящегося войти в число 30-ти высокоразвитых государств мира, что подтверждается в выступлениях лауреатов Нобелевской премии на VIII Астанинском экономическом форуме.

По 5 президентским реформам: формирование современного государственного аппарата, обеспечение верховенства закона, индустриализация и экономический рост, нация единого будущего, транспарентное подотчетное государство и пошаговой программе видно, что Президент страны нацелен осуществить качественные изменения в государственном управлении и самоуправлении общества, что должно снять многие противоречия, которые возникли и препятствовали эффективному развитию в духе современных требований. До сих пор остро стоят проблемы с коррупцией, где фигурантами становятся от районного акима до экс-премьера правительства, которые подрывают авторитет не только президента страны, но всего государства. Очень медленные подвижки в формировании и развитии индустриально-инновационной экономики. Страна еще не встала полноценно на путь развития инновационной направленности, где еще доля инновационных продуктов и услуг в ВВП не более 1,5%, тогда как в высокоразвитых странах данный показатель равен 40-70 и более процентов. Проявляются проблемы по заработной плате и перекосы в распределении доходов, когда прибыли многократно растут, а реальная заработная плата увеличивается незначительно или сокращается.

Пошаговая программа состоит из шести разделов, где первые два раздела посвящены институциональным реформам: формированию профессионального государственного аппарата и обеспечению верховенства закона; третий раздел - индустриализации и экономическому росту;

четвертый - идентичности и единству; пятый раздел - формированию подотчетного государства и в заключении логически правильно предлагаются механизмы реализации.

Особо хочется обратить внимание на предложения по качественному изменению развития экономики и общества, совершенствованию государственного устройства.

Конкретные предложения по выявлению ядра казахстанской экономики в лице ТНК(транснациональных корпораций), совместных предприятий и "Национальных Чемпионов" представляются реальными шагами, позволяющими ускоренно развиваться промышленности, перерабатывающим отраслям, сельскому хозяйству, туризму и другим сферам услуг. Это подтверждается следующими предложениями Главы государства, что нужно привлечь минимум десять ТНК в перерабатывающий сектор для создания экспортных товаров и выхода Казахстана на мировые рынки и в приоритетных секторах экономики создание совместных предприятий с "якорными инвесторами" - международными стратегическими партнерами, а также развития кооперативного производства на селе, и привлечение стратегических (якорных) инвесторов, имеющих успешный опыт создания туристических кластеров, и единого оператора по содержанию и развитию дорожно-транспортной инфраструктуры. Реализация инициативы "Национальные Чемпионы" с ориентацией на поддержку конкретных компаний - лидеров среднего бизнеса в несырьевых отраслях экономики. Определение бизнес-лидеров даст возможность создания центров компетенций для трансфера ноу-хау.

Богатый ресурсный потенциал Казахстана, политическая стабильность, надежная законодательная база должны обеспечить дальнейший рост инвестиций в минерально-сырьевой комплекс страны, который сейчас представляет большой интерес для ТНК мирового уровня. Важной задачей для нашей республики является вытеснение экспорта сырьевой продукции товарами с высокой долей добавленной стоимости, развитии наукоемких производств [3;4;5].

В импорте должны преобладать новые технологии, ноу-хау, которые в данный момент невозможно воспроизвести в наших условиях или же те товары, которые требуют больших затрат труда.

Современная промышленность Казахстана требует изменения пропорций между добывающими и обрабатывающими производствами в цветной и черной металлургии, химической и топливной промышленности, которые базируются на уникальных месторождениях минерально-сырьевых ресурсов.

Представляется невозможным эффективно развивать экономику страны без переориентации промышленности на глубокую, комплексную переработку сырья и увеличение продаж на рынке продуктов ее переработки.

Для этого в каждой из базовых отраслей нужна собственная программа совершенствования

соотношения продукции добывающих и обрабатывающих производств.

Увеличение удельного веса вторичных процессов необходимо и в нефтяной и газовой промышленности. Это перспективный путь для получения дополнительных источников топлива.

Особого внимания требует нефтеперерабатывающая промышленность, которая по степени выхода конечной продукции из сырой нефти занимает одно из последних мест в мире. При модернизации нефтепереработки можно резко сократить капиталовложения в добычу и транспортировку сырой нефти. Исходя из анализа возможностей рационального использования казахстанской нефти по выделению ценных компонентов из сырой нефти, учитывая физико-химические характеристики и фракционный состав, можно сделать вывод, что используя современные перспективные технологические способы выделения попутных ценных компонентов при переработке сырой нефти и тяжелых нефтяных остатков можно дополнительно увеличить доход от реализации продуктов нефтепереработки, а также ликвидировать экологический ущерб, наносимый народному хозяйству.

В соответствии с планами экономического развития Казахстан будет конкурировать на мировой арене с ведущими западными странами. Относительно обеспеченности недровыми ресурсами в Казахстане есть серьезные ключевые позиции - это нефть, природный газ, и другие виды минерально-сырьевых ресурсов. Минерально-сырьевой комплекс Казахстана занимает немаловажное положение в мировом минерально-сырьевом балансе, играет важную (а по ряду отраслей - стратегическую) роль в Европе и Азии и имеет высокий потенциал дальнейшего развития и повышения влияния на мировом минерально-сырьевом рынке. На данный момент Казахстан - основной поставщик нефти и газа в Россию, Китай и некоторые европейские страны. В то же время ряд факторов, например, таких, как возможность дальнейшего снижения мировых цен на нефть, конкуренция со стороны нефтедобывающих стран Ближнего Востока, диктуют казахстанскому добывающему сектору новые пути для его развития, что и указано в Новой Программе Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева "100 конкретных шагов" по развитию индустрии и привлечению крупных перерабатывающих ТНК в сырьевой сектор нашей экономики [1].

В условиях Казахстана для развития туристской отрасли возможным было бы использование организационной модели, предполагающей сотрудничество государственных и частных партнеров, осуществляемого за счет привлечения третьих организаций, переуступки отдельных функций и контрактных обязательств. Это позволило бы реализацию государственно-частного партнерства в индустрии туризма на региональном уровне. Для чего предлагается создание организационной структуры, объединяющей региональные органы исполнительной власти,

предприятия туристической индустрии, образовательные учреждения, бизнес-ассоциации и население. Данную структуру можно рассматривать как координатор процесса реализации проектов и программ в рамках государственно-частного партнерства, осуществляющего взаимодействие между всеми ключевыми участниками туристского сектора.

Далее вызывает интерес изменения в строительной отрасли. Внедрение инноваций усиливает конкурентные позиции строительных производственных компаний, и переводят ее на более высокий уровень развития. Инновации при этом должны быть не только в технологическом плане, но также применяться на более высоком уровне - управленческом, и они должны менять саму природу хозяйствования, поэтому задачей государства будет дальнейшая поддержка и развитие этих направлений.

Необходимо участие государства в создании института жилищно-строительных кооперативов, защиты и поддержке, как дольщиков, так и строительных компаний посредством совершенствования законодательства о долевом строительстве, о страховании, благоприятствование созданию новых финансовых структур - таких как фонды недвижимости, развитие рынка арендного жилья. Данные меры позволят дать новый импульс к дальнейшему развитию строительного сектора.

Заслуживает внимание реформы в финансовой системе, создание оффшорного финансового рынка, Международного финансового центра АСТАНА (AIFC) на базе инфраструктуры ASTANA EXPO 2017 с приданием ему специального статуса и становление центра в качестве ФИНАНСОВОГО ХАБА для стран СНГ, а также всего региона Западной и Центральной Азии.

Здесь немаловажно также использовать практику исламского финансирования в развитие малого и среднего бизнеса, кооперативного производства на селе, семейного бизнеса и домохозяйств. Далее в пошаговой программе, в частности, будет уделено внимание на совершенствование механизмов взимания косвенных налогов, детальное рассмотрение вопроса введения налога с продаж вместо налога на добавленную стоимость, оптимизация действующих налоговых режимов с обязательным ведением налогового учета доходов и расходов. Эти подходы представляются факторами качественного изменения финансовой системы, что позволит существенно изменить условия развития экономики в направлении прогресса.

Далее, также особое внимание надо обратить на формирование и развитие среднего класса, который в высокоразвитых странах состоит из представителей малого и среднего бизнеса, собственников и менеджеров, науки и образования, здравоохранения и госслужащих среднего и высшего звена и юридических организаций, высокопрофессиональных рабочих и других. Они являются ключевым фактором устойчивого и инновационного развития экономики и общества. Однако в республике тормозится процесс

повышения статуса высокопрофессиональных специалистов, ученых и профессорско - преподавательского состава, врачей, учителей и менеджеров, госслужащих и других из-за относительно низкой заработной платы, отсутствия мотивации к труду. К примеру, казахстанские высокопрофессиональные специалисты и ученые получают зарплату в 5-10 и более раз меньше чем такой же квалификацией специалисты из-за рубежа. Это тенденция наблюдается и среди представителей промышленности. Если мы не будем ценить своих специалистов, то утечка кадров и высококвалифицированных специалистов будет увеличиваться в геометрической прогрессии и станет, если не стала, проблемой государственного уровня, а без них не построишь индустриально-инновационную экономику. Предвидя это в пошаговой программе, уделяется внимание на реформу в сфере государственной службы, где отмечается, что нужно проведение комплексной аттестации действующих государственных служащих после принятия нового закона о госслужбе, усиления квалификационных требований и внедрения новой системы оплаты труда. Далее предполагаемая разработка Закона "О коммерциализации результатов научной и (или) научно-технической деятельности", содержащего механизмы финансирования работ по внедрению инноваций в производство, переориентация структуры научных грантов и программ на нужды государственной программы индустриально-инновационного развития, должны включать мотивационные механизмы для исполнителей, которые существенно отличались бы от того, что имеем.

Выводы. Исходя из анализа мирового тренда развития, Глава государства выдвигает альтернативную идею - Общество Всеобщего Труда[6]. Он обосновывает данное предложение тем, что, в конечном счете, все ценности мировой цивилизации, все экономические и культурные богатства создаются человеческим трудом, а не виртуальными финансовыми институтами. Поэтому именно реальный производительный труд мы и должны поставить в основу нашей политики социальной и экономической модернизации. Глава государства подчеркивает, что идея Общества

Всеобщего Труда не придумана в заоблачной выси. Это практическая, прагматическая идея. В связи с этим разработка и реализация национального проекта по продвижению идеи Общества Всеобщего Труда, который направлен на продвижение идеи Общества Всеобщего Труда с учетом планов реализации программы инфраструктурного развития "НҰРЛЫ ЖОЛ", второй пятилетки индустриализации, а также персональных историй успехов казахстанцев, является своевременным.

В целом, план нации и 100 шагов его реализации представляются своевременным, логическим верным ответом на те вызовы, которые вытекают из координальных изменений в глобальном мире и многих не решенных противоречий, накопившихся внутри страны.

Список литературы:

1. План нации - 100 шагов современное государство для всех. Казахстанская правда, 20.05.2015, № 92 (27968).С.1-5, file:///C:/Users/user/Desktop/План%20нации/Казправда%2020мая.pdf
2. Информационное агентство Kazakhstan Today, 22.05.2015. http://www.kt.kz/rus/state/nazarbaev_obsudil_s_nobelevskimi_laureatami_meri_p_redprinimaemie_dlja_industrialjnoinnovacionnogo_razvitiya_strani_1153604465.html
3. Государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010 - 2014 годы - Утверждена Указом Президента Республики Казахстан от 19 марта 2010 года, № 958: URL: <http://adilet.zan.kz>.
4. Н.А. Назарбаев. Казахстанский путь - 2050: единая цель, единые интересы, единое будущее // Послание президента республики Казахстан - Лидера Нации Н. А. Назарбаева народу Казахстана. - Астана, 17 января 2014. - Материалы Интернет-сайта - URL: <http://www.akorda.kz>
5. Н.А. Назарбаев. Послание Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу Казахстана "Нұрлы Жол - путь в будущее", Астана, 11 ноября 2014 года.
6. Назарбаев Н.А. СОЦИАЛЬНАЯ МОДЕРНИЗАЦИЯ КАЗАХСТАНА: Двадцать шагов к Обществу Всеобщего Труда. Казахстанская правда. 10.07.2012.

Булат СЕЙТХОЖИН, к.ю.н., доцент, старший научный сотрудник НИИ экономических и правовых исследований, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, Республика Казахстан, г. Караганда, ул. Академическая, 9, bulat-1960@mail.ru, 8-701-754-23-47

ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ И ПРОФИЛАКТИКА КОРРУПЦИИ В РАМКАХ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ВЕРХОВЕНСТВА ЗАКОНА

В настоящей статье рассмотрены теоретические вопросы профилактики коррупции в Республике Казахстан на современном этапе. Указан ряд авторов, занимающихся исследованием данной проблемы в Казахстане. На основе нерешенных проблем, авторами данной статьи выдвигается предложение, направленное на совершенствование национального антикоррупционного законодательства.

Ключевые слова: предупреждение и противодействие коррупции, антикоррупционное законодательство РК, коррупционные уголовные правонарушения.

Булат СЕЙТҚОЖИН, з.ғ.к., доцент, аға ғылыми қызметкері, Қазтұтындағы Қарағанды экономикалық университеті, 100009, Қазақстан республикасы, Қарағанды қ., Академическая қош., 9, bulat-1960@mail.ru, 8-701-754-23-47

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ҚАЗІРГІ КЕЗЕНДЕГІ СЫБАЙЛАС ЖЕМҚОРЛЫҚҚА ҚАРСЫ САЯСАТЫ

Мақалада Қазақстан Республикасының қазіргі кезеңдегі сыбайлас жемқорлыққа қарсы саясатының теориялық сұрақтары қарастырылған. Қазақстанда осы мәселені зерттеумен айналысатын бірқатар авторлар көрсетілген. Шешілмеген мәселелер негізінде авторлар ұлттық сыбайлас жемқорлыққа қарсы заңнамаларды жетілдіруге бағытталған бірқатар ұсыныстар енгізеді.

Түйінді сөздер: сыбайлас жемқорлықтың алдын алу және қарсы әрекет, ҚР сыбайлас жемқорлыққа қарсы заңнамалары, сыбайлас жемқорлықтық құқықбұзушылық.

Bulat SEYTHOZHIN, Candidate of Law, docent, Senior researcher at the Research Institute of Economics and Legal Studies Karaganda Economic University of Kazpotrebsoyuz, 100009, Republic of Kazakhstan, Karaganda, Akademicheskaya str. 9, bulat-1960@mail.ru, 8-701-754-23-47

ANTI-CORRUPTION POLICY OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN AT THE PRESENT STAGE

This article reviews the theoretical issues of anti-corruption policy of the Republic of Kazakhstan for the modern stage. Set a number of authors involved in the study of this problem in Kazakhstan. On the basis of the outstanding problems, the author puts forward a number of proposals aimed at improving the national anti-corruption legislation.

Keywords: fight against and prevention of corruption, anti-corruption legislation of the Republic of Kazakhstan, corruption offense.

Постановка проблемы. В соответствии с планом реализации пяти институциональных реформ главой нашего государства Н.А. Назарбаевым был подготовлен План нации - 100 шагов, являющийся программным документом для всех граждан Казахстана, в котором показаны направления (шаги) по коренному преобразованию нашего общества и государства в современный период.

Коррупция имеет много разновидностей: взяточничество, незаконное присвоение товаров и услуг, предназначенных для общественного потребления, кумовство (когда при приеме на работу предпочтение отдается членам семьи), оказание влияния при выработке законов и правил в целях получения личной выгоды - все это распространенные примеры правонарушений и должностных преступлений.

Коррупция вызывает:

• неэффективное распределение и расходование государственных средств и ресурсов;

- неэффективность коррупционных финансовых потоков с точки зрения экономики страны;
- потери налогов, когда налоговые органы присваивают себе часть налогов;
- потери времени из-за чинимых препятствий, снижение эффективности работы государственного аппарата в целом;
- разорение частных предпринимателей;
- отток квалифицированных кадров в другие страны;
- снижение инвестиций в производство, замедление экономического роста;
- понижение качества общественного сервиса;
- ущерб политической легитимности власти;
- снижение общественной морали;
- коррупция приводит к уменьшению богатства страны и снижению уровня жизни.

Коррупция оказывает воздействие, даже если человек не сталкивается с ней напрямую. Так, коррупция:

- мешает бизнесу, который не может успешно развиваться в коррумпированной системе, что ведет к сокращению общего богатства страны;
- влечет за собой сокращение объема денежных средств, которые правительство должно выплачивать трудящимся и расходовать на приобретение предметов снабжения: книг, медикаментов, компьютеров и т.д.
- приводит к тому, что деньги, выделяемые государством на оказание социальных услуг (школы, больницы, дороги, канализация, полиция и т.д.), не используются должным образом, что ухудшает качество услуг;
- создает условия для того, чтобы люди, у которых есть деньги и связи, могли изменять законы и постановления государственных органов в своих интересах;
- подрывает доверие к государству.

На сегодняшний день неизвестны методы в педагогике и менеджменте, которые бы гарантировали, что государственный служащий будет идеальным чиновником.

Однако существует множество стран с весьма низким уровнем коррупции. Более того, известны исторические примеры, когда действия, направленные на снижение коррупции, привели к значительным успехам: Сингапур, Гонконг, Португалия, Швеция. Это однозначно говорит в пользу того, что методы борьбы с коррупцией существуют.

С формальной точки зрения, если не будет государства - не будет и коррупции. Способность людей на данном этапе развития эффективно сотрудничать без государства подвергается очень сильным сомнениям. Тем не менее, в условиях, когда коррупция распространена практически везде, роспуск коррумпированных органов государственной власти представляется одним из действенных радикальных способов от неё избавиться.

Решение стратегических задач по дальнейшему росту экономики, повышению благосостояния народа, воплощению в жизнь амбициозной задачи по вхождению в число тридцати наиболее конкурентоспособных стран мира, требует принятия новых системных мер, основанных на модернизации антикоррупционной политики государства и повышения роли институтов гражданского общества в ее реализации, что позволило бы максимально минимизировать коррупционные проявления. В этой связи, 26 декабря 2014 года Указом Президента РК за № 986 была утверждена Антикоррупционная стратегия Республики Казахстан на 2015-2025 годы.

В очередном Послании главы государства "Стратегия "Казахстан-2050": Новый политический курс состоявшегося государства" от 14 декабря 2012 г. возводит коррупцию в ранг прямой угрозы национальной безопасности и нацеливает государство и общество на объединение усилий в борьбе с этим негативным явлением.

В названной Антикоррупционной стратегии предусмотрено, что ведущая роль должна отводиться комплексным мерам превентивного характера, способным коренным образом сократить уровень коррупции, искоренить причины и условия, ее порождающие в разных сферах жизни государства и общества. То есть акцент должен быть сделан на устранение предпосылок коррупции, а не на борьбу с ее последствиями [1].

Анализ последних исследований и публикаций. Правовым и криминологическим проблемам борьбы с коррупцией и ее предупреждению посвящены труды: А.Н. Агыбаева [2-3], Е.О. Алауханова [4], И.Ш. Борчашвили [5], В.Н. Боркова [6], Б.В. Волженкина [7-8], А.И. Долговой [9], Р.С. Ибрагимова [10], Е.В. Курбатова [11], Н.Ф. Кузнецовой [12], В.В. Лунеева [13], С.В. Максимова [14], А.В. Наумова [15], М.С. Нарикбаева [16], М.О. Нукунова [17], Д.К. Нурпеисова [18], С.М. Рахметова [19-22].

По проблеме борьбы с коррупцией в последние десятилетия в Казахстане защищено достаточно диссертаций, к которым следует отнести работы: С.З. Абдрахманова [23]; Р.М. Абдрашева [24]; С.С. Акылбекова [25]; Е.С. Кемали [26]; Ч.Д. Кенжетаева [27]; Е.В. Курбатова [28]; М.О. Нукунова [29]; Е.З. Тургумбаева [30].

В перечисленных работах рассматривались уголовно-правовые и криминологические проблемы борьбы с коррупцией, методика раскрытия и расследования взяточничества и других коррупционных и иных преступлений против интересов государственной службы и государственного управления, на базе отмененного уголовного законодательства, действовавшего до 1 января 2015 года. В этой связи при исследовании вопросов противодействия коррупции, а также ее профилактики, основной упор в настоящей статье сделан на полученные указанными авторами результаты и с учетом положений нового уголовного и антикоррупционного законодательства.

Выделение нерешенных ранее частей общей проблемы. Одним из важнейших сдерживающих факторов для коррупции является уголовное законодательство. На практике законы в большинстве стран устанавливают достаточно узкие рамки в отношении интерпретации видов коррупции, которые считаются уголовными преступлениями, - чтобы исключить риск выборочного применения законодательства с целью подавления гражданских свобод и оппозиции. Поэтому, например, подарок может считаться взяткой только при наличии намерения оказать влияние на должностное лицо. Если должностному лицу по закону не запрещается принимать подарки в принципе, то доказать факт взятки, как правило, трудно. Напротив, растрата часто считается доказанной при наличии ущерба, независимо от того, было ли намерение у служащего присвоить средства или нет.

Другая трудность, в особенности проявляющаяся при масштабной коррупции, когда большинство частных лиц дают взятки, известна в психологии и теории игр как "дилемма заключенного". С одной стороны, если все лица

перестанут давать взятки, то они все от этого выиграют. Однако если только одно частное лицо откажется от взяток, то оно поставит себя в крайне невыгодные условия.

Необходимость суровой ответственности за коррупционные преступления предусмотрена Концепцией правовой политики Республики Казахстан на период с 2010 до 2020 года (с изм. и доп.).

Такой принципиальный подход реализован в новом Уголовном кодексе от 3 июля 2014 г. Так, на лиц, совершивших коррупционные преступления, не будет распространяться срок давности, установлен запрет на условное осуждение, введен пожизненный запрет на право занимать должности на государственной службе [1].

Кроме того, в уголовные наказания введена система штрафов, исчисляемая из кратности суммы взятки.

В новом Уголовном кодексе РК также расширен перечень коррупционных преступлений, по сравнению с предыдущим УК РК от 16 июля 1997 г.

Согласно нового уголовного законодательства, теперь должностные лица могут быть привлечены к уголовной ответственности за создание и руководство финансовой (инвестиционной) пирамидой, за организацию незаконного игорного бизнеса, а также за выписку счета-фактуры без фактического выполнения работ, оказания услуг и отгрузки товаров, совершенную с использованием своего служебного положения [31].

Антикоррупционное законодательство дополнено нормами по конфискации имущества, добытого преступным путем, персональной ответственности руководителей за противодействие коррупции. В нем закреплено такое важное понятие, как "конфликт интересов".

В целях усиления инвестиционной привлекательности страны, повышения ее конкурентоспособности искореняются административные барьеры, затрудняющие предпринимательскую деятельность, получение населением качественных и быстрых государственных услуг.

Вмешательство государства в деятельность субъектов предпринимательства должно основываться на четком понимании сферы распространения коррупции и круга лиц, подпадающих под её определение. При этом не должны создаваться административные барьеры для развития бизнеса и сложности в деле обеспечения благоприятного инвестиционного климата в стране. В целом же должно происходить сокращение участия государства в предпринимательской деятельности [1].

Следует отметить, что 19 мая 2015 г. в гор. Астана состоялось заседание Республиканского общественного совета по противодействию коррупции (РОСПК) при партии "Нур Отан" под председательством депутата Мажилиса Парламента Республики Казахстан К.Сулейменова. В ходе заседания были подведены итоги реализации отраслевой Программы по противодействию коррупции в РК на 2011-2015 годы. Анализ ее

исполнения показал, что с момента принятия этого документа реализован комплекс организационных и практических мер по повышению эффективности противодействия коррупции, правовой культуры и грамотности населения и совершенствованию антикоррупционного законодательства. Однако из 10 показателей реализации отраслевой Программы достигнуты только 5.

Сулейменов К. отметил, что на сегодняшний день не удалось добиться серьезных изменений коррупционной ситуации в нашей стране. Так, по данным РОСПК, наибольшее количество коррупционных преступлений за 2011-2013 годы приходится на акиматы и их структурные подразделения. На втором месте - МВД РК, на третьем - Министерство сельского хозяйства. Большое их количество совершается в налоговых и таможенных органах, Министерстве обороны и Пограничной службе РК. В разрезе регионов лидируют Южно-Казахстанская, Жамбылская, Алматинская и Восточно-Казахстанская области, а также Астана и Алматы [32].

Цель исследования. Целью является разработка обоснованной системы действенных правовых мер, направленных на совершенствование действующего уголовного и антикоррупционного законодательства, подготовка аргументированных предложений, направленных на повышение эффективности правоприменительной практики борьбы с коррупцией и выработка организационно-профилактических мер по ее предупреждению.

Основные результаты исследования. В настоящее время можно выделить три возможных подхода к уменьшению коррупции. Во-первых, можно ужесточить законы и их исполнение, тем самым повысив риск наказания. Во-вторых, можно создать экономические варианты, позволяющие должностным лицам увеличить свои доходы, не нарушая правила и законы. В-третьих, можно усилить роль рынков и конкуренции, тем самым уменьшив размер потенциальной прибыли от коррупции. К последнему также относится конкуренция в предоставлении государственных услуг, при условии дублирования одними государственными органами функций других органов.

Безусловно, проблема коррупции в Казахстане, как и во всех других странах, требует системного решения, сплочения ресурсов всех общественных институтов и органов власти. Поэтому в основе противодействия коррупции должны лежать не только документы комплексного характера - стратегии и планы, но и жесткая гражданская, правовая позиция самих казахстанцев.

Без наличия у граждан антикоррупционной культуры, стойкого иммунитета к коррупции, ее публичного порицания невозможно достижение желаемого результата. Каждый казахстанец должен понимать, что борьба с коррупцией - дело всего общества, каждого гражданина. Только участие всех членов общества в противодействии коррупции способно привести к реальным, а не сиюминутным или показательным результатам.

В целях дальнейшего совершенствования правовой базы в сфере борьбы с коррупцией следует

принять новый Закон Республики Казахстан "О противодействии коррупции", включающий новые правовые механизмы и информационные возможности. Особенностью данного законопроекта, на наш взгляд, является его ориентация на вопросы формирования и реализации антикоррупционной политики РК, как важнейшей части государственной политики, включающей меры, направленные на решение следующих задач:

1 - организацию борьбы с коррупцией на всех ее уровнях;

2 - сужение поля условий и обстоятельств, благоприятствующих коррупции;

3 - увеличение вероятности выявления коррупционных преступлений и наказания за них;

4 - влияние на мотивы поведения субъектов коррупционных преступлений;

5 - создание атмосферы общественного порицания коррупции во всех ее проявлениях.

Главными условиями эффективного и системного противодействия коррупции признаются подотчетность и подконтрольность органов государственной власти обществу, независимость и справедливость правосудия, четкие в изложении и несложные в применении законы, меритократия в кадровой политике государства, прозрачность государственных процедур и нетерпимость к коррупции в обществе.

Противодействие коррупции является важнейшим стратегическим приоритетом государственной политики Казахстана. Результаты реализованных ранее Государственных программ борьбы с коррупцией показали целесообразность и необходимость дальнейшего проведения последовательной системной работы всего государства и общества по формированию действенных мер, препятствующих дальнейшему развитию коррупции.

Список литературы:

1. Антикоррупционная стратегия Республики Казахстан на 2015-2025 годы, утверждена Указом Президента РК 26 декабря 2014 г. № 986.

2. Агыбаев А.Н. Уголовно-правовые и криминологические меры борьбы с коррупцией: Уч. пос. - Алматы. 2003; Баймурзин Г.И. Проблемы коррупции как социального феномена (социального антипода) в условиях гражданского общества. - Алматы. 1999.

3. Агыбаев А.Н. Взятка // Фемида. 1999. № 6.

4. Алауханов Е.О., Турсынбаев Д.Е. Борьба с коррупцией в государственных органах Республики Казахстан: Уч. пос. /Под ред. Е.О. Алауханова. - Алматы. 2008; Арыстанбеков М.А. Предупреждение коррупции в органах внутренних дел. /Мат-лы междунар. науч.-практ. конф. "Наука и образование в современном мире" - Караганды. "Болашак-Баспа". 2013. Т. 1. с. 20-23.

5. Борчашвили И.Ш. Коррупционные преступления: закон, теория и практика. Монография. - Алматы: Жеті Жарғы. 2008.

6. Борков В.Н. О некоторых вопросах ответственности за взяточничество. М. 1999.

7. Волженкин Б.В. Коррупция. - Спб. 1998.

8. Волженкин Б.В., Кваши В.Е., Цагикян С.Ш. Ответственность за взяточничество. - Ереван. 1988.

9. Долгова А.И. Определение коррупции и законодательство о борьбе с ней. //В кн: Коррупция и борьба с ней. - М. Российская криминологическая ассоциация. 2000.

10. Ибрагимов Р.С. Взятничество и его квалификация. - М. 1992.

11. Курбатов Е.В. Получение взятки: уголовно-правовые, процессуальные и криминалистические аспекты. Уч. пос. - Караганды. 2001.

12. Кузнецова Н.Ф. Коррупция в системе уголовных преступлений //Вестн. МГУ. Сер.11. Право. 1993. № 1.

13. Лунеев В.В. Коррупция. Учётная и фактическая // Государство и право. - 1996. - № 8.

14. Максимов С.В. Коррупция. Закон. Ответственность. 2-е изд., переработанное и дополненное. - М. 2008.

15. Наумов А.В. Ответственность за коррупционные преступления по законодательству европейских стран (сравнительно-правовой анализ). //Коррупция: политические, экономические, организационные и правовые проблемы. - М. 2001.

16. Нарикбаев М.С. Некоторые вопросы борьбы с коррупцией и организованной преступностью //Научные труды Карагандинской высшей школы Комитета национальной безопасности Республики Казахстан. - Караганды. 1998, Вып.2.

17. Нукунов М.О., Абдрахманов С.З. Коррупционные преступления: понятие и характеристика //Проблемы борьбы с организованной преступностью и коррупцией: Курс лекций / Под ред. А.М. Кустова, Б.М. Нургалиева. - Караганды: Кар.ЮИ МВД РК. 1999.

18. Нурпеисов Д.К. Системы измерения состояния коррупции (анализ сравнительных исследований) - Алматы. 2003, Казахстанский институт стратегических исследований при Президенте Республики Казахстан; Сарсембаев М.А. Зарубежные стратегии борьбы с коррупцией и обогащение опыта противодействия коррупции в Казахстане // Актуальные проблемы борьбы с коррупцией в Республике Казахстан на современном этапе. Мат-лы Респ. науч.-практ. конф. (г. Астана, 27 апр. 2012 г.) / Коллектив авторов. - Астана: Издательство "АртРпп! XXI". 2012. - С. 25.

19. Рахметов С.М. Проблемы борьбы с коррупцией: уголовно-правовые, криминологические и криминалистические аспекты. Монография. - Астана. 2011. - 309 с.

20. Рахметов С.М. Проблемы противодействия коррупции по уголовному законодательству Республики Казахстан. Монография. (в соавторстве с Борчашвили И.Ш.) - Алматы. "Норма-К", 2012. - 392с.

21. Рахметов С.М. Научно-исследовательские материалы по противодействию коррупции. Верховный суд Республики Казахстан. - Астана. 2009. -271с.

22. Рахметов С.М. Комментарий к Закону Республики Казахстан "О борьбе с коррупцией". - Астана. 2012. - 127с.
23. Абдрахманов С.З. Признаки субъекта коррупционных преступлений. Уч. пос. - Караганды. 2004.
24. Абдрашев Р.М. Теория и практика расследования коррупционных преступлений в системе правоохранительных органов. Автореф. дис. ... д.ю.н. - Алматы. 2010.
25. Акылбеков С.С. Борьба с коррупцией в органах государственной власти и управления: криминологические и уголовно-правовые аспекты. Автореф. дис. ...к.ю.н. - Караганды. 2007.
26. Кемали Е.С. Коррупционная преступность лиц, уполномоченных на выполнение государственных функций (криминологические и уголовно-правовые проблемы). Автореф. дис. ...к.ю.н. - Алматы. 2007.
27. Кенжетаев Ч.Д. Методика расследования посредничества во взяточничестве на первоначальном этапе. Автореф. дис. ...к.ю.н. - Караганды. 2006.
28. Курбатов Е.В. Уголовная ответственность за получение взятки по законодательству Республики Казахстан. Автореф. дис. ...к.ю.н. - Караганды. 2002;
- Скаков А.Б. Некоторые предложения по имплементации Конвенции ООН против коррупции 2003г. в законодательство Казахстана // Современные проблемы и тенденции развития уголовного права, криминологии и уголовно-исполнительного права Республики Казахстан: КарЮИ МВД РК им. Б. Бейсенова. 2009. - Т. 1. - С. 434.
29. Нуkenов М.О. Коррупционные преступления: криминологический и уголовно-правовой анализ. Автореф. дис. ... к.ю.н., - Алматы. 1999.
30. Тургумбаев Е.З. Уголовная ответственность за превышение власти или должностных полномочий. Уч. пос. - Алматы. 2004.
31. Купанова Ф. (старший советник юстиции, старший прокурор Департамента по надзору за законностью судебных актов и представительству интересов государства по уголовным делам Генеральной прокуратуры РК) Усиление уголовной ответственности и наказания за коррупционные преступления. // <http://prokuror.gov.kz/rus/novosti/stati/usilenie-ugolovnoy-otvetstvennosti-i-nakazaniya-za-korrupcionnye-prestupleniya>.
32. Ахметова Ф. Предупредить коррупционные риски. // газ. Казахстанская правда от 20 мая 2015 г.

Аликжан ФЕТКУЛОВ, кандидат юридических наук, старший научный сотрудник научно-исследовательского института экономических и правовых исследований, Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза, 100009, г. Караганда, ул. Академическая, 9, E-mail: fetkulov_german@mail.ru, +77212441634 (Вн.6564)

СОБЛЮДЕНИЕ КОНСТИТУЦИОННЫХ ПРАВ ГРАЖДАН ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ УГОЛОВНОГО ПРАВОСУДИЯ В РАМКАХ РЕАЛИЗАЦИИ "СТО КОНКРЕТНЫХ ШАГОВ"

Статья посвящена оптимизации судебной и правоохранительной систем для упрощения доступа граждан к уголовному судопроизводству.

Ключевые слова: правоохранительные органы, граждане, суд, гражданское общество, информационная система.

Аликжан ФЕТКУЛОВ, заң ғылымдарының кандидаты, доцент, Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университетінің Экономикалық және құқықтық ғылыми зерттеулер институтының аға ғылыми қызметкері, 100009, Қарағанды қ., Академическая көш., 9, E-mail: fetkulov_german@mail.ru +77212441634

"ЖҮЗ НАҚТЫ ҚАДАМДЫ" ІСКЕ АСЫРУ ШЕҢБЕРЛЕРДЕ ҚЫЛМЫСТЫҚ ӘДІЛЕТТІЛІКТІ ЖҮЗЕГЕ АСЫРУДА АЗАМАТТАРДЫҢ КОНСТИТУЦИЯЛЫҚ ҚҰҚЫҚТАРЫН САҚТАУ

Мақала азаматтардың қылмыстық сот өндірісіне қол жетімділікті жеңілдету үшін сот және құқыққорғау жүйесін оңтайландыруға арналған.

Түйінді сөздер: құқыққорғау органдары, азаматтар, сот, азаматтық қоғам, ақпараттық жүйе.

Alikjan FETKULOV, candidate of legal sciences, Senior Research Fellow, Scientific Research Institute of Economic and Legal Studies, Karaganda economic university of Kazpotrebsoyuz, 100009, Karaganda, Academicheskaya street, 9, E-mail: fetkulov_german@mail.ru, +77212441634 (extention 6564)

THE OBSERVANCE OF CITIZENS' CONSTITUTIONAL RIGHTS IN THE ADMINISTRATION OF CRIMINAL JUSTICE, AS PART OF THE FOLLOW-UP TO THE "100 CONCRETE STEPS"

The article discusses the issue of the judicial and law-enforcement systems optimization and simplification of the citizens' access to criminal proceedings.

Keywords: law-enforcement authorities, citizens, court, civil society, information system.

Постановка проблемы. В ст.1 Конституции закреплено, что Республика Казахстан утверждает себя демократическим, светским, правовым и социальным государством, высшими ценностями которого являются человек, его жизнь, права и свободы. Поэтому приоритетом развития уголовно-процессуального права, как подчеркнуто в Концепции о правовой политике Республики Казахстан на период с 2010 до 2020 года, остается дальнейшая последовательная реализация основополагающих принципов уголовного судопроизводства, направленных на защиту прав и свобод человека [1].

Из анализа надзорной деятельности и правоприменительной практики, в том числе, по вопросу обжалования незаконных действий сотрудников правоохранительных органов видно, что до настоящего времени распространены такие нарушения конституционных прав граждан, как : незаконное задержание, необоснованное производство осмотра жилища и его обыск, применение недозволённых методов расследования и даже применение в отношении граждан насилия и другого унижающего человеческое достоинство обращения, - как было справедливо отмечено в

Национальном плане действий в области прав человека в Республике Казахстан, - имеющие место нарушения обусловлены неправильной системой оценки деятельности правоохранительных органов [2; 107]. Еще в 2010 году на это обратил свое внимание Президент страны в своем ежегодном Послании народу Казахстана, в частности он отметил, что "в деятельности правоохранительной системы должны быть смещены акценты с внутриведомственных интересов на защиту прав граждан и интересов государства. Нам предстоит обеспечить жесткий парламентский и общественный контроль, поэтому требуется усовершенствовать систему отчетности и оценки деятельности каждого правоохранительного органа [3].

Анализ последних исследований и публикаций. Следует отметить, что зарубежными исследователями предпринимались и предпринимаются попытки специального исследования проблем по оценке деятельности правоохранительных органов и суда институтами гражданского общества. Современные проблемы доверия граждан к правосудию исследовали ряд зарубежных ученых таких, как Гуценко К.Ф., Ковалев М.А., Пучковская М.Е. Байдуков В.А. и др. В

Казахстане были проведены целевые исследования проблем открытости и доступности правосудия, выявления причин и условий, способствующих нарушению права граждан в уголовном судопроизводстве: Ахпанов А.Н., Когамов М.Ч., Нурғалиев Б.М., Сарсенбаев Т.Е., Ханов Т.А., Хан А.Л. и др. Однако, вопросы "прозрачности" уголовного судопроизводства не были достаточно глубоко исследованы в Казахстане.

Выделение нерешенных ранее частей общей проблемы. Это связано с тем, что совершенствование правоохранительной и судебной систем требует все новых и новых подходов в решении поставленных задач, обусловленных стремлением Казахстана соответствовать мировым стандартам в области судопроизводства, а также развитием информационных технологий. Демократические процессы, происходящие в государстве и обществе, требуют перехода правоохранительных органов и судов на качественно новый уровень деятельности, ставят новые задачи. Одна из задач - это совершенствование государственных и общественных механизмов защиты прав и законных интересов личности в уголовном судопроизводстве.

Цель исследования заключается в глубоком и комплексном исследовании концептуальных проблем, связанных с более тесным взаимодействием и сотрудничеством органов исполнительной и судебной власти с представителями и субъектами гражданского общества. Реализация этой цели должна основываться на принципах взаимной социальной ответственности государства, в лице судебных и правоохранительных органов и общества, а также в системности и комплексности принимаемых решений. Во-вторых, участие в оценке деятельности судебных и правоохранительных органов должны принимать и институты гражданского общества

Основные результаты исследования. Оценивая положение в правоохранительной системе, Президент страны ставит новые задачи по определению критериев эффективности в деятельности правоохранительных органов. Это является концептуальным положением по обеспечению конституционных прав граждан в ходе уголовного судопроизводства в целом, и досудебного производства в частности.

На сегодня, критерии оценки работы, органов предварительного следствия определены в Инструкции по организации деятельности следственного аппарата ОВД, утвержденные Приказом МВД РК № 543 от 06.07.2001 года, которые не совсем отвечают современным требованиям, предъявляемые обществом (далее Инструкция МВД). Так в Инструкции МВД в пункте 6 предусмотрено, что оценка работы каждого следователя и следственных подразделений в целом производится по следующим основным показателям:

- количество окончанных расследованием уголовных дел, в том числе с направлением в суд, качество следствия (недопущение незаконного привлечения к уголовной ответственности, обеспечение полноты сбора доказательств, снижение

- возвращаемости дел на дополнительное расследование);

- количество окончанных расследованием уголовных дел, с соблюдением установленных УПК сроков следствия и ареста;

- нагрузка на одного следователя по количеству окончанных расследованием уголовных дел.

Работа следователя и следственного подразделения оцениваются также по другим показателям следственной работы, определяемым Следственным управлением Следственного департамента МВД Республики Казахстан в Положении о ранжировании в связи с изменениями оперативной обстановки в республике [4].

Данные показатели ориентированы в основном на количественный показатель, тогда как Президент страны указывал, что "критерием результативности должны стать не количественные показатели, а качество работы, индикатором которого будет рост доверия граждан, юридических лиц и иностранных инвесторов" [3].

Это концептуальное положение перехода с количества на качество является краеугольным камнем в оценке деятельности правоохранительных органов, которое создаст условия для самих правоохранительных органов о недопущении нарушений прав граждан участвующих в уголовном процессе с одной стороны и усиление гарантий соблюдения прав гражданина, вовлеченных в сферу уголовного судопроизводства с другой. Поэтому, необходимо определить новые критерии оценки работы правоохранительных органов в законодательных актах ориентированных на качественный показатель их работы, т.е. оценивать их работу должны органы местного самоуправления (акиматы и маслихаты) всех уровней и гражданское общество. Тем самым мы акцентируем свое внимание на выявлении причин и условий, которые способствует нарушению права граждан в уголовном судопроизводстве.

В Казахстане существует механизм участия представителей гражданского общества в обсуждении животрепещущих проблем и пути их решения. Так, в Законе РК "Об органах внутренних дел" от 23 апреля 2014 года, в п.4 ст.13 предусмотрено, что в целях повышения доверия населения к деятельности органов внутренних дел осуществляется взаимодействие с институтами гражданского общества и применяется система общественного контроля. Для осуществления общественного контроля образуются общественные наблюдательные комиссии в соответствии с законодательством Республики Казахстан, а также общественные советы [5].

Однако, как нам представляется, роль институтов гражданского общества на сегодня малоэффективна, особенно это проявляется в оценке деятельности правоохранительных органов. Данный механизм взаимодействия не соответствует цивилизованным мировым стандартам. Представители правоохранительных органов порою отстаивают свои, часто узко ведомственные интересы, поэтому представителям общественных объединений и не только необходимо выработать действенный

механизм взаимодействия институтов гражданского общества с представителями государственной власти.

И поэтому, обозначив 100 конкретных шагов, Президент страны опять возвращается к этому вопросу. Так в разделе 2 "Обеспечение верховенства закона" глава государства указывает в 31-ом шаге об обеспечении прозрачности полиции за счет создания системы общественных советов по рассмотрению жалоб граждан на действия полицейских, нарушающих этические нормы. И предлагает статус и полномочия общественных советов закрепить законодательно [6].

Здесь очень важно задействовать общественный механизм в оценки деятельности правоохранительных органов, в целях обеспечения верховенства закона. Поэтому Президент Республики Казахстан постоянно ставит перед государством и обществом задачи по совершенствованию механизма взаимодействия институтов гражданского общества с представителями всех трех ветвей государственной власти.

Следующим шагом глава государства предлагает создание интернет - портала "Карта уголовных правонарушений" на основе национальной информационной системы "Карта уголовных правонарушений". На карте будут отмечаться все уголовные правонарушения, совершаемые в стране, в сроки не позднее одной недели после совершения. По мнению Президента страны это позволит общественности контролировать эффективность работы органов внутренних дел [6].

Такой опыт внедрения информационных систем в Казахском правосудии уже имеется. Например, для повышения эффективности функционирования государственных органов путем широкого применения информационно-коммуникационных технологий Указом Президента Республики Казахстан от 16 марта 2001 года была утверждена Государственная программа формирования и развития национальной информационной инфраструктуры Республики Казахстан [7]. На основе принятой Государственной программы, в целях прозрачности и открытости правосудия, противодействия коррупции с 9 декабря 2003 года разработана и действует во всех судах республики комплексная программа "Единая автоматизированная информационно-аналитическая система судебных органов Республики Казахстан" (ЕАИАС СО РК), предназначенная для автоматизации делопроизводства в судах. Данная программа играет большую роль в решении организационных и технических задач, поставленных перед судебной системой по информированию населения о своей деятельности.

Преимущество электронной системы документооборота заключается в том, что каждый гражданин может обратиться в информационно-справочные киоски, основными функциями которого являются: организация ежедневного приема граждан, их законных представителей и представителей юридических лиц; информирование граждан о результатах рассмотрения их обращений

в суды; оказание информационно-справочной помощи по вопросам организации судебного делопроизводства. Программное обеспечение киоска интегрируется с программой "ЕАИАС СО РК", в которой систематизирован учет всех входящих, исходящих и внутренних организационно-распорядительных документов на основе регистрационно-контрольных карточек[8]. Кроме того, граждане имеющие доступ в интернет, могут посетить веб-сайт Верховного или областного суда (http://www.supcourt.kz/rus/sudebnaya_sistema/tehnologi.html), либо посетить блог председателя Верховного Суда РК (<http://www.supcourt.kz/blog.supcourt.kz/rus/>). Используя интернет-ресурсы, каждый может задать председателю суда интересующий для себя вопрос по той или иной тематике, обратиться с жалобой, получить консультацию, ознакомиться с действующим законодательством.

С введением системы электронного документооборота в судах, внедряются все новые электронные технологии, как например, видеофиксация судебных процессов, которая позволяет секретарю вести "видеопрокол" судебного заседания. С помощью информационно-коммуникационных технологий в судах начинают применять "видеоконференцсвязь", которая дает возможность любому участнику судебного заседания, независимо от расстояния, соблюсти его право на полноценное участие в судебном процессе, т.е. быть увиденным и услышанным.

Казахстан - одна из первых стран содружества внедрил систему электронного документооборота в судебной системе. К сожалению, данные технологии только развиваются и не имеют столь широкого применения в судебной практике. С одной стороны, отсутствует достаточное финансирование судебной системы и соответствующая подготовка специалистов в области электронного документооборота, с другой, само общество не готово освоить новые технологии, в том числе, с использованием интернет-ресурсов. Особенно это касается малоимущих и социально-незащищенных слоев населения. Процесс освоения электронными технологиями займет еще не один год, особенно в сельской местности.

Поэтому Президент страны одним из конкретных шагов, предлагает внедрение аудиовидеофиксации всех судебных процессов в обязательном порядке. По мнению главы государства судья не должен иметь возможностей для приостановки записи или редактирования материалов аудиовидеофиксации [6].

"Общество заинтересовано в полном, объективном и беспристрастном освещении деятельности судебной власти. В этих целях необходимо повышать уровень открытости и прозрачности судебной системы, в частности, путем предоставления более широкого доступа населения к информации о деятельности судов. Внедрение современных средств фиксации судебной информации будет способствовать реализации принципа состязательности в судопроизводстве. Планомерная информатизация судебной системы

позволит обеспечить оперативную информационно-правовую поддержку процессу отправления правосудия, сокращение сроков рассмотрения дел, повышение эффективности исполнения решения суда" [1].

Суды на сегодня должны быть максимально открыты для наших граждан, особенно малоимущих и социально-незащищенных. Казахское правосудие стремится стать прозрачным, а для этого необходимо комплексное решение задач, с привлечением больших материальных ресурсов.

Внедрение электронных технологий в деятельность судебных и правоохранительных органов способствует формированию и развитию национальной информационной инфраструктуры Республики Казахстан, что в свою очередь способствует росту доверия граждан к правосудию. Но не получится ли так - игра в одни ворота, т.е. внедрение компьютерных технологий, несомненно, облегчит труд работникам судебной и правоохранительной систем, но будит ли это в полной мере способствовать открытости и доступности казахстанского правосудия, гражданам, ищущим правовой помощи?

Выводы из данного исследования и перспективы последующих разработок в данном направлении. Одним из главных аспектов, влияющим на доступность и открытость, является осуществление общественного контроля со стороны институтов гражданского общества. Поэтому очень важно для развития судебной и правоохранительной систем поднять активность простых граждан. Органы исполнительной и судебной власти, заинтересованы отстаивать свои узковедомственные, а порой, и личные интересы. Правоохранительным органам характерен формализм, бюрократизм, протекционизм, консерватизм. Нам представляется, что именно уголовное правосудие является той лакмусовой бумажкой, которая определяет уровень демократического развития общества, так как суды являются основной частью механизма большой государственной машины по защите нарушенных прав и законных интересов граждан.

Только институты гражданского общества способны активизировать участия граждан в реализации управленческих функций, для этого необходимо:

- совершенствовать систему общественного контроля над деятельностью судебной и правоохранительной систем для упрощения доступа граждан к правосудию;

- определить новые подходы и критерии оценки работы правоохранительных органов, и предусмотреть в законодательных актах ориентированных на качественный показатель их работы, т.е. их подотчетность органам местного самоуправления и гражданского общества.

В конечном итоге, претворение в жизнь "100 конкретных шагов" обозначенных Президентом страны позволит Казахстану достичь новых успехов в дальнейшем развитии правового государства, укреплении государственных и общественных механизмов защиты прав, свобод и законных интересов человека и гражданина, создании

развитого гражданского общества на уровне общепризнанных международных стандартов. Достижение высокого уровня гласности, прозрачности и доступности правосудия видится в совершенствовании действующего законодательства и создания эффективной системы общественного контроля над субъектами государственной власти.

Список использованных источников:

1. Концепция правовой политики Республики Казахстан на период с 2010 до 2020 года. Утверждена Указом Президента РК от 24 августа 2009 года № 858. Казахская правда. 2009. 27 августа.

2. Национальный план действий в области прав человека в Республике Казахстан на 2009-2012 годы. Под общей редакцией Абишева Т.Д., Турсунова С.Т. - Астана, 2009.

3. Послание Главы государства "Новое десятилетие - новый экономический подъем - новые возможности Казахстана". Казахская правда. 2010. 30 января.

4. Приказ Министра внутренних дел Республики Казахстан от 6 июля 2001 года № 543 "О мерах по совершенствованию деятельности следствия, дознания, оперативно - криминалистической службы органов внутренних дел Республики Казахстан". Приказ МВД РК № 256 от 26.05.2004г. "О внесении изменений и дополнений в Приказ Министра внутренних дел Республики Казахстан от 6 июля 2001 года № 543 "О мерах по совершенствованию деятельности следствия, дознания, оперативно - криминалистической службы органов внутренних дел Республики Казахстан".

5. Закон Республики Казахстан от 23 апреля 2014 года "Об органах внутренних дел Республики Казахстан" <http://adilet.zan.kz/rus/docs/Z1400000199> (дата обращения: 01.05.15).

6. 100 конкретных шагов. Казахская правда. 2015. 20 мая.

7. Государственная программа от 16.03.2001 № 573 "Государственная программа формирования и развития национальной информационной инфраструктуры Республики Казахстан" <http://www.pavlodar.com/zakon/?dok=00658&all=all> (дата обращения: 05.15.15).

8. Открытие информационно-справочных киосков <http://yukosud.kz/ru/sudyi-i-sredstva-massovoy-informatsii/otkrytie-informatsionno-spravochnyih-kioskov-.html> (дата обращения: 05.10.15).

АВТОРЛАРҒА АҚПАРАТ

"Қарағанды экономикалық университетінің Жаршысы" журналы: Экономика, Философия, Педагогика, Юриспруденция бағыттары бойынша мақалалар жариялайды.

Пікірсайыс материалдары үшін журналдың беттері әрқашан ашық, сондықтан оның мазмұны міндетті түрде құрылтайшылардың және редакция алқасының көзқарасын көрсетпейді.

Жариялауға берілетін мақалалар ғылыми жарияланымдар әдебіне сәйкес келуі тиіс.

- Авторлар келтірілген фактілердің, дәйексөздердің, экономикалық-статистикалық деректердің, өз аттарының, жағрафиялық атаулардың және өзге де мәліметтердің іріктелімі мен дұрыстығы үшін, сондай-ақ ашық баспасөзде жариялауға арналмаған деректерді пайдаланғаны үшін жауап береді.

- Нақты деректерді, бүкіл мәліметтерді, әдебиеттерден алып пайдаланған және өзге де дерек көздерін, сондай-ақ мақалада келтірілетін дәйексөздерді тиісті сілтемелермен растау қажет.

- Авторлар жарияланымдарға қойылатын талаптарды сақтауы тиіс.

- Түпнұсқа жұмыс ретінде плагиатты табыс етуге және бұрын жарық көрген жарияланымға жол берілмейді.

Қарағанды экономикалық университетінің Жаршысы" журналы тоқсанына бір рет (жылына төрт рет) шығады. Қайта басылған кезде журналға сілтеме жасау міндетті.

Қарауға қабылданған мақалалар бойынша екі апта ішінде оларды жариялаудың әлеуетті мүмкіндіктері туралы мәселе шешіледі. Түпкілікті шешім Редакция алқасының талқылау нәтижелері бойынша қабылданады. Мақалалардың өтуі туралы бүкіл ақпаратты авторлар +7 (7212) 44-16-24 (6500) телефоны бойынша ала алады.

Автор Интернет желісінде Қазтұтынуодағы Қарағанды экономикалық университеті сайтының "ҚЭУ Жаршысы" бөлімінде, "ҚЭУ Жаршысы" журналында жарияланған, өз мақаласының электронды нұсқасын өтеусіз негізде жаңғыртуға келісім береді. Автор сайтқа шығу мүмкіндігі реттелмегенін түсінуге сүйенеді.

Жариялауға қабылданбаған мақалалар авторларға қайтарылмайды.

Жарияланым үшін қаламақы төлеу қарастырылмаған.

Қолжазбаның жарияланым ақысы 3 000 теңге (эквиваленті 20\$).

Назар аударыңыз: Автордың ҚЭУ Жаршысына жариялау үшін мақаланы беруі ғылыми жарияланымдар әдебінде айтылған ережелер мен талаптарға келісім беру ретінде автоматты түрде қабылданады.

Мақалалар мәтінінің форматына қойылатын талап:

- мәтіндік редактор Microsoft Word;
- қарып түрі Times New Roman 11 кегль (мақалалардың негізгі мәтіні үшін);
- бір жол аралық интервал;
- бос орын: жоғарғы, төменгі, оң жақтағы, сол жақтағы - 2 см қалдырылады;
- азат жолдан шегініс - 1 см.

Көрсетілген форматтағы мақала көлемі 8 беттен аспауы тиіс.

Жарияланымдардың міндетті элементтері болып саналады:

- мақаланың тақырыбын жеткілікті түрде толық көрсетуі тиіс УДК индексі, одан әрі азат жолдан шегініс қарып түрі Times New Roman 11 кегль;

- орыс, қазақ және ағылшын тілдеріндегі автордың (теңавторлардың) аты (бас әріптермен) және тегі (барлық әріптер бас әріппен) қарып түрі Times New Roman 10 кегль, курсив;

- авторлар туралы мәлімет: регалия, авторлардың жұмыс орны және байланыс ақпараты (орыс, қазақ және ағылшын тілдерінде), қарып түрі Times New Roman 11 кегль, курсив;

- мақала атауы бас әріптермен, майлы қарып түрімен (орыс, қазақ және ағылшын тілдерінде), қарып түрі Times New Roman 11 кегль, ары қарай азат жолдан шегініс;

- мақаланың андатпасы және түйінді сөздер орыс, қазақ және ағылшын тілдерінде, қарып түрі Times New Roman 10 кегль.

- **Назар аударыңыз:** кез келген қысқартуға, оның ішінде аббревиатураға, түпнұсқа тілінде ғана рұқсат етіледі (өзге тілдік форматтарда мағынасы толық ашылып берілуі тиіс).

Мақала мәтінінің ұсынылған құрылымы:

1. Проблемалардың қойылысы.
2. Соңғы зерттеулерді және жарияланымдарды талдау.
3. Жалпы проблемалардың бұрын шешілмеген бөліктерін бөліп көрсету.
4. Зерттеу мақсаты.
5. Зерттеудің негізгі нәтижелері.

Мақалаларды табыс ету формасына қойылатын талаптар:

Мәтін электронды түрде табыс етіледі (e-mail редакция алқасына: vestnik_keu@mail.ru).

Мақалаға мыналарды (сканирленген түрде) тіркеу қажет:

- ғылыми жетекшінің ұсынысын (студенттер мен магистранттар үшін);
- пікір жазушының ғылыми дәрежесі мен координаттары көрсетілген, аталған зерттеу саласындағы маманның (сканирленген) пікірі (Қазақстанның, ТМД елдерінің және шетелдердің оқу және ғылыми мекемелерінде жұмыс істейтін оқытушылар мен ғылыми қызметкерлер үшін).

Редакция алқасының мекен жайы: Қарағанды, Академиялық көшесі, 9, Қарағанды экономикалық университеті, 359 каб, т. +7 (7212) 44-16-24 (6500). Email: vestnik_keu@mail.ru

ИНФОРМАЦИЯ ДЛЯ АВТОРОВ

Журнал "Вестник Карагандинского экономического университета" публикует статьи по следующим направлениям: Экономика, Философия, Педагогика, Юриспруденция.

Страницы журнала открыты для дискуссионных материалов, поэтому его содержание не обязательно отражает точку зрения учредителей и редакционной коллегии.

Передаваемые для публикации статьи должны соответствовать этике научных публикаций:

- Авторы несут ответственность за подбор и достоверность приведенных фактов, цитат, экономико-статистических данных, имен собственных, географических названий и иных сведений, а также за использование данных, не предназначенных для открытой печати.

- Фактические данные, все сведения, заимствованные из литературных и иных источников, а также цитаты, приводимые в статье, необходимо подтверждать соответствующими ссылками.

- Авторы должны соблюдать требования к публикациям.

- Не допустимым является представление плагиата в качестве оригинальной работы и публикация ранее опубликованной статьи.

Журнал "Вестник Карагандинского экономического университета" выходит один раз в квартал (четыре раза в год). При перепечатке ссылка на журнал обязательна.

По принятым к рассмотрению статьям в течение двух недель решается вопрос о потенциальной возможности их публикации. Окончательное решение принимается по результатам обсуждения на Редколлегии. Всю информацию о прохождении статьи авторы могут получить по телефону: +7 (7212) 44-16-24 (6500).

Автор дает согласие на воспроизведение на безвозмездной основе в сети Интернет на сайте Карагандинского экономического университета Казпотребсоюза в разделе "Вестник КЭУ" электронной версии своей статьи, опубликованной в журнале "Вестник КЭУ". Автор исходит из понимания, что доступ к сайту не регламентирован.

Отклоненные статьи не возвращаются авторам.

Выплата гонорара за публикации не предусматривается.

Плата за публикацию рукописей составляет 3 000 тенге (эквивалент 20\$).

Внимание: Передача автором статьи для публикации в Вестнике КЭУ автоматически воспринимается как согласие с перечисленными положениями и требованиями этики научных публикаций.

Требования к формату текста статей:

- текстовый редактор Microsoft Word;
- шрифт Times New Roman 11 кегль (для основного текста статьи);
- одинарный междустрочный интервал;
- поля: верхнее, нижнее, правое, левое - по 2 см;
- абзацный отступ - 1 см.

Объем статьи в указанном формате не должен превышать 8 страниц.

Обязательными элементами публикации являются:

- индекс УДК, который должен достаточно подробно отражать тематику статьи, далее абзацный отступ шрифт Times New Roman 11 кегль;

- имя (с прописной буквы) и фамилия автора (соавторов) (все буквы прописные) на русском, казахском и английском языках, шрифт Times New Roman 10 кегль, курсив;

- сведения об авторах: регалии, места работы авторов и контактная информация (на русском, казахском и английском языках), шрифт Times New Roman 10 кегль, курсив;

- название статьи прописными буквами, жирным шрифтом (на русском, казахском и английском языках), шрифт Times New Roman 11 кегль, далее абзацный отступ;

- аннотация статьи и ключевые слова на русском, казахском и английском язык, шрифт Times New Roman 10 кегль.

- **Обратите внимание:** любые сокращения, в том числе аббревиатура, допускаются только на языке оригинала (в других языковых форматах должна быть приведена полная расшифровка).

Рекомендованная структура текста статьи:

1. Постановка проблемы.
2. Анализ последних исследований и публикаций.
3. Выделение нерешенных ранее частей общей проблемы.
4. Цель исследования.
5. Основные результаты исследования.

Требования к форме предоставления статей:

Текст предоставляется в электронном виде (e-mail редколлегии журнала: vestnik_keu@mail.ru).

К статье необходимо приложить (отсканированную):

- **рекомендацию научного руководителя** (для студентов и магистрантов);

- **рецензию** (отсканированную) специалиста в данной области исследования с указанием научной степени и координат рецензента (для преподавателей и научных сотрудников, работающих в учебных и научных учреждениях Казахстана, стран СНГ и дальнего зарубежья).

Адрес редколлегии: Караганда, ул. Академическая, 9, Карагандинский экономический университет, каб. 359, т. +7 (7212) 44-16-24 (6500). **Email:** vestnik_keu@mail.ru

INSTRUCTIONS TO AUTHORS

The journal "Karaganda Economic University Bulletin" publishes papers in the following areas: Economics, Philosophy, Pedagogics, and Law.

Papers are open to discussion, so their content does not necessarily reflect the views of the founders and the Editorial Board.

Manuscripts submitted for publication should correspond to the Ethics of scientific publications.

Authors are responsible for the choice and the accuracy of the facts, quotations, economic and statistical data, proper names, place names and other information, as well as the use of data which are inappropriate for public media.

The actual data and all the information taken from references and other sources, as well as citations given in the manuscript need to be confirmed by the appropriate links.

Authors should meet the publication requirements:

Original research papers can be submitted on the understanding that the paper was not previously published or under consideration for publication elsewhere. Please, avoid plagiarism!

The journal "Bulletin of Karaganda Economic University " is issued once a quarter (four times per year). In terms of reprint the reference to the journal is required.

The final decision about publishing manuscripts accepted for the submission is made within two weeks. The final decision is made according to the results of the Editorial Board discussion. Authors can get information about manuscript evaluation by tel.: +7 (7212) 44-16-24 (int. 6500).

By submitting a manuscript to the editor authors are deemed to have granted permission to publish free electronic version of the manuscript in "Karaganda economic university Bulletin" at the web-site of Karaganda economic university.

Author understands that access to the web-site is not regulated.

Rejected manuscripts are not returned to the authors.

Payments of honoraria for the publication are not provided.

The fee for the publication of manuscripts is 3,000 tenge (equivalent to \$ 20).

Please, pay attention that the submission of manuscripts for publication in the "Bulletin of KEU" automatically means that the author agrees with the provisions and requirements of scientific publications ethics mentioned above.

Format:

- Text editor - Microsoft Word;
- Times New Roman, 11 point font (for the main text);
- Single line spacing;
- Margins: head, bottom, right, left - 2 cm;
- Indention - 1 cm

The volume of manuscripts in the specified format should not exceed 8 pages.

Obligatory elements:

- the universal decimal classification index, which should reflect the research area of publication in details; indention; Times New Roman 11 point font;
- the name (in capital letters) and the surname of the author (co-authors) (in capital letters) in the Russian, Kazakh and English languages, Times New Roman 10 point font, italic;
- information about the authors: regalia, institution and contact information (in Russian, Kazakh and English), Times New Roman 10 point font, italic;
- manuscript title must be in capital letters, bold type (in Russian, Kazakh and English), Times New Roman 11 point font, later indention;
- manuscript's abstract and key words must be in Russian, Kazakh and English, Times New Roman 10 point font.

Please, pay attention that abbreviations must be in the original language (in other language formats full transcript should be given).

Recommended structure:

1. Problem statement.
2. Analysis of the recent research and publications.
3. Selection of the unsolved aspects of the problem.
4. Purpose of the study.
5. Main results.

Requirements for submission

Please submit all manuscripts to the Editorial Board in Word documents by e-mail: vestnik_keu@mail.ru

Master and Bachelor students should attach:

- a scanned version of the scientific Supervisor's recommendation for manuscript submission.
- a scanned version of the review from the specialist in this area of research. The review should contain reviewer's scientific degree and contact information (for teaching staff, scientific researchers working in educational and research institutions in Kazakhstan, and other countries).

Editorial Board address: Karaganda Economic University, office 359, 9 Akademicheskaya str., Karaganda
Tel: +7 (7212) 44-16-24 (6500). E-mail: vestnik_keu@mail.ru

www.keu.kz

№3 (38) 2015

ISSN 1998-7862

**ҚЭУ Жаршысы: экономика, философия,
педагогика, юриспруденция
ЖУРНАЛЫ**

Ж У Р Н А Л

**Вестник КЭУ: экономика, философия,
педагогика, юриспруденция**

JOURNAL

**Bulletin of KEU: Economy, Philosophy,
Pedagogics, Jurisprudence**

Мнение авторов не всегда отражает точку зрения редакции.
Перепечатка материалов, опубликованных в журнале, допускается только
с письменного разрешения редакции. Ссылка на журнал обязательна.

Басуға қол қойылды	28.09.2015 г.	Подписано к печати
Пішімі	A4	Формат
Көлемі, ес.б.т.	13,0	Объем, п.л.
Таралымы	300	Тираж
Тапсырыс	№ 1069	Заказ
Келісімді баға		Цена договорная



Редакцияның мекен-жайы - Адрес редакции
100009, г.Караганды, ул.Академическая, 9.

Отпечатано в типографии Карагандинского экономического университета

